

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱

(پیوست ۱)

## شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

"گزارش تفسیری مدیریت"

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱

## فهرست مندرجات

عنوان	شماره صفحه
۱) ماهیت کسب و کار .....	۳
۲) اهداف مدیریت و راهبردهای آن .....	۱۲
۳) مهمترین منابع ، ریسک ها و روابط آن .....	۱۵
۴) نتایج عملیات و چشم اندازها .....	۲۲

در اجرای مفاد ماده ۷ دستورالعمل اجرائی افشای اطلاعات شرکتهای ثبت شده نزد سازمان بورس و اوراق بهادر مصوب مورخ ۱۳۸۶/۰۵/۰۳ و اصلاحیه های مورخ ۱۳۸۹/۰۶/۲۷، ۱۳۸۸/۰۴/۰۶ و ۱۳۹۶/۰۴/۲۸ و ۱۳۹۶/۰۶/۱۴ هیات مدیره سازمان بورس و اوراق بهادر گزارش تفسیری مدیریت شرکت گروه دارویی سبحان به شرح زیر تقدیم می گردد. گزارش تفسیری مدیریت، تجزیه و تحلیل مدیریت در خصوص نتایج عملیات و همچنین بررسی وضعیت مالی بوده و حاوی اطلاعات پیش بینی شده و بررسی نتایج واقعی با مقدادیر پیش بینی شده می باشد. اطلاعات سود و زیان و تحلیل آن بر اساس ارقام و اطلاعات برآورد شده، تهیه شده است و ممکن است نتایج حاصله با اطلاعات واقعی مغایر باشد.

## ۱ - ماهیت کسب و کار

### ۱-۱) صنعتی که گروه و شرکت در آن کار فعالیت می کند:

گروه شامل شرکت، به نام گروه دارویی سبحان (سهامی عام) و شرکتهای فرعی آن شامل البرزدارو، سبحان دارو، ایران دارو، کی بی سی و داروسازی سبhan انکولوژی شرکت وابسته (شرکت پخش البرز) است. در حال حاضر شرکت گروه دارویی سبhan (سهامی عام) جزء شرکتهای فرعی شرکت گروه سرمایه گذاری البرز (سهامی عام) می باشد. فعالیت اصلی شرکت گروه دارویی سبhan طی دوره مورد گزارش، اعمال راهبردی سیاستهای مالی و عملیاتی شرکتهای فرعی می باشد، موضوع فعالیت شرکتهای فرعی عمدتا در زمینه تولید و واردات دارو و تجهیزات پزشکی و ... می باشد.

## ۲-۱) قوانین و مقررات و سایر عوامل برون سازمانی موثر بر گروه

مهمترین قوانین و مقررات حاکم بر فعالیت شرکت عبارتند از : قانون تجارت ، قانون مالیات های مستقیم ، قوانین بازار اوراق بهادار و آبین نامه ها و مقررات سازمان بورس اوراق بهادار ، قانون کار و امور اجتماعی و استاندارد های حسابداری ، قوانین و مقررات وزارت بهداشت ، درمان و آموزش پزشکی ، قوانین مرتبط دولتی و قوانین مبارزه با پولشوئی و سایر قوانین موضوعه می باشد.

## ۳-۱) محیط کسب و کار موضوع فعالیت گروه

بر اساس ماده ۳ اساسنامه شرکت ، موضوع فعالیت اصلی شرکت عبارت است از :

(الف) سرمایه‌گذاری در سهام، سهم الشرکه، واحدهای سرمایه‌گذاری صندوق ها یا سایر اوراق بهادار دارای حق رای با هدف کسب انتفاع به طوری که به تنها یا به همراه اشخاص تحت کنترل یا اشخاص تحت کنترل واحد، کنترل شرکت، موسسه یا صندوق سرمایه‌پذیر را در اختیار گرفته یا در آن نفوذ قابل ملاحظه یابد و شرکت، موسسه یا صندوق سرمایه‌پذیر (اعم از ایرانی یا خارجی ) در زمینه فرآورده های دارویی (اعم از مواد اولیه یا محصول نهایی) فعالیت کند.

(ب) انجام فعالیتهای زیر در ارتباط با اشخاص سرمایه‌پذیر موضوع بند الف فوق :

خدمات اجرایی در تهیه و خرید مواد اولیه و ماشین آلات برای اشخاص حقوقی سرمایه‌پذیر، خدمات طراحی و مهندسی اصولی و تضمین پروژه ها برای اشخاص حقوقی سرمایه‌پذیر، انجام مطالعات ، تحقیقات و بررسی های تکنولوژیکی، فنی، علمی، بازرگانی و اقتصادی برای بهره برداری توسط اشخاص حقوقی سرمایه‌پذیر، تامین منابع مالی اشخاص حقوقی سرمایه‌پذیر از منابع داخلی شرکت یا از طریق سایر منابع از جمله اخذ تسهیلات بانکی به نام شرکت یا شخص حقوقی و .....

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱

ج) سرمایه گذاری با هدف کسب انتفاع و کنترل عملیات یا نفوذ قابل ملاحظه در سهام، سهم الشرکه و سایر اوراق بهادر دارای

حق رای آن عده از اشخاص حقوقی که خدمات زیر را منحصرا به اشخاص سرمایه پذیر یا علاوه بر اشخاص سرمایه پذیر به دیگران

ارائه می نمایند.

سرمایه گذاری‌های هلдинگ معطوف به صنعت دارو بوده و در حال حاضر پورتفوی شرکت در مورخ ۱۳۹۸/۰۶/۳۱ به شرح جدول

زیر می باشد:

نام شرکت	درصد مالکیت	درصد به سرمایه گذاریها	درصد به کل داراییها
البرزدارو	۶۵	۴۲	۲۸
سبحان دارو	۶۵	۲۶	۱۷
ایران دارو	۶۲	۱۱	۷
کی بی سی	۷۷	۶	۴
سبحان انکولوزی	۶۳	۱۵	۱۰



۴-۱) بازارهای اصلی، وضعیت رقابتی و جایگاه شرکتهای تابعه در آن بازارها:

عمده بازار اصلی شرکتهای تابعه بازار داخلی کشور می باشد ،

- بازار فعالیت شرکت ایران دارو در زمینه تولید دارو شامل محصولات دارویی، انسانی و دامی، غذایی، آرایشی، بهداشتی، کشاورزی، گیاهی، شیمیایی، ارایشی، غذایی، شیمیایی، آرایشی، غذایی، گیاهی، بهداشتی، کشاورزی، گیت های تشخیص طبی و مواد اولیه و بسته بندی مورد استفاده در صنایع فرق الذکر می باشد.

- شرکت البرز دارو برواسس آخرین آمار منتشره از (بر اساس ۸ ماهه ۹۷) از لحاظ ریالی درین شرکت های تولید کننده رده هشتم و با استفاده از فناوری دارویی بازار ایران را به خود اختصاص داده است.

- و در خصوص سهم بازار، شرکت بین ۳ تا ۴ درصد از سهم بازار ایران را به خود اختصاص داده است.

- محصولات شرکت داروسازی سپهجان انکلوژری که در برآرد حدود ۲۰۰ قلم شکل دارویی مرتبط با درمان نشان دهنده رشد بسیار سریع مصرف می باشد، نشان دهنده رشد بسیار سریع مصرف می باشد، به طوری که رشد بازار داروهای سلطانی بسیار پیشتر از رشد متوجه بازار دارویی ایران و حتی بازار انکلوژری جهان است.

- در این خصوص می باشد اشاره کرد که تنها دسته دارویی که تاکنون عرصه فعالیت شرکتهای چند ملیتی بوده و تولید کننده های داخلی در آن کمترین نقشی داشته اند دسته داروهای ضد سلطان بوده که شرکت سبحان انکولوژی گشاینده راه تولید داخلی این داروها است. سیاست این شرکت نیز تمرکز بر روی تولید تحت لیسانس و انتقال تکنولوژی تولید محصولات از شرکت های معتبر جهانی و همکاری با شرکت های دانش بنیان داخلی است.
- شرکت کی بی سی در زمینه واردات داروهای استراتژیک شامل واکسن های مختلف، داروهای آنکولوژی، ام اس، زنان و زایمان، تنفسی، اعصاب و تجهیزات پزشکی و دستگاههای بیمارستانی فعالیت داشته و بازار اصلی آن کشور جمهوری اسلامی ایران می باشد که کلیه محصولات این شرکت طبق قانون به شرکتهای بزرگ و معتبر سراسری توزیع دارو فروخته شده و از طریق آن شرکت ها در اختیار داروخانه ها و مراکز درمانی قرار می گیرد ، همچنین در راستای رسالت اجتماعی خود ، این شرکت همه ساله اقدام به واردات و تامین بخش اعظم واکسن های مورد نیاز وزارت بهداشت از منابع معتبر و طراز اول دنیا نموده و وزارت بهداشت را در ارائه خدمات به نیازمندان به این واکسن ها یاری می نماید . شرکت طبق اطلاعات مندرج در آمارنامه دارویی وزارت بهداشت ، در بین شرکتهای وارد کننده در ۸ ماهه نخست سال ۱۳۹۷ رتبه ۱۲ را داشته و سهم ۲/۱ درصدی از سهم فروش کل داروهای وارداتی را به خود اختصاص داده است .
- شرکت سبحان دارو در بین شرکتهای فعال در صنعت تولید دارو (گروه اعصاب و داخلی) یکی از بزرگترین تولید کنندگان تعدادی دارو در کل کشور میباشد.

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱

۱-۱) محصولات و خدمات اصلی، فرآیندهای تجاری و روش های توزیع شرکت گروه:

محصولات تولیدی	واحد اندازه گیری	ظرفیت معمول (عملی)	تولید واقعی ۶ ماهه منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱	تولید واقعی ۶ ماهه منتهی به ۱۳۹۷/۰۶/۳۱	تولید واقعی ۶ ماهه منتهی به ۱۳۹۷/۰۶/۳۱	تولید واقعی سال ۱۳۹۷
جامدات	میلیون عدد	۵,۳۶۴	۲,۶۷۰	۲,۴۵۱	۵,۴۹	
آمپول و بیال	میلیون عدد	۵۷	۳۴	۳۴	۸۰	۵۹
مابعات	میلیون شیشه	۳۵	۱۷	۱۷	۱۴	۱۴
لوسیون و اسپری	میلیون عدد	۱۳	۸	۸	۲۳	۱۹
جامدات سبعان انکلوزی	بج (حجم تولید)	۱۴۰	۶۱	۶۱	۵۷	۱۲
آمپول سبعان انکلوزی	بج (حجم تولید)	۱۱۵	۳۹	۳۹	۳۸	۱۰۰

قسمت کمی از ارماد های شرکت گروه از طریق قرارداد های ارائه خدمات می باشد . فرآیند عملیاتی شرکت شامل بازاریابی ، تحقیق و توسعه ، سفارشات و خرید ها ، ساخت ، تولید و فروش

میباشد . شرکت گروه تولید کننده کلیه محصولات خود را براساس قرارداد های جاری شده با شرکت های پخش به بازار عرضه می نماید.

۱-۶) ساختار واحد تجاری و نحوه ارزش آفرینی آن:

کارکنان و مدیران و هیأت مدیره شرکتهای اصلی و فرعی با استعانت از خداوند متعال و تکیه بر دانش و کوشش کارکنان و استفاده از تجهیزات و فناوری روز دنیا در زمینه تولید، تامین و عرضه فرآورده‌های

دارویی، در ایجاد ارزش آفرینی پاسخگویی به نیاز دارویی جامعه و ارتقاء سطح سلامت، برنامه خود را در مسیر رشد، تعالی و رضایتمندی ذینفعان قرار داده است.

۱-۷) عواملی که میتواند اثر عده برصغیر و محیط بیرونی شرکت های تابعه داشته باشد عبارتند از:

اختناد سیاست های دولت در زمینه بهبود وضعیت سلامت اجتماعی که منجر به عدم وصول به موقع مطالبات از شرکت های پخش گردیده و همچنین اختناد سیاست های انتباختی در زمینه

تسهیلات پانکی تاثیر بسزایی در تامین منابع مالی و تقدیمی شرکت های تابعه داشته است. همچنین قیمت های دستوری فروش، عدم ثبات اقتصادی و نوسانات بازار ارز، وضعیت تورم، تغییر اولویت در تخصیص ارز دولتی و همچنین روایط تجارتی بین المللی که تاثیر بسزایی بر این صنعت دارد، می تواند بر فعالیت شرکتهای تابعه مؤثر واقع گردد.

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱

### (۱) مشخصات اعضاي هیئت مدیره:

نامنده حقوقی	سمت	مشخصات اعضاي هیئت مدیره		
		قبلی	شروعی	پایانی
موقوف اغیر موظف	همایعت مدیره درسایر مراکی داخلی شرکتها	سهام و نیت	جمع حقوق و حق حضور	حق حضور پایانی مجمع
دکتری مدیریت غیر موظف	دیپلم احیایی کردستان	رئیس هیأت مدیره	سپاهان دارو (سهامی عام)	
سید محمد رضوی	سید محمد رضوی	فوق ایسلس مديريت مالی	لایب رئیس هیأت مدیره	سرمایه گذاری اعتدال البرز (سهامی عام)
سید فرهیان قصیلی‌سراسی	سید فرهیان قصیلی‌سراسی	فوق ایسلس حسابداری غیر موظف	لایب رئیس هیأت مدیره	سرمایه گذاری اعتدال البرز (سهامی عام)
جلال هزارستان	سید محمدی ناصری	فوق ایسلس عماری اسلامی و اقتصاد	دکتری حسابداری	سرمایه گذاری البرز اسلامی (عام)
علی فلاح بدر	سید علی و عضویت مدیره	دکتری حسابداری	دکتری حسابداری	بررسی مجموع عمومی عالی سلیمان
علی فلاح بدر	عضو هیأت مدیره	فوق ایسلس مدیریت مالی	غیر موظف	بررسی مجموع عمومی عالی سلیمان
*	موسسه یزمه اجتماعی روستاییان و مشاور	عضو هیأت مدیره	غیر موظف	بررسی مجموع عمومی عالی سلیمان

\* بررسی مجموع عمومی عالی سلیمان ۱۳۹۸/۰۶/۲۲ پاداش مصوب هیئت مدیره مادل ۳۲۲ میلیون ریال تصویب که مادل مبلغ مذکور ذخیره در حسابها گردیده است.

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)  
گزارش تفسیری مدیریت  
برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱

(۱-۹) سهامداران شرکت اصلی :

ترکیب سهامداران در تاریخ ۱۳۹۸/۰۶/۳۱ به شرح زیر می باشد:

نام سهامداران	تعداد سهام	درصد
شرکت سرمایه گذاری البرز (سهامی عام)	۱.۷۰۴.۹۰۰.۲۱۵	۶۲
موسسه صندوق بیمه اجتماعی روسانیان و عشایر	۳۰۱.۵۲۴.۴۲۲	۱۱
شرکت گروه توسعه مالی مهرآیندگان	۱۵۴.۷۵۱.۲۷۰	۶
شرکت سرمایه گذاری اعلاء البرز	۹۸.۷۴۰.۹۳۱	۴
شرکت سهامی بیمه ایران	۵۷.۱۲۶.۳۳۴	۲
سایرین	۴۱۷.۹۵۶.۸۱۸	۱۵
جمع	۲.۷۳۵.۰۰۰.۰۰۰	۱۰۰

۲ - اهداف مدیریت و راهبردهای مدیریت برای دستیابی به آن اهداف

با استعانت از خداوند متعال و تکیه بر دانش و کوشش کارکنان و استفاده از تجهیزات و فناوری روز دنیا سرلوحه ماموریت شرکتهای تابعه در زمینه تولید ، تأمین و عرضه فرآورده های دارویی به جهت پاسخگویی به نیازهای دارویی جامعه و ارتقای سطح سلامت ، برنامه خود را در مسیر رشد ، تعالی و رضایتمندی ذینفعان می باشد . دغدغه اخذ گواهی های مربوط به آخرین استانداردهای روز صنعت دارو (GMP) علاوه بر ایجاد پایداری و کمک به رسوخ بیشتر در بازار (علی رغم وجود مخاطرات نقدینگی و ریسک های موجود اعم از ، نرخ بهره ، نوسانات نرخ ارز و ...) همواره از اهداف اصلی مدیریت شرکت های تابعه بوده است . از مهمترین اهداف مدیریت دستیابی به بالاترین میزان رشد سود چابک سازی عملیات ، تنوع سازی محصولات ، برنده سازی محصولات ، گسترش فعالیتها ، توسعه کیفی و کمی محصولات از طریق محصولات جدید، تلاش برای تکمیل سبد محصول مطابق با استراتژی توسعه، پایش مستمر و نظام مند قیمت تمام شده و برنامه ریزی برای کاهش بهای تمام شده ، حفظ و افزایش بازار های صادراتی ، بهبود بهره وری ، توسعه و رسوخ در بازار می باشد .

## ۲-۱) اهداف بلند مدت و کوتاه مدت:

شرکتهای تابعه دارای برنامه و اهداف بلند مدت ۵ ساله در کلیه حوزه ها اعم از تولید ، بازاریابی ، صادرات ، محصولات جدید ، توسعه خطوط تولیدی و در نهایت فروش و سود مورد انتظار می باشد . این اهداف و برنامه ها همه ساله با توجه به تغییرات ایجاد شده و یا قابل پیش بینی بررسی و بازنگری می شود.

### ۲-۱-۱) ماموریت ها:

- مدیریت بهینه سبد سرمایه گذاری ها
- ایجاد مدیریت رقابتی پایدار در عرصه دارو و حضور فعال در بازارهای منطقه ای
- تحقیق، توسعه و نوآوری در عرصه دارو
- توسعه، تولید و عرضه محصولات دارویی
- سرمایه گذاری در کسب و کارهای نوین و ارزش آفرین و فناورانه در عرصه سلامت

### ۲-۱-۲) اهداف کلان :

- ارتقای شاخص های عملکردی مالی و اقتصادی
- افزایش سهم و ارتقای جایگاه در بازار سلامت کشور و منطقه
- ارتقای کیفیت و بازدهی سبد محصولات
- افزایش رقابت پذیری شرکت های سرمایه تابعه
- ارتقای بهرهوری، تعالی سازمانی، هوشمندی و مسئولیت اجتماعی
- ارتقای شاخص های حاکمیت شرکتی

### ۲-۱-۳) استراتژی های کلان:

- توسعه سرمایه گذاری در فعالیت های اقتصادی با بازدهی مطلوب در صنعت دارو
- تنوع بخشی به روش ها، ابزارها و منابع تامین مالی داخلی و خارجی
- بهینه سازی سبد کسب و کارهای موجود
- توسعه تعاملات و ارتباطات موثر داخلی و بین المللی
- تقویت زیرساخت های عملیاتی کسب و کار برای شرکتهای تابعه
- چاپ سازی و بهبود ساختار سازمانی و فرآیندهای کسب و کار
- توسعه نظام یکپارچه اطلاعاتی مدیریت، نظارت و ارزیابی
- بهینه سازی نظام جذب، نگهداری و توسعه سرمایه های انسانی

### ۲-۲) راهبردهای تحقق فروش ، توسعه محصولات و بازار :

انتظار می رود با توجه به اخذ قیمت برخی از محصولات و ترکیب فروش ، فروش پیش بینی شده سال ۱۳۹۸ شرکتهای تابعه محقق گردد . مدیریت برخی شرکتهای تابعه، جهت توسعه محصولات، اقلام دارویی جدیدی را به سبد محصولات خود اضافه خواهد کرد و در راستای توسعه فروش شرکت اقدام به بستن قرارداد های فروش با پخش های جدیدی نموده است ، با توجه به افزایش نرخ ارز و تورم موجود در اقتصاد کشور تمام تلاش مدیران خود را بکار می گیرد تا با کنترل حجم خرید مواد و استفاده از تسهیلات ارزان قیمت میزان بهای تمام

شده را به حداقل برساند و نسبت به کنترل هزینه های مالی تلاش خود را بکار گیرد . ضمناً تغییر قیمت برخی از محدودیت شرکتهای تابعه نیز از سازمان غذا و دارو اخذ گردیده است.

مطابق برنامه کوتاه مدت گروه، برنامه توسعه در سطح هلдинگ تنها معطوف به افزایش سرمایه شرکت های تابعه است و برنامه توسعه ای در سطح شرکت های تابعه شامل افزودن محصولات جدید به سبد محصولات، اصلاح و ارتقاء GMP و همچنین اجرای طرح های توسعه مصوب می باشد.

### ۲-۳) راهبرد های مدیریت جهت مسئولیت اجتماعی و زیست محیطی :

مطابق تعریف سازمان همکاری و توسعه اقتصادی، راهبری شرکتی مجموعه ای از روابط بین مدیریت، هیئت مدیره، سهامداران و سایر ذینفعان شرکت می باشد. در حال حاضر شرکت گروه دارویی سپحان توسط هیئت مدیره ای مرکب از پنج عضو اصلی که توسط سهامداران و در مجمع انتخاب می گردند، اداره می شود. همچنین شرکت دارای کمیته حسابرسی می باشد که مطابق با منشور کمیته فعالیت می کند. در ضمن با توجه به اینکه سهامدار عمده (شرکت گروه سرمایه گذاری البرز) نیز فعالیت مشابه با شرکت دارد، بنظور پرهیز از ناهماهنگی در تصمیمات و همچنین کاهش هزینه ها، از تشکیل کمیته های موازی خودداری گردیده و موضوعات به کمیته های شرکت مادر ارجاع می شود.

گروه دارویی سپحان به عنوان شهروندی حقوقی هموار حمایت از فرهنگ، محیط زیست و سلامت جامعه را بخش مهمی از وظایف خود می داند. این موضوع نه در مقام شعار بلکه در عمل نیز بصورت تولیدداروهای با کیفیت و قیمت منصفانه در عملکرد شرکتهای تابعه تجلی یافته است.

توجه به موضوع محیط زیست از طریق تعریف استانداردهای زیست محیطی، سرمایه گذاری جهت کاهش مخاطرات زیست محیطی شامل استقرار سیستم IMS (استانداردهای ایمنی و بهداشت ، محیط زیست و کیفیت )، فیلترا سیون ورودی و خروجی های هوا مدیریت پسماند؛ هدایت فاضلاب به وسیله اگواسازی انجام شده و انهدام ضایعات در چارچوب ضوابط محیط زیست و ارزیابی های زیست محیطی و ایمنی و پیامدهای آن و تطبیق با الزامات قانونی، اصلاح و نصب تجهیزات کافی جهت صرفه جوئی در مصرف آب و برق گسترش فضای سبز واستفاده از سیستم آبرسانی قطره ای و استفاده بهینه از آبهای سطحی و آب برگشتی از شستشوی مخازن و اخذ گواهینامه های مربوط و همکاری با مراکز دانشگاهی در خصوص پذیرش کارآموز و حمایت از پژوهه ها و تحقیقات دانشگاهی صورت می پذیرد.

علاوه بر موارد فوق، شرکت از طریق ارایه مواد اولیه به دانشگاه ها بصورت رایگان جهت انجام آزمایشات تحقیقاتی، حمایت و روابط خود را با دانشگاه ها و مراکز علمی توسعه می دهد. به منظور سنجش اثربخشی اقدامات انجام شده در خصوص مسئولیت های اجتماعی، هر ساله پژوهه سنجش رضایت جامعه انجام و تجزیه و تحلیل های لازم بر روی آن صورت می پذیرد.

### ۲-۴) اطلاعاتی در خصوص شفافیت اطلاعات شرکت :

اجرای دقیق دستورالعمل افشای اطلاعات سازمان بورس و ارواق بهادر از جمله مواردی می باشد که این گروه خود را مقید به اجرای دقیق آن می داند و سعی نموده است با اجرای صحیح آن تقارن اطلاعاتی را کاهش دهد. طبق گزارش منتشر شده در مورخ ۱۳۹۷/۰۳/۲۰ توسط سازمان بورس و ارواق بهادر، رتبه شرکتهای گروه از نظر به موقع بودن، قابلیت اتکا و اطلاع رسانی اطلاعات به شرح ذیل می باشد:

**شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)****گزارش تفسیری مدیریت****برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱**

نام	نماد	رتبه در کل شرکتهای هلدینگ	رتبه در شرکتهای بورسی	رتبه در شرکتهای هلدینگ
گروه دارویی سبحان	دسبحا	۷	۷۰	-----
البرزدارو	دالبر	-----	۲۶	-----
ایران دارو	دیران	-----	۱۶	-----
سبحان دارو	دسبحان	-----	۱۸۰	-----

**۲-۵) اهداف شرکت در نحوه و ترکیب سرمایه گذاری‌ها:**

با توجه به اهداف اصلی گروه اهداف شرکت گروه دارویی سبحان حفظ و توسعه سرمایه گذاری‌های بلند مدت در شرکتهای تابعه بوده و اگر نیاز به سرمایه گذاری مجدد در شرکتهای دیگری باشد در زمینه مواد و محصولات دارویی تصمیمات دقیق و کارشناسانه ای انجام خواهد شد. تغییرات در سرمایه گذاری‌های شرکت محدود به مشارکت در افزاش سرمایه شرکتهای تابعه و نیز خرید و فروش جزئی سهام در راستای تعادل قیمت بازار می‌باشد و انتظار تغییر با اهمیتی در پورتفوی گروه متصور نیست.

**۲-۶) تغییرات رویه‌های مهم حسابداری، برآورد و قضاوت و تاثیرات آنها بر نتایج:**

هیچ گونه تغییر با اهمیتی در رویه‌های حسابداری اتفاق نیفتاده که اثر با اهمیتی بر فعالیت و یا سودآوری شرکت داشته باشد.

**۲-۷) برنامه شرکت جهت حفظ ترکیب دارائیها در راستای دستورالعمل پذیرش و دستور العمل ثبت نهادهای مالی:**

همانگونه که در پورتفوی گروه مشاهده گردید، عمدۀ دارائی‌های بلند مدت گروه، سرمایه گذاری‌های بلند مدت در شرکتهایی می‌باشد که در بازارهای بورس و فرابورس پذیرفته شده است و برای تمامی موارد دستوالعمل‌های سازمان بورس و اوراق بهادر رعایت شده است.

**۳- مهمنترین منابع، ریسک‌ها و روابط****۱-۳) اطلاعاتی در خصوص منابع و ریسک‌ها:**

منابع در دسترس شرکت اصلی وجود حاصل از سود سهام تقسیمی شرکتهای سرمایه پذیر می‌باشد که با توجه به تصمیمات شرکتهای مذکور بخشی از آن تحت عنوان افزایش سرمایه در شرکتهای سرمایه پذیر باقی خواهد ماند. یکی از عوامل اثر گذار بر روند نقدینگی شرکتهای سرمایه‌پذیر و این شرکت که موجب پیدایش ریسک بیشتر شده عدم پرداخت به موقع معوقات از سوی بیمارستان‌های دولتی و داروخانه‌های دولتی به شرکتهای پخش و به تبع آن به شرکتهای تابعه می‌باشد که باعث کاهش نقدینگی گروه گردیده است.

منابع مالی و نحوه تامین آن توسط شرکتهای تابعه شامل مطالبات تجاری، تسهیلات مالی دریافتی، افزایش سرمایه از محل مطالبات و آورده نقدی سهامداران، اخذ اعتبار از فروشنده‌گان و استفاده از اعتبارات اسنادی (فاینانس و ریفاینانس) می‌باشد و نحوه کنترل این منابع در راستای ایجاد توازن در شرکت از طریق بودجه بندی منابع و مصارف و استفاده از منابع کوتاه مدت برای تامین سرمایه در گردش می‌باشد.

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۹۸/۰۶/۳۱

عمده ریسکهایی که شرکتهای تولیدی در کسب و کار خود با آنها مواجه می‌باشد شامل:

- ✓ ریسک ورود رقبای تولیدکننده در فروش محصولات
- ✓ ریسک محصولات جدید
- ✓ ریسک کاهش قیمتها
- ✓ ریسک دوره وصول مطالبات
- ✓ ریسک حفظ GMP شرکت
- ✓ ریسک نوسانات نرخ ارز
- ✓ ریسک جذب نیروی انسانی متخصص و کارآمد

ریسکهای فوق به دو گروه ریسک های داخلی و خارجی از منظر محیط و ریسکهای قابل کنترل و غیر قابل کنترل از منظر کنترلهای داخلی و راهبری شرکتی تقسیم بندی می شوند . سیاست و استراتژی شرکت در برخورد و مدیریت با ریسکهای فوق با توجه به نوع ریسک در کمیته های تخصصی گروه دارویی برکت از جمله کمیته شناسایی ، ارزیابی و کنترل ریسک مشخص و راهکارهای کنترل تصویب و اجراء می شود .

### ۳-۲) منابع مالی مهم در دسترس شرکت و بدھی های شرکت:

مهمنترین منبع مالی که در اختیار شرکت قرار دارد و از آن برای پرداخت سود سهام و نیز اعطای تسهیلات موردي به شرکت های سرمایه پذیر استفاده می شود؛ مبالغ سود سهام دریافتی از شرکت های تابعه می باشد. همانطور که در بالا به آن اشاره شد با توجه به کمبود نقدینگی در آن شرکت ها، این کمبود به این شرکت هم منتقل شده است. بنابراین عمدہ ورود نقدینگی از محل سود سهام شرکت های تابعه می باشد و عمدہ خروج نقدینگی نیز پرداخت سود سهام، سهامداران است. منابع مالی شرکتهای تولیدی تابعه از محل وصول مطالبات (فروش محصولات) ، تسهیلات بانکی و افزایش سرمایه می باشد، عدم وصول مطالبات از خریداران محصولات شرکت به علت مشکلات نقدینگی صنعت دارو میتواند باعث افزایش قابل توجه دوره وصول مطالبات تجاری و نهایتاً کاهش توان شرکت برای پرداخت بدھی ها و خرید مواد اولیه و کاهش تولید شرکت گردد. برنامه های آتی شرکت در جهت مدیریت نقدینگی شرکت مبتنی بر وصول مطالبات شرکت، اخذ تسهیلات بانکی با نرخ پایین می باشد.

**۳-۳) سرمایه فکری و مشارکت کارکنان:**

یکی از نقاط قوت در شرکتهای اصلی و تابعه، دارا بودن کادر قوی و با تجربه می‌باشد که در دستیابی به اهداف تعریف شده سازمانی بسیار مفید و موثر خواهد بود. همچنین ارتقاء و به روزآوری دانش کارکنان همواره جزء اولویت‌های گروه می‌باشد.

تعداد کارکنان و میزان تحصیلات به شرح زیر می‌باشد:

۱۳۹۷/۱۲/۲۹	۱۳۹۷/۰۶/۳۱	۱۳۹۸/۰۶/۳۱	مدرک
۱	۲	۱	دکتری تخصصی
۳	۴	۳	فوق لیسانس
۱	۱	۱	لیسانس
۲	۲	۲	دیپلم
-	۱	-	زیر دیپلم
۷	۱۰	۷	جمع شرکت اصلی
۱۳۵۳	۱۳۲۱	۱۳۲۸	تعداد پرسنل شرکتهای تابعه

تغییرات مدیران اصلی شرکت، شامل تغییر مدیرعامل و یکی از اعضاء هیئت مدیره بوده و مابقی مدیران و مدیر امور مالی از سابقه حضور نسبتاً طولانی در این هلدینگ برخوردارند.

**۳-۴) زنجیره ارزش:**

زنジره ارزش بیانگر مجموعه فعالیت‌ها و فرآیندهای است که شرکت برای تولید و عرضه محصول یا خدمت به مشتریان انجام می‌دهد. گروه برای دستیابی شرکت‌های تابعه به یک موقعیت برتر رقابتی دو استراتژی ذیل را در این بخش دنبال می‌کند.

الف- انجام کارآمدتر و اثربخش‌تر فعالیت‌ها و فرآیندها در مقایسه با رقبا.

ب- تولید محصولات یا خدمت از طریق فرآیندها و فعالیت دیگر.

قابل ذکر است با توجه به اینکه زنجیره ارزش سازمان‌ها فقط فعالیت‌ها و فرآیندهای آنها را شامل نمی‌شود و کلیه افراد در تعامل با شرکت از جمله تامین کنندگان؛ توزیع کنندگان نیز جزو این زنجیره می‌باشد، لذا تعامل با این دو گروه و همسوسازی منافع آنها با منافع شرکت‌ها نیز از جمله دیگر استراتژی‌های گروه می‌باشد.

در سال ۱۳۹۷ به منظور تکمیل زنجیره ارزش و حفظ قدرت رقابت در بازار ، شرکتهای البرزدارو و سبحان دارو معادل ۳۲ درصد سهام شرکت پخش البرز را خریداری نموده اند که با توجه به میزان فروش محصولات شرکتهای البرزدارو و سبحان دارو در شرکت پخش البرز به منظور ایجاد منافع مشترک و تقویت انگیزه دوطرفه در توسعه تعاملات این شرکتها با پخش البرز و متقابلاً پخش البرز با شرکتهای مذکور این امر صورت پذیرفته است .

### ۳-۵) نتایج احتمالی دعواهای حقوقی و اثرات ناشی از آن:

شرکت فاقد هر گونه دعوای حقوقی له و بر علیه با اهمیت می باشد.

شرکتهای تابعه نیز صرفا در راستای وصول مطالبات خود اقدام به طرح دعوای علیه مشتریان (شامل داروگستر رازی، دایاطب و ....)نموده که با توجه به استفاده از مشاوران مจบ و نیز تضمین دریافتی از خریداران، پس از اخذ آرای صادره ، مطالبات مزبور به حیطه وصول در می آید.

### ۳-۶) کمیته های اصلی شرکتهای تابعه :

تمامی شرکتهای تابعه دارای کمیته های تخصصی شامل کمیته پیگیری محصولات جدید ، کمیته قیمت گذاری و رگولاتوری، کمیته برنامه ریزی تولید و زنجیره تامین، کمیته صادرات، بازاریابی و فروش، کمیته وصول مطالبات و تامین مالی ، کمیته خرید ، کمیته منابع انسانی ، کمیته آموزش ، کمیته HSE و انرژی، کمیته پروژه ها ، کمیته مدیریت کیفیت و GMP ، کمیته برنامه ریزی استراتژیک و سیستم های مدیریتی ، کمیته ریسک، کمیته پایش فرآیندها و کمیته آموزش می باشد که برنامه زمانبندی تشکیل جلسات در ابتدای هر سال به کلیه معاونت ها و مدیریت ها جهت اجراء طی سال ابلاغ می شود.از مهم ترین وظایف کمیته های فوق در کمک به راهبری شرکتی طرح و بررسی مسائل و مشکلات بوجود آمده و تشریک مساعی به منظور حل آن می باشد. همچنین نقش کمیته های مزبور کمک و ارائه مشاوره به هیئت مدیره به منظور اخذ تصمیمات موثر و کارا در جهت پیشبرد اهداف شرکت می باشد.

### ۳-۷) ریسکها و عدم قطعیت های اصلی راهبردی، تجاری عملیاتی و مالی گروه:

#### ۳-۷-۱) کمیته ریسک و حسابرسی داخلی:

کمیته های ریسک و حسابرسی داخلی به عنوان دو بازوی هیئت مدیره کلیه ریسک ها و خطرات مواجه شده و پیش رو را بررسی و پیشنهاد های خود را جهت کنترل و مدیریت ریسک مورد نظر به هیئت مدیره ارائه می نماید . همچنین هدف از تشکیل کمیته حسابرسی داخلی، کمک به ایفای مسئولیت نظارتی هیئت مدیره و بهبود آن جهت کسب اطمینان معقول از موارد زیر می باشد

- ۱- اثربخشی فرآیندهای نظام راهبری، مدیریت ریسک و کنترل های داخلی،
- ۲- سلامت گزارشگری مالی،
- ۳- اثربخشی حسابرسی داخلی،
- ۴- استقلال حسابرس مستقل و اثربخشی حسابرسی مستقل
- ۵- رعایت قوانین، مقررات و الزامات.
- ۶- استقرار کامل نظام کنترلهای داخلی شامل کنترلهای داخلی حاکم بر گزارشگری مالی

شرکت گروه دارویی سپهان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی پنجم به ۱۳۹۷/۰۶/۳۱

- اعضای کمیته حسابرسی شرکت اصلی به شرح ذیل می باشد.

ردیف	نام و نام خانوادگی	نام	تاریخ عضویت	تاریخ خروج
۱	محمد سعادتیان	محمد سعادتیان	عضو کمیته	کارشناس رسمی و حسابدار مستقل
۲	علی فلاح بور	علی فلاح بور	رئیس کمیته	کارشناس ارشد
۳	محمد علی اسدی	محمد علی اسدی	عضو کمیته	کارشناس ارشد
۴	مصطفی مشیری	مصطفی مشیری	حسابداری	کارشناس
۵	محمد یزدانی	محمد یزدانی	مدیر حسابرسی	کارشناسی

### ۳-۷-۲ تجزیه و تحلیل ریسک شرکتهای تابعه:

هر چند با در نظر گرفتن سابقه طولانی شرکتهای تابعه ، تجربه مدیران ، بررسی بازار ، بررسی روندها و استفاده از تکنولوژی روز ،  
فعالیتهای شرکت تاکنون به ندرت با مشکلات اساسی مواجه شده است ، ولی مخاطرات اثر گذار در حوزه های مختلف برای شرکت وجود  
دارد .

- **ریسک اعتباری:** با توجه به اینکه بخش عمدۀ ای از بدھیهای شرکت ناشی از تسهیلات اخذ شده از سیستم بانکی کشور می باشد  
احتمال افزایش نرخ سود تسهیلات بانکی تاثیر مستقیم بر هزینه های مالی شرکت و نتیجتا سود خالص خواهد گذاشت.

- **ریسک بازار:** از آنجاییکه تامین کنندگان مواد اولیه و تجهیزات و ماشین آلات شرکت عمدتا از منابع خارجی می باشند نوسانات نرخ ارز  
می تواند تاثیر مستقیم بر قیمت تمام شده و سود عملیاتی و خالص داشته باشد.

- **ریسک نقدینگی:** به عنایت به اینکه بخش عمدۀ ای از مواد اولیه این شرکت از خارج از کشور تامین می گردد، عدم تامین به موقع  
نقدینگی می تواند سود آوری شرکت را تحت تاثیر قرار دهد

- **ریسک نوسانات نرخ بهره :** افزایش قابل توجه در نرخ هزینه های تأمین مالی می تواند باعث کاهش سود خالص شرکت شود چرا که  
قسمت قابل توجهی از سرمایه در گردش و مخارج سرمایه ای مورد نیاز شرکت از محل تسهیلات بانکی تأمین می شود .

با توجه به اینکه حدود ۵۰ درصد مواد مصرفی ، عمدۀ ماشین آلات ، تجهیزات و قسمت زیادی از قطعات یدکی مورد نیاز شرکت ، وارداتی  
است ، افزایش قابل توجه قیمت برابری ارز و بخصوص یورو در مقابل ریال میتواند باعث افزایش بهای تمام شده محصولات تولیدی و کاهش  
سود خالص شرکت شود . ضمن اینکه فرایند تعیین نرخ فروش محصولات به گونه ای است که معمولاً اینگونه نوسانات را پوشش میدهد .

- **ریسک دوره وصول مطالبات:** با توجه به بالاتر رفتن دوره وصول مطالبات از مشتریان ( شرکتهای بخش ) و عدم به موقع وصول مطالبات  
از مشتریان بویژه پس از اجرای طرح تحول نظام سلامت ، شرکت با ریسک عدم تامین نقدینگی لازم روپرور می باشد.

- **ریسک تغییرات نرخ فروش:** با توجه به تغییرات نرخ ارز(به عنوان مبنای تامین مواد اولیه) در صورت عدم افزایش قیمت محصولات توسط  
سازمان غذا و دارو، سود آوری شرکت تحت تاثیر قرار خواهد گرفت

- **ریسک سیاسی و قانونی :** با توجه به وارداتی بودن مواد اولیه و قطعات و هم چنین ماشین آلات جدید ، هر گونه شرایط محدود کننده  
از قبیل تحریمهای بین المللی یا تغییر در قوانین و مقررات دولتی می تواند باعث کاهش فعالیت های شرکت و نهایتاً کاهش سود شرکت شود

- **ریسک تجاری:** عواملی از قبیل عرضه محصولات مشابه جدید و یا عملکرد موفق تر رقبا در خصوص فروش محصولات مشترک میتواند  
باعث کاهش فروش محصولات شرکت شود . عملکرد ضعیف خریداران محصولات در انجام تعهدات خود که میتواند باعث افزایش قابل توجه  
مطالبات تجاری ونهایتاً کاهش توان شرکت برای پرداخت بدھی ها شود و همچنین ایجاد محدودیت برای استفاده از تسهیلات بانکی می تواند  
شرکت را با مشکل نقدینگی مواجه نماید .

## -وضعیت رقابت و ریسک رقابت:

شرکت با بهره‌گیری از استراتژی‌های رقابتی اقدام به شناسایی نقاط ضعف و قوت رقبا و خود نموده و با استفاده از نتایج آن اقدام به برطرف نمودن نقاط ضعف خود می‌نماید. در این راستا گاهای از روش‌هایی مانند متمایزسازی، رهبری هزینه و یا ترکیبی از هر دو روش استفاده می‌گردد و یا از روش‌های برتری عملیاتی، رهبری محصول و یا صمیمیت با مشتری بهره می‌جوید. که از عده کارهای صورت گرفته، داشتن سبد محصولات متفاوت در گروه و نیز تحقیق و توسعه و انجام هزینه‌های R&D برای محصولات جدید می‌توان نام برد.

## ۳-۸) روابط مهم با ذینفعان و چگونگی تاثیر این روابط بر عملکرد، ارزش و ماهیت کسب و کار

ذینفعان شرکت حسب اهمیت به چند دسته تقسیم می‌شوند که شامل:

۱-سهامداران: که خود شامل ۳ دسته هلдинگ - اعضاء هیات مدیره - افراد و شرکت‌های سرمایه‌گذار می‌باشد. کanal ارتباطی ذینفعان با مجموعه از طریق حضور نمایندگان در جلسات هیات مدیره و مجتمع، مکاتبات اداری و سیستم شبکه‌های اجتماعی می‌باشد. نیازها و انتظارات شناسایی شده آنها شامل سود آوری و پاسخ‌گویی به سیستم سلامت کشور، توسعه فن آوری پیشرفته می‌باشد.

۲-مشتریان: مشتریان که خود شامل سه دسته داروخانه‌ها، پزشکان و پخش‌های دارو می‌باشد. کanal ارتباطی این ذینفعان از طریق وب سایت، ایمیل، تماس تلفنی به منظور افزایش کارایی اثر بخشی داروهای مصرفی قابل در دسترس بودن آنها، تحويل به موقع، سطح سود آوری مناسب و تنوع و بالا بردن کیفیت محصولات می‌باشد.

۳-پیمانکاران و تامین‌کنندگان مواد و کالا: و شرکا که خود به دو دسته تقسیم می‌شوند که شامل پیمانکاران و تامین‌کنندگان مواد می‌باشد که جهت برقراری ارتباط با این افراد از طریق مکاتبات اداری و داخلی، جلسات موردي و تنظیم پروفرما می‌باشد. انتظارات و نیازهای بموقع و نیز پایداری سیاست‌های شرکت می‌باشد.

۴-کارکنان: نحوه برقراری این ذینفعان از طریق تابلوی اعلانات، کمیته‌های راهبری، فنی، هماهنگی و غیره و نیز جلسات منظم سالانه به منظور افزایش سطح درآمدی و افزایش رضایتمندی شغلی می‌باشد.

۵-جامعه: شامل سازمان غذا و دارو، سازمان محیط زیست، سازمان تامین اجتماعی و امور مالیاتی و مردم می‌باشد. کanal ارتباط این ذینفعان از طریق مکاتبات با نماینده قانونی، اطلاع رسانی بصورت کتبی، جلسات هماهنگی و بازدید نمایندگان به منظور رعایت اصول GMP، رعایت اصول و قوانین زیست محیطی، رعایت اصول و قوانین فنی و آسیب‌های شغلی و نیز تعامل دوسویه با آنها می‌باشد.

## ۳-۹) برنامه ریزی برای رسیدن به اهداف:

برنامه ریزی شرکت‌های تابعه جهت رسیدن به اهداف شامل دو بخش می‌باشد

**الف: اهداف بلند مدت:** عطف به بند اهداف و برنامه بلند مدت، برنامه ریزی شرکت برای رسیدن به اهداف بلند مدت شامل تدوین استراتژیها و سیاستهای کلی، بیانیه ماموریت و چشم انداز شرکت در افق زمانی حداقل ۵ ساله می‌باشد

**ب: اهداف کوتاه مدت:** برنامه ریزی شرکت جهت رسیدن به اهداف کوتاه مدت تمرکز بر تهیه و تدوین بودجه عملیاتی سالیانه شامل فروش ریالی و مقداری به تکیک محصولات و دوره‌های زمانی در طی سال می‌باشد همچنین در بودجه فوق برنامه تامین مواد اولیه و جانبی (برنامه تولید با توجه به بودجه فروش)، بودجه هزینه‌های پرسنلی و عملیاتی، بودجه هزینه‌های عمومی و اداری و بودجه هزینه‌های مالی شناسایی و پیش‌بینی می‌شود.

## ۴- نتایج عملیات و چشم اندازها

چشم انداز : (۴-۱)

بررسی وضعیت مالی شرکتهای تابعه و روند مطلوب سود آوری شرکتهای تابعه نشان گر این موضوع می‌باشد که در دوره مالی آتی دستیابی به عملکردی فراتر از عملکرد دوره گذشته در سال ۱۳۹۷ دور از دسترس نمی‌باشد.

## ۴-۲) تحلیل تغییرات در وضعیت مالی ، نقدینگی و عملکرد شرکت اصلی دوره جاری در مقایسه با دوره

مشابه:

شرکت گروه دارویی سیحان (سهامی عام) صورت وضعیت مالی در تاریخ ۳۱ شهریور ۱۳۹۸			
دارایی ها	۱۳۹۸/۰۶/۳۱	۱۳۹۷/۱۲/۲۹	درصد نوسان
	میلیون ریال	میلیون ریال	
داراییهای غیر جاری :			
(۱۶) دارایی های ثابت مشهود	۹۵۸	۸۰۹	
(۲۲) دارایی های نامشهود	۲۱۰	۲۴۲	
(۰) سرمایه گذاری های بلند مدت	۲,۴۵۷,۶۴۰	۲,۴۵۲,۰۰۸	
۵۴,۶۷۵ دریافتی های بلند مدت	۱,۰۴۵	۵۷۲,۲۹۸	
۱۶ جمع دارایی های غیر جاری	۲,۴۵۹,۹۵۲	۴,۰۲۶,۴۵۷	
دارایی های جاری :			
۶۲ پیش پرداخت ها	۵۷۰	۹۲۲	
(۲۴) دریافتی های تجاری و سایر دریافتی ها	۱,۶۴۵,۲۸۷	۱,۰۸۷,۶۲۲	
(۱۲) موجودی تقد	۲۴,۸۴۸	۲۰,۶۴۹	
(۳۳) جمع دارایی های جاری	۱,۶۶۰,۸۱۰	۱,۱۱۹,۲۱۴	
۰ جمع دارایی ها	۰,۱۴۰,۷۶۲	۰,۱۴۵,۶۷۱	
حقوق مالکانه و بدھی ها			
حقوق مالکانه			
۱ سرمایه	۲,۷۱۵,۷۰۸	۲,۷۳۵,۰۰۰	
۶۴ اندوخته قانونی	۱۶۷,۰۰۰	۲۷۲,۵۰۰	
(۶۹) سود اثباته	۲,۱۸۶,۷۹۰	۶۸۲,۲۷۸	
(۲۷) جمع حقوق مالکانه	۰,۱۴۹,۴۹۸	۲,۶۹۱,۲۶۸	
بدھی ها			
بدھی های غیر جاری			
۰ پرداختی های بلند مدت	۱۰۴	۱۰۴	
۴۱ ذخیره مزایای پایان خدمت کارکنان	۱,۷۹۹	۲,۵۴۲	
۲۹ جمع بدھی های غیر جاری	۱,۹۰۳	۲,۶۴۶	
بدھی های جاری			
پرداختی های تجاری و سایر پرداختی ها			
مالیات پرداختی			
۲,۰۴۹ سود سهام پرداختی	۴۵,۵۸۹	۱,۴۲۵,۷۱۲	
۱,۹۹۲ جمع بدھی های جاری	۶۹,۲۶۲	۱,۴۵۱,۷۵۶	
۱,۹۸۱ جمع بدھی ها	۷۱,۲۶۵	۱,۴۵۴,۴۰۲	
۰ جمع حقوق مالکانه و بدھی ها	۰,۱۴۰,۷۶۲	۰,۱۴۵,۶۷۰	

- کاهش داراییهای ثابت از بابت فروش مقداری اثاثیه شرکت گروه دارویی سبحان به شرکت کی بی سی میباشد.

- سرمایه شرکت به موجب مصوبه مجمع عمومی فوق العاده صاحبان سهام مورخ ۹۷/۰۹/۲۱ از محل مطالبات حال شده و آورده‌های نقدی سهامداران از مبلغ ۱۶۷۰ میلیارد ریال به ۲۷۳۵ میلیارد ریال افزایش یافته و در تاریخ ۹۸/۰۲/۲۲ در اداره ثبت شرکتها به ثبت رسیده است.

### شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

#### صورت سود و زیان

#### دوره مالی منتهی به ۳۱ شهریور ۱۳۹۸

درصد نوسان به دوره مالی مشابه سال قبل	۱۳۹۷/۱۲/۲۹	۱۳۹۷/۰۶/۳۱	۱۳۹۸/۰۶/۳۱
۱۴	۱,۵۵۰,۵۷۷	۷	۸
۶	(۳۰,۸۹۰)	(۱۷,۲۰۹)	(۱۸,۲۱۰)
۶	۱,۵۱۹,۶۸۷	(۱۷,۲۰۲)	(۱۸,۲۰۲)
(۲۷)	۱۲۶,۲۲۰	۵۸,۷۵۵	۴۲,۸۸۰
(۴۱)	۱,۶۵۵,۹۱۷	۴۱,۵۵۲	۲۴,۶۷۸
	(۳۶)	-	-
(۴۱)	۱,۶۵۵,۸۸۱	۴۱,۵۵۲	۲۴,۶۷۸

درآمدهای عملیاتی

هزینه‌های فروش، اداری و عمومی

سود عملیاتی

سایر درآمدها و هزینه‌های غیر عملیاتی

سود قبل از مالیات

مالیات بر درآمد

سود خالص

- با عنایت به الزامات استاندارد حسابداری شماره ۳ شناسایی درآمد، سود حاصل از سرمایه گذاریها بر اساس تصمیمات مجتمع عمومی شرکتهای سرمایه پذیر می‌باشد که در پایان سال شناسایی میگردد. لازم بذکر است تنها سود سهام سایر سرمایه گذاریها ب بلند مدت به مبلغ ۸ میلیون ریال شناسایی و در حسابها لحاظ شده است.

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱

درآمد های عملیاتی شرکت:

توضیحات تکمیلی شرکت در خصوص روند درآمد	سال مالی منتهی ۹۷/۱۲/۲۹ به	دوره مالی منتهی ۹۷/۰۶/۳۱ به	دوره مالی منتهی ۹۸/۰۶/۳۱ به	شرح
شناسایی درآمد بر اساس مجتمع عمومی شرکتهای سرمایه‌پذیر می‌باشد.	۱.۵۵۰.۵۷۷	۷	۸	درآمد حاصل از سرمایه‌گذاری در سهام
	۱.۵۵۰.۵۷۷	۷	۸	جمع

درآمد های غیر عملیاتی شرکت:

توضیحات تکمیلی شرکت در خصوص روند درآمد	سال مالی منتهی ۹۷/۱۲/۲۹ به	دوره مالی منتهی ۹۷/۰۶/۳۱ به	دوره مالی منتهی ۹۸/۰۶/۳۱ به	شرح
فروش دارایی ثابت	۱.۵۸۹	۰	۷	فروش دارایی ثابت
جهت تأمین نقدینگی فروش سهم و متعادل بودن سهم در بازار خرید و فروش سهم انجام میگردد	۱۳۰.۹۷۶	۵۸.۰۵۵	۳۹.۸۴۰	سود(زیان) حاصل از فروش سرمایه‌گذاری
در صورت عدم نیاز از نقدینگی در سرمایه‌گذاریها و سپرده کردن در پاتک	۲۰.۵۲	۲۰۵	۳۰۴۳	سود سپرده پاتکی
	۱.۶۱۳	۰	۰	سایر
	۱۳۶.۱۲۰	۵۸.۷۵۵	۴۲.۸۸۰	جمع

برآورد شرکت از تغییرات هزینه های عمومی، اداری، تشکیلات و خالص سایر در آمدها (هزینه های) عملیاتی:

هزینه ها مطابق بودجه بوده است.	دوره مالی منتهی به ۹۸/۰۶/۳۱
در سال پیش رو بودجه هزینه های بر اساس رشدی ۴ درصدی در نظر گرفته شده است.	دوره مالی منتهی به ۹۸/۱۲/۲۹

همانگونه که در بخش های پیشین بیان گردید، با توجه به نتایج بررسی شرکتهای تابعه، تداوم رشد سودآوری شرکت مطابق روند گذشته

برای سال ۱۳۹۸ نیز متصور می‌باشد.

## صورت جریان وجوه نقد

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)صورت جریان وجوه نقددوره مالی منتهی به 31 شهریور 1398

۱۳۹۷/۱۲/۲۹	۱۳۹۷/۰۶/۳۱	۱۳۹۸/۰۶/۳۱	جریان های نقدی حاصل از فعالیتهای عملیاتی:
میلیون ریال	میلیون ریال	میلیون ریال	
۳۰۰,۲۱۶	۱۸۷,۱۶۷	۴۹,۲۵۸	نقد حاصل از عملیات
(۳۶)	(۳۶)	-	پرداخت های نقدی بابت مالیات بر درآمد
۳۰۰,۱۸۰	۱۸۷,۱۳۱	۴۹,۲۵۸	جریان خالص ورود (خروج) نقد حاصل از فعالیت های عملیاتی
			جریان های نقدی حاصل از فعالیت های سرمایه گذاری :
۱,۱۱۰	-	۳۶	دریافت های نقدی حاصل از فروش دارایی های ثابت مشهود
(۱,۰۱۱)	(۷۳۹)	-	پرداخت های نقدی برای خرید دارایی های ثابت مشهود
۱۸۵,۱۷۴	۶۵,۰۱۸	۴۸,۶۷۱	دریافت های نقدی حاصل از فروش سرمایه گذاری های بلند مدت
۰	..	(۴,۱۶۹)	پرداخت های نقدی برای تحصیل سرمایه گذاری های بلند مدت
(۲۰,۰۰۰)		(۷۵,۰۰۰)	قرض الحسنہ پرداختی به شرکتهای فرعی
(۲۰۰,۸۹۰)		-	وجوه پرداختی بابت افزایش سرمایه شرکتهای فرعی
۲,۰۵۲	۲۰۵	۲,۰۳۳	دریافت های نقدی حاصل از سود سپرده های بانکی
(۴۰۵)	(۴۰۵)	-	پرداخت های نقدی برای خرید دارایی های نامشهود
(۳۳,۹۷۰)	۶۴,۰۷۹	(۲۷,۴۲۹)	جریان خالص ورود (خروج) نقد حاصل از فعالیت های سرمایه گذار
۲۶۶,۲۱۰	۲۵۱,۲۱۰	۲۱,۸۲۹	جریان خالص ورود (خروج) نقد قبل از فعالیت های تامین مالی
			جریان های نقدی حاصل از فعالیتهای تامین مالی :
۳۲,۴۴۰	-	۱۹,۲۹۱	دریافت های نقدی حاصل از افزایش سرمایه
۲۰,۰۰۰	-	-	قرض الحسنہ دریافتی از شرکت سرمایه گذاری البرز
۰	-	(۲۰,۰۰۰)	بازپرداخت قرض الحسنہ دریافتی از سرمایه گذاری البرز
(۲۸۴,۶۷۰)	(۲۴۷,۸۲۳)	(۲۵,۳۱۹)	پرداختهای نقدی بابت سود سهام
(۲۲۲,۲۳۰)	(۲۴۷,۸۲۳)	(۲۶,۰۲۸)	جریان خالص ورود (خروج) نقد حاصل از فعالیت های تامین مالی
۳۲,۹۸۰	۲,۳۸۷	(۴,۱۹۹)	خالص افزایش (کاهش) در موجودی نقد
۸۶۸	۸۶۸	۳۴,۸۴۸	مانده موجودی نقد در ابتدای سال
۳۴,۸۴۸	۴,۲۵۵	۳۰,۶۴۹	مانده موجودی نقد در پایان سال

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱

(۴-۳) اهداف و راهبردهای آتی مدیریت در خصوص ترکیب پرتفوی:

هیئت مدیره برنامه ای برای تغییر با اهمیت ترکیب پرتفوی برای ۶ ماه آتی ندارد.

ترکیب بیان شده پرتفوی شرکت:

توضیحات تکمیلی شرکت درخصوص ترکیب سرمایه گذاریها و درصورت تغییر ازانه دلایل تغییر در ترکیب.	بهای تمام شده در تاریخ ۹۸/۰۶/۲۱	بهای تمام شده در تاریخ ۹۷/۱۲/۲۹	شرح
کاهش بیان تمام شده ناشی از فروش سهام ایران دارو می باشد	۲,۴۲۸,۲۶۰	۲,۴۴۲,۸۹۲	سرمایه گذاری در سهام بورسی و فرابورسی
	۱۴,۷۴۸	۱۴,۷۴۸	سرمایه گذاری در سهام شرکت‌های غیر بورسی
	۲,۴۵۲,۰۰۸	۲,۴۵۷,۶۴۰	جمع

(۴-۴) اطلاعات در خصوص سودهای تقسیمی

برنامه شرکت در خصوص تقسیم سود:

پیشنهاد هیأت مدیره درخصوص تقسیم سود دوره جاری	سود سهام مصوب مجمع برای ۱۳۹۷/۱۲/۲۹	سود خالص اصلی برای ۱۳۹۷/۱۲/۲۹	سود سهام پیشنهادی هیئت مدیره برای ۱۳۹۷/۱۲/۲۹	سود انباسته اصلی در ۱۳۹۷/۱۲/۲۹
—	۱,۴۲۲,۲۰۰	۱,۶۵۵,۸۸۱	۱,۳۶۷,۵۰۰	۲,۱۸۶,۷۹۰

برنامه تقسیم سود برای سال ۱۳۹۸ همانند روند سنوات قبل می باشد.

وضعیت سودهای تقسیم شده به شرح جدول زیر می باشد:

