

شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک

(مهاس خاص)

گزارش فعالیت هیئت مدیره به مجمع عمومی عادی سال هالی

منتها به ۱۳۹۳/۱۲/۲۹

۱۹۱۷
۹۵۳,۳

شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک (سهامی خاص)
گزارش فعالیت هیئت مدیره به مجمع عمومی عادی سال مالی

متنه به ۱۳۹۳/۱۲/۲۹

با سلام و احترام ،

ضمیم عرض خیر مقدم حضور نمایندگان سهامداران محترم ، بازرس محترم قانونی ، حسابرسان و سایر حضار محترم بدینوسیله در راستای اجرای مفاد ماده ۲۲۲ اصلاحیه قانون تجارت ، خلاصه گزارش عملکرد هیئت مدیره در خصوص فعالیتها و وضعیت عمومی شرکت طی سال ۱۳۹۳ که در راستای دستیابی به اهداف پیش بینی شده و در چهارچوب اساسنامه شرکت صورت پذیرفته تقدیم میدارد . با عنایت به اینکه اطلاعات مالی در صورتهای مالی به صورت تفضیل ارائه شده لذا از ارائه آن به صورت تفضیل در این گزارش خودداری گردیده است .

با تشکر

هیئت مدیره شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک

امضاء

سمت

نام و نام خانوادگی

آقای فرید صباحی

رئیس هیئت مدیره - غیر موظف

آقای حسین صنعتی بنیسی

نائب رئیس هیئت مدیره - موظف

آقای احمد خیری

عضو هیئت مدیره - غیر موظف

مندرجات

شماره صفحه	عنوان
۱	پیام هیئت مدیره
۲	چشم انداز، بیانیه ماموریت و اهداف کلان
۳	مرور کلی بر وضعیت و تحولات صنعت مربوط
۴	مرور کلی بر جایگاه شرکت در صنعت و وضعیت رقابتی آن.
۴	مرور کلی بر عملکرد شرکت، میزان دستیابی به اهداف تعیین شده و دستاوردهای مهم
	سایر نکات مورد نظر شرکت
۵	فصل اول - کلیاتی درباره شرکت:
۵	۱- تاریخچه .
۵	۲- موضوع فعالیت شرکت .
۶	۳- سرمایه شرکت (مشتمل بر سرمایه اولیه ، تغییرات بعدی) و محل تامین آن .
۶	۴- ترکیب سهامداران .
۸	۵- جایگاه شرکت در صنعت مربوط .
۹	۶- وضعیت تکنولوژی شرکت در صنعت مربوط در مقایسه با تکنولوژی موجود در سطح کشور و جهان
۱۰	۷- محیط حقوقی شرکت (شامل مهمترین قوانین و مقررات حاکم بر فعالیت شرکت)
۱۰	۸- چارت سازمانی .
۱۰	۹- اطلاعات تماس با شرکت .
۱۰	فصل دوم - نظام راهبری شرکت:
۱۰	۱۰- ترکیب اعضای هیئت مدیره .
۱۱	۱۱- اطلاعات درباره کمیته های تخصصی هیأت مدیره .
۱۱	۱۲- اطلاعات در مورد تعداد جلسات هیأت مدیره و حضور اعضاء در جلسات .
۱۲	۱۳- اطلاعات مربوط به مدیران اجرایی .
۱۲	۱۴- اطلاعات مربوط به حسابرس مستقل و بازرس قانونی

صفحه شماره	عنوان
۱۳	فصل سوم - فعالیتهای توسعه منابع انسانی :
۱۳	۳-۱- ترکیب نیروی انسانی شرکت .
۱۴	۳-۲- ترکیب نیروی انسانی شرکت های سرمایه پذیر .
۱۴	۳-۳- اقدامات انجام شده بابت بهبود کیفیت منابع انسانی شرکت و شرکتهای سرمایه پذیر .
۱۴	۳-۴- برگزاری دوره های آموزشی تخصصی جهت کارکنان شرکت .
۱۶	فصل چهارم - اهداف کلان و برنامه های استراتژیک شرکت :
۱۶	۴-۱- تاریخچه برنامه ریزی استراتژیک شرکت .
۱۶	۴-۲- چشم انداز ، بیانیه مأموریت و استراتژیهای شرکت .
۱۸	۴-۳- آخرین وضعیت تدوین یا بازنگری برنامه استراتژیک شرکت و شرکتهای تابعه .
۱۹	۴-۴- تهدیدها و فرصت‌های شرکت
۲۰	۴-۵- آخرین وضعیت استراتژیهای کلان شرکت در صنعت مربوط .
۲۲	۴-۶- برنامه های عملیات معطوف به هریک از استراتژیهای کلان در صنعت مربوطه .
۲۷	۴-۷- تحلیل عدم تدوین و یا عدم اجرای برنامه های عملیاتی در خصوص برخی از استراتژیهای کلان .
۲۷	۴-۸- اقدامات انجام شده در طی دوره سیستم گزارش گیری از برنامه های استراتژیک (از قبیل BSC و ...)
۲۷	۴-۹- تغییرات پارامترهای اثرگذار بر برنامه های استراتژیک شرکت .

شماره صفحه	عنوان
۲۹	فصل پنجم - مروری بر عملکرد مالی و عملیاتی شرکتهای سرمایه‌پذیر در سال مالی مورد گزارش
۳۰	۱- ترازنامه مقایسه‌ای ۲ سال اخیر شرکت . ۲- صورتحساب سود و زیان و سود انباشته ۳ سال اخیر شرکت و مقایسه آن با بودجه مصوب سال مالی مورد گزارش . ۳- گردش پرتفوی سرمایه گذاریهای شرکت در تاریخ ترازنامه . ۴- صورت ریز پرتفوی سرمایه گذاری های شرکت در تاریخ مجمع . ۵- تغییرات اقلام تشکیل دهنده دارائیهای غیر جاری ، حقوق صاحبان سهام ، بدھیهای بلند مدت ، وضعیت نقدینگی طی ۲ سال اخیر
۳۱	۶- نسبت های مهم مالی مقایسه‌ای شرکت در طی دو سال اخیر به همراه تحلیل مربوط . ۷- اطلاعات مربوط به تولید ، واردات ، صادرات و مصرف شرکت در صنعت مورد فعالیت شرکت در سال مالی مورد گزارش و مقایسه آن با سال مالی قبل و سهم گروه تامین از تولید، واردات و صادرات کشور در صنعت مزبور . ۸- اطلاعات مربوط به تولید ، مصرف و تجارت جهانی و منطقه‌ای در صنایع مورد فعالیت شرکت و سهم کشور در صنایع مزبور
۳۲	۹- خلاصه اطلاعات اصلی شرکت سرمایه‌پذیر شرکت . ۱۰- عملکرد شرکت در موضوع هم افزایی .
۳۳	۱۱- عملکرد شرکت در خصوص اصلاح پورتفوی و ساماندهی شرکتهای تحت نظارت . ۱۲- اقدامات انجام شده در خصوص استقرار نظام های نوین مدیریتی (از قبیل BI، EFQM و ...)
۳۴	۱۳- دستاوردها ، تقدیرنامه های ، گواهینامه های اخذ شده توسط شرکت و شرکتهای سرمایه‌پذیر در سطح استانی ، کشوری و بین المللی

شماره صفحه	عنوان
۴۱	فصل ششم - سیستم کنترلهای داخلی
۴۵	فصل هفتم - تجزیه و تحلیل ریسک شرکت
۴۵	۷-۱- ریسک نوسانات نرخ بهره
۴۶	۷-۲- ریسک کیفیت محصولات .
۴۶	۷-۳- ریسک نوسانات نرخ ارز .
۴۶	۷-۴- ریسک قیمت نهاده های تولیدی
۴۷	۷-۵- ریسک کاهش قیمت محصولات
۴۷	۷-۶- ریسک مربوط به عوامل بین المللی و یا تغییر مقررات دولتی .
۴۷	۷-۷- ریسک تجاری .
۴۸	۷-۸- اقبال مشتریان به محصولات جایگزین .
۴۸	۷-۹- ریسک تقاضنگی
۴۸	فصل هشتم - طرح های توسعه شرکت و شرکتهای سرمایه پذیر
۴۸	۸-۱- شرح و موضوع هر یک از طرح ها شامل : محصولات ، ظرفیت ، مکان اجرا و ...
۴۹	۸-۲- تاریخ شروع عملیات اجرائی ، پیش بینی زمان بهره برداری ، کل سرمایه گذاری مورد نیاز (ریالی و ارزی) و نحوه تامین مالی طرح ها در طی دوره اجرا .
۴۹	۸-۳- پیشرفت فیزیکی و ریالی کار انجام شده تاکنون به تفکیک طرحها ، مقایسه آن با برنامه زمان بندی شده و تحلیل دلایل انحرافات .
۴۹	۸-۴- برنامه آتی شرکت برای تکمیل پروژه ها.
۵۰	۸-۵- اهم تولیدات جدید و نوآوریهای انجام شده در شرکتهای سرمایه پذیر .

شماره صفحه	عنوان
۵۱	فصل نهم - اقدامات انجام شده در خصوص تکاليف مجمع
۵۱	۹-۱- تکاليف مجامع سנות قبل ، اقدامات انجام شده در خصوص رفع تکاليف مذكور و نتایج حاصله
۵۲	فصل دهم - اطلاعات مربوط به معاملات با اشخاص وابسته
۵۲	فصل یازدهم - تعهدات مالی آتی شرکت در شرکتهای سرمایه پذیر
۵۲	فصل دوازدهم - اقدامات انجام شده در سال مالی مورد گزارش و برنامه های آینده شرکت
۵۲	۱۲-۱- گسترش بازارهای فروش محصولات و تنوع بخشی از شیوه های فروش
۵۳	۱۲-۲- تولید محصولات و معرفی محصولات جدید
۵۳	۱۲-۳- افزایش و یا کاهش در مشارکت ها و سرمایه گذاریها .
۵۳	۱۲-۴- شیوه های تامین منابع مالی
۵۴	۱۲-۵- ارائه گزیده اطلاعات مربوط به بودجه مالی شرکت بویژه اطلاعات مربوط به صورت سود وزیان پیش بینی شده .
۵۴	فصل سیزدهم - پیشنهادات و انتظارات هیأت مدیره شرکت
۵۵	فصل چهاردهم - پیشنهادات هیأت مدیره برای تقسیم سود
۵۶	جداول و نمودارها

شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک (سهامی خاص)

گزارش فعالیت هیئت مدیره به مجمع عمومی عادی سال مالی

منتهی به ۱۴۹۳/۱۲/۲۹

گزیده اطلاعات:

الف: اطلاعات عملکرد شرکت در شاخص های تولید و فروش

عملکرد سال ۱۴۹۲	بودجه ۱۴۹۳	عملکرد ۱۴۹۳	
۱۲/۶۲۱	۹/۴۰۶	۹/۴۳۱	مقدار تولید _ تن
۶/۱۴	۷	۵/۷۷	درصد ضایعات
۱۲/۳۹۲	۹/۰۰۰	۹/۱۷۰	مقدار خالص فروش داخلی _ تن

ب: اطلاعات عملکرد مالی طی دوره (مبالغ به میلیون ریال)

۲/۲۸۹/۳۴۴	۱/۵۰۴/۱۳۵	۱/۵۲۵/۲۶۰	فروش خالص
۴۴۳/۴۱۳	۲۲۵/۷۷۱	۱۷۶/۱۲۳	سود عملیاتی
۴۱/۹۳۹	۳۲/۰۵۸	۳۶/۹۳۷	خالص سایر درآمدها و (هزینه ها) غیر عملیاتی
۲۹۱/۷۹۵	۶۱/۰۱۸	۴۲/۰۵۸	سود خالص دوره

ج: اطلاعات وضعیت مالی در پایان دوره (مبالغ میلیون ریال)

۲/۸۰۲/۰۶۳	۲/۷۵۲/۹۵۶	۲/۶۷۴/۵۲۶	جمع دارائیها
۱/۹۱۲/۱۵۶	۱/۸۰۴/۰۳۱	۱/۷۴۲/۵۶۱	جمع بدھیها
۱/۰۰۰/۰۰۰	۱/۰۰۰/۰۰۰	۱/۰۰۰/۰۰۰	سرمایه ثبت شده
۸۸۸/۹۰۷	۹۴۹/۹۲۰	۹۳۱/۹۶۵	جمع حقوق صاحبان سهام

د: نرخ بازده (درصد)

۱۱/۰۹	۲/۸	۱/۵۷	نرخ بازده دارائیها
۳۸/۹۲	۶/۰۹	۴/۷۳	نرخ بازده حقوق صاحبان سهام

پیام هیئت مدیره :

طی سال ۱۳۹۳ هیئت مدیره شرکت با یاری خداوند متعال و بهره مندی از تخصص و تلاش و همکاری تمامی همکاران در تمامی سطوح سازمان و همچنین ضمن اهتمام به نظرات و رهنمودهای سهامداران محترم سعی نمود اهداف تعیین شده در بودجه سال ۱۳۹۳ را تحقق بخشد لیکن بدلیل مشکل بزرگ ایجاد شده از دی ماه سال ۱۳۹۲ یعنی کاهش تعریفه محصولات تولیدی از ۳۲٪ به ۱۵٪ که موجب شد روند رو به رشد شرکت که از سالهای اخیر شروع شده بود و در سال ۹۲ شتاب گرفته بود در سال ۹۳ کند گردد ، کاهش تعریفه های مذکور موجب شد بازار فروش محصولات بدلیل روى آوردن تعدادی از مشتریان به واردات بجای خرید از این شرکت بشدت کاهش یابد و نرخهای فروش محصولات که در سال ۹۲ افزایش یافته بود مجدداً جهت حفظ بازار فروش داخلی کاهش یابد و علیرغم تلاشهای زیادی که صورت گرفت بخشی از بودجه مصوب سال ۹۳ تحقق نیافت و پیرو مذاکرات بعمل آمده با سهامداران محترم بودجه سال ۹۲ اصلاح گردید لذا اطلاعات بودجه اصلاح شده در این گزارش ارائه شده است ، علیرغم وجود مشکلات زیاد از جمله کاهش تعریفه محصولات ، تداوم تحریمهای اقتصادی و مشکلات نقدینگی پدید آمده برای شرکتهای لاستیک سازی که ناشی از واردات لاستیک در سال ۹۲ بود و بازار فروش لاستیک و به تبع آن فروش محصولات این شرکت را تحت تأثیر قرار داده بود توانستیم با استفاده از ظرفیتهای موجود قریب به ۷۹/۱۵٪ درصد بازار فروش داخلی را در اختیار داشته باشیم. تغییرات رخ داده در تکنولوژی و روی آوردن شرکتهای لاستیک سازی به تولید لاستیک های رادیال و کاهش مصرف نخ در تولیدات آنها از عوامل دیگر کاهش میزان فروش بوده است ، نتایج عملکرد که در صفحه ۳۰ این گزارش ارائه شده بیانگر کاهش سود عملیاتی به مبلغ ۲۶۷/۲ میلیارد ریال نسبت به عملکرد سال ۹۲ میباشد که دلیل اصلی آن کاهش تعریفه ها ، کاهش نرخ فروش جهت حفظ بازار و تغییرات رخ داده در تکنولوژی که به کاهش مصرف نخ در داخل کشور منجر شده میباشد ، در کنار مشکلات اشاره شده بدھی سنگین به بانک ملی شعبه سعدی که سالانه دارای ۱۱۲ میلیارد ریال هزینه مالی میباشد از دیگر تهدیدات شرکت همانند سنتات قبل بوده است .

هیئت مدیره امیدوار است با یاری خداوند و حمایت سهامداران محترم بتواند در سال ۹۴ با تعیین تکلیف بدھی بانک ملی که محدودیت بزرگی در اخذ تسهیلات ، اخذ سقف اعتباری از بانکها میباشد گامهای دیگری همچون راه اندازی پروژه استیل کورد جهت رشد و بقاء در بازار بردارد .

چشم انداز - بیانیه ماموریت و اهداف کلان

شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک کار تدوین استراتژیهای شرکت را از نیمه دوم سال ۸۶ آغاز و با تلاش و همت پرسنل و تحت رهبری و پیگیریهای مجدانه مدیریت پس از طی مراحل تدوین شامل تعریف چشم انداز، ماموریت و ارزشهای سازمانی و تعیین اهداف بلند مدت، کوتاه مدت و مشخص نمودن نقاط قوت وضعف سازمانی و فرصتها و تهدیدات محیطی در نهایت استراتژیهای سازمان تعیین گردیدند. چشم انداز ترسیم شده برای شرکت دستیابی و حفظ سهم عده بازار فروش داخلی و حضور فعال در بازارهای منطقه ای و بین المللی با تولید محصولاتی با کلاس جهانی میباشد و برای حصول به چشم انداز تعیین شده ماموریت اصلی، تولید انواع منسوجات استخوان بندی مورد نیاز صنعت تایر در کلاس جهانی برای بازارهای داخلی و منطقه ای است. این شرکت در کنار ماموریت اصلی خود با استفاده از ظرفیتهای موجود و فرصتهای بازار، به تولید سایر نخهای صنعتی مبادرت می کند همچنین اهداف کلان تعیین شده در دوره های زمانی به شرح ذیل میباشد

۳	۲	۱	هدف دوره زمانی
حضور در بازارهای منطقه ای	افزایش سهم بازار داخلی	کاهش زیان انباشته	دو ساله اول(۱۳۸۸-۱۳۹۰)
افزایش سهم بازار محصولات جدید	حفظ و افزایش سهم بازار داخلی و منطقه ای روی محصولات قبلی	سودآوری	چهار ساله دوم(۱۳۹۱-۱۳۹۴)
بازگشت سرمایه	حفظ و افزایش سهم بازار منطقه ای و بین المللی روی محصولات قدیمی و جدید	افزایش سودآوری	چهار ساله سوم(۱۳۹۵-۱۳۹۹)

شرکت با عملیاتی کردن استراتژیهای خود که در بند ۴-۲-۳-۴ این گزارش آمده موفقیت های کلانی را از جمله کسب سهم عده بازار و رسیدن به سود دهی و کاهش زیان انباشته نایل شده و مصمم است در سالهای آتی مأموریت خود را به نحو مطلوب انجام دهد.

- مرور کلی بر وضعیت و تحولات صنعت مربوط

شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک با برند صبا تایر کورد با داشتن تکنولوژی سال ۲۰۰۰ یکی از مدرترین کارخانه های موجود در ایران و در منطقه آسیا بوده که خط کامل تولید این محصول را دارا بوده و ظرفیت تولید این کارخانه ۱۵۰۰۰ تن در سال میباشد. رقبای داخلی شرکت در داخل کشور شامل شرکتهای تایر کورد کرمانشاه و کیان کورد ملایر بوده که به ترتیب با ظرفیتهای ۹۰۰۰ و ۵۰۰۰ تن در سال

در حال فعالیت میباشد لیکن شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک به دلیل دارا بودن تمامی مراحل خط تولید از مزیت رقابتی نسبی به سایر رقبا برخوردار میباشد و در بخش رقبای خارجی در اروپا کارخانجات مدرنی همچون BEKAERT, KORDENKA a.s, CORDENKA GmbH و در کل آسیا China Shenma, DIKAI Hangzhou, SRF, JUNMA, FORMOSA, KOLON و KORDSA در بخش تایر کورد در حال فعالیت هستند.

محصول تولیدی این شرکت منسوج استخوانبندی تایر بوده که در کشورهای زیادی در دنیا در حال تولید می باشد. این محصول یکی از مواد اولیه اصلی صنعت تایرسازی بوده و در حدود ۱۰٪ وزن لاستیک بایاس را تشکیل میدهد و در ساخت لاستیکهای از نوع بایاس کاربرد بیشتری دارد لیکن در سالهای اخیر با توجه به گرایش شرکتهای لاستیک سازی به تولید لاستیک رادیال سیمی و ALL Steel که در آن نخ پلی استر و استیل کورد جایگزین نخ نایلون میگردد، بازار مصرف نخ نایلون به شدت رو به کاهش میباشد، لذا تغییر در تکنولوژی و محصولات تولیدی این شرکت که در بند ۱-۶ این گزارش به آن اشاره شده ضرورت می یابد

مرور کلی بر جایگاه شرکت در صنعت و وضعیت رقابتی آن :

۱-۱- ظرفیت تولید محصولات در دنیا و در داخل کشور .

تخمین ظرفیت دقیق تولید انواع نخ نایلون ۶ و ۶.۶ ، به دلیل زیاد بودن تعداد تولید کنندگان علی الخصوص در آسیا جنوب شرقی، امکان پذیر نیست، ولی بصورت تخمینی ظرفیت تولید برای محصولات مذکور در آسیا بالغ بر ۶۰۰۰۰۰ تن در سال میباشد و طبق آخرین مطالعات بازار انجام شده ، تولید کل منسوجات تایر در دنیا اعم از نایلون ۶ و ۶.۶ حدوداً ۷۰۵۰۰۰ تخمین زده میشود و در حال حاضر طبق نیازمنجی مشتریان در داخل کشور که بر اساس ظرفیت اسمی آنان گزارش شده است، مصرف داخلی بازار نخ نایلون حدود ۱۲۰۰۰ تن می باشد که با توجه به مقدار تولید پیش بینی شده برای محصولات نهایی در بودجه سال ۱۴۰۴ به میزان ۱۰.۶۵۰ تن ، مازاد تقاضای داخلی به میزان ۱۳۵۰ تن برای سال آتی به شرکتهای تایر کورد کرمانشاه، کیان کورد و واردات اختصاص می یابد.

۱-۲- محصولات جایگزین

در بازار تایر، به سرعت تایرهای بایاس با تایرهای رادیال جایگزین میشوند که این به معنی جایگزینی منسوج استخوانبندی نایلون با منسوج استخوانبندی پلی استر و استیل کورد می باشد که پیش بینی می شود در بازار ایران تا پنج سال آینده بیش از ۷۵٪ از مصرف تایر سازان به سمت پلی استر و استیل کورد شیفت پیدا نماید و در حال حاضر بخش عده ای از نیاز شرکتهای تایر ساز برای پلی استر و استیل کورد از طریق شرکتهای BEKAERT, JUNMA, KORDSA تأمین می شود ، با توجه به وجود بازار مناسب برای این محصول (استیل کورد) در بودجه سال ۱۴۰۴ خرید ماشین آلات تولید استیل کورد پیش بینی شده

و سهامداران محترم میبایست توجه ویژه ای به امر مهم داشته باشند تا سرمایه گذاری لازم در این پروژه در اولین فرصت صورت پذیرد.

مرور کلی بر عملکرد شرکت، میزان دستیابی به اهداف تعیین شده و دستاوردهای مهم

شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک در سالهای اولیه بدلیل عدم استفاده مطلوب از ظرفیت خطوط تولید هر ساله با زیان دوره سنگینی مواجه بوده بطوریکه از سال ۱۳۸۲ مشمول ماده ۱۴۱ اصلاحیه قانون تجارت شده و تا سال ۱۳۸۷ نیز ادامه داشته و از سال ۱۳۸۸ پس از عبور از بحرانهای شدید با مدیریت صحیح و تلاش پرسنل متعهد به سود آوری رسیده و این روند تا پایان سالجاری نیز ادامه داشته است و در کنار آن با استفاده از مزایای تعیین شده در قانون بودجه ۱۳۹۰ کل کشور با تجدید ارزیابی دارائیهای خود در سه گروه زمین، ساختمان و تاسیسات توانست با تشکیل مجمع عمومی فوق العاده در تاریخ ۱۳۹۰/۱۲/۲۷ سرمایه شرکت را از ۲۵۰ میلیارد ریال به مبلغ ۱۰۰۰ میلیارد ریال از محل مازاد حاصل از تجدید ارزیابی دارائیها افزایش دهد که تشریفات قانونی آن جهت ثبت در اداره ثبت شرکتها در فروردین ۹۱ انجام و از شمول ماده ۱۴۱ که همواره سد بزرگی جهت اخذ اعتبار نزد بانکها و موسسات مالی واعتباری بوده خارج گردد و در حوزه سودآوری هر چند سود شرکت نسبت به سال قبل دارای افت بوده و لیکن بخشی از زیان انباشته در سالجاری مستهلك گردیده و با توجه به بودجه سال ۹۴ انتظار میروود زیان انباشته موجود ظرف سال آتی مستهلك گردد و در بخش تعهدات به سیستم بانکی شرکت توانست با پرداخت منظم اقساط بانکهای سپه، تجارت، رفاه و بخشی از تعهدات به بانک پارسیان جمعاً مبلغ ۱۵۹ میلیارد ریال از تعهدات خود را طی سال ۹۳ تسویه نماید.

سایر نکات مورد نظر شرکت :

با عنایت به آمار تولید و فروش که در صفحات ۳۵ و ۳۶ این گزارش آمده، شرکت در مقایسه با رقبا در تولید و کسب بازار فروش داخلی از توانمندی بالایی برخوردار بوده و در زمینه سودآوری نیز هر چند نسبت به سال قبل دارای کاهش میباشد ولی سودآوری شرکت حفظ شده لیکن در کنار این موفقیتها شرکت همچنان با چند دغدغه اصلی مواجه است.

۱- بدھی معوق به بانک ملی شعبه سعدی جنوب تهران که بدلیل عدم تحقق افزایش سرمایه پیشنهادی تاکنون تعیین تکلیف نشده است.

۲- تغییرات در مصرف بازار از نخ نایلون به نخ پلی استر و استیل کورد.

۳- کاهش تعرفه محصولات اصلی از ۳۲٪ به ۱۵٪.

آنچه مسلم است سهامداران محترم میبایست بیش از هر زمان دیگری نظر خود را جهت حل مشکلات شرکت معطوف نمایند و راهکار مناسب در این خصوص افزایش سرمایه شرکت جهت اصلاح ساختار مالی و سرمایه گذاری در طرحهای توسعه ای نظیر صنعت استیل کورد میباشد.

فصل اول - کلیاتی دربارہ شرکت :

- ۱ -

با توجه به نقش اساسی منسوج استخوانبندی در صنعت لاستیک که مصرف آن در سالهای اخیر بالغ بر ۱۲۰۰ تن در سال گردیده و تامین آن در سالهای اخیر گذشته از طریق واردات و خروج مقادیر متنابهی منابع ارزی کشور صورت میپذیرفت، مدت‌های مديدة بود که لزوم ایجاد کارخانه‌ای که بتواند در راستای تامین این ماده اولیه استراتژیک در صنعت پایه تاییر تاثیر عمده داشته باشد محسوس بوده و به همین دلیل شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک باهدف اصلی سرمایه گذاری در طرح تولید نخ تاییر تحت شماره ۱۴۶۸۶ در تاریخ ۱۳۷۵/۲/۷ به صورت شرکت با مسئولیت محدود به ثبت رسید و در تاریخ ۱۳۷۶/۰۶/۰۲ به شرکت سهامی خاص تبدیل گردید این شرکت با فعالیت خود در زمینه تولید منسوج استخوانبندی نخ تاییر در حال حاضر توانسته بیش از ۸۰ درصد نیاز مصرف بازار داخلی را در سالهای اخیر تأمین نماید.

١-٢- موضوع فعالیت شرکت .

موضو عات اصلی فعالیت شرکت طبق اساسنامه به شرح ذل میباشد:

- سرمایه گذاری در طرحهای تولید مواد اولیه و لوازم جانبی لاستیک و کارخانجات لاستیک.
 - تاسیس شرکتهای جدید در داخل و خارج کشور در جهت فعالیتهای تولیدی و یا بازرگانی و خدماتی مربوط به صنعت لاستیک داخلی و خارجی.
 - خرید یا فروش، واردات و صادرات مواد اولیه و کالاهای ساخته شده صنعت لاستیک از داخل و خارج کشور.
 - انجام هر گونه فعالیتهای بازرگانی، تامین اعتبار مرتبط با صنعت لاستیک و صنایع مشابه.
 - اخذ و یا اعطای وام و اعتبار از منابع داخلی و خارجی و اخذ و یا اعطای نمایندگیهای داخلی و خارجی.
 - خرید تکنولوژی و انتخاب مشاور و انجام پژوهه‌های تحقیقاتی و مطالعاتی در زمینه توسعه صنایع لاستیک و سایر فعالیتهای مجاز بازرگانی.
 - مشارکت در سایر شرکتها از طریق تعهد سهام شرکتهای جدید و یا خرید یا تعهد سهام شرکتهای موجود.

۱-۳- سرمایه شرکت (مشتمل بر سرمایه اولیه ، تغییرات بعدی) و محل تامین آن .

سرمایه اولیه و ترکیب اولیه سهامداران شرکت بشرح ذیل بوده است :

ردیف	سهامداران	تعداد سهام	مبلغ اسمی - ریال	درصد
۱	مجتمع صنایع لاستیک کرمان	۳۰۰۰۰۰	۳۰۰۰۰۰۰۰۰	% ۱۵
۲	شرکت لاستیک دنا	۳۰۰۰۰۰	۳۰۰۰۰۰۰۰۰	% ۱۵
۳	شرکت لاستیک پارس	۳۰۰۰۰۰	۳۰۰۰۰۰۰۰۰	% ۱۵
۴	شرکت تولیدی ایران تایر	۳۰۰۰۰۰	۳۰۰۰۰۰۰۰۰	% ۱۵
۵	شرکت آرتاویل تایر	۳۰۰۰۰۰	۳۰۰۰۰۰۰۰۰	% ۱۵
۶	شرکت لاستیک یزد	۲۰۰۰۰۰	۲۰۰۰۰۰۰۰۰	% ۱۰
۷	شرکت تولیدی لاستیک البرز (کیان تایر سابق)	۳۰۰۰۰۰	۳۰۰۰۰۰۰۰۰	% ۱۵
		۲۰۰۰۰۰	۲۰۰۰۰۰۰۰۰	۱۰۰

۱-۴- ترکیب سهامداران .

بدلیل عدم تامین سرمایه مورد نیاز توسط سهامداران مذبور سهامارانی به شرح جدول زیر اقدام به خرید سهام شرکتها ردیف ۱ الی ۵ و همچنین حق تقدم ردیفهای ۶ و ۷ نمودند و طی سالهای اولیه فعالیت سرمایه تا سقف ۲۵۰ میلیارد ریال از محل آورده نقدی سهامداران افزایش داده شد و بدین ترتیب ترکیب سهامداران و میزان سرمایه بشرح جدول زیر تغییر یافت :

ردیف	سهامداران	تعداد سهام	مبلغ اسمی - هزار ریال	درصد
۱	شرکت صبا میهن	۲۲۱۸۰۹۹۵۰	۲۲۱۸۰۹۹۵	۹۲/۷۲
۲	شرکت تعاونی چند منظوره تکوا	۱۰۰۰۰۰۰	۱۰۰۰۰۰۰	۴/۲
۳	آقای جواد علی اکبریان	۷۲۰۰۰۰	۷۲۰۰۰۰	۲/۸۸
۴	شرکت تولیدی لاستیک البرز (کیان تایر سابق)	۲۹۰۰۰	۲۹۰۰۰	۰/۱۲
۵	مجتمع صنایع لاستیک یزد	۲۰۰۰۰	۲۰۰۰۰	۰/۰۸
۶	سایر	۵	۵	۰
		۲۵۰۰۰۰۰۰۰	۲۵۰۰۰۰۰۰۰	۱۰۰

در سال ۱۳۸۴ به دنبال مصوبه کمیته واگذاری مبنی بر انتقال مالکیت شرکت به سازمانهای تامین اجتماعی و بازنشتستگی کشوری بعد از طی مراحل قانونی سهام شرکت صبا میهن (سهامدار اصلی) و سهامداران ردیف های ۲ و ۳ به شرکت سرمایه گذاری صنایع پتروشیمیایی و شیمیایی تامین و سازمان بازنشتستگی کشوری انتقال یافت که بدین ترتیب ترکیب سهامداران و میزان سرمایه آنها به شرح جدول زیر تغییر یافت. (وضعیت فعلی در تاریخ ترازنامه)

ردیف	سهامدار	تعداد سهام	مبلغ اسمی (هزار ریال)	درصد
۱*	شرکت سرمایه گذاری نفت و گاز و پتروشیمی تامین	۱۲.۷۹۹.۸۶۱	۱۲۷.۹۹۸.۶۱۰	۵۱/۲
۲*	صندوق بازنشتستگی کشوری	۱۲.۱۵۱.۱۳۶	۱۲۱.۵۱۱.۳۶۰	۴۸/۶
۳	شرکت تولیدی لاستیک البرز (کیان تایر سابق)	۲۹.۰۰۰	۲۹۰.۰۰۰	۰/۱۲
۴	شرکت صنایع لاستیک یزد	۲۰.۰۰۰	۲۰۰.۰۰۰	۰/۰۸
۵	شرکت سرمایه گذاری تامین اجتماعی	۱	۱۰	-
۶	شرکت سرمایه گذاری صبا تامین	۱	۱۰	-
۷	شرکت سرمایه گذاری آتبه صبا	۱	۱۰	-
		۲۵۰.۰۰۰.۰۰۰	۲۵۰.۰۰۰.۰۰۰	۱۰۰

*: در تاریخ ۱۳۹۰/۱۲/۱۶ نام سهامدار ردیف اول از شرکت سرمایه گذاری صنایع پتروشیمیایی و شیمیایی تامین به شرکت سرمایه گذاری نفت و گاز و پتروشیمی تامین و همچنین در سال ۱۳۸۷ به دنبال تصویب اساسنامه صندوق بازنشتستگی کشوری بر اساس بند یک اساسنامه مذکور نام سازمان بازنشتستگی کشوری به صندوق بازنشتستگی کشوری تغییر یافته است.

به موجب تصمیمات اتخاذ شده در جلسه مجمع عمومی فوق العاده مورخ ۹۰/۱۲/۲۷ سرمایه شرکت از ۲۵۰ میلیارد ریال به ۱۰۰۰ میلیارد ریال که از محل مازاد حاصل از تجدید ارزیابی دارائیها که در راستای استفاده از مزایای جزء ((ب)) بند ۷۸ قانون بودجه ۱۳۹۰ کل کشور بوده، افزایش یافته که پس از طی شدن مراحل تشریفات قانونی شامل ثبت در اداره ثبت شرکتها در روزنامه رسمی شماره ۱۹۵۷۶ مورخ ۹۱/۰۲/۳۱ آگهی

گردید که مبلغ مازاد تجدید ارزیابی شده (۷۵۰ میلیارد ریال) طی سال ۹۱ در دفاتر شرکت به حساب سرمایه انتقال داده شده لذا ترکیب سهامداران و میزان سهام هر یک از آنها در سال ۱۴۹۲ به شرح جدول ذیل میباشد .

ردیف	سهامداران	تعداد سهام	مبلغ اسمی (هزار ریال)	درصد
۱	شرکت سرمایه گذاری نفت و گاز و پتروشیمی تامین	۵۱۱.۹۹۴.۴۴۰	۵۱۱.۹۹۴.۴۴۰	۵۱/۲۰
۲	صندوق بازنیستگی کشوری	۴۸۶.۰۴۵.۴۴۰	۴۸۶.۰۴۵.۴۴۰	۴۸/۶۰
۳	شرکت تولیدی لاستیک البرز (کیان تایر سابق)	۱.۱۶۰.۰۰۰	۱.۱۶۰.۰۰۰	۰/۱۲
۴	مجتمع صنایع لاستیک یزد	۸۰۰.۰۰۰	۸۰۰.۰۰۰	۰/۰۸
۵	شرکت سرمایه گذاری تامین اجتماعی	۴۰	۴۰	-
۶	شرکت سرمایه گذاری صبا تامین	۴۰	۴۰	-
۷	شرکت سرمایه گذاری آتیه صبا	۴۰	۴۰	-
جمع				% ۱۰۰
۱۷۰۰۰.۰۰۰.۰۰۰				۱۷۰۰۰.۰۰۰.۰۰۰

۱-۵- جایگاه شرکت در صنعت مربوط .

همانطور که قبل اشاره گردید فعالیت اصلی این شرکت تولید منسوج استخوانبندی تایلون میباشد که بخشی از مواد اولیه صنعت تایر سازی را تشکیل میدهد و با توجه به ظرفیت تولید که ۱۵۰۰۰ تن در سال میباشد بزرگترین تولید کننده این محصول در منطقه خاورمیانه محسوب میشود و به لحاظ داشتن خط کامل تولید شامل ۱- پلیمریزاسیون ۲- ریسنگی ۳-تاب ۴- بافت ۵- دیپ و تکنولوژی پیشرفته (High technology) دارای برتری نسبت به سایر رقباء شامل شرکتهای تایر کورد کرمانشاه و کیان کورد ملایر میباشد ، شایان ذکر است رقیبی مذکور قادر تولید اول و دوم (پلیمریزاسیون و ریسنگی) میباشد و مواد نیمه ساخته (انواع یاران و گریج) را خریداری و به محصول نهایی تبدیل مینمایند ، وجود افراد متخصص و کارکنان شایسته و ارائه محصولات با کیفیت مناسب و مطابق با درخواست مشتریان و مشتری مداری نیز از عوامل مکمل موافقیت و برتری این شرکت نسبت به رقیبی داخلی میباشد بطوریکه در سال ۱۴۹۲ علیرغم رکود در بازار اینشرکت توانسته بیش از ۷۵/۷۹٪ سهم بازار داخلی در اختیار بگیرد و این در حالی بود که تعرفه واردات محصولات تا دی سال ۱۴۹۲ - ۳۲٪ بود که بدنبال تصمیمات اتخاذ شده در جلسه هیأت وزیران تعرفه محصولات شامل فابریک ۶ و ۶.۶٪ از ۳۲٪ به ۱۵٪ تغییر کرده است و تعرفه محصول نیمه ساخته گریج

از ۲۶٪ به ۱۲٪ کاهش یافت و از آن تاریخ تلاش مضاعفی از طریق مذاکرات با رقباء صورت گرفته تا که بازار و مشتریان موجود حفظ شده و از واردات محصولات تولیدی این شرکت از خارج توسط مشتریان ممانعت گردد ولی متأسفانه علیرغم تلاش جهت افزایش تعریفه در راستای جلوگیری از واردات تعدادی از مشتریان نسبت به واردات نخ اقدام نمودند این موضوع از دلایل کاهش فروش اینشرکت در سال مورد گزارش میباشد.

۱- وضعیت تکنولوژی شرکت در صنعت مربوط در مقایسه با تکنولوژی موجود در سطح کشور و جهان. همانگونه که در جدول شماره ۳۵ گزارش ملاحظه میشود عده محصولات تولیدی شرکت شامل فابریک دیپ شده ، نایلون ۶ و ۶۶ و بخشی نیز فابریک پلی استر میباشد که از مواد اولیه و نیمه ساخته خریداری شده تولید میگردد ، تکنولوژی موجود شرکت (High Technology) سال ۲۰۰۰ میلادی میباشد که از شرکت لورگی زیمر آلمان خریداری شده است. شرکت نخ تایر صبا به دلیل دارا بودن تکنولوژی نو در این صنعت و همچنین دارا بودن تمامی مراحل تولید نخ تایر، از مرحله پلیمریزاسیون تا دیپ در مقایسه با سایر رقبای داخلی در زمینه تولید نخ نایلون، پیشناز می باشد ولی با توجه به مصرف روز افزون فابریک پلی استر در صنعت تایر ، تایر کورد کرمانشاه در داشتن خط دیپ دو حمامه برای پلی استر دارای برتری میباشد که نهایتاً امکان تولید محصول با خواص کیفی برتر و قیمت تمام شده پائینتر را محقق می سازد. در خصوص مقایسه تکنولوژی با رقبای خارجی، می توان اعلام نمود که رقبای خارجی از جمله شرکت CHINA SHENMA علاوه بر تولید با حجم بسیار بالاتر از شرکت نخ تایر صبا، نمک مصرفی خود را در داخل شرکت تولید کرده و به دلیل کامل تر بودن خط تولید در مقایسه با شرکت نخ تایر صبا و همچنین تولید فابریک با قیمت پائینتر دارای سودآوری بالاتر میباشد . همچنین سایر رقبا از جمله شرکتهای junma و ... به دلایل دارا بودن پکیج کاملتر ، علیرغم امکان تولید نخ تایر PA6 و PET امکان تولید استیل کورد را در پلنت خود دارا میباشند که از لحاظ تنوع محصول نیز در رتبه بندی بالاتری نسبت به این شرکت قرار دارند.

۱-۷- محیط حقوقی شرکت.

مهمترین قوانین حاکم بر فعالیت شرکت شامل قانون تجارت ، قانون مالیات‌های مستقیم ، قانون مالیات بر ارزش افزوده ، قانون کار و تامین اجتماعی ، قانون مبارزه با پولشویی ، قوانین گمرکی و بخشنامه‌های مربوطه و ... میباشد .

۱-۸- چارت سازمانی .

چارت سازمانی که در تاریخ ۱۳۹۲/۰۹/۲۲ به تصویب هیئت مدیره شرکت رسیده بشرح صفحه بعد میباشد.

۱-۹- اطلاعات تماس با شرکت .

آدرس کارخانه : کیلومتر ۱۵ اتوبان زنجان - تهران - کیلو متر اول جاده طارم .

تلفن : ۰۲۶-۳۹۶۲۱۳۶-۰۲۴-۳۲۴۶۲۳۰۰ و ۰۲۴-۳۲۴۶۴۴۱۳ . فاکس:

آدرس اینترنتی : E-Mail: info@riidco.com و Web Site: www.riidco.com

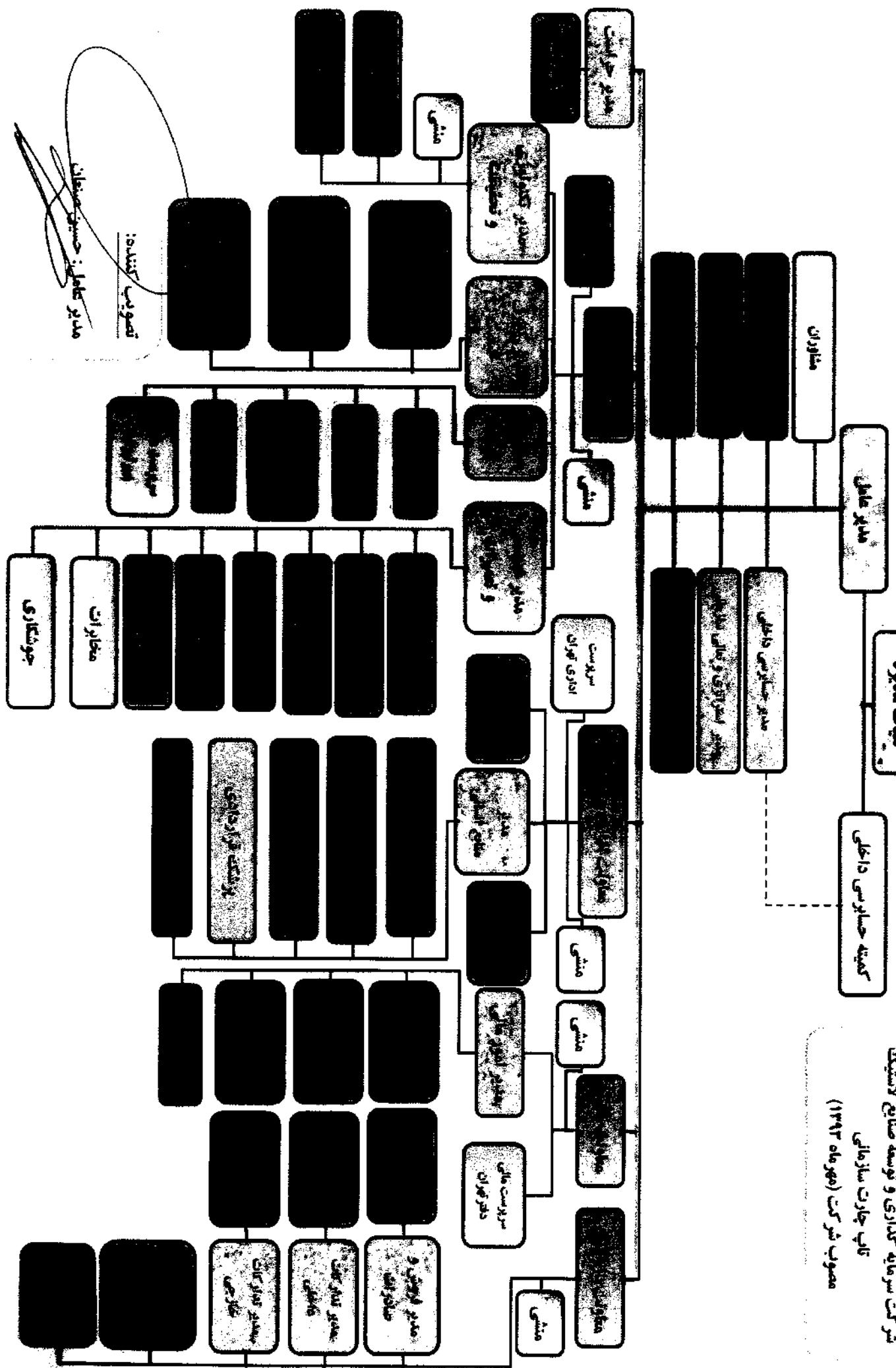
دفتر تهران : خیابان شهید بهشتی روبروی خیابان پاکستان ، نبش خیابان نیریزی ، پلاک ۳۲۰ طبقه سوم

تلفن: ۰۲۱-۸۸۵۱۵۹۱۵ / فاکس ۰۲۱-۸۸۷۵۴۰۶۸ .

فصل دوم - نظام راهبری شرکت :

۱-۱- ترکیب اعضای هیئت مدیره .

تحصیلات	تاریخ انتصاب	سمت	اسامي نهایندگان اشخاص حقوقی	اعضای هیئت مدیره (اشخاص حقوقی)
لیسانس	۱۳۹۰/۰۳/۰۳	رئیس هیئت مدیره غیر موظف	فرید صباحی	شرکت سرمایه گذاری نفت و گاز و پتروشیمی تامین (تاپیکو)
لیسانس	۱۳۹۱/۱۱/۲۹	مدیر عامل و نائب رئیس هیئت مدیره موظف	حسین صنعتان بنیسی	شرکت سرمایه گذاری تامین اجتماعی
لیسانس	۱۳۹۱/۰۷/۰۹	عضو هیئت مدیره غیر موظف	احمد خیری	صندوق بازنشستگی کشوری



لارستنک توسعه صنایع مداری سرمایه ای را شرکت

۲-۲- اطلاعات درباره کمیته های تخصصی هیأت مدیره .

اهم کمیته های تخصصی تشکیل یافته در شرکت تا تاریخ تصویب صورتهای مالی شامل موارد ذیل میباشد:

۱-کمیته حسابرسی	۲- کمیته وصول مطالبات	۳- کمیته شناسایی ریسک
۴-کمیته طرح طبقه بندی مشاغل	۵-کمیته حفاظت فنی	۶- کمیته انضباطی
۷- کمیته نظام پیشنهادات	۸- کمیته بهره وری	۹- کمیته نظام آراستگی (۵S)

۲-۳- اطلاعات در مورد تعداد جلسات هیأت مدیره و حضور اعضاء و مدیر عامل در جلسات .

ردیف	تاریخ برگزاری	اعضاء حاضر
۱	۹۳/۰۲/۰۶	فرید صباحی - احمد خیری - حسین صنعتان بنیسی
۲	۹۳/۰۳/۱۰	فرید صباحی - احمد خیری - حسین صنعتان بنیسی
۳	۹۳/۰۴/۰۸	فرید صباحی - احمد خیری - حسین صنعتان بنیسی
۴	۹۳/۰۵/۱۲	فرید صباحی - احمد خیری - حسین صنعتان بنیسی
۵	۹۳/۰۶/۰۹	فرید صباحی - احمد خیری - حسین صنعتان بنیسی
۶	۹۳/۰۷/۰۵	فرید صباحی - احمد خیری - حسین صنعتان بنیسی
۷	۹۳/۰۸/۲۵	فرید صباحی - احمد خیری - حسین صنعتان بنیسی
۸	۹۳/۰۹/۲۳	فرید صباحی - احمد خیری - حسین صنعتان بنیسی
۹	۹۳/۱۰/۲۱	فرید صباحی - احمد خیری - حسین صنعتان بنیسی
۱۰	۹۲/۱۱/۰۵	فرید صباحی - احمد خیری - حسین صنعتان بنیسی
۱۱	۹۲/۱۱/۱۹	فرید صباحی - احمد خیری - حسین صنعتان بنیسی
۱۲	۹۲/۱۲/۲۵	فرید صباحی - احمد خیری - حسین صنعتان بنیسی
۱۳	۹۲/۱۲/۲۸	فرید صباحی - احمد خیری - حسین صنعتان بنیسی

حق حضور اعضای غیر موظف در هیئت مدیره به تعداد ۲ نفر بر اساس مصوبه مجمع عمومی سال مالی ۱۳۹۲ تشکیل شده در تاریخ ۹۲/۰۲/۱۷ بطور ماهیانه (به ازاء تشکیل حداقل یک جلسه در هر ماه) مبلغ ۵/۴ میلیون ریال خالص پرداخت شده است .

۴-۲- اطلاعات مربوط به مدیران اجرایی

ردیف	نام و نام خانوادگی	پست سازمانی	مدرک تحصیلی	سابقه شغلی
۱	حسین امین	معاونت اجرایی کارخانه	لیسانس	۲۷ سال
۲	داود پرهیزی	مدیر امور مالی	لیسانس	۱۹ سال
۳	محمد رضا داداشی تازه حوضی	مدیر دفتر فنی، برق و نیروگاه	فوق لیسانس	۲۰ سال
۴	نعمت الله غرقی	مدیر استراتژی و تعالی سازمان	فوق لیسانس	۲۰ سال
۵	بهزاد شفقیان	مدیر کنترل کیفیت	فوق لیسانس	۱۵ سال
۶	ابراهیم افشاری فرد	مدیر منابع انسانی	لیسانس	۱۵ سال
۷	سیده رباب مرتضوی	مدیر تکنولوژی و تحقیقات	فوق لیسانس	۱۲ سال
۸	پریسا ولی	مدیر فروش و صادرات	فوق لیسانس	۱۲ سال
۹	جمال مخلصیان	مدیر تولید	لیسانس	۱۲ سال

۵-۲- اطلاعات مربوط به حسابرس مستقل و بازرس قانونی

- حسابرس مستقل و بازرس قانونی شرکت در سال ۱۳۹۲ موسسه حسابرسی بهمند بوده و برای سال مالی ۱۳۹۳ نیز موسسه حسابرسی بهمند میباشد که در جلسه مجمع عمومی سالیانه سال مالی منتهی به ۹۲/۱۲/۲۹ که در تاریخ ۹۲/۰۲/۱۷ برگزار شده انتخاب گردیده است.

سایر اطلاعات این موسسه به شرح ذیل میباشد.

نام موسسه: موسسه حسابرسی بهمند

اسامي مدیران: رضا آتش-علی مشرقي- هومن هشتي - محمد رضا آرزومند- احمد رضا شريفي

آدرس و شماره تلفن: تهران خیابان قائم مقام فراهانی - شماره ۱۱۴ - صندوق پستی ۱۱۳۷ - ۱۵۸۱۵

تلفن: ۸۸۳۰۵۳۹۱ - ۲

فصل سوم - فعالیتهای توسعه منابع انسانی :

۱-۳-۱- ترکیب نیروی انسانی شرکت .

ترکیب نیروی انسانی به تفکیک نیروهای رسمی و قراردادی و پرسنل تحت پوشش پیمانکار و تغییرات آنها

طی سال ۹۳ بشرح جدول زیر میباشد :

جمع کل پرسنل	پرسنل پیمانکار	جمع کل پرسنل شرکت	پرسنل قراردادی	پرسنل رسمی	شرح
۵۵۶	۱۶۰	۳۹۶	۳۶۷	۲۹	تعداد پرسنل در ابتدای سال ۹۳
(۱۸)	(۱۵)	(۳)	(۲)	(۱)	(کاهش) افزایش طی دوره
۵۲۸	۱۴۰	۳۹۳	۳۶۵	۲۸	تعداد پرسنل در پایان سال ۹۳

سایر اطلاعات پرسنل به لحاظ میزان تحصیلات ، سوابق کاری ، سن و جنس به شرح جدول ذیل میباشد :

متوسط سن	متوسط سوابق کار	جنسيت		تحصيلات				شرح
		زن	مرد	فوق ليسانس	ليسانس	دبلوم و فوق دبلوم	زير دبلوم	
۴۰	۱۲	۷	۲۱	۰	۱۴	۹	-	پرسنل رسمی
۳۴	۸	۲۴	۲۲۹	۳	۶۰	۲۸۴	۱۶	پرسنل قراردادی
۳۲	۶	۱۸	۱۲۹	-	۲۳	۸۲	۴۲	پرسنل پیمانکار
۳۴	۸	۴۹	۴۸۹	۸	۹۷	۳۷۵	۵۸	جمع

اطلاعات مرتبط با متوسط تعداد پرسنل و هزینه های پرسنلی در سال مالی مورد گزارش و مقایسه آن با

دوره مشابه در سال قبل به شرح ذیل میباشد .

ارقام به میلیون ریال

تغییرات متوسط هزینه هر نفر در ماه	سال ۹۲				سال ۹۳				شرح
	درصد افزایش	مبلغ افزایش	متوسط هزینه هر نفر در ماه	هزینه سال ۹۲	متوجه تعداد نفرات	متوسط هزینه هر نفر در ماه	هزینه سال ۹۳	متوجه تعداد نفرات	
۲۲/۷	۶/۸	۲۰	۱۰.۴۴۸	۲۹	۳۶/۸	۱۲.۲۸۲	۲۸	۲۸	پرسنل رسمی
۱۸	۳/۵	۱۹/۴	۸۴.۹۲۲	۳۶۴	۲۲/۹	۱۰۱.۰۳۰	۳۶۷	۳۶۷	پرسنل قراردادی
۱۵/۲	۲/۴	۱۵/۸	۲۸.۹۹۲	۱۰۳	۱۸/۲	۲۲.۱۹۰	۱۰۲	۱۰۲	پرسنل پیمانکار
۱۷/۵	۳/۳	۱۹	۱۲۴.۳۶۲	۵۴۶	۲۲/۳	۱۴۶.۶۰۲	۵۴۷	۵۴۷	جمع

علت اصلی افزایش هزینه پرسنلی نسبت به سال قبل افزایش اعمال شده بر اساس بخشنامه وزارت کار بوده است. همچنین علت افزایش تعداد پرسنل تحت پوشش پیمانکار لغو قراردادهای پیمانکار حجمی قسمت تولید شامل بارگذاری و بسته بندی و اضافه شدن نفرات آنها به پرسنل پیمانکار میباشد.

۳-۲- ترکیب نیروی انسانی شرکت های سرمایه پذیر.

تعداد پرسنل شرکت سرمایه پذیر (شرکت بازرگانی صنایع لاستیک سیمرغ) ۵ نفر میباشد.

۳-۳- اقدامات انجام شده بابت بهبود کیفیت منابع انسانی شرکت.

از اهم اقدامات انجام شده در زمینه بهبود کیفیت منابع انسانی برگزاری دوره های آموزشی و انجام تمهدات لازم جهت جانشین پروری و بهبود سیستمهای انگیزشی از جمله پرداخت وامهای ضروری، پرداخت کارانه فراهم نمودن بیمه های درمان تکمیلی و امکانات ورزشی بوده است.

۳-۴- برگزاری دوره های آموزشی تخصصی جهت کارکنان شرکت.

عنوانیں دوره های آموزشی برگزار شده، طی سال ۱۳۹۳ به تفکیک نوع دوره و نفر ساعت

ردیف	توضیح	نام دوره	تعداد کل شرکت کنندگان	مدت دوره ساعت	نفرساعت آموزشی کل
۱	اصول مبیزی در نظام مدیریت کیفیت			۱۶ ساعت	۱۶
۲	کارگاه آموزشی کمک های اولیه			۷ ساعت	۲۱
۳	الزامات انجام آزمون مهارت و مقایسه بین آزمایشگاهی بر اساس استاندارد ISO ۱۳۵۲۸			۱۰ ساعت	۱۰
۴	تاجر الکترونیک			۸ ساعت	۸
۵	تحلیل تکنیکال بازار بورس			۳۰ ساعت	۳۰
۶	تریبیت ارزیاب نظام تعالی سازمانی			۲۰ ساعت	۱۰۰
۷	همایش بین المللی مدیران فنی، نگهداری و تعمیرات			۱۶ ساعت	۳۲
۸	مدیریت ایمنی و حفاظت در آزمایشگاه			۱۶ ساعت	۱۶
۹	آشنائی با روند های مناقصات و مزایادات			۶ ساعت	۱۸
۱۰	اندازه گیری عدم قطعیت			۱۲ ساعت	۱۲
۱۱	سمینار تخصصی نقش فناوری های نوین در حفظ محیط زیست			۸ ساعت	۸
۱۲	طبقه بندی مشاغل			۶ ساعت	۱۸
۱۳	آسیب شناسی مدیریت منابع انسانی			۱۶ ساعت	۱۶
۳۰۵	جمع				

برگزاری دوره های تخصصی

عنوانین دوره های آموزشی برگزار شده ، طی سال ۱۳۹۳ به تفکیک نوع دوره و نفر ساعت

ردیف	توضیح	نام دوره	تعداد کل شرکت کنندگان	مدت دوره ساعت	نفرساعت آموزشی کل
۱	آموزش DCS پلی		۴۰ نفر	۲۵ ساعت	۱۰۰
۲	آموزش مسائل فنی پلمریزاسیون		۱۳ نفر	۴ ساعت	۸۴
۳	آموزش زیان انگلیسی		۱۴ نفر	۲۵ ساعت	۳۵۰
۴	EFQM		۲۵۰ نفر	۲ ساعت	۵۰۰
۵	تعمیر و نگهداری کمپرسورهای اسکرو اطلس کوبکو		۲۳ نفر	۸ ساعت	۲۵۶
۶	آموزش مسائل خط دیپ		۱۲ نفر	۲۶ ساعت	۲۸۸
۷	آشنائی با اصول عملکرد ، نحوه اپراتوری و استفاده صحیح از DCS تاب و بافت (پنل ماشین های بافت)		۳۳ نفر	۱۲ ساعت	۳۶
۸	آشنائی با سیستم های اطفاء حریق و اصول پیشگیری از حوادث		۳۰ نفر	۲ ساعت	۴۰
۹	ICDL پیشرفته		۱۵ نفر	۵ ساعت	۷۵
۱۰	آنالیز و تحلیل روان (روانکارها)		۱۶ نفر	۸ ساعت	۱۲۸
۱۱	بالанс تجهیزات دوار		۹ نفر	۱۶ ساعت	۱۴۴
۱۲	هیدرولیک پیشرفته		۱۱ نفر	۵ ساعت	۱۰۵
۱۳	آموزش تئوری و عملی بافت چیفر		۱۸ نفر	۸ ساعت	۱۴۴
جمع					
جمع کل ساعت آموزشی برگزار شده در داخل و خارج شرکت					
۴.۱۷۵					
۳۸۷۱					

فصل چهارم - اهداف کلان و برنامه های استراتژیک شرکت :

۱-۴- تاریخچه برنامه ریزی استراتژیک :

تدوین برنامه ریزی استراتژیک شرکت از تابستان سال ۱۳۸۶ آغاز گردید که بعد از وقفه کوتاهی، از پائیز سال ۱۳۸۶ و با تغییر در مدیریت شرکت با برنامه ریزی مناسبی پیگیری شد . با تشکیل کمیته راهبری مشکل از مدیران ارشد و کارشناسان خبره در حوزه های مربوطه، فرآیند تدوین استراتژی و تعیین برنامه های اجرائی برای پیاده سازی استراتژی های تدوین شده، در دستور کار قرار گرفت و نهایتاً در اردیبهشت ماه سال ۱۳۸۷ اولین کتابچه استراتژی به سهامدار اصلی ارائه گردید. مطابق الگوی معمول و معتبر که در سازمانهای پیش رو از آن استفاده میگردد، در ابتدا تعیین چشم انداز و ماموریت و ارزشهای سازمانی، ارزیابی عوامل داخلی و خارجی موثر بر این صنعت انجام گرفت و در ادامه تحلیل پورتر بعنوان شاخص مهم در شناسائی جایگاه این شرکت در محیط کسب و کار رقابتی صورت پذیرفت . با جمع بندی موارد فوق و بررسی نتایج ماتریس SWOT که نشان دهنده نقاط قوت و ضعف سازمان و همچنین تهدیدات و فرصت‌های محیطی پیش رو بود، مشخص شدند. در مرحله بعد با بررسی توانائی مالی و مزیت رقابتی شرکت از یک طرف و ثبات محیط و قدرت صنعتی از طرف دیگر موقعیت شرکت در قالب ماتریس ارزیابی موقعیت و اقدام استراتژیک تعیین گردید. و مطابق نتایج حاصله استراتژی های شرکت به شرحی که در بند ۴-۲-۳-۴ این گزارش آمده است) در آخرین بازنگری، زمستان ۱۳۹۳)، تعیین شدند.

۴-۲- چشم انداز ، بیانیه ماموریت و استراتژی های شرکت:

۴-۲-۱- چشم انداز:

دستیابی و حفظ سهم عده بازار فروش داخلی و حضور فعال در بازارهای منطقه ای و بین المللی با تولید محصولاتی با کلاس جهانی.

۴-۲-۲- ماموریت:

ماموریت اصلی شرکت تولید انواع منسوجات استخوان بندی مورد نیاز صنعت تایر در کلاس جهانی برای بازارهای داخلی و منطقه‌ای است. این شرکت در کنار ماموریت اصلی خود با استفاده از ظرفیت‌های موجود و فرصت‌های بازار، به تولید سایر نخ‌های صنعتی مبادرت می‌کند.

هدف ما این است جهت افزایش اعتبار شرکت، به ذینفعان در دوره‌های بلند مدت عالی ترین رضایتمندی را ارائه نمائیم.

جهت رسیدن به اهداف شرکت از فن آوری‌های نوین، فرهنگ سازمانی مناسب، کارکنانی وفادار، خلاق، متخصص و متعهد به عنوان سرمایه‌های اصلی سازمان، بهره‌مند هستیم.

۴-۲-۳- استراتژی‌های شرکت:

۱- رهبری هزینه

۲- واگذاری دارائی‌ها و فعالیت‌های کم بازده

۳- تنوع محصولات با ایجاد مشارکت

۴- توسعه و بهبود ویژگی‌های محصول یا تحویل و ایجاد صمیمیت با مشتریان

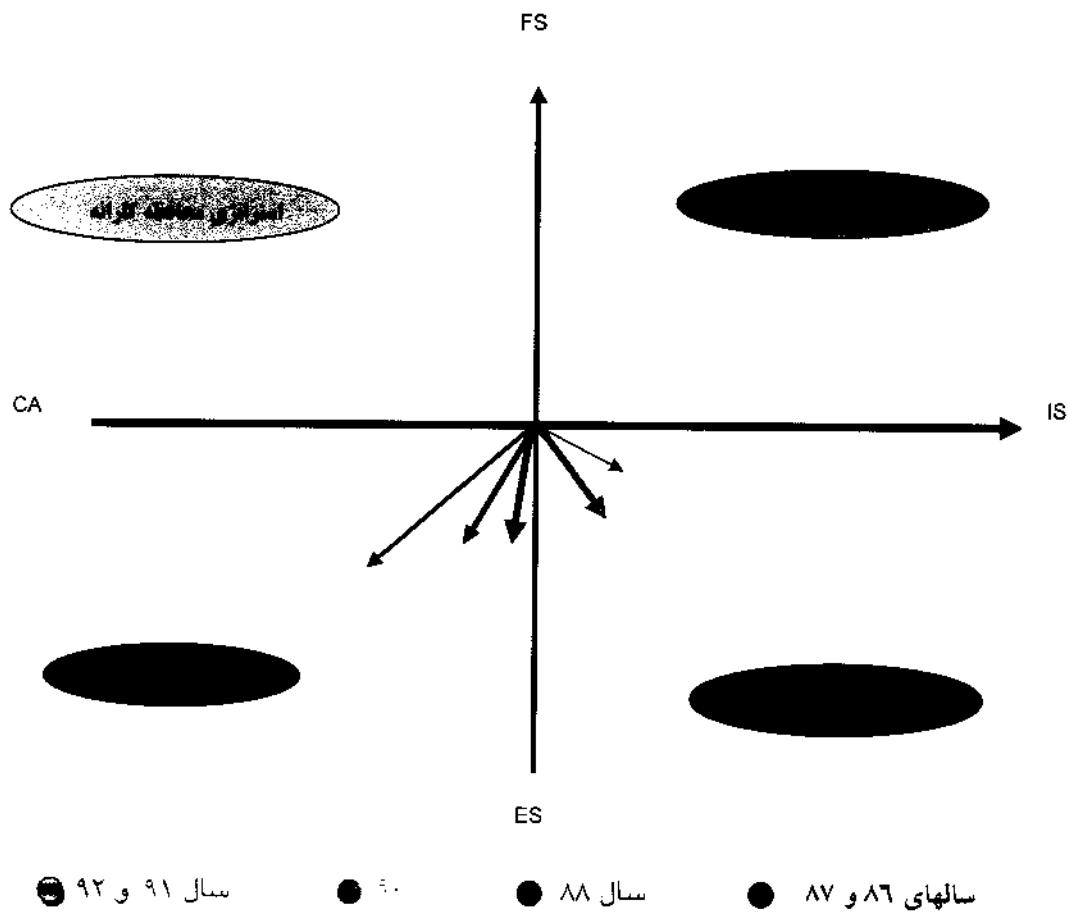
۵- حفظ و ارتقاء بازار داخلی

۶- توسعه جغرافیائی صادرات و هدف قرار دادن بازارها و بخش‌های رشد (با توجه به استراتژی هلдинگ)

۷- شناسائی و توسعه برنده شرکت

۸- استقرار مدیریت دانش با هدف ارتقاء بهره‌وری سازمان

۹- توسعه و توانمند سازی نیروی انسانی



۴-۳-آخرین وضعیت تدوین یا بازنگری برنامه استراتژیک شرکت و شرکتهای تابعه.

- با توجه به اینکه از عوامل مهم در تعیین استراتژی شرایط محیطی و توانمندی سازمانها در نحوه مدیریت بر این شرایط میباشد و به منظور به روز کردن سازمان در برنامه های خود ، هر سال استراتژی های شرکت مورد بازنگری قرار میگیرند .در نیمه اول سال ۹۳ و در زمستان همان سال برای هفتمین بار این استراتژی ها مورد بازنگری قرار گرفته و کتابچه آن به هدینگ ارسال گردید . بازنگری مجدد استراتژیهای شرکت در نیمه اول سال ۹۴ نیز در دستور کار کمیته راهبری میباشد .

۴-۴- تهدیدها و فرصت‌های شرکت

۴-۴-۱ فرصةا O

۱- وجود تعرفه مناسب بر روی بعضی از لاستیکهای وارداتی.

۲- روند رو به رشد تقاضای محصولات جدید(پلی استر و استیل کورد).

۳- وجود تعرفه مناسب بر روی پارن پلی استر.

۴- ۱۰۰٪ درآمد حاصل از صادرات معاف از مالیات است

۵- امکان استفاده از قوانین بخودگی جرائم مالی

۶- امکان استفاده از اعتبارات هدینگ.

۷- دیدگاه مثبت مقامات محلی به ادامه فعالیتهای شرکت

۸- تقاضای مناسب برای محصولات درجه ۲

۹- وجود تقاضاهای بالقوه در منطقه و امکان بازایابی مناسب.

۴-۷-۲- تهدیدات T

۱- روند رو به رشد تولید تایرهای رادیال و آل استیل

۲- کاهش تعرفه فابریک ۶ و ۶/۶

۳- وجود رقبای فعال

۴- کاهش تعرفه پارن از ۱۰٪ به ۶٪

۵- احتمال کاهش و یا حذف تعرفه ورود تایر به کشور.

۶- محدود بودن تامین کنندگان نمک.

۷- تحریم و تاثیر آن در تامین مواد اولیه.

۸- محدود بودن تعداد مشتریان.

۹- افزایش قیمت مواد اولیه بیش از که ۸۳٪ قیمت نهائی محصول را تشکیل میدهد.

۱۰- زنجیره ای بودن خط تولید و وارداتی بودن بیش از ۹۵٪ مواد اولیه مورد نیاز

۱۱- نوسانات نرخ ارز و تاثیر نامطلوب آن بر بهای تمام شده محصولات این شرکت

۱۲- عدم سهولت در تامین ارز مبادلاتی مورد نیاز

۱۳- عدم امکان اخذ تسهیلات بانکی بدلیل بدھی های معوق به سیستم بانکی

۸-۳- نقاط قوت و نقاط ضعف سازمانی

۸-۳-۱- نقاط قوت S

- ۱- قابلیت تولید محصولات فراتر از استانداردها و مطابق درخواست مشتری.
- ۲- شرکت دارای جایگاه رقابتی مناسبی در کشور می باشد.
- ۳- حاشیه سود عملیاتی شرکت نسبتاً مناسب می باشد.
- ۴- شرکت دارای فضای مناسب جهت رشد و توسعه می باشد.
- ۵- تکنولوژی مناسب برای تولید نخ تایر
- ۶- وجود نیروهای متخصص با توجه به تکنولوژی خاص شرکت.
- ۷- روند رو به رشد بهره وری.
- ۸- بخشی از محصولات (چیپس و یارن) شرکت انحصاری می باشد.

۸-۳-۲- نقاط ضعف W

- ۱- بدھی سنگین به سیستم بانکی .
- ۲- قیمت تمام شده بالای محصولات.
- ۳- عدم کفايت نقدینگی مورد نیاز شرکت بدلیل فروش اعتباری محصولات با توجه به شرایط بازار .
- ۴- آخرین وضعیت استراتژیهای کلان شرکت در صنعت مربوط .

۴-۵-۱- رهبری هزینه :

شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک توانسته است با انجام برنامه هایی از قبیل کاهش ضایعات، کاهش توقفات، استفاده بهینه از مواد اولیه، بهبود فرایندها، آموزش تخصصی کارکنان، احیاء قطعات و بومی کردن بخشی از آنها هزینه های تولیدی را نسبت به سالهای قبل کاهش داده و بعض قیمت گذاری در محصولات نایلون ۶ و ۶۶ در دست داشته باشد، لیکن تهیه مواد اولیه با ارز خارجی که در حال حاضر بخشی از آن با ارز آزاد تهیه میگردد، این مزیت را کم رنگ میکند. مضائقه بر اینکه کاهش تعرفه های محصولات مشابه، همین اثر نامطلوب را در کوتاه مدت نشان داده است

۴-۵-۲- واگذاری دارائی ها و فعالیتهای کم بازده :

واگذاری فعالیتهای همچون piping، جوشکاری، تعمیر و نگهداری لیفتراکها، آسانسور و شناسایی موجودیها و دارائیهای راکد و واگذاری آنها از جمله این اقدامات هستند .

۴-۵-۳- تنوع محصولات با ایجاد مشارکت :

تولید فابریک منجید تسمه نقاله ، چیفر، پلی استر ، نخ تک لا و تولید فابریک Cap ply از جمله محصولاتی هستند که موجب تنوع محصول و ارضاء تقاضای مصرف کنندگان در سالهای اخیر شده است. این شرکت در پایان سال ۹۱ با خرید تجهیزات و ماشین آلات تولید تاب تک لا الی شش لا ، قابلیت تولید فابریک منجید و چیفر را بدست آورد و در ادامه در سال ۹۲ با خرید ماشین بافت تک لا امکان تولید فابریک تک لا فراهم گردید مطالعه برای تولید محصولات همگن و غیرهمگن با جدیت ادامه داشته و هم اکنون سه پروژه شامل تولید یارن پلی استر، تولید کامپوزیت صنعتی و تولید استیل کورد در قالب کمیته های تخصصی در جریان میباشد. شایان ذکر است پروژه کامپوزیت صنعتی در مرحله نصب تجهیزات میباشد که انتظار میروند در سه ماهه اول سال ۹۴ به بهره برداری برسد.

۴-۵-۴- توسعه و بهبود ویژگیهای محصول یا تحویل و ایجاد صمیمیت با مشتریان :

ارتباط مداوم و بازدیدهای مکرر از مشتریان در محل کارخانه آنها و همچنین انجام نظر سنجی از مشتریان و اعمال نظرات آنها در فرآیندهای تولید و عملیات و خدمات و فروش موجب شده تا میزان رضایت مشتریان این شرکت در سطح خوب ارزیابی گردد در انتهای سال ۱۴۹۳ میانگین میزان رضایت مشتریان ۸۲٪ میباشد.

۴-۵-۵- حفظ و ارتقاء بازار داخلی:

عمده سهم بازار داخلی در اختیار این شرکت میباشد که برای سال ۱۴۹۳ برابر با ۷۹/۷۵٪ بود و پیش بینی میشود برای سال ۱۴۹۴ بدلیل وجود رقبای داخلی و واردات محصولات بدلیل کاهش تعریفه آن این مقدار ثابت یا اینکه حتی کاهش یابد. شایان ذکر است ظرفیت سه کارخانه تولید نخ در کشور حداقل ۳۰۰۰۰ تن در سال بوده در حالیکه مصرف کل نخ در سال ۱۴۹۴ جمعاً ۱۲۰۰۰ تن برآورد شده است.

۴-۵-۶- توسعه جغرافیائی و صادرات و هدف قراردادن بازارها و بخشهای رشد :

با توجه به استراتژی های هلдинگ و از طرفی وجود رقبای جدید داخلی و بعضی خارجی توجه به صادرات از استراتژی های مهم شرکت برای سالهای آتی میباشد. موفقیت در ارسال محموله در سال ۱۴۹۰ و ۱۴۹۱ به شرکتهای بزرگی همچون کوردسا و نیل کوردسا در ترکیه و مصر و همچنین فروش یارن به کشور چین که خود بزرگترین تولید کننده در آسیا میباشد، نشان دهنده توانمندی شرکت در ارائه محصولات با کیفیت است. در صورت کاهش بهای تمام شده و رقابتی شدن محصولات این شرکت زمینه مناسب برای صادرات در سطح بالاتر فراهم خواهد شد.

۷-۵-۴- شناسائی و توسعه برند شرکت :

برند شرکت نخ تاییر صبا در داخل کشور دارای اعتبار ویژه‌ای است و تلاش جهت معرفی این برند از طریق پورتال شرکت، صادرات محصولات با کیفیت و رایزنی‌های مختلف در حال انجام می‌باشد.

۴-۵-۸ توسعه و توأم مفهود سازی نیروی انسانی:

بهره وری و تحقق استراتژی هایی که قبلاً به آنها اشاره گردید و همچنین استفاده از تکنولوژی های جدید در شرکت نیازمند بهره مند بودن از منابع انسانی توانمند و خلاق میباشد.. ارتقاء توانمندی نیروهای انسانی شرکت از طریق برگزاری آموزش های اثر بخش، اعزام به دوره های تخصصی، بازدید ها و .. با جدیت پیگردی میگردد.

۴-۵-۹- استقرار مدیریت دانش با هدف ارتقاء بهره وری سازمان:

با توجه به تکنولوژی پیشرفته این شرکت، اهمیت آشکار سازی دانش‌ها، حفظ و ارتقاء آن از طریق دستیابی به دانش‌های جدید، بعنوان مهمترین عامل در بروز بودن این شرکت تلقی می‌گردد. توسعه استفاده از فناوری اطلاعات، شبکه داخلی و اینترنت و ... در این راستا صورت خواهد پذیرفت

۶-۴- برنامه های عملیاتی معطوف به هر یک از استراتژیهای کلان در صنعت مربوط.

برنامه های متقاوی در زمینه تحقق استراتژی ها انجام میشود که در ۴ حوزه منظر مشتری ، منظر رشد و یادگیری ، فرآیندهای داخلی و حوزه مالی تمرکز یافته اند . در هر حوزه برنامه ها و شاخصها و در صد پیشرفت پیش بینی شده برای هر شاخص تعیین میگردد که بطور خلاصه به شرح صفحه بعد میباشد (جداول BSC) .

نیازهای مالکیتی برای تأمین خوازه ها

نام جزء	شاخص های کنترل عملکرد اقتصادی شرکت	شرح و توجه مهندسی شاخه ها	داده	مقدار سال ۹۴	مقدار سال ۹۳	بودجه شاخه	مالکیت شاخه	مقدار شاخه در سال ۹۴	بودجه شاخه در سال ۹۳	مالکیت شاخه در سال ۹۴	نیازهای شاخه در سال ۹۴
پارهه دارای ها (ROA)	سود خالص تقسیم بر کل دارای ها	درصد	۱۱۰%	۲۵٪	۲۴٪	۷۸٪	۷۸٪	۶۴	۶۴	۶۴	۶۴
پارهه حقوق صاحبان سهام (ROE)	سود خالص تقسیم بر حقوق صاحبان سهام	درصد	۳۸٪	۲۳٪	۲۳٪	۷۸٪	۷۸٪	۷۴	۷۴	۷۴	۷۴
حائزه سود ناتخالص	سود ناتخالص شرکت تقسیمه بر فروش	درصد	۲۰٪	۱۷٪	۱۷٪	۷۸٪	۷۸٪	۷۱	۷۱	۷۱	۷۱
حائزه سود خالص	سود خالص شرکت تقسیمه بر فروش	درصد	۵۰٪	۴۵٪	۴۵٪	۵۵٪	۵۵٪	۵۰	۵۰	۵۰	۵۰
شاخص تقاضی	نقدینگی حاصل از عملیات تعیین بر کل فروش	درصد	۳۷٪	۳۷٪	۳۷٪	۳۷٪	۳۷٪	۳۷	۳۷	۳۷	۳۷
نسبت بدهی	کل بدهی تقاضی بر کل دارای ها	درصد	۵۰٪	۵۰٪	۵۰٪	۵۰٪	۵۰٪	۴۷	۴۷	۴۷	۴۷
سود خالص	سود خالص پس از کسر مطالبات	مبلغ	۱۰۱,۰۳	۴۰,۰۳	۴۰,۰۳	۲۳,۳۶	۲۳,۳۶	۱۰۱,۰۳	۴۰,۰۳	۴۰,۰۳	۱۰۱,۰۳
وضعیت وصول مطالبات		مبلغ	۶۰	۶۰	۶۰	۷۰	۷۰	۶۰	۶۰	۶۰	۶۰

برنامه های مدلی معمایی شرکت در حوزه بازاریابی و فروش

نام جزوی	ساخته هایی که تولید محصولات را امدادی شرکت	شرح و نتجه محاسبه شناختن ها	واحد
بیشینه شناختن در طی سال ۱۳۹۴	عملکرد سال ۹۲ در سال ۱۳۹۳	عملکرد شناختن در سال ۹۳ در سال ۱۳۹۴	بیشینه شناختن در طی سال ۱۳۹۴
سهم شرکت از فروش فابریک ۶ در کشور (بر حسب تثاب و ...)	سهم شرکت از فروش فابریک ۶ در کشور (بر حسب تثاب و ...)	سهم شرکت از فروش فابریک ۶ در کشور (بر حسب تثاب و ...)	واحد
سهم بازار شرکت از محصولات اصلی	سهم بازار شرکت از محصولات اصلی	سهم بازار شرکت از محصولات اصلی	واحد
وضعیت کل فروش مقداری مجموع فروش مقادیر داخلی کل محصولات شرکت	وضعیت کل فروش مقداری مجموع فروش مقادیر داخلی کل محصولات شرکت	وضعیت کل فروش مقداری مجموع فروش مقادیر داخلی کل فروش	واحد
سهم فروش محصولات جدید از کل فروش	درصد فروش محصولات جدید از کل فروش	درصد فروش محصولات جدید از کل فروش	واحد
جزء انتقال و رضایتمندی مشتریان	جزء انتقال و رضایتمندی مشتریان	جزء انتقال و رضایتمندی مشتریان	واحد
میانگین فروش داخلی فابریک ۶	میانگین فروش داخلی فابریک ۶	میانگین فروش داخلی فابریک ۶	واحد
وتحیث نرخ فروش	میانگین نرخ فروش داخلی فابریک ۶	میانگین نرخ فروش داخلی فابریک ۶	واحد
بر حسب زیال به واحد هر محصول	بر حسب زیال به واحد هر محصول	بر حسب زیال به واحد هر محصول	واحد

برنامه های عملیاتی شرکت در حوزه فرآیندهای دادلش

برنامه های مهندسی شرکت در حوزه رشد و پاگیری

نام جزو	شخص های تکرول م��کرده راهنمایی شرکت	شخص های شناخت شرح و نحوه مجازیه شناخت ها	واحد	عملکرد سال	برآورد شناخت	برآورد شناخت در سال						
سرمهه اموزش	ساعات بازی نفر	کل ساعت اموزش انجام شده به کل تعداد کارکنان	ساعات بازی نفر	۷۵	۷۵	۴۳	۹۶	۹۴	۹۴	۹۴	۹۴	۹۴
گردش مهندسی کلیدی	کل مطلع انسانی با سمت کارشناسی به بلاک دشکرت را توفی مهندسه اندیشه تعداد کل کارکنان	درصد	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*
درصد کارکنان اموزش دیده	تعداد کارکنان شرکت کننده در دوره های اموزشی تدبیر بر تعداد کل کارکنان	درصد	۸۷%	۸۷%	۸۷%	۸۷%	۸۷%	۸۷%	۸۷%	۸۷%	۸۷%	۸۷%
استقرار نهالی سازمانی	استقرار شرکت در جایزه ملى تعلیم سازمان	استقرار	۳۲۰	۳۲۰	۳۲۰	۳۲۰	۳۲۰	۳۲۰	۳۲۰	۳۲۰	۳۲۰	۳۲۰
هزینه رضایت مندی کارکنان	درصد رضایت مندی کارکنان	درصد	۹۷%	۹۷%	۹۷%	۹۷%	۹۷%	۹۷%	۹۷%	۹۷%	۹۷%	۹۷%

۴-۷- تحلیل عدم تدوین و یا عدم اجرای برنامه های عملیاتی در خصوص برخی از استراتژیهای کلان .

- همانطور که از جداول صفحات قبل مشخص است برای تمامی استراتژی ها و در تمامی حوزه های کلیدی برنامه ها تدوین و شاخص های آنان تعیین شده اند و هر سال هدف گذاری کمی برای شاخصها بر اساس بودجه سالانه تعیین و به واحدها جهت اجراء ابلاغ میگردد. لذا برنامه ها در تمامی حوزه ها تدوین و اجراء میگردد. و بعضی مقادیر واقعی عملکرد از پیش بینی نیز مطلوب بوده که در این خصوص میتوان به کاهش درصد ضایعات اشاره نمود.

۴-۸- اقدامات انجام شده در طی دوره سیستم گزارش گیری از برنامه های استراتژیک (از قبیل BSC و ...)

- برنامه های استراتژیک تعیین شده در فواصل شش ماه در جلسه بازنگری مدیریت بررسی و وضعیت کمی شاخص های ارزیابی شده و انحرافات احتمالی از اهداف کمی و دلایل آنها مشخص میگردد و سپس برنامه های بهبود تعیین میشوند و برای شش ماه بعدی هدف کمی تعیین می شوند که این شاخصها باید تحقق یابند و این موضوع در قالب گزارش تضمین مرغوبیت تهیه و به مدیریت ارائه میگردد.

۴-۹- تغییرات پارامترهای اثر گذار بر برنامه های استراتژیک شرکت .

همانگونه که در صفحات ۲ و ۱۷ این گزارش به اهداف شرکت و استراتژی تعیین شده جهت رسیدن به این اهداف اشاره شده پارامترها در محیط خارجی شامل تغییرات نرخ ارز ، روابط بین الملل و تحрیمهای اقتصادی علیه کشور و تغییرات در قیمت نفت در بازار جهانی و وجود رقبا داخلی و تغییرات تعریفه محصولات از جمله پارامترهای اثر گذار بر روی تعدادی از استراتژیهای شرکت میباشد که در ذیل به تبیین تعدادی از آنها میپردازیم .

۱- نوسانات نرخ ارز :

عمده مواد اولیه این صنعت وارداتی میباشد لذا تغییرات نرخ ارز بشدت بهای تمام شده مواد اولیه را تحت تاثیر قرار میدهد و در صورتیکه واردات مواد اولیه از طریق اختصاص ارز مبادلاتی باشد ، تغییرات چندان اساسی نبوده لیکن اگر شرایط خرید نقدی باشد تسویه آن با ارز آزاد بوده که با عنایت به نوسانات ارز بهای مواد اولیه بشدت افزایش یافته و سودآوری را کاهش میدهد لذا استراتژی رهبری هزینه و تنوع

محصولات با سرمایه گذاری جدید از طریق خرید تکنولوژی جدید به شدت تحت تاثیر پارامتر نوسانات نرخ ارز قرار میگیرد و این در حالیست که دسترسی به ارز ارزان قیمت از جمله ارز مبادلاتی در برخی موقع به سختی صورت میگیرد.

۲- تحریمهای اقتصادی :

تحریمهای اقتصادی نیز بهای مواد اولیه و ایجاد رابطه با دولتهای خارجی جهت خرید از منابع جدید و سرمایه گذاری در تجهیزات و تکنولوژی جدید را تحت تاثیر قرار میدهد لذا استراتژیهای رهبری هزینه، تنوع محصولات از طریق سرمایه گذاریهای جدید و استراتژی توسعه جغرافیایی و صادرات و شناسایی بازارهای هدف و بخش‌های رشد بشدت از پارامتر تحریمهای اقتصادی متأثر میباشند.

۳- نوسانات قیمت نفت :

نظر به اینکه ماده اولیه این صنعت از مشتقهای نفت میباشد نوسانات قیمت نفت در بازار جهانی استراتژی رهبری هزینه را تحت تاثیر قرار میدهد.

۴- رقبای داخلی :

رقبای داخلی استراتژی حفظ و ارتقاء بازار داخلی را تحت تاثیر قرار میدهد و همچنین استراتژی شناسایی و هدف قرار دادن بازارها و بخش‌های رشد متأثر از پارامتر رقبای داخلی میباشد. با توجه به سرمایه گذاری یکی از رقبا در ریاست‌جمهوری پلی استر، این تهدیدات فعالیت این شرکت را متأثر از خود خواهد نمود.

۵- تغییرات تعریفه روی محصولات :

دغدغه مهمی که از اواخر سال گذشته مطرح و هم اکنون مهمترین تهدید محسوب میگردد کاهش تعریفه بر روی محصولات اصلی شامل فابریک نایلون ۶۶ و ۶ میباشد که از دی ماه سال ۹۲ تعریفه آنها از ۲۲٪ به ۱۵٪ کاهش یافته است که اثر نامطلوبی در عرضه محصولات شرکت دارد.

فصل پنجم - مروری بر عملکرد مالی و عملیاتی شرکت در سال مالی مورد گزارش :

۱-۵- قرارنامه مقایسه ای ۳ سال اخیر شرکت .

ترازنامه شرکت طی سالهای ۱۳۹۱ تا ۱۳۹۳

ارقام به میلیون ریال

سال مالی ۱۳۹۱	سال مالی ۱۳۹۲	سال مالی ۱۳۹۳	شرح	سال مالی ۱۳۹۱	سال مالی ۱۳۹۲	سال مالی ۱۳۹۳	شرح	
بدهی های جاری :			دارایهای جاری :					
۲.۹۲۸	۱۴.۶۹۴	۵.۴۱۳	حسابها و استناد پرداختی تجاری	۵۶.۲۳۴	۹۲.۱۲۵	۶۱.۷۷۵	موجودی نقدی در بانک	
۱۰۳.۷۱۴	۲۰.۹۲۸۰	۹۶.۲۶۰	سایر حسابها و استناد پرداختی	۳۸۶.۶۴۹	۳۵۲.۱۸۳	۳۷۰.۶۵۸	حسابها و استناد دریافتی تجاری	
۴۵.۷۱۳	۶۹.۹۵۸	۲.۹۰۳	پیش دریافتها	۷۷.۸۷۵	۱۲۶.۶۰۷	۷۹.۹۳۹	سایر حسابها و استناد دریافتی	
۲.۶۱۶	۵۱.۳۹۴	۵۹.۵۷۷	ذخیره مالیات	۴۶۰.۰۰۸	۶۴۹.۰۰۳	۹۲۶.۴۹۲	موجودی کالا و مواد	
۱.۱۹۵.۰۷۲	۱.۳۸۲.۹۳۱	۱.۴۲۴.۰۰۷	تسهیلات مالی دریافتی	۱۷۱.۵۶۷	۵۱۲.۹۷۴	۱۷۷.۱۰۴	سفارشات و پیش پرداختها	
۱.۶۳۰.۰۴۳	۱.۷۲۸.۲۵۷	۱.۵۸۸.۰۶۰	جمع بدھی های جاری	۱.۱۴۹.۰۳۳	۱.۷۳۲.۸۹۲	۱.۶۱۵.۹۶۸	جمع دارایهای جاری	
بدھی های غیر جاری :			دارایهای غیر جاری :					
۱۰.۰۰۰	۰	۰	حسابها و استناد پرداختی بلند مدت	۱.۰۹۳.۷۹۱	۱.۰۵۱.۵۶۰	۱.۰۳۴.۵۷۷	دارایهای ثابت مشهد	
۱۹۹.۳۲۹	۱۶۱.۵۲۳	۱۲۱.۷۱۰	تسهیلات مالی دریافتی بلند مدت	۱۴.۶۲۱	۱۳.۴۴۶	۱۳.۶۱۰	دارایهای ناممشهد	
۱۷.۲۹۹	۲۳.۳۷۶	۲۲.۷۹۱	ذخیره مزایای پایان خدمت	۴۶۵	۴۶۵	۵۰۵	سرمایه گذاریهای بلند مدت	
۲۲۶.۶۲۸	۱۸۴.۸۹۹	۱۵۴.۵۰۱	جمع بدھی های غیر جاری	۸.۹۷۸	۳.۶۰۰	۹.۸۶۶	سایر دارایهای غیر جاری	
۱.۶۵۶.۶۷۱	۱.۹۱۳.۱۵۶	۱.۷۴۲.۵۶۱	جمع بدھیها					
حقوق صاحبان سهام :								
۱.۰۰۰.۰۰۰	۱.۰۰۰.۰۰۰	۱.۰۰۰.۰۰۰	سرمایه					
۲۸	۲۸	۲۸	اندowنخته قانونی					
(۳۹۰.۰۱۱)	(۱۱۱.۱۲۱)	(۶۸۰.۰۶۳)	سود (زیمان) ابانته					
۶۱۰.۰۱۷	۸۸۸.۹۰۷	۹۳۱.۹۶۵	جمع حقوق صاحبان سهام	۱.۱۱۷.۳۵۵	۱.۰۵۹.۱۷۱	۱.۰۵۸.۵۵۸	جمع دارایهای غیر جاری	
۲.۲۶۶.۶۸۸	۲.۸۰۲.۰۶۳	۲.۵۷۴.۵۲۶	جمع بدھیها و حقوق صاحبان سهام	۲.۲۶۶.۶۸۸	۲.۸۰۲.۰۶۳	۲.۵۷۴.۵۲۶	جمع دارایهای	

۵-۲- صورت سود و زیان و حساب سود(زیان) انباشته ۳ سال اخیر شرکت و مقایسه آن با بودجه
صورت سود و زیان شرکت طی سالهای ۱۳۹۱ الی ۱۳۹۳

ارقام به میلیون ریال

سال ۹۱	سال ۹۲	سال ۱۳۹۳			شرح
		درصد انحراف	بودجه	عملکرد واقعی	
۱.۴۱۳.۸۱۱	۲.۳۸۹.۳۴۴	۱/۴	۱.۵۰۴.۱۳۵	۱.۵۲۵.۲۶۰	فروش
(۱.۲۱۳.۳۳۱)	(۱.۹۱۰.۳۷۶)	(۴/۴)	(۱.۲۴۲.۶۱۰)	(۱.۲۹۸.۱۰۵)	بهای تمام شده کالای فروش رفته
۲۰۰.۵۸۰	۴۷۸.۹۶۸	(۱۳/۲)	۲۶۱.۵۲۵	۲۲۷.۱۵۵	سود (زیان) نا خالص
(۲۲۳.۵۷۵)	(۳۱.۳۸۰)	(۳/۶)	(۳۷.۵۲۵)	(۳۸.۹۱۳)	هزینه های فروش ، اداری ، عمومی
۸۵	(۴.۱۷۵)	(۷۸۴/۳)	۱.۷۷۱	(۱۲.۱۱۹)	خالص سایر درآمدها و (هزینه های) عملیاتی
۱۷۷.۰۹۰	۴۴۳.۴۱۳	(۲۲)	۲۲۵.۷۷۱	۱۷۶.۱۲۳	سود (زیان) عملیاتی
(۱۵۴.۶-۳)	(۱۵۵.۰۶۸)	۱۱/۲	(۱۸۱.۱۶۴)	(۱۶۰.۹۳۱)	هزینه های مالی
۱۸۰۰۲	۴۱.۹۳۹	۱۰/۱	۳۳.۵۳۸	۳۶.۹۳۷	خالص سایر درآمدها و (هزینه های) غیرعملیاتی
۴۰.۴۸۹	۳۳۰.۰۲۸۴	(۳۳/۳)	۷۸.۱۴۵	۵۲.۱۲۹	سود قبل از مالیات
-	(۳۸.۴۸۹)	۴۷/۰۴	(۱۷.۱۲۷)	(۹.۰۷۱)	مالیات
۴۰.۴۸۹	۲۹۱.۷۹۵	(۲۹/۴)	۶۱.۰۱۸	۴۳.۰۵۸	سود (زیان) خالص دوره

گردش حساب سود(زیان) انباشته طی سالهای ۱۳۹۱ الی ۱۳۹۳

سال ۹۱	سال ۹۲	سال ۹۳			شرح
		درصد انحراف	بودجه	عملکرد واقعی	
۴۰.۴۸۹	۲۹۱.۷۹۵	(۲۹/۴)	۶۱.۰۱۸	۴۳.۰۵۸	سود (زیان) خالص
(۴۲۲.۹۰۸)	(۳۸۹.۴۰۸)	-	(۹۸.۲۱۶)	(۹۸.۲۱۶)	سود (زیان) ابتدای دوره
(۷.۵۹۲)	(۱۳.۵۰۸)	-	(۱۲.۹۰۵)	(۱۲.۹۰۵)	تعديلات سنواتي
(۳۹۰.۰۱۱)	(۱۱۱.۱۲۱)	(۳۰)	(۵۰.۱۰۳)	(۶۸.۰۶۳)	زیان انباشته در پایان دوره

سال ۹۱	سال ۹۲	سال ۹۳			شرح
		درصد انحراف	بودجه	عملکرد واقعی	
۲۲.۸۵۶	۱۰.۴۷۷	۱/۱	۲۵.۰۴۳	۲۴.۷۸۹	بودجه سرمایه ای

۱-۵-۵-فروش :

فروش داخلی سال مالی مورد گزارش جمعاً به مبلغ ۱۰۲۵.۲۶۰ میلیون ریال میباشد که در مقایسه با بودجه مصوب دارای مبلغ ۲۱.۱۲۵ میلیون ریال انحراف مساعد بوده که تجزیه آن بیانگر ۲۸۷۳ میلیون ریال انحراف نامساعد نرخ و مبلغ ۲۲.۹۹۸ میلیون ریال انحراف مساعد حجم فروش میباشد همچنین مقایسه فروش داخلی سال ۱۳۹۳ با دوره مشابه در سال قبل بیانگر مبلغ ۸۶۴.۰۸۴ میلیون ریال انحراف نامساعد میباشد که تجزیه آن بیانگر ۹۶۰.۰۲ میلیون ریال انحراف نامساعد نرخ فروش و ۷۶۸.۰۸۲ میلیون ریال انحراف نامساعد حجم فروش میباشد که به دلایل انحراف در بند ۲-۷-۵ این گزارش اشاره شده است.

۲-۵-۵-بهای تمام شده کالای فروش رفته :

همانگونه که در جدول صفحه شماره ۳۶ گزارش آمده بودجه مصوب فروش داخلی سال ۱۳۹۳ به مقدار ۹۰۰۰ تن بوده لیکن عملکرد واقعی ۹.۱۷۰ تن می باشد که مبین تحقق بودجه و فروش مقدار ۱۷۰ تن مازاد بر بودجه مصوب (بودجه اصلاح شده) میباشد. مضارفاً اینکه نرخ تعدادی از مواد اولیه و نیمه ساخته مصرفی نسبت به بودجه مصوب دارای افزایش میباشد لیکن عمدۀ دلایل افزایش بهای تمام شده نسبت به بودجه ناشی از افزایش حجم محصولات تولید شده و فروش رفته میباشد.

کاهش بهای تمام شده محصولات فروش رفته سال ۹۲ در مقایسه با سال ۹۲ عمدهاً مربوط به کاهش حجم محصولات فروش در سال ۹۳ نسبت به سال قبل میباشد و نرخ مواد اولیه مصرفی با توجه به اینکه مواد اولیه ۸۳/۴٪ ترکیب بهای تمام شده را تشکیل میدهد نسبت به سال قبل در برخی از مواد اولیه کاهش داشته است.

۴-۵-۵-هزینه های فروش ، اداری و عمومی :

علت افزایش هزینه های فروش ، اداری و عمومی نسبت به سال قبل ناشی از افزایش هزینه های پرسنالی بر اساس افزایش اعلام شده طبق بخشنامه وزارت کار میباشد .

۵-۵- تغییرات اقلام تشکیل دهنده دارائیهای غیر جاری، حقوق صاحبان سهام، بدھیهای بلند مدت، طی ۲ سال اخیر.

۵-۵-۱ دارائیهای غیر جاری

ارقام - میلیون ریال

دلالت تغییرات عمدۀ نسبت به سال قبل	تغییرات افزایش (کاهش)	سال ۱۳۹۲	سال ۱۳۹۳	شرح
علت عمدۀ کاهش دارائیها استهلاک دوره میباشد	(۱۷۰.۸۳)	۱۰۵۱.۶۶	۱۰۲۴.۵۷	دارایی ثابت مشهود (خالص)
علت افزایش دارائیهای نامشهود خرید نرم افزار راهکاران میباشد	۱۶۴	۱۲۴۴۶	۱۲۶۱۰	دارائیهای نامشهود
علت افزایش خرید حق تقدیم افزایش سرمایه شرکت سرمایه پذیر میباشد	۴۰	۴۶۵	۵۰۵	سرمایه گذاری بلند مدت
علت افزایش ناشی از وجه پرداخت شده جهت رهن دفتر تهران میباشد	۶.۲۶۶	۳.۶۰۰	۹.۸۶۶	سایر دارائیهای غیر جاری

۵-۵-۲ حقوق صاحبان سهام

ارقام - میلیون ریال

تغییرات افزایش (کاهش)	سال ۱۳۹۲	سال ۱۳۹۳	شرح
-	۱.۰۰۰.۰۰۰	۱.۰۰۰.۰۰۰	سرمایه
-	۲۸	۲۸	اندوخته قانونی
(۴۲۰.۰۸)	(۱۱۱.۱۲۱)	(۶۸۰.۶۲)	زیان افباشت

۵-۵-۳ بدھیهای بلند مدت

ارقام - میلیون ریال

دلالت تغییرات عمدۀ نسبت به سال قبل	تغییرات افزایش (کاهش)	سال ۱۳۹۲	سال ۱۳۹۳	شرح
علت کاهش ناشی از تسویه بخشی از تسهیلات بلند مدت میباشد	(۳۹.۸۱۲)	۱۶۱.۰۲۲	۱۲۱.۷۱۰	تسهیلات مالی دریافتی بلند مدت
علت افزایش ناشی از ذخیره سنوات کارکنان در سال ۹۲ میباشد.	۹.۴۱۵	۲۲.۳۷۶	۲۲.۷۹۱	ذخیره مزایای پایان خدمت

۶- نسبت‌های مالی:
با عنایت به اطلاعات حاصل از ترازنامه و صورت سود و زیان شرکت که در صفحات ۲۹ و ۳۰ این گزارش درج گردیده تعدادی از نسبت‌ها و شاخص‌های مالی طی سال‌های ۹۲ و ۹۳ بشرح ذیل می‌باشد.

سال مالی ۱۳۹۲	سال مالی ۱۳۹۳	واحد	تشریح
نسبت‌های نقدینگی:			
۱۰۰/۳۷	۱۰۱/۷۶	درصد	بدھی جاری / دارائی جاری = نسبت جاری
۳۳/۰۳	۳۲/۲۶	درصد	بدھی جاری / دارائی آنی = نسبت سریع
۵/۳۲	۳/۸۲	درصد	دارائیهای جاری / موجودی نقد = نسبت نقدینگی
نسبت‌های فعالیت:			
۵۶	۸۶	روز	*۳۵۶ (فروش خالص / متوسط حسابهای دریافتی تجاری) = دوره وصول مطالبات
۸۵/۲۷	۵۷/۰۳	درصد	کل دارائیها / فروش خالص = نسبت گردش کل دارائی
نسبت‌های سرمایه‌گذاری (اهرمی):			
۱۱۸/۳۱	۱۱۱/۰۱	درصد	حقوق صاحبان سهام (ارزش ویژه) / دارائی ثابت = نسبت دارائی ثابت به ارزش ویژه
۳۱/۷۲	۳۴/۸۵	درصد	جمع دارائیها / حقوق صاحبان سهام (ارزش ویژه) = نسبت مالکانه
۲۱۵/۲۳	۱۸۶/۹۸	درصد	حقوق صاحبان سهام (ارزش ویژه) / جمع بدھیها = نسبت بدھی به ارزش ویژه
۶۸/۲۸	۶۵/۱۵	درصد	جمع دارائیها / جمع بدھی ها = نسبت بدھی
۵۶۸/۷۸	۶۶۹/۶۲	درصد	بدھی بلند مدت / دارائی ثابت = نسبت پوشش بدھی
۳/۵۰	۷/۰۹	درصد	جمع بدھیها / وجود نقد حاصل از عملیات = وجود نقد عملیاتی به بدھی
نسبت‌های سود آوری:			
۱۲/۲۱	۲/۸۲	درصد	فروش خالص / سود خالص = نسبت سود خالص
۲۰/۰۵	۱۴/۸۹	درصد	فروش خالص / سود ناخالص = نسبت سود ناخالص
۳۸/۹۳	۴/۷۳	درصد	متوسط حقوق صاحبان سهام / سود خالص = نسبت بازده حقوق صاحبان سهام
۱۱/۵۱	۱/۵۷	درصد	جمع دارائی / (سود خالص + هزینه مالی) = نسبت بازده دارائی
۲۹۲	۴۳	ریال	تعداد سهام / سود خالص = سود هر سهم

۵-۷-۱- تولید

میزان تولید شرکت به تفکیک محصولات طی سال مورد گزارش و مقایسه آن با بودجه و میزان تولید در دوره مشابه در سال قبل بشرح جدول ذیل میباشد.

مشخصات محصولات	واحد	عملکرد سال ۹۳	بودجه سال ۹۲	عملکرد سال ۹۲	درصد جذب
	تن	تن	تن	تن	نسبت به عملکرد سال قبل
فابریک ۶.۱	تن	۲.۷۵۳	۲.۸۱۵	۴.۷۹۴	۹۷/۷
فابریک ۶	تن	۴.۹۱۵	۴.۹۶۸	۶.۰۰۶	۹۸/۹
فابریک پلی استر	تن	۷۱۲	۷۱۷	۵۶۰	۹۹/۳
گریج	تن	۲۸۲	۲۶۴	۱۰۹۷	۱۰۷/۲
انواع پارن	تن	۱۱	۹	۴۲	۱۲۲/۲
نخ تورماهیگیری	تن	۳۵۳	۳۰۸	۴۴۴	۱۱۴/۶
سایر (نخ دولو چیس)	تن	۴۰۴	۳۲۵	۱۴۲	۱۲۴/۳
جمع	۹.۴۳۱	۹.۴۰۶	۱۲.۶۲۱	۱۰۰/۲	۶۹/۲

با عنایت به اطلاعات مندرج در جدول فوق ملاحظه میشود طی سال مورد گزارش بودجه تولید تحقق یافته و مقدار ۲۵ تن نیز مازاد بر بودجه تولید شده است.

مقایسه عملکرد تولید سال ۹۳ بیانگر کاهش مقدار ۴.۱۹۰ تن نسبت به سال قبل میباشد که علت اصلی آن کاهش تقاضا در بازار فروش بدلیل کاهش تعریفه محصولات و روی آوردن تعدادی از شرکت‌های لاستیک سازی به واردات بجای خرید از داخل و از دلایل مهم دیگر کاهش تولید واردات بی رویه لاستیک میباشد.

۵-۷-۲- خالص فروش داخلی محصولات

میزان فروش داخلی و متوسط نرخ به تفکیک محصولات طی سال مورد گزارش و مقایسه آن با بودجه دوره مشابه در سال قبل بشرح جدول ذیل میباشد:

سال ۱۳۹۲			بودجه سال ۱۳۹۳			سال ۱۳۹۳			محصول
مبلغ میلیون ریال	مقدار تن		مبلغ میلیون ریال	مقدار تن		مبلغ میلیون ریال	مقدار تن		
۸۸۸.۶۰۲	۴۷۱۵		۵۲۷.۵۴۱	۲۸۵۵		۵۱۲.۰۹۶	۲.۷۷۱		فابریک ۶.۶
۱.۱۸۵.۶۱۹	۶.۵۶۴		۷۶۳.۴۰۹	۴.۵۴۴		۷۸۶.۴۵۴	۴.۷۰۸		فابریک ۶
۶۷.۳۰۰	۵۲۵		۸۰.۸۴۳	۶۶۹		۸۱.۷۹۰	۶۷۸		فابریک پلی استر
۱۸۲.۷۷۰	۱.۱۰۱		۴۲.۷۴۶	۲۶۵		۴۵.۶۵۲	۲۸۳		گریچ
۴۹.۶۷۹	۳۸۲		۵۲.۰۷۱	۴۰۸		۴۹.۸۸۵	۲۸۸		نخ تور ماهیگیری
۱۵.۳۷۴	۹۵		۳۶.۰۵۰	۲۰۹		۴۸.۴۸۳	۳۴۲		سایر
۲.۳۸۹.۳۴۴	۱۲.۳۹۲		۱.۰۰۴.۱۳۵	۹۰۰		۱.۰۲۰.۲۶۰	۹.۱۷۰		جمع

جدول مقایسه نرخهای فروش سال ۹۳ با بودجه مصوب و دوره مشابه در سال قبل

تغییرات افزایش (کاهش) - درصد		سال ۱۳۹۳			محصول
نسبت به سال قبل	نسبت به بودجه	۱۳۹۲	بودجه	عملکرد	
(۱/۸)	+۰/۲	۱۸۸.۴۶۲	۱۸۴.۷۷۸	۱۸۵.۱۶۶	فابریک ۶.۶
(۷/۵)	(۰/۶)	۱۸۰.۶۲۴	۱۶۸.۰۰۴	۱۶۷.۰۴۶	فابریک ۶
(۴/۲)	(۰/۲)	۱۲۰.۷۹۴	۱۲۰.۸۴۱	۱۲۰.۴۸۷	فابریک پلی استر
(۲/۸)	-	۱۶۶.۰۰۴	۱۶۱.۳۰۶	۱۶۱.۳۱۴	گریچ
(۱/۱)	(۱/۲)	۱۳۰.۰۵۰	۱۳۰.۰۷۶	۱۲۸.۰۵۰	نخ تور ماهیگیری
(۱۲/۴)	+۰/۰	۱۶۱.۸۳۲	۱۴۱.۰۲۳	۱۴۱.۷۶۳	سایر
(۷/۸)	(۰/۰)	۱۷۸.۴۱۶	۱۶۷.۱۲۶	۱۶۶.۳۲۱	متوسط نرخ محصولات

نوسانات فروش داخلی محصولات در سال ۱۳۹۳ نسبت به بودجه مصوب سال مذکور:

همانگونه که در جدول فوق ملاحظه می‌شود مبلغ کل انحراف مساعد فروش داخلی سال ۱۳۹۳ از بودجه جمعاً مبلغ ۲۱.۱۲۵ میلیون ریال میباشد که با تجزیه آن مبلغ ۲۸۷۳ میلیون ریال انحراف نامساعد نرخ و مبلغ ۲۳.۹۹۸ میلیون ریال انحراف مساعد حجم فروش میباشد. بخش عمده‌ای از انحراف نامساعد نرخ مربوط به فابریک ۶ و فابریک ۶.۶ میباشد که علت آن کاهش نرخهای فروش جهت حفظ بازار میباشد.

نوسانات فروش داخلی محصولات در سال ۱۳۹۳ نسبت به سال ۱۳۹۲:

همانگونه که در جدول صفحه قبل ملاحظه می‌شود فروش داخلی سال ۹۳ با ۴.۲۲۲ تن کاهش دارای ۸۶۴.۰۸۴ میلیون ریال انحراف نامساعد میباشد که تجزیه آن بیانگر انحراف نامساعد نرخ به مبلغ ۹۶۰.۰۲ میلیون ریال و انحراف نامساعد حجم فروش به مبلغ ۷۶۸۰.۸۲ میلیون ریال میباشد. انحراف نامساعد نرخ فروش عمدتاً مربوط به محصولات اصلی (فابریک ۶.۶ و ۶) میباشد که به دنبال کاهش تعریفه‌ها و کاهش جهانی قیمت نخ نایلون و تمايل برخی از شرکتهای لاستیک سازی جهت واردات بجای خرید از داخل، بنچار شرکت نسبت به کاهش قمیتهای فروش از سه ماهه دوم سال ۹۳ جهت حفظ مشتریان و سهم بازار خود اقدام نمود، انحراف حجم فروش نیز مربوط به محصولات اصلی بوده که کاهش تعریفه‌ها و واردات بی رویه لاستیک منجر به کاهش مصرف نخ نایلون شده و همچنین تغییرات رخ داده در صنعت مورد فعالیت و گرایش شرکتهای لاستیک سازی به تولید لاستیکهای رادیال و All steel که در آن مصرف پلی استر و استیل کورد جایگزین نخ نایلون میگردد از عوامل کاهش حجم فروش نسبت به سال قبل بوده است.

۳-۵-۷-۳-واردات مواد اولیه و محصول:

میزان مواد اولیه و محصولات نیمه ساخته خریداری شده طی سال ۱۳۹۳ و مقایسه آن با سال ۱۳۹۲ بشرح جدول ذیل میباشد.

شرح	سال ۱۳۹۳	سال ۱۳۹۲	
	مقدار-تن	مقدار-دلار	مقدار-تن
مواد اولیه	۰.۵۶۰	۱۴.۹۵۲.۰۴۷	۸.۰۶۰
محصولات نیمه ساخته	۰.۰۱۴	۱۷.۳۰۱.۹۹۴	۷.۴۷۶
جمع	۱۰.۵۷۴	۳۲.۲۵۴.۰۴۱	۱۵.۰۳۶
		۲۲.۸۱۷.۰۵۸	۲۷.۷۸۹.۳۵۲

*مقادیر فوق شامل خرید قطعی و سایر خریدهای در جریان و اقلام در راه میباشد.

علت کاهش میزان خرید مواد اولیه و نیمه ساخته در مقایسه با سال قبل ناشی از کاهش سقف تولید نسبت به سال قبل میباشد.

شایان ذکر است خریدهای شرکت طی سال مورد گزارش به صورت ارز دلار، درهم، یورو بوده که جهت قابلیت مقایسه معادل دلاری آن بر اساس نرخ بانک مرکزی در گزارش لحاظ شده است.

۴-۵-۵- میزان صادرات محصول:

بدلیل محدودیتهای ناشی از تحریمهای اقتصادی و همچنین عدم رقابت پذیری محصولات اینشرکت در مقایسه با سایر رقبای منطقه از جمله شرکتهای چینی و تایوانی به لحاظ بالا بودن قیمت تمام شده، در بودجه سال ۹۳ صادرات پیش بینی نشده بود هر چند شرکت در طی سال ۹۳ رایزنیهای متعددی با کشورهای هند، ترکیه و مصر انجام داد تا بتواند بخشی از محصولات تولیدی خود را صادر نماید ولی بدلیل عدم توان رقابت پذیری و همچنین بدلیل محدودیتهای بانکی بواسطه تحریمهای موجود صادرات مورد نظر تحقق نیافت.

۴-۵-۶- مصرف محصولات در سطح کشور:

برابر اطلاعات به دست آمده کل مصرف منسوج استخوانبندی نایلون در سال ۱۳۹۳ حدود ۱۲۰۰۰ تن بوده که در این میان بخش عمده آن توسط این شرکت به بازار عرضه شده و تتمه آن عمدتاً توسط رقبای دیگر شامل شرکت کیان کرد و تایر کورد تأمین شده و بخشی نیز به مقدار ۱۰۰۰ تن توسط تعدادی از شرکتهای تایر سازی و تجار وارد شده است. در میان شرکتهای گروه تامین شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک تنها تولید کننده منسوج استخوانبندی تایر میباشد و طبق آمار تولید در جدول صفحه ۳۵ این گزارش مقدار ۷/۶۶۸ تن منسوج استخوانبندی از نوع فابریک ۶ و ۶/۶ و مقدار ۲۸۲ تن گریج به صورت محصول نیمه ساخته تولید شده است، شایان ذکر است سایر شرکتهای گروه تامین سهمی از تولید واردات و صادرات محصولات این صنعت را ندارند.

۵-۸- اطلاعات مربوط به تولید ، مصرف و تجارت جهانی و منطقه ای در صنایع مورد فعالیت

شرکت و سهم کشور در صنایع مزبور

تعیین مقدار تولید و مصرف جهانی محصولات تولیدی این شرکت (شامل فابریک نایلوون ۶.۶ و ۶) بدلیل تعداد زیاد تولیدکنندگان جهان علی الخصوص در آسیای جنوب شرقی به راحتی امکان پذیر نیست ولی تولید سالانه این محصولات در جهان حدوداً ۷۰۵.۰۰۰ تن میباشد که سهم قاره آسیا از این مقدار حدوداً ۶۰۰۰۰۰ تن برآورد میگردد ، در کشور ما میزان مصرف سالانه با توجه به استعلامهای بعمل آمده حدوداً ۱۲۰۰۰ تن میباشد که سهم این شرکت در سالهای اخیر از میزان تولید بالای ۸۵٪ بوده و این مقدار در سال ۱۳۹۳ به ۷۹/۷۵٪ رسیده است .

۵-۹- خلاصه اطلاعات اصلی شرکت سرمایه پذیر شرکت

درصد تمک سهام	تعداد سهام در تملک ایشترکت	تعداد سهام شرکت	میزان سرمایه ریال	فعالیت اصلی شرکت	نام شرکت
۰/۴۱۲	۴۶.۴۳۸	۱۱.۲۲۱.۲۵۷	۱۱۲.۲۱۲.۵۷۰.۰۰۰	فعالیت بازرگانی بالاخص خرید یا فروش واردات و صادرات مواد اولیه برای صنایع لاستیک	شرکت بازرگانی لاستیک سیمرغ

شایان ذکر است در طی سال ۹۳ شرکت مذکور اقدام به افزایش سرمایه نموده و تعداد ۲.۹۶۵ عدد حق تقدم به این شرکت اختصاص یافته که وجه آن به بملغ ۴۰ میلیون ریال پرداخت شده و پروسه افزایش سرمایه در جریان مراحل قانونی جهت ثبت میباشد .

همانگونه که در بند ۲-۵ گزارش اشاره شد تنها سرمایه گذاری انجام شده مربوط به سهام خریداری شرکت بازرگانی صنایع لاستیک سیمرغ میباشد که کمتر از ۲۰٪ میباشد .

۵-۱۰- عملکرد شرکت در موضوع هم افزایی .

همانند سنتوں گذشته در سال ۱۳۹۳ نیز شرکت سعی نمود بخش عمدۀ مبادلات خود را با شرکت‌های گروه تامین انجام دهد . در زمینه خرید خدمات تمام خدمات بیمه ای مورد نیاز از طریق شرکت تأمین آینده انجام

شده و در زمینه تأمین مواد اولیه شرکت های تحت پوشش گروه تأمین بیش از ۲۰ درصد فروش محصولات این شرکت به شرکتهای بارز، یزد، ایران یاسا بوده است.

۱۱-۵- عملکرد شرکت در خصوص اصلاح پورتفوی و ساماندهی شرکتهای تحت نظارت.

از آنجائیکه سرمایه گذاری شرکت محدود به یک مورد بوده لذا انجام اصلاح پورتفوی در مورد این شرکت مورد نداشته است.

۱۲-۵- اقدامات انجام شده در خصوص استقرار نظام های نوین مدیریتی (از قبیل BI، EFQM و...) شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک از انتهای سال ۱۳۸۶ همزمان با تغییر مدیریت ارشد اجرای استقرار نظام مدیریت نوین تعالی سازمانی را شروع و بعد از تشکیل کمیته های مرتبط با معیارهای الگوی EFQM، ارزیابی رهبری و مدیران را انجام و در ادامه به تعیین خط مشی و استراتژی های خود اقدام نمود و استقرار فرایند مدیریت استراتژیک در این شرکت یکی از مراحل اجرای الگوی تعالی سازمانی بوده است. این شرکت در سال ۱۳۹۲ در اولین حضور خود در جایزه ملی تعالی سازمانی موفق به کسب تقدیر نامه در سطح ۲ ستاره گردید که نشان از موفقیت شرکت در مسیر تعالی میباشد، با توجه به تأکید شرکت سرمایه گذاری نفت و گاز و پتروشیمی تأمین مبنی بر حضور شرکتهای تابعه در ارزیابی سالانه جایزه ملی تعالی سازمانی این شرکت با تشکیل کمیته تعالی سازمانی مقدمات حضور مؤثر خود را جهت کسب سطوح تعالی عالی تر آغاز نموده است و مصمم است این مسیر تعالی را تا کسب نتایج برتر ادامه دهد.

در خصوص کمیته هوشمند رقابتی (BI) به استحضار میرساند این کمیته در بهمن ماه سال ۱۳۹۱ زیر نظر مدیریت محترم عامل تشکیل و نخستین فعالیت این کمیته تهیه گزارش جامع از وضعیت این صنعت در مقایسه با رقباء و جایگاه آن در کشور برای ارائه به سهامداران محترم بود. که اولیه گزارش در فروردین سال ۱۳۹۲ تحت عنوان گزارش تحقیقات بازاریابی به شرکت سرمایه گذاری نفت و گاز و پتروشیمی تأمین ارائه گردید و در ادامه گزارش مذکور هر سال بروز رسانی میشود تشکیل کمیته ریسک نیز یکی دیگر از اقدامات انجام شده در راستای نظام های مدیریتی میباشد این کمیته از بهمن ماه سال ۱۳۹۲ فعالیت خود را شروع و مهمترین وظیفه آن شناسایی ریسکهای موجود در حوزه های مختلف و ارائه برنامه ها جهت کاهش آنها میباشد.

۱۳-۵- دستاوردها ، تقدیرنامه های ، گواهینامه های اخذ شده توسط شرکت و شرکتهای سرمایه

پذیر در سطح استانی ، کشوری و بین المللی

- اهم تقدیر نامه و گواهینامه های اخذ شده طی سالهای اخیر بشرح ذیل میباشد .

- تمدید گواهینامه استاندارد ISO۹۰۰۱:۲۰۰۸ از طریق شرکت SGS .

- کسب گواهینامه رعایت حقوق مصرف کنندگان از سازمان رعایت حقوق مصرف کنندگان .

- کسب عنوان آزمایشگاه ، برتر کیفی در سطح استان .

- کسب عنوان واحد نمونه صنعتی استان .

- کسب عنوان مدیر برتر استانی در حوزه اهتمام به کیفیت از اداره کل استاندارد .

- اخذ گواهینامه استاندارد برای محصولات

- کسب تقدیر نامه در سطح ۲ ستاره از سازمان ملی بهره وری .

- کسب عنوان صادر کننده نمونه در استان طی سال ۹۲ .

- کسب لوح سپاسنامه ملی بهره وری در اولین حضور شرکت که با حضور بیش از ۲۰۰ شرکت در

جشنواره ملی بهره وری که توسط اتاق بازرگانی کشور برگزار شده بود از دیگر دست آوردهای

شرکت که در سال ۹۲ دریافت شده است .

فصل ششم - سیستم کنترلهای داخلی :

فرآیند سیستم کنترل داخلی شرکت بوسیله هیئت مدیره ، مدیران و کارکنان با هدف کسب اطمینان معقول از تحقق اثر بخشی و کارایی عملیات شرکت ، قابلیت اعتماد گزارشگری مالی با رعایت قوانین و مقررات و حفاظت از منابع و دارائیهای شرکت در تمامی حوزه های فعالیتی اعم از تولید ، بازرگانی ، منابع انسانی و حسابداری و گزارشگری مالی طراحی ، پیاده سازی و اجرا میگردد .

اگر چه وجود محدودیتهای ذاتی در کنترل داخلی از جمله امکان وقوع اشتباه بر اثر بخشی کنترلهای داخلی اثربیان نمایند و لیکن تلاش شرکت در استقرار کنترلهای داخلی بهبود فعالیتها بوده و با تشکیل کمیته حسابرسی داخلی از مرداد ماه سال ۹۲ که نماینده شرکت سرمایه گذاری نفت و گاز و پتروشیمی تامین نیز در آن عضویت دارند و ایجاد واحد حسابرسی داخلی ، سیستم کنترلهای داخلی مورد ارزیابی قرار گرفته و نقاط ضعف شناسایی و نسبت به بهبود آن اقدام شده است ، رسیدگیها و بررسیهای در تمامی حوزه ها ،

طبق جدول زمانبندی تنظیم شده توسط کمیته حسابرسی صورت گرفته و کمیته مذکور طی سال ۹۲ دوازده بار تشکیل جلسه داده و موارد بررسی شده و پیشنهادات مربوطه در راستای بهبود فعالیتهاي شرکت را به هیئت مدیره گزارش نموده است.

اهم مواردی که طی سال ۱۳۹۳ توسط کمیته مورد بررسی قرار گرفته شامل موارد ذیل می باشد:

- تصویب زمانبندی برگزاری جلسات کمیته حسابرسی و برنامه رسیدگی کنترلهای داخلی در همه زمینه ها.

- بررسی نامه مدیریت ارائه شده توسط حسابرس مستقل برای سال مالی منتهی به ۱۲/۲۹

بررسی طرح کمیته طبقه بندی مشاغل بازنگری شده شرکت در سال ۹۲

- بررسی دارائیهای شرکت و تأکید بر واگذاری دارائیهای ثابت مشهود و نامشهود بلاستفاده از جمله ماشین آلات خط رسیدگی و خطوط تلفن همراه.

- تأکید جهت لیست برداری از اموال شرکت و مطابقت آن با سوابق دفتری دارائیها و استخدام یک نفر به عنوان جمعدار اموال.

بررسی آئین نامه های شرکت و تأکید بر بروز رسانی آئین نامه ها حسب مورد.

- بررسی وضعیت انبارها و اینمنی آنها و تأکید بر اعمال تمهدات لازم در خصوص اطفاء حریق و جلوگیری از بروز هر گونه خسارت احتمالی.

- بررسی بدھی شرکت به بانک ملی و تأکید بر پرداخت بدھی بانک ملی از محل افزایش سرمایه شرکت با توجه به اقدام حقوقی صورت گرفته توسط بانک ملی شعبه سعدی.

- تشکیل جلسه با وکیل شرکت و بحث در مورد پرونده های حقوقی در جریان شرکت و تأکید به پیگیری مؤثر جهت نتیجه رسیدن پرونده های مذکور.

برگزاری جلسه با مدیر استراتژی و تکنولوژی شرکت و بررسی اهداف بلند مدت و استراتژیهای شرکت و بررسی راهکارهای شرکت در خصوص تغییرات تکنولوژی در صنعت نخ تایر و تأکید بر راه اندازی پروژه تولید استیل کورد.

بررسی کمیته ریسک شرکت و صورت جلسات کمیته مذکور و تأکید بر اتخاذ راهکارهای مناسب در مقابله با ریسکهای شناسایی شده از جمله ریسک تجاری با توجه به تغییرات در تکنولوژی صنعت مورد فعالیت و تأکید بر توسعه محصولات از جمله استیل کورد.

نظرارت بر اثمارگردانی پایان سال مالی ۹۳ و تأکید بر شناسایی اقلام راکد مازاد بلا استفاده جهت واگذاری آنها.

- روئند انجام فعالیت در واحدهای فروش، مالی، اثمار، تولید، فروش محصولات مصوب، فروش ضایعات معیوب، نقد و بانک، تدارکات خارجی مورد ارزیابی قرار گرفته است و در این راستا پرسشنامه کنترل‌های داخلی تهیه و تکمیل شده است ولیکن ایراد با اهمیت مشاهده نگردیده است و در صورت وجود نکات ضعف مشاهده شده جهت اصلاح اعلام شده است.

گزارشی از اجرای سیستم کنترل‌های داخلی شرکت.

الف : محیط کنترلی :

نظر به اینکه محیط کنترلی اساس کنترل‌های داخلی اثر بخشی است مدیریت شرکت با ایجاد جو مناسب و نظم و انضباط سازمانی ، تدوین آئین نامه های داخلی محیط کنترلی را به گونه ای ایجاد نموده که پایه و اساس مناسبی برای اجرای سایر اجزای کنترل‌های داخلی را دارا میباشد ، در این راستا شرایط ذیل در شرکت فراهم میباشد .

۱- درستگاری و ارزش‌های سازمانی :

شرکت نسبت به تدوین ارزش‌های سازمانی که یکی از ارکان اصلی استراتژی شرکت میباشد اقدام نموده و منشور اخلاقی مدون برای کارکنان تدوین یافته و تمام پرسنل نسبت به منشور مذکور آگاهی کامل دارند و مدیریت شرکت نیز از طریق اطلاع رسانی ارزش‌های سازمانی ، استفاده از مکانیزم‌های تشویقی و تنبیه‌ی جو اخلاقی مناسبی را پدید آورده است .

۲- ایفای مناسب مسئولیت‌های نظارتی از طرف هیئت مدیره شرکت :

هیئت مدیره شرکت نیز همواره نسبت به بھبود سیستم کنترل‌های داخلی اهتمام داشته و با تشکیل کمیته حسابرسی داخلی و سایر کمیته‌ها نسبت به اثر بخش بودن کنترل‌های داخلی تأکید دارند و همانگونه که قبل اشاره شد موارد تاکید شده در جلسات کمیته در جلسات هیئت مدیره مطرح و مورد بحث و بررسی قرار گرفته و تکالیف لازم جهت بھبود آن تعیین گردیده است .

۳- صلاحیت کارکنان و مدیریت منابع انسانی :

شرکت دارای دستورالعمل‌های لازم جهت تعیین صلاحیت پرسنل برای بکارگیری در پست‌های سازمانی برخوردار بوده و صلاحیت علمی ، تجربه کاری پرسنل و آموزش مستمر که عمدتاً بصورت داخلی و از

پرسنل خود شرکت کمک گرفته میشود همواره در دستور کار شرکت بوده و همچنین کمیته انصباطی شرکت نیز جهت بررسی عملکرد پرسنل ایفاء نقش مینماید.

۴- ساختار سازمانی تفویض اختیار در تعیین حدود مسئولیتها:

شرکت از زمان آغاز فعالیت نسبت به ایجاد ساختار سازمانی مناسب متناسب با اهداف شرکت اقدام و بر اساس طبقه بندی مشاغل نسبت به تعیین پست های سازمانی و شرح وظایف و حدود اختیارات پرسنل اقدام نموده است و ساختار مذکور حسب نیاز مورد بررسی و تعديل قرار گرفته است.

ب : ارزیابی ریسک :

با توجه به تدوین استراتژی شرکت و تعیین اهداف اصلی شامل اهداف عملیاتی و ... شرکت نسبت به شناسایی ریسکهای موجود اقدام نموده و همانگونه که در بخش هفتم این گزارش اشاره شده عمدت ترین ریسک موجود فعلی ریسک تجاری میباشد که تمہیدات لازم از جمله تحقیقات بازار و تنوع محصولات در دستور کار شرکت میباشد . در این راستا با توجه به بررسیهای صورت گرفته توسط کمیته حسابرسی در خصوص ریسکهای شرکت و پیشنهاد کمیته مذکور کمیته شناسایی ریسک با عضویت مدیر عامل شرکت به عنوان رئیس کمیته در اردیبهشت ۹۳ تشکیل شده است.

ج : فعالیتهای کنترلی :

در شرکت علاوه بر کنترلهای عمومی و کاربردی موارد زیر نیز صورت میگیرد :

۱- بررسیهای مدیریت : عملکرد واقعی شرکت در حوزه های اصلی شامل تولید ، فروش و صادرات ، خرید مواد اولیه و ... در فواصل زمانی مناسب توسط هیئت مدیره شرکت مورد بررسی قرار گرفته و همچنین دلایل انحرافات احتمالی نیز بررسی و راهکار مناسب جهت بهبود وضعیت اتخاذ میگردد بررسیها همچنین شامل فضای کسب و کار ، سهم بازار ، مدیریت هزینه ها روشهای تأمین مالی و طرحهای توسعه در دست اجراء و ... میباشد .

۲- مدیریت مستقیم فعالیتها و کارکردها : با توجه به اینکه اهداف شرکت اعم از عملیاتی و ... تعیین شده تمام مدیران به این اهداف واقف و در حوزه مدیریت خود نسبت به عملکرد واحد خود به مدیریت ارشد گزارش دهی میگردد .

۳- کنترلهای اعتبار و پردازش معاملات : کنترلهای مناسبی از جمله آئین نامه معاملات جهت پردازش معاملات از مرحله تصویب تا مرحله اجراء در شرکت بکار گرفته شده تا از صحت ، کامل بودن و مجاز بودن معاملات اطمینان لازم حاصل گردد .

۴- کنترلهای فیزیکی : نظر به اینکه یکی از اهداف سیستم کنترلهای داخلی حفاظت از دارائیهای شرکت میباشد کنترلهای دوره ای از دارائیهای شرکت شامل ماشین آلات و وسایل نقلیه و ابزار آلات و ... صورت میگیرد و تمام آنها در پوشش بیمه ای لازم قرار میگیرند و بعضی از دارائیها نظیر وجود نقد نزد تنخواه گردانها در فواصل زمان مناسب توسط حسابرس داخلی مورد شمارش گرفته است.

۵- شاخص های عملکردی : شاخص های عملکردی شرکت در فواصل زمانی مناسب توسط مدیریت مورد بررسی قرار میگیرد و در صورت وجود روند غیر عادی نظیر رکود صنعت عوامل آن بررسی و نسبت به بهبود آن راه حل مناسب اتخاذ میگردد .

۶- تفکیک وظایف : در تمام فرآیندهای عملیاتی شرکت در خصوص انجام وظایف ، تفکیک مناسب وجود دارد .

د : اطلاعات و ارتباطات : در شرکت مسیر ارتباطی مناسب و دو طرفه ای همواره بین کارکنان و مدیریت برقرار است و طی برگزاری جلسات در رده های سازمانی مختلف مسئولیت کارکنان در رابطه با اهداف شرکت و کنترلهای داخلی به آنها اعلام میگردد .

ه : نظارت : با توجه به تشکیل کمیته حسابرسی داخلی که زیر نظر هیئت مدیره شرکت میباشد و با استقرار واحد حسابرسی داخلی سیستم کنترلهای داخلی به طور منظم مورد نظارت قرار می گیرد و اثر بخشی سیستم کنترلهای داخلی همواره مورد بررسی و ارزیابی قرار گرفته و نتایج آن به کمیته حسابرسی و هیئت مدیره گزارش میشود.

فصل هفتم - تجزیه و تحلیل ریسک شرکت :

۷-۱- ریسک نوسانات نرخ بهره

با توجه به اینکه شرکت از سال‌های بدهی عموق به بانک ملی شعبه سعدی تهران میباشد در زمینه اخذ تسهیلات اعم از ارزی و ریالی طی سال ۱۳۹۲ با محدودیت موافق بوده و تنها یک فقره تسهیلات در پایان سال ۹۲ به مبلغ ۱۰۰ میلیارد ریال از بانک پارسیان اخذ شده است که مبلغ ۶۰ میلیارد ریال از آن طی سال ۹۳ تسویه و تتمه آن به سررسید ۹۴/۰۴/۰۱ تجدید شده است لذا عدمه منابع مالی شرکت به درآمد

حاصل از فروش و وصول مطالبات متکی میباشد و تغییرات نرخ بهره ریسک با اهمیتی برای شرکت تلقی نمیگردد.

۷-۲- ریسک کیفیت محصولات .

دسترسی به تولید محصول با کیفیت مطلوب و حفظ آن متضمن داشتن تکنولوژی برتر ، استفاده از مواد اولیه مرغوب و نظارت مستمر و تست محصولات تولیدی میباشد . نظر به اینکه این شرکت در بین رقباء از تکنولوژی بالایی (High technology) برخوردار بوده و منابع خرید مواد اولیه نیز مطلوب و واحد کنترل کیفیت و آزمایشگاه در طی سال نظارت مستمر بر فرآیند تولید داشته و شرکت طی سال ۱۳۹۳ در ارتباط با کیفیت محصول در مقایسه با رقباء با مشکلی نبوده که کسب سهم عده بازار مؤید این موضوع میباشد و علیرغم وجود تحريم‌های اقتصادی مواد اولیه مطلوب را جهت حفظ کیفیت محصولات از منابع مدنظر خود خریداری کرده است .

۷-۳- ریسک نوسانات نرخ ارز .

با توجه به اینکه ۴/۸۲٪ ترکیب ساخت محصولات شرکت را مواد اولیه تشکیل میدهد و از طرفی عده مواد اولیه مصرفی شرکت وارداتی میباشد لذا نوسانات نرخ ارز ریسک با اهمیتی برای شرکت بوده و کوچکترین تغییر در آن سود شرکت را تحت تأثیر قرار میدهد ، هر چند در سال مورد گزارش ثبات نسبی در نرخ ارز وجود داشته و شرکت چندان از بابت تغییرات نرخ ارز با مشکل مواجه نبوده است .

۷-۴- ریسک قیمت نهاده های تولیدی

- ترکیب بهای تمام شده تولیدات شرکت بشرح ذیل میباشد :

مواد	٪ ۸۲/۴
دستمزد	٪ ۴/۵
سربار	٪ ۱۲/۱

همانگونه که ملاحظه میشود و قبل از اشاره شد ۴/۸۲٪ ترکیب بهای تمام شده را مواد اولیه تشکیل داده که بهای تأمین آن متأثر از نوسانات نرخ ارز میباشد و ۴/۵٪ بهای تولید هزینه های دستمزد بوده که افزایش آن تابعی از اجرای بخشنامه های وزارت کار در اول هر سال میباشد و از طرفی سربار تولیدی تنها ۱۲/۱٪

بهای محصولات بوده که عمدۀ هزینه سربار تولیدی استهلاک ماشین آلات و هزینه برق و گاز مصرفی میباشد و از آنجائیکه حاملهای انرژی حداکثر ۴٪ بهای تمام شده را تشکیل میدهد، نوسانات آنها تأثیر اندکی بر روی سودآوری شرکت دارد.

۷-۵- ریسک کاهش قیمت محصولات

قیمت فروش محصولات شرکت تابعی از بهای تمام شده تولید که در آن نرخ ارز نقش اصلی را دارا بوده و از طرفی تعریفه واردات محصولات نیز فاکتور مهم دیگری در تعیین نرخ فروش میباشد در سال مورد گزارش هر چند ثبات نسبی در نوسانات نرخ ارز را شاهد بودیم ولی به دنبال کاهش تعریفه محصولات اصلی از ۲۲٪ به ۱۵٪ از دی ماه سال ۹۲ نرخهای فروش با کاهش مواجه بوده است، لذا نرخ فروش محصولات تابعی از ۲ فاکتور اصلی نرخ ارز و نرخ تعریفه واردات محصولات میباشد و تعیین نرخ فروش دلخواه در بازار با توجه به وجود رقباء و عوامل مذکور امکان پذیر نیست.

۷-۶- ریسک مربوط به عوامل بین المللی و یا تغییر مقررات دولتی.

ریسک مربوط به عوامل بین المللی از جمله تحریمهای اقتصادی و یا تغییر مقررات داخلی نظیر تعریفه محصولات که نقش بسزایی در واردات مواد اولیه و تعیین بهای فروش محصولات دارند همواره تهدید بزرگی برای فعالیت و سودآوری شرکت محسوب میشوند که متأسفانه کاهش تعریفه محصولات در سال ۹۳ اثر نامطلوبی بر نرخهای فروش و به تبع آن در سودآوری شرکت در سال ۹۳ داشت.

۷-۷- ریسک تجاری

همانگونه که قبلاً اشاره شد محصول تولیدی شرکت منسوج استخوانبندی نخ تایر از نوع نایلون میباشد که ماده اولیه صنعت تایر سازی از نوع بایاس میباشد ولی در سالهای اخیر با توجه به گرایش شرکتهای لاستیک سازی به تولید تایر از نوع رادیال و All steel مصرف نخ نایلون در آینده نزدیک به طور چشمگیری کاهش خواهد یافت چرا که عدم تغییر در نوع محصولات تولیدی از جمله پلی استر و استیل کورد شرکت را با مشکل بازار مصرف مواجه خواهد ساخت لذا در صورت عدم سرمایه گذاری بموقع در تولید محصولات جدید، شرکت با ریسک بزرگ تجاری مواجه میباشد که این موضوع مدت مديدة است به اطلاع سهامداران محترم رسیده است.

۷-۸- اقبال مشتریان به محصولات جایگزین

همانگونه که در بند ۷-۷ اشاره شد در صورت عدم جایگزینی محصولات جدید شامل نخ پلی استر و استیل کورد شرکت با ریسک بزرگ تجاری مواجه میباشد ، اگر چه این شرکت با تغییرات انجام یافته قادر به تولید نخ پلی استر شده است لیکن تصاحب بازار نخ پلی استر و پذیرش این محصول از جانب مشتریان مستلزم سرمایه گذاری جدید میباشد که و در صورت عدم استقبال سهامداران محترم به این سرمایه گذاری همواره ریسک از دست دادن بازار برای شرکت متصور میباشد .

۷-۹- ریسک نقدینگی

با توجه به محدودیت موجود مبنی بر عدم امکان اخذ تسهیلات بدلیل بدھی معوق به سیستم بانکی و از طرفی بدلیل طولانی بودن دوره وصول مطالبات در مقاطعی از سال ریسک کمبود نقدینگی در تسویه موقع مطالبات فروشنده‌گان مواد و کالا همواره یکی از مشکلات شرکت میباشد .

فصل هشتم - طرح های توسعه شرکت و شرکتهای سرمایه پذیر

۱-۸- شرح و موضوع هر یک از طرح ها شامل : محصولات ، ظرفیت ، مکان اجرا و ...

ردیف	شرح پروژه	نوع محصول	ظرفیت سالانه - تن	مکان اجراء
۲	خرید و نصب ماشین آلات تولید استیل کورد	استیل کورد	۱۰۰۰۰	زنجان - زمین مجاور کارخانه صبا

شرح مختصری از پروژه و اهداف اجرای آن :

این پروژه با هدف تولید محصول جدید (استیل کورد) بدلیل منسوخ شدن تولید لاستیک بایاس و جایگزینی لاستیکهای رادیال و All steel بجای آن سرمایه گذاری میشود که مرحله تحقیقات و توجیه فنی و اقتصادی آن انجام و جهت تصویب به شرکت سرمایه گذاری نفت و گاز و پتروشیمی تامین ارسال شده است .

۱- پروژه خرید و نصب ماشین آلات تولید استیل کورد .

این پروژه جهت تولید محصول جدید (استیل کورد) و حفظ بازار بدلیل منسوخ شدن تولید لاستیک بایاس و جایگزینی لاستیکهای رادیال و All steel که استیل کورد بیشترین مصرف را در ترکیب اجزاء آن دارد مد

نظر میباشد که مرحله تحقیق و توجیه فنی و اقتصادی آن انجام شده و جهت تصویب به شرکت سرمایه گذاری نفت و گازو پتروشیمی تأمین ارسال شده است در این راستا ظرفیتهای تولید و تکنولوژی شرکتهای ایتالیایی و چینی بررسی گردیده که پس از تأیید طرح توسط سهامداران شرکت نسبت به اجرای آن اقدام خواهد نمود. لازم به ذکر است که اجرای طرح شرکت ایتالیایی GCR ارجح تر میباشد.

۲-۸- تاریخ شروع عملیات اجرائی ، پیش بینی زمان بهره برداری ، کل سرمایه گذاری مورد نیاز (ریالی و ارزی) و نحوه تأمین مالی طرح ها در طی دوره اجرا .

عنوان پروژه	تاریخ شروع	زمان	کل سرمایه گذاری مورد نیاز	جمع کل	نحوه تأمین مالی
خرید و نصب ماشین آلات تولید استیل کورد	مرحله مطالعاتی اتمام و در حال رایزنی با سهامداران جهت سرمایه گذاری در این طرح میباشد	برداشت بهره	معادل ریالی میلیون ریال	سایر میلیون ریال	
			۲۴.۰۰۰.۰۰۰	۸۰۹.۷۶۰	۱۰۴.۹۰۰
			۹۱۴.۶۶۰	۹۱۴.۶۶۰	آورده نقدی سهامداران

شایان ذکر است نرخ یورو با نرخ ارز مبادلاتی محاسبه شده است.

۳-۸- پیشرفت فیزیکی و ریالی کار انجام شده تاکنون به تفکیک طرحها ، مقایسه آن با برنامه زمان بندی شده و تحلیل دلایل انحرافات .

عنوان پروژه	فاز مطالعاتی	پیشرفت فیزیکی - درصد	پیشرفت فیزیکی - درصد	پیشرفت ریالی
استیل کورد	%۱۰۰	%۱۰۰	%۱۰۰	بودجه
				عملکرد

۴-۸- برنامه آتی شرکت برای تکمیل پروژه ها:

- پروژه خرید و راه اندازی ماشین تولید استیل کورد :

با توجه به تغییرات رخ داده در صنعت لاستیک سازی و گرایش لاستیک سازان مبنی بر تولید لاستیک رادیال به جای بایاس در صورت عدم سرمایه گذاری در صنعت استیل کورد شرکت در سالهای آتی عملاً بازار خود را از دست خواهد داد چرا که عمدۀ مصرف در لاستیک های رادیال استیل کورد بوده و

بخش اندک آن را پلی استر تشکیل میدهد و بنا به مزیت های لاستیک رادیال شامل بالا بودن اینستی ، کاهش مصرف سوخت ، بالا بودن عمر مفید تولید لاستیک رادیال به بایاس ترجیح داده میشود لذا با تغییرات پیش آمده در تکنولوژی صنعت تاییر جهت بقای شرکت ، سرمایه گذاری در این صنعت(تولید استیل کورد) ضرورت می یابد برای عملیاتی شدن این طرح رایزنی باسهامداران برای تصویب و اجرای طرح در جریان میباشد .

۵-۸- اهم تولیدات جدید و نوآوریهای انجام شده در شرکتهای سرمایه پذیر .

تنها مورد سرمایه گذاری انجام شده توسط شرکت سرمایه گذاری در سهام شرکت بازرگانی صنایع لاستیک سیمرغ میباشد که نوع فعالیت آن بازرگانی بوده لذا تولیدات جدید و نوآوری در مورد شرکت مذکور مورد ندارد .

شرکت سو مایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک (سهام خالص)

اقدامات انجام شده توسط شرکت

شماره پندت گزارش حسابوں ستادلہ بازدھ قانونی	شرح تکالینہ مجمع عمومی سال مالی ۱۳۹۲	
جنبی	انجام اقدامات و پیغیریهای لازم از طرف شرکت جهت تعمین تکلیف و تسویہ بدهی بالک ملی شعبہ سعدی	در سال ۹۳ مذاکرات با مسئولیت بالک ملی، جهت تعیین تکلیف بدهیها یافت و در مکاتب صورت گرفته با ریس بالک موکری و تقسیط بدهیها در دوره زمانی بلند مدت پیشنهاد گردید و طبق اظهارات مسئولین بالک ملی تقسیط بدهیها در مدت ۱۰ سال به همین مدیره بالک ارائه شده که تاریخ تهیه این گزارش تصویب نشده است. از طرفی بالک منکور لقام به ارزایی عرصه و اعیان شرکت جهت وصول مطالبات نموده که این موضوع قبل از استحضار سهامداران محترم رسیده است و پرسوه ارزیابی در جریان میباشد.
۶	انجام اقدامات و پیغیریهای لازم از طرف شرکت جهت تعمین تکلیف و تسویہ بدهی بالک ملی شعبہ سعدی	عمله بدهی ستوانی شرکت هربوط به شرکتکهای تهران پلیمر و شرکت البرز به ترتیب به مبلغ ۱۹۲۲۹ و ۷۲۰۵ میلیون ریال مباید که در این راستا با توجه به پیغیریهای حقوقی انجام شده رأی دادگاه در خصوص پرونده شرکت تهران پلیمر در تاریخ ۱۴۰۸/۰۸/۹۲ به نفع اینشرکت صادر شد و در تاریخ ۱۴۰۸/۰۶/۹۴ احرازیه آن نیز صادر شده است.
۰	انجام پیغیریهای حقوقی جهت حصول تجیه نهایی برای ادام وصول مطالبات معوق	در خصوص شرکت البرز رأی دادگاه به نفع اینشرکت صادر شده که شرکت با اعمال ماده ۲ محکومیت مالی ادام به اخذ حکم جلب مدیران نموده و با توجه به مقراری بودن مدیران تاکنون موفق به جلب آنها نشده و از سایر اقلام راکد گزارش شده توسط حسابداری به مبلغ ۱۰۹۶۰ میلیون ریال مبلغ ۳۵۷۱ میلیون ریال تا تاریخ ارائه این گزارش وصول و تسویه شده است.
۷	برنامه ریزی مناسب و مدیریت منابع مالی و خرید مواد اویله مصرفی متناسب با جرخه تولید و پیشنهاد مطلوب سوق موجودی	با عنایت به تکالیف مجتمع منبی در خرید مواد اولیه متسبب با نیاز، در سال ۹۳ خرید مواد نسبت به سال قبل کاملش یافته و تمامی خریدها متناسب با نیاز بوده است.
۸	و اکاری ماشین آلات خط نایلون ۶ جنبی با رعایت صرفه و صلاح شرکت	علیغیم درج امکنی مرآبده برداشی و اکاری ماشین آلات منکور در ۲ نوبت متاسفانه تاکنون به غیر از یک مورد پیشنهاد قیمتی در این خصوص واصل نشده است لازم به ذکر است یک مورد قیمت پیشنهادی واصل شده مربوط به آنکه نوبت اول بدلیل پائین بودن آن نسبت به قیمت کارشناسی شرکت اقدام به تجدید مزایده نمود و در مزایده دوم نیز پیشنهاد قیمتی واصل شکرید، کارشناسی مجدد صورت گرفته که شرکت نشست به درج امکنی برای سوم اقام شمود ولی متاسفانه تاکنون قیمت پیشنهادی واصل نشده است.
۹	پیرو شیپیس تأمین	بدلیل مشکلات تقاضیگی شرکت که ناشی از رکود بازار فروش مخصوصاً لات کاٹش تعریفه درودی محصولات مبایشد تسویه مطالبات صندوق بازنشستگی کشوری فعلًا میسر نشده است. سهادار دیگر (شرکت سرمایه کاری نفت و گاز تسویه مطالبات سفارتی یک از سهامداران (اصنوف بازنشستگی کشوری) مطلق با شرایط تسویه مطالبات

فصل دهم - اطلاعات مربوط به معاملات با اشخاص وابسته

معاملات انجام شده با اشخاص وابسته که تماماً مربوط به معاملات مشمول ۱۲۹ اصلاحیه قانون تجارت بوده به شرح زیر میباشد.
ارقام میلیون ریال

نام شرکت طرف معامله	نوع وابستگی	شرح معامله	مبلغ کل معامله
شرکت سرمایه گذاری صنایع نفت و گاز و پتروشیمی تامین	عضو هیات مدیره	تسویه باقیمانده تامین مالی انجام شده بصورت قرض الحسن توسط شرکت مزبور واسترداد سپرده مسدودی واریز شده از طرف بانک تجارت	۴۰۰۱۹
صندوق بازنیستگی کشوری	عضو هیات مدیره	استرداد یازده فقره اسناد تضمین نزد شرکت مزبور	۲۲۳۶۱۹
گروه صنعتی بارز	عضو مشترک هیات مدیره	استرداد سپرده مسدودی واریز شده از طرف بانک تجارت	۱۰۰۰
شرکت ایران یاسا	عضو مشترک هیات مدیره	فروش محصولات	۳۰۵۸۲۹
شرکت کارگزاری بیمه تامین آینده	عضو مشترک هیات مدیره	خرید محصول	۲۳۲۱
شرکت مجتمع صنایع لاستیک بزد	عضو مشترک هیات مدیره	تسليم چک تضمین بابت پیش دریافت فروش	۱۶۰۹۰
		استرداد چک تضمین مربوط به خاتمه قرارداد فروش	۴۱۹۸۷
		فروش محصولات	۵۰۷۶۳
		خرید خدمات بیمه ای و کارگزاری	۲۲۲
		فروش محصولات	۱۰۷۵۰۶
		استرداد چک تضمین معاملات فیماین	۲۴۸۳۵
		تسليم چک بابت پیش دریافت فروش	۱۷۹۴۴

فصل یازدهم - تعهدات مالی آتی شرکت در شرکتهای سرمایه پذیر

- از آنجائیکه سرمایه گذاری شرکت محدود به یک مورد سرمایه گذاری در شرکت بازرگانی صنایع لاستیک سیمرغ (سهامی خاص) میباشد و تنها کمتر از ۰/۵٪ سهام آن شرکت به مبلغ ۴۶۵ میلیون ریال را دارا میباشد تعهدات مالی آتی با اهمیتی در شرکت یاد شده نداشته و برای سالهای آتی نیز متصور نمیگردد.

فصل دوازدهم - اقدامات انجام شده در سال مالی مورد گزارش و برنامه های آینده شرکت

۱۲- گسترش بازارهای فروش محصولات و تنوع بخشی از شیوه های فروش

با توجه به اینکه محصولات تولیدی فعلی شرکت منسوج استخوانبندی تایر از نوع نایلون و پلی استر میباشد، بازار فروش در داخل محدود به شرکتهای تایر سازی میباشد که در طی سال مورد گزارش شرکت با

معاملات مطلوب با مشتریان توانست کماکان بازار داخلی مشتریان موجود خود را حفظ نماید بطوریکه سهم شرکت از بازار داخلی در سال ۱۳۹۲ به میزان ۷۵/۷۹٪ بوده و مابقی بازار در دست رقبای داخلی (شرکتهای تایر کورد و کیان کورد) بوده است شایان ذکر است در سال ۹۳ به دلیل پائین بودن تعریفه های ورودی حدود ۱۰۰۰ تن منسوج استخوانبندی توسط شرکتهای لاستیک سازی و تجار وارد شده است و شرکت در زمینه فروش محصولات خود در داخل با مشکل مواجه بوده و علیرغم تلاشها و رایزنیهای صورت گرفته در زمینه صادرات محصول بدلیل عدم رقابت پذیری، مشکلات ناشی از وجود تحریمهای اقتصادی و ... موقتی حاصل نگردید، سیاست فعلی فروش محصولات در سال آینده نیز مد نظر بوده و پیش بینی شده محصولات شرکت در داخل کشور عرضه گردد.

۱۲-۲- تولید محصولات و معرفی محصولات جدید

محصولات تولیدی شرکت در سال ۹۳ همانند سال قبل منسوج استخوانبندی نخ تایر از نوع نایلون و پلی استر بوده و با توجه به تمہیدات صورت گرفته تولید کامپوزیتهای صنعتی که عمدۀ مواد اولیه آن از ضایعات نخ نایلون میباشد جزو تولیدات سال ۱۳۹۴ خواهد بود همچنین تولید منسوجات استخوانبندی تسمه نقاله، چیفر در سال آینده به سبد محصولات اینشرکت اضافه خواهد شد و علاوه بر آن در صورت تأمین منابع مالی راه اندازی پرژه تولید استیل کورد در سال ۱۳۹۴ شروع و بهره برداری از آن طی سالهای ۱۳۹۵ و ۱۳۹۶ صورت خواهد گرفت.

۱۲-۳- افزایش و یا کاهش در مشارکت‌ها و سرمایه گذاریها

ماموریت اصلی شرکت تولید محصول (منسوج استخوانبندی نخ تایر) میباشد لذا سرمایه گذاری و مشارکت در سایر صنایع و یا سهام سایر شرکتها در طی سال ۱۳۹۳ صورت نگرفته است و برای سالهای آتی نیز متصور نمیگردد.

۱۲-۴- شیوه‌های تأمین منابع مالی :

همانگونه که در فصل هفتم گزارش (موضوع ریسک تقاضنگی) اشاره شد بنا به شرایط فعالیت، شرکت دارای ریسک تقاضنگی میباشد و نظر به اینکه دارای بدھی معوق به سیستم بانکی (بانک ملی شعبه سعدی تهران) میباشد اخذ تسهیلات ریالی برای سال آتی متصور نمیگردد و تنها منابع مالی شرکت منابع حاصل از فروش محصولات شرکت خواهد بود و در بودجه سال ۱۳۹۴ نیز دسترسی به سایر منابع مالی پیش بینی نشده است، لذا انجام اقدامات لازم جهت کوتاه کردن دوره وصول مطالبات میتواند بخشی از مشکلات تقاضنگی را مرتفع نماید و تنها در صورت عدم توانایی شرکت در بازپرداخت تسهیلات مشارکت مدنی اخذ شده از بانکهای اقتصاد نوین و پارسیان به ترتیب به مبلغ ۴۵ و ۴۰ میلیارد ریال نسبت به تمدید آنها اقدام خواهد نمود.

۱۲-۵-اطلاعات مربوط به بودجه مالی شرکت در سال ۱۳۹۴.

میزان تولید انواع محصولات: ۱۱.۵۰۰ تن

مقدار فروش داخلی انواع محصولات: ۱۱.۵۰۰ تن به ارزش ۱۸۲۵.۷۶۰ میلیون ریال.

صورت سود (زیان) پیش بینی شده برای سال مالی منتهی به ۹۴/۱۲/۲۹

ارقام - میلیون ریال

۱۸۲۵.۷۶۰	فروش
(۱.۵۲۶.۸۵۸)	بهای تمام شده کالای فروش رفته
۲۰۸.۹۰۲	سود (زیان) ناویژه
(۴۰.۴۱۲)	هزینه های اداری و تشکیلاتی و توزیع و فروش
۹۹۸	خالص سایر درآمدها (هزینه های عملیاتی)
۲۶۴.۶۸۸	سود (زیان) عملیاتی
(۱۳۷.۸۴۲)	هزینه های مالی
۱۱.۹۳۶	خالص سایر درآمدها (هزینه های) غیر عملیاتی
۱۳۸.۰۸۲	سود (زیان) خالص
(۳۷.۰۰۵)	مالیات
۱۰۱.۵۲۷	سود خالص

فصل سیزدهم - پیشنهادات و انتظارات هیأت مدیره شرکت

همانگونه که سهامداران محترم استحضار دارند شرکت در طی سالهای اخیر با مشکلاتی شامل:

۱- وجود زیان انباشته ۲- مشمولیت ماده ۱۴۱ قانون تجارت ۳- بدھی سنگین به سیستم بانکی (بانک ملی شعبه سعدی) مواجه بوده که با توجه به بهبود روند فعالیت شرکت از سال ۸۷ و شروع دوره سود دهنی که از سال ۸۸ آغاز و تا پایان سال ۹۳ نیز ادامه یافته عمدۀ زیان انباشته شرکت مستهلك شده و تنها تا پایان سال ۹۳ دارای ۶۸.۰۶۳ میلیون ریال زیان انباشته میباشد که با عنایت به بودجه مصوب سال ۹۴ زیان مذکور نیز ظرف سال آتی مستهلك خواهد شد و از طرفی مشکل ماده ۱۴۱ نیز طی سال ۹۱ از طریق افزایش سرمایه از محل تجدید ارزیابی دارائیها مرتفع گردید ، لیکن آنچه که از مشکلات تاکنون لایحل باقیمانده

بدھی شرکت به بانک ملی شعبه سعدی میباشد که تا تاریخ این گزارش کماکان تعین تکلیف نشده و تقسیط بدھیهای مذکور در شرایط فعلی خارج از توان مالی شرکت میباشد و بدون مساعدت سهامداران محترم امکان پذیر نمیباشد و از طرفی با توجه به عملکرد سال ۹۳ و مقایسه آن با سال قبل که به لحاظ میزان تولید و فروش و سود آوری با افت مواجه بوده و دلایل آن نیز کاهش تعریف و کاهش مصرف نخ عنوان میشود سرمایه‌گذاری در محصولات جدید از جمله استیل کورد ضرورت می‌یابد که در حوزه طرحهای توسعه ای به آن اشاره گردد ، لذا انتظار میروند سهامداران محترم در این برھه از زمان اهتمام خاصی به مشکلات شرکت داشته و نظر خود را به سرمایه‌گذاری در طرحهای جدید معطوف دارند تا بتوان با انجام طرحهای توسعه ای از جمله استیل کورد روند رو به رشد شرکت را ادامه داد و موضوع بدھی به بانک ملی نیز تنها با مشارکت سهامداران قابل حل و فصل میباشد تا بدین صورت با همراهی مدیران و پرسنل متعدد شاهد رشد و پویایی دو چندان در این شرکت باشیم .

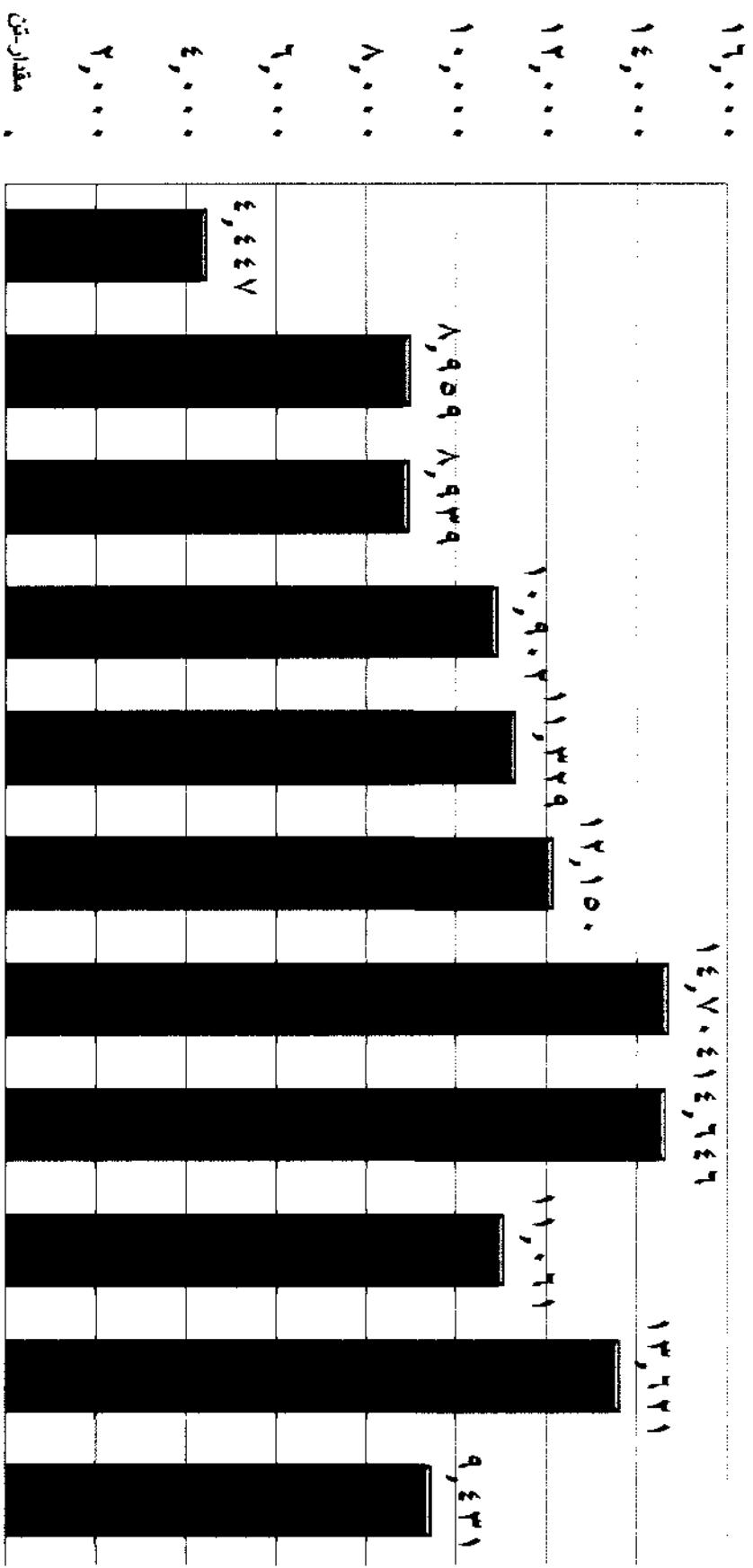
فصل چهاردهم-پیشنهادات هیأت مدیره برای تقسیم سود

از آنجائیکه شرکت با زیان انباشته مواجه میباشد سودهای کسب شده در طی ۶ سال اخیر صرف استهلاک زیان انباشته شده است لذا تقسیم سود در این شرکت موضوعیت ندارد .

جدول و نمودارها

لُوْلِيد و عَمَلِيَّات

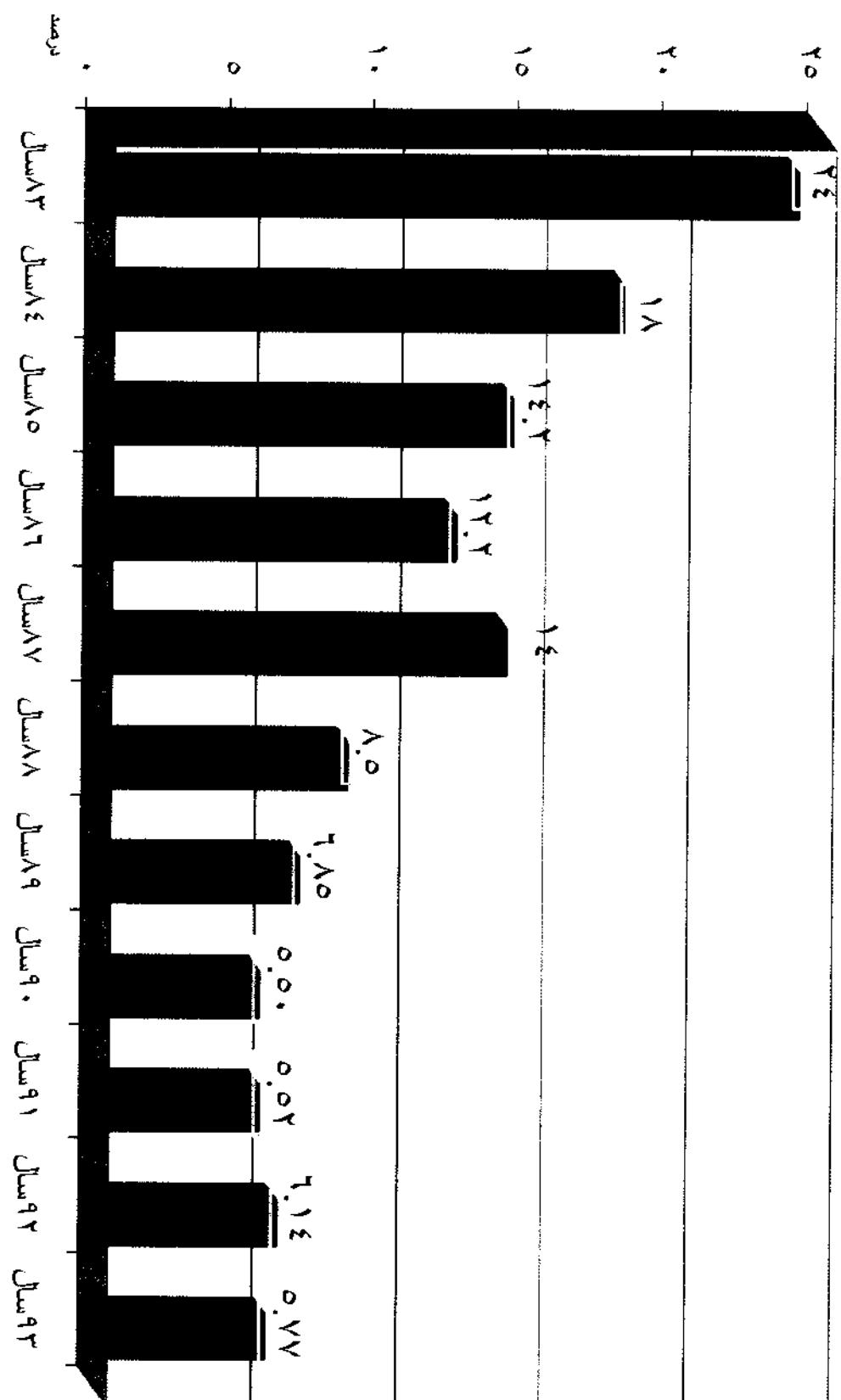
نمودار روند تولید طی سالهای ٨٣ إلى ٩٣



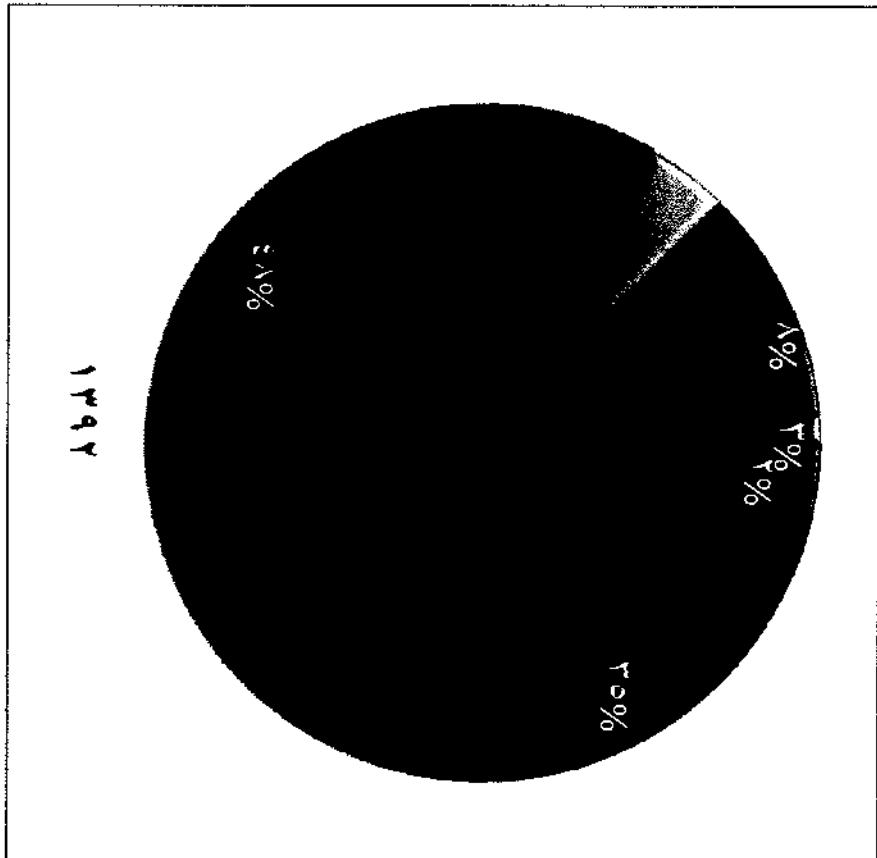
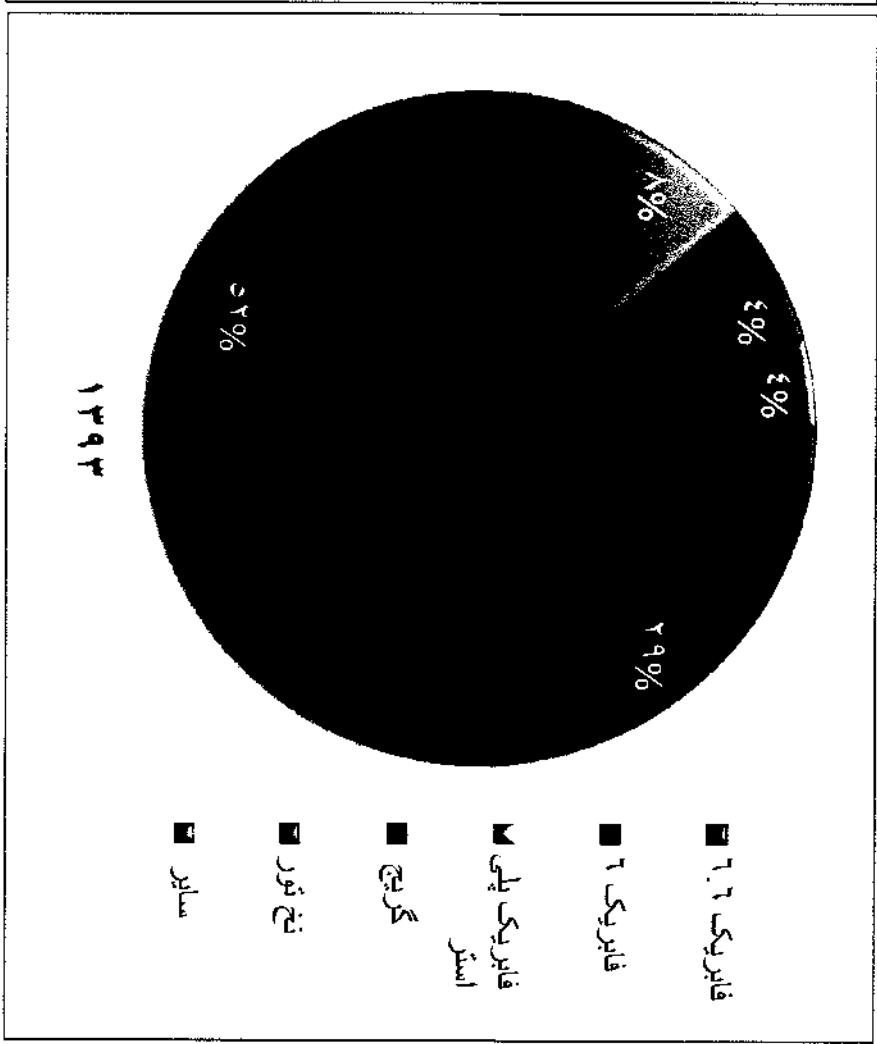
سال ٩٣ سال ٩٢ سال ٩١ سال ٩٠ سال ٩ سال ٨٩ سال ٨٨ سال ٨٧ سال ٨٦ سال ٨٥ سال ٨٤ سال ٨٣

مقدار-تین

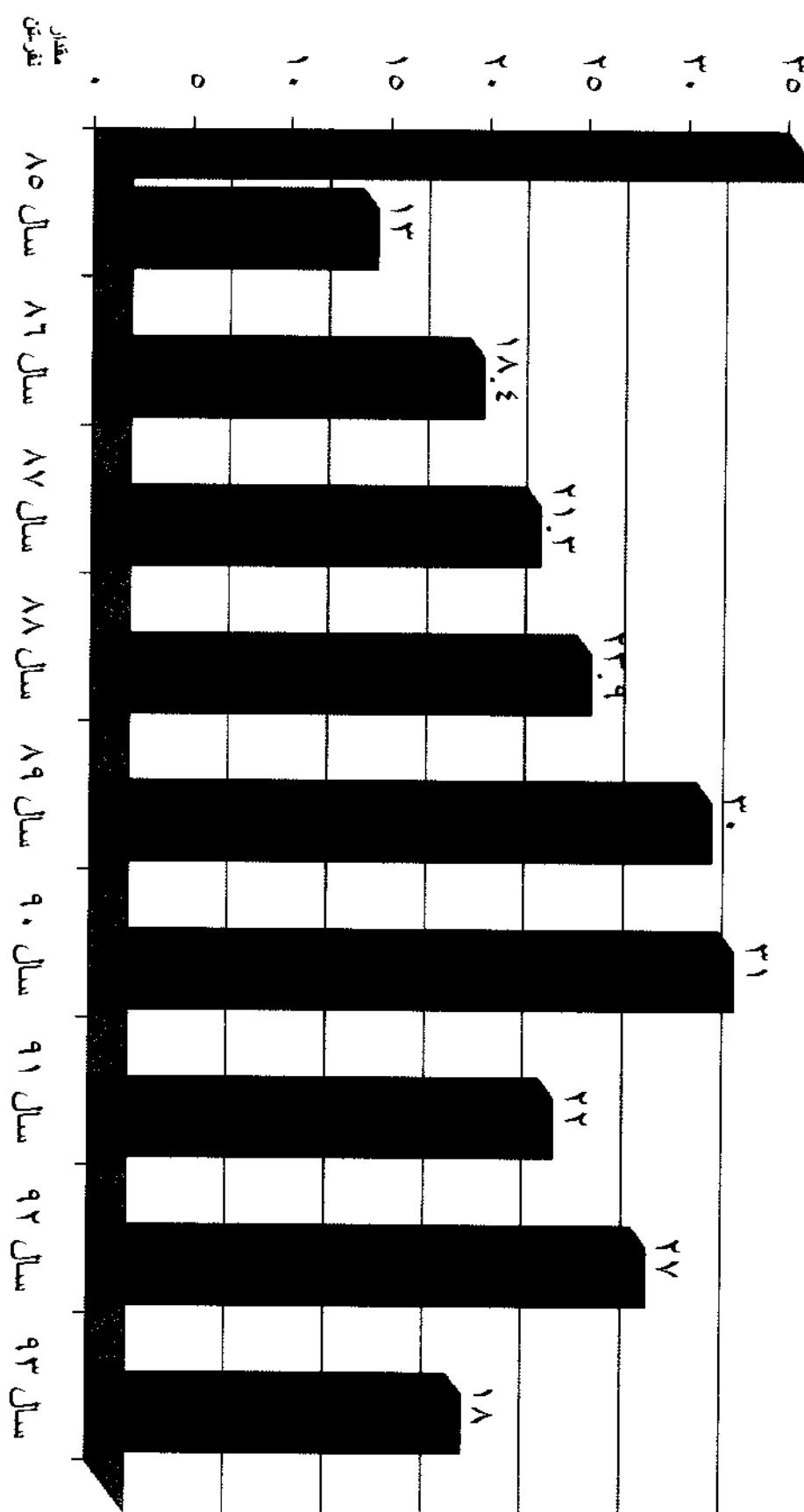
نمودار مالیه درجه خبرات کل طی سترات ۸۷ الی ۹۳



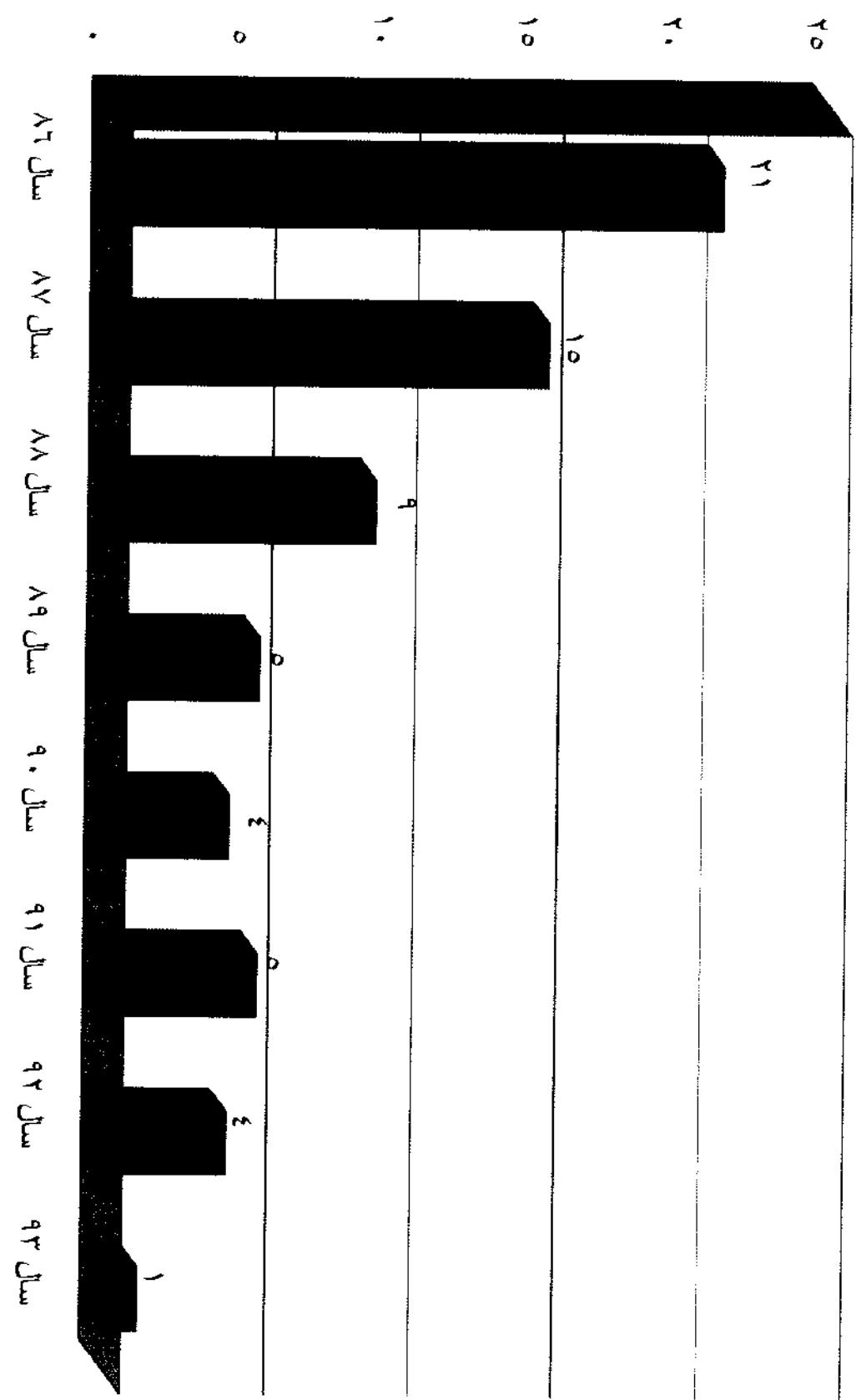
نمودار مقایسه تولید محصولات طی سالهای ۹۳ - ۹۲



نیودار سرانہ تولید طی سنوات ۸۵ الی ۹۳

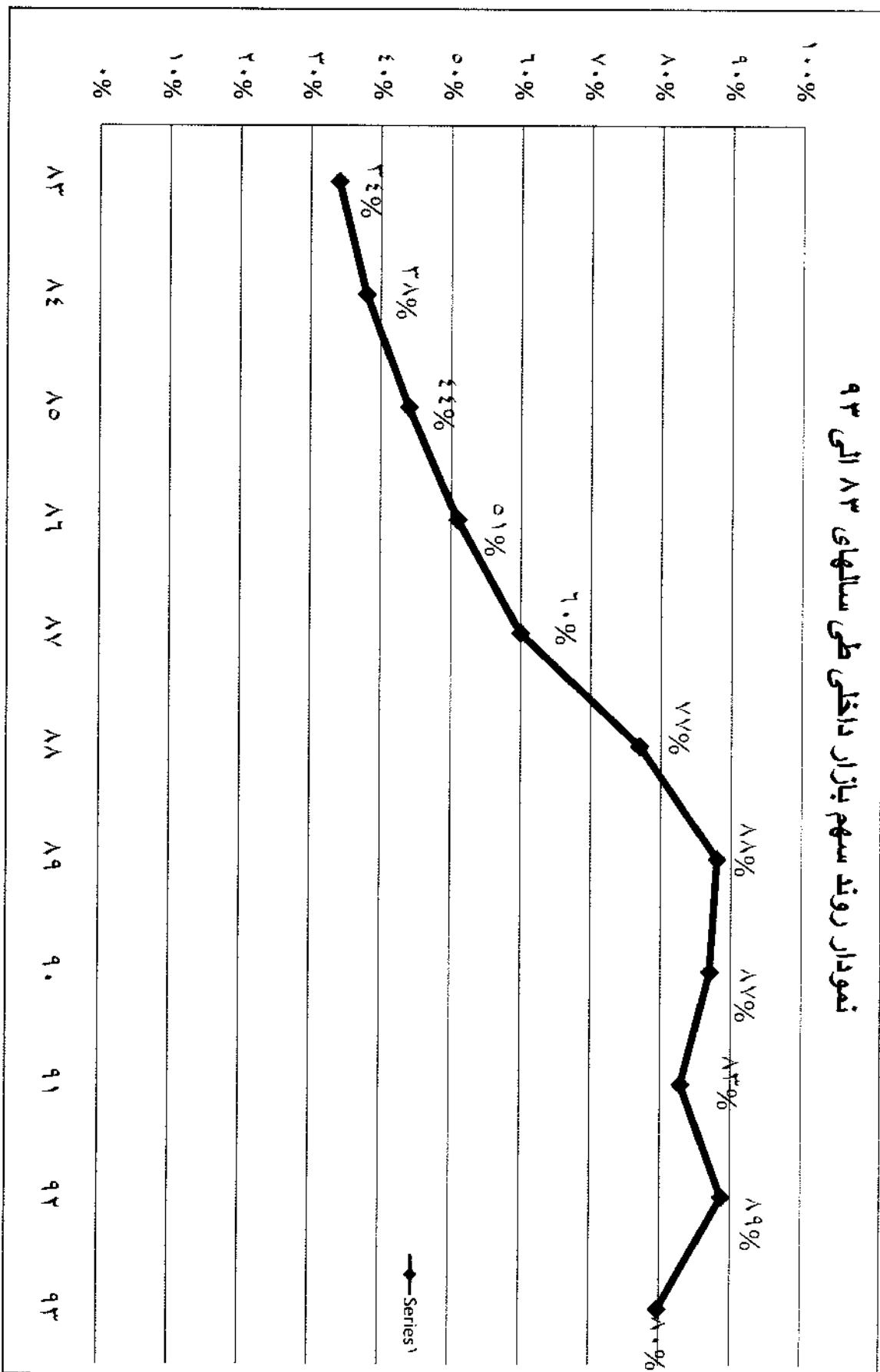


نحوهار مقابیه تعداد شکایات مشتریان طی سنوات ٨٦ إلى ٩٣



فروش و صادرات

نمودار روند سهم بازار داخلی طی سالهای ۸۳ تا ۹۳

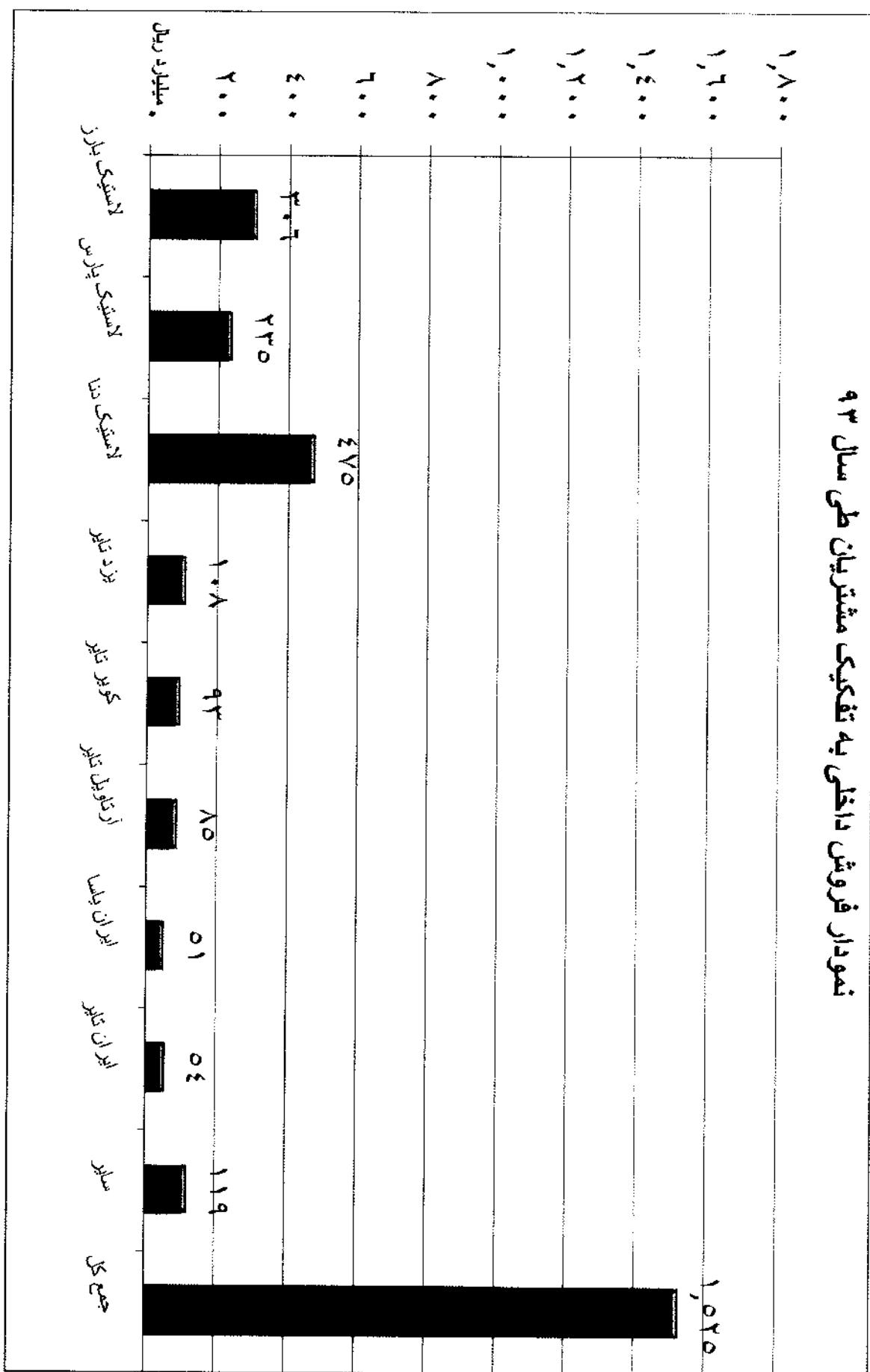


نمودار خالص فروش داخلی به تفکیک مخصوصات در سال ۹۳

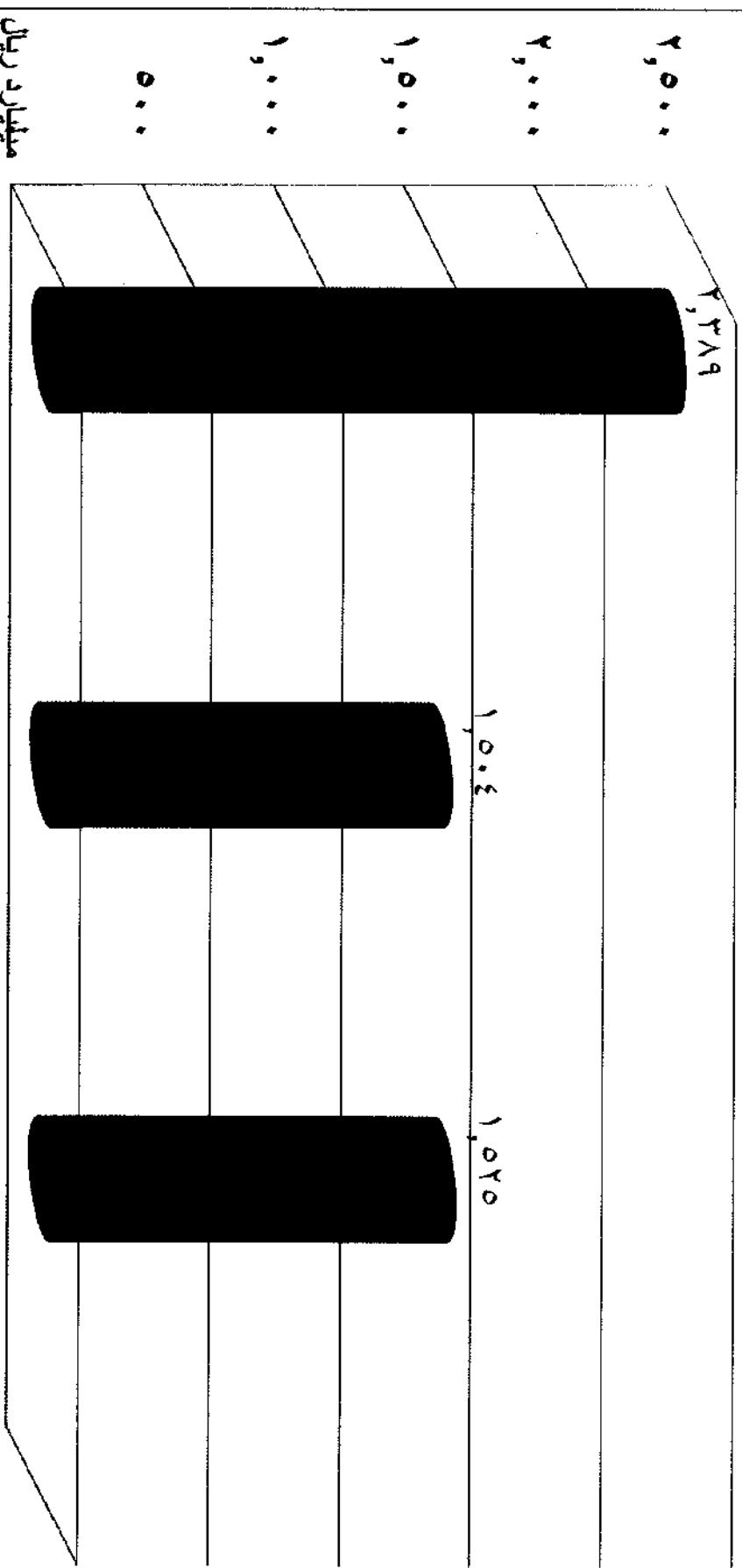
A bar chart illustrating the distribution of 500 billion Saudi Riyals (SR) across different sectors. The Y-axis represents the amount in billions of Saudi Riyals, ranging from 0 to 1,700. The X-axis lists the sectors. The bars are black with white numerical labels indicating their values.

Sector	Amount (SR Billions)
استثمار (Investment)	500
نحو تور (Trade Surplus)	82
سایر (Other)	64
گریج (GDP)	50
فابریک پلی (Fabricate Poly)	84
فابریک ۶ (Fabricate 6)	143
فابریک ۷ (Fabricate 7)	786
فابریک ۸ (Fabricate 8)	800
فابریک ۹ (Fabricate 9)	1,200
فابریک ۱۰ (Fabricate 10)	1,400
میلیاردریال (Billion Riyals)	1,700

نمودار فروش داخلی به تفکیک مشتریان طی سال ۹۳



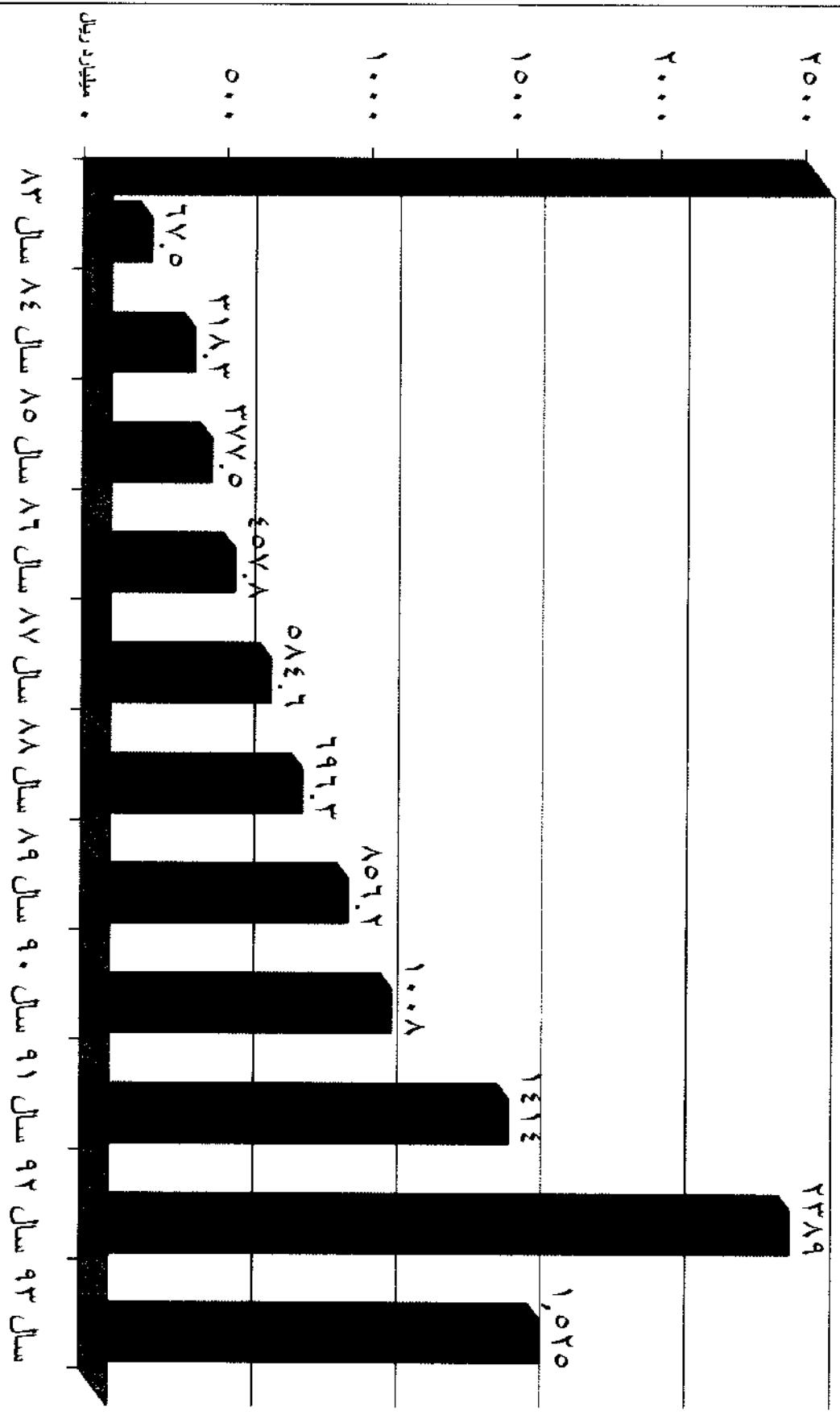
نحو دار مقایسه خالص فروش کل طی سنتورات ۲۹۳-۹۴ و بودجه ۹۳



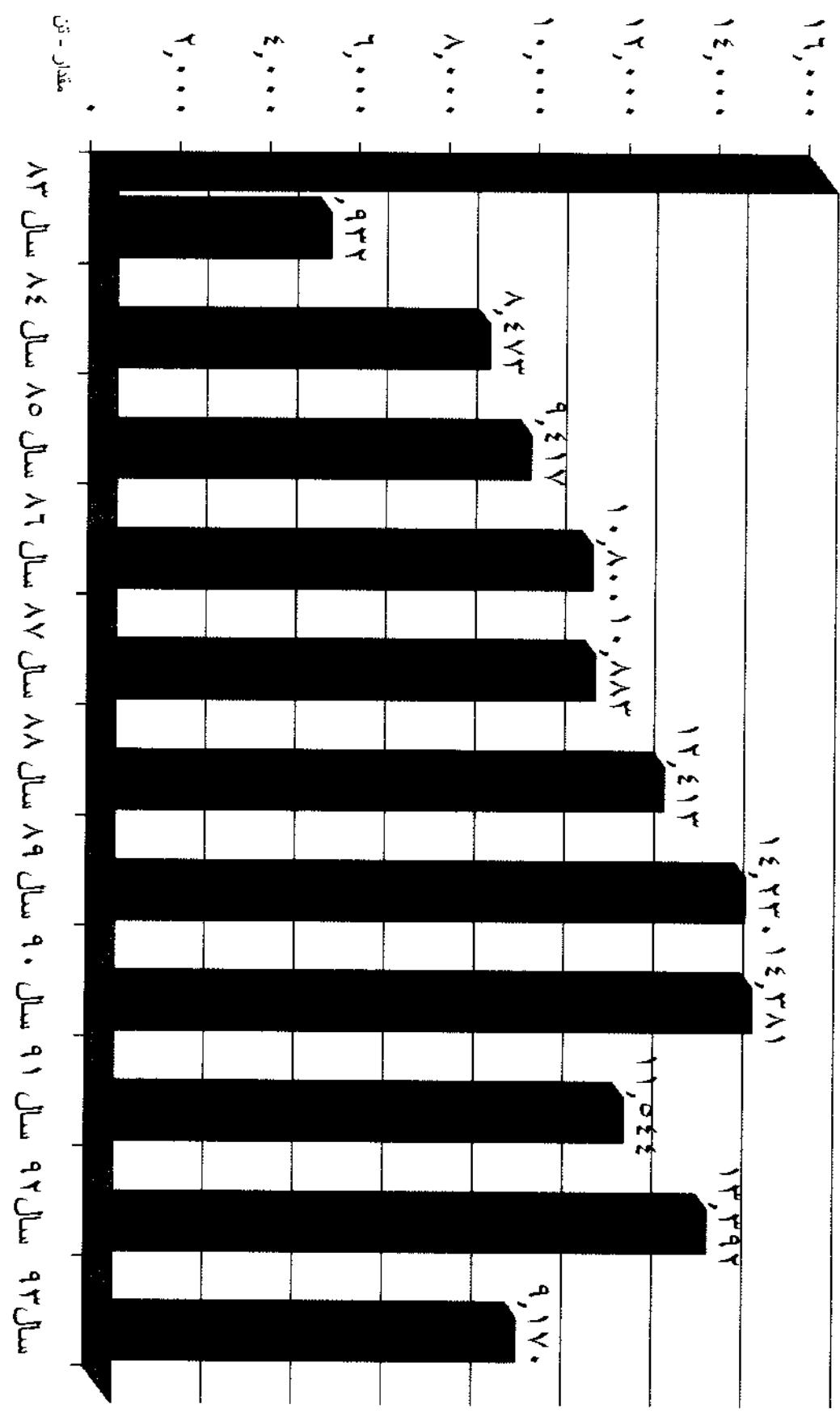
■ کل پیش بودجه سال ۹۴ بودجه سال ۹۳

■ کل پیش بودجه سال ۹۵

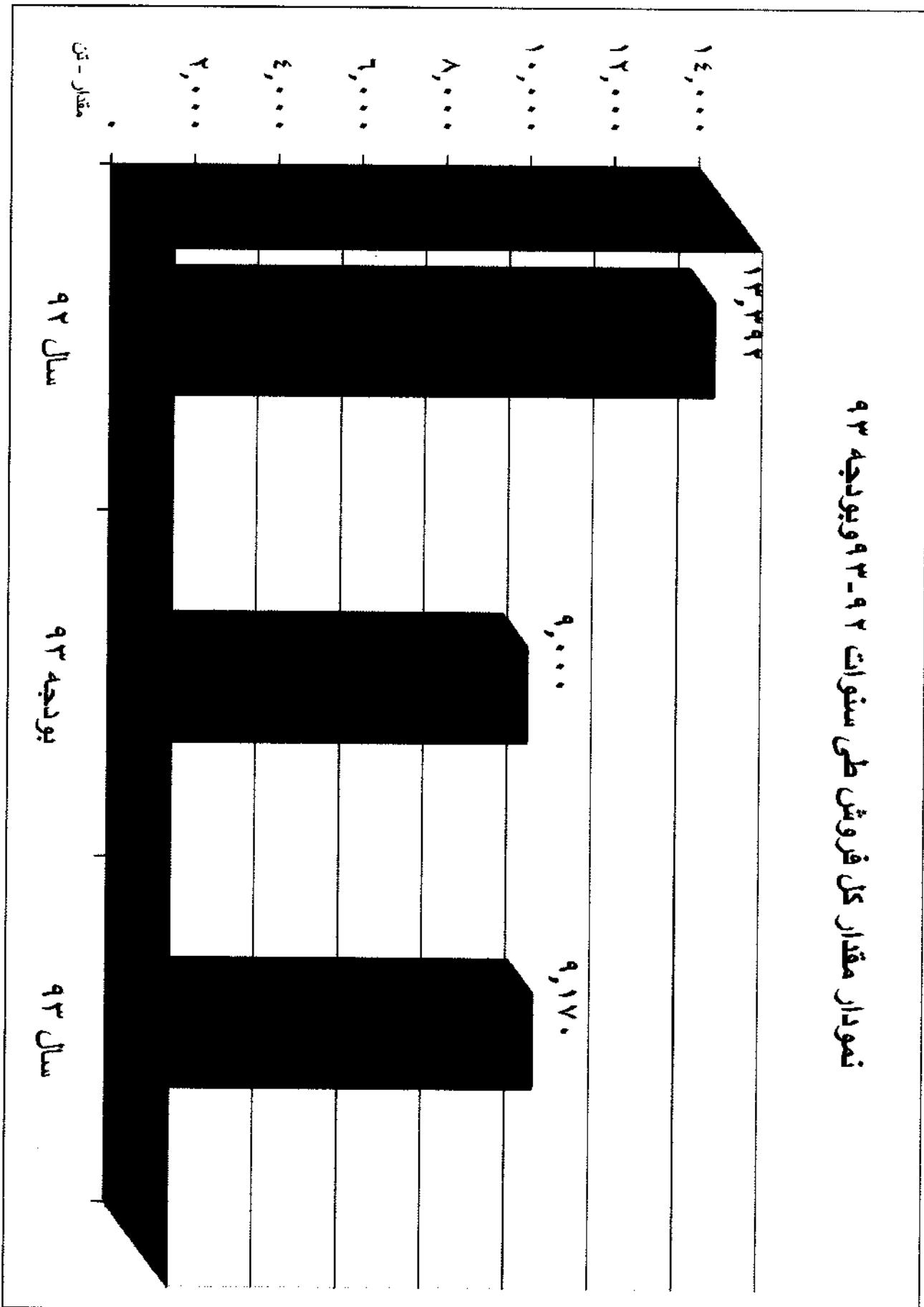
نمودار فروش خالص کل طی سالهای ۸۳ الی ۹۳



نحوهار فروش خالص کل طی سالهای ۸۳ до ۹۳

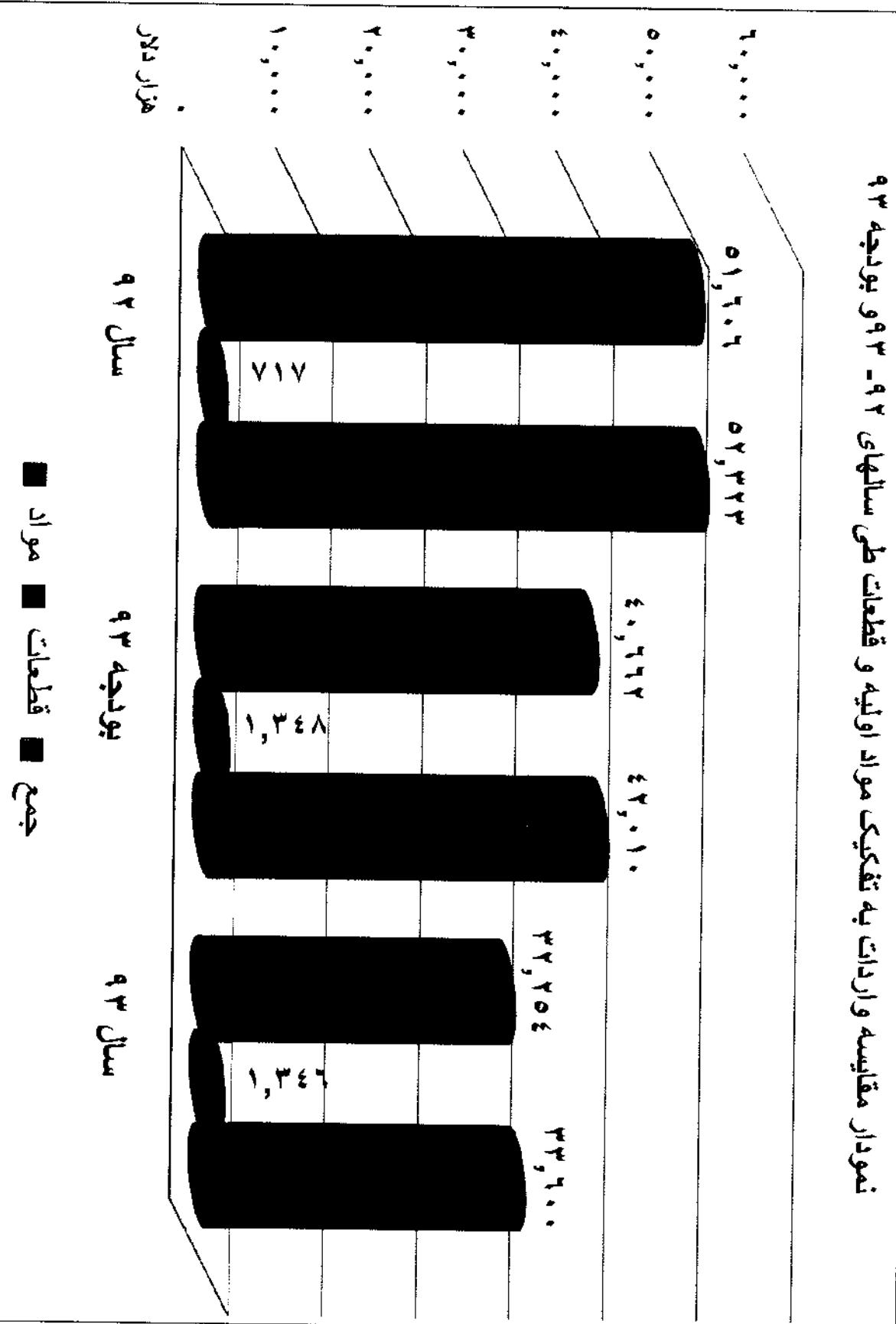


نمودار مقدار کل فروش طی سالهای ۹۲-۹۳ و بودجه ۹۴



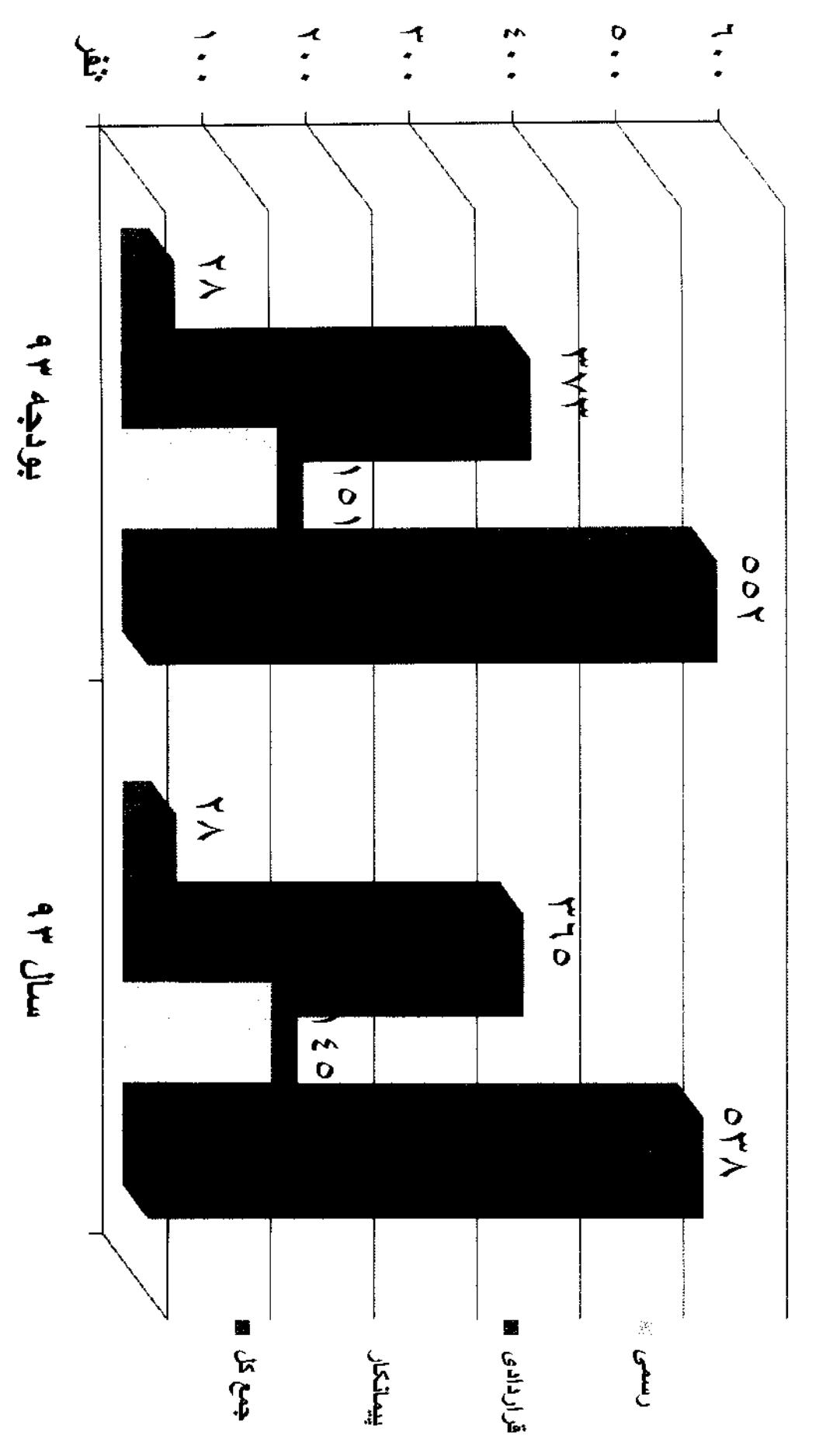
بازرگانی

نحوه از مقایسه وارادات به تکیه مواد اولیه و قطعات طری سالهای ۹۳-۹۴ و بودجه ۹۴

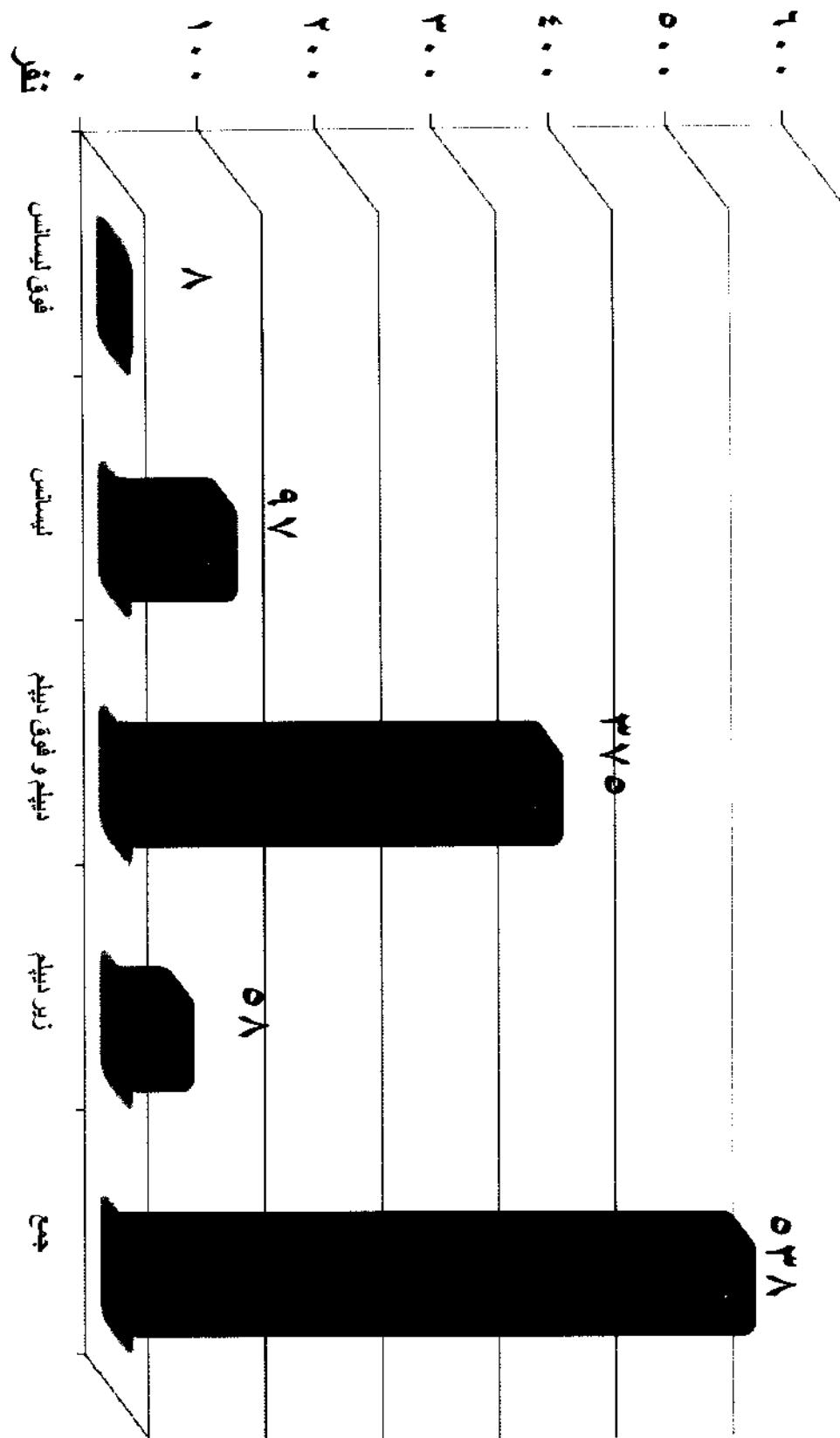


منابع انسانی

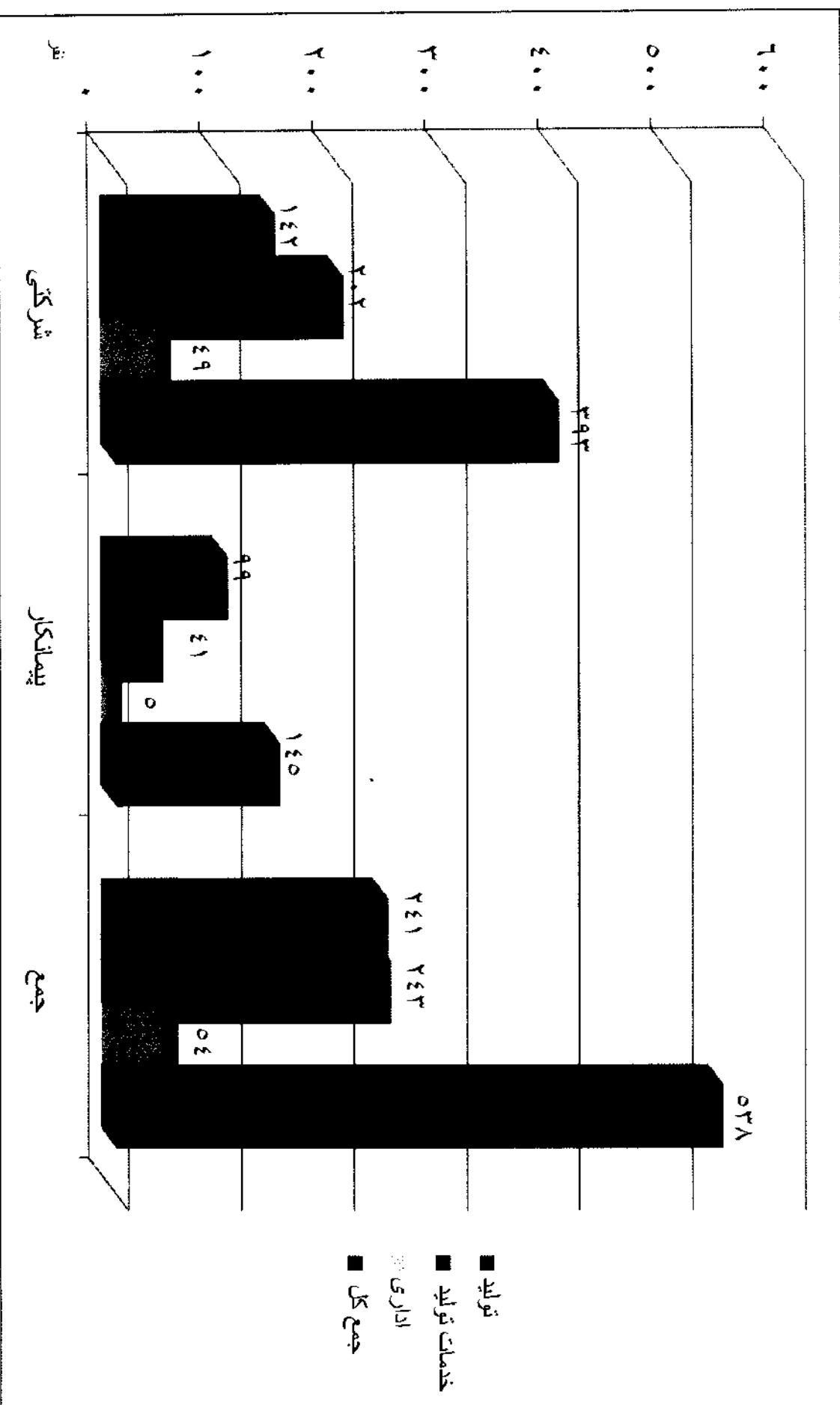
نمودار مقایسه امار پرسنل شرکت به تفکیک رسمی و فرارادی عملکرد سال ۹۳ با بودجه



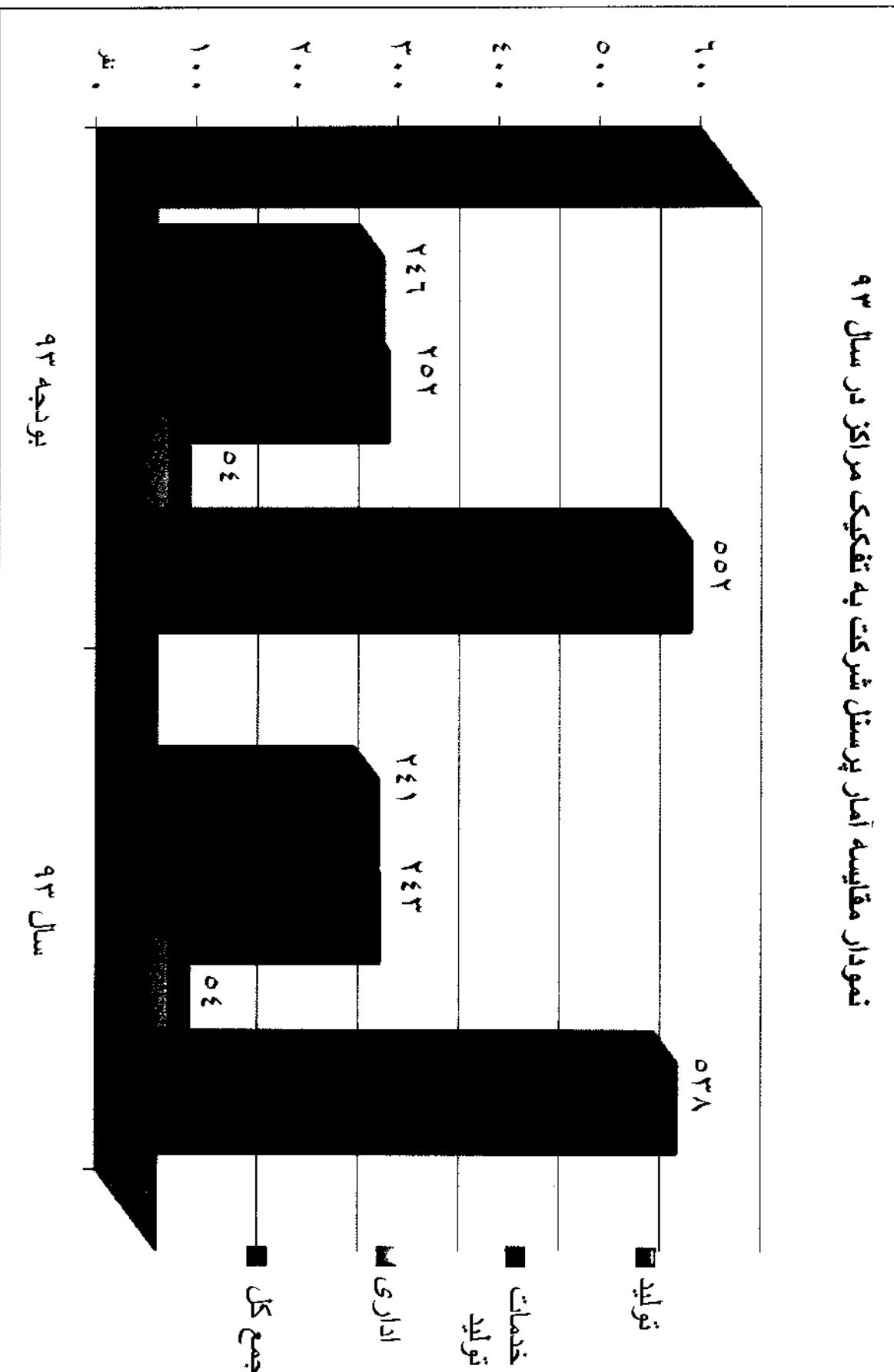
نمودار تعداد نیروی انسانی (پرسنل پرستی و پیمانکار) به تفکیک نوع تجهیلات در سال ۹۳



نمودار آمار پرسنل به تفکیک مرکز در سال ۹۳



نمودار مقایسه امار پرسنل شرکت به تفکیک مرکز در سال ۹۳



سال ۹۳

بروججه ۹۳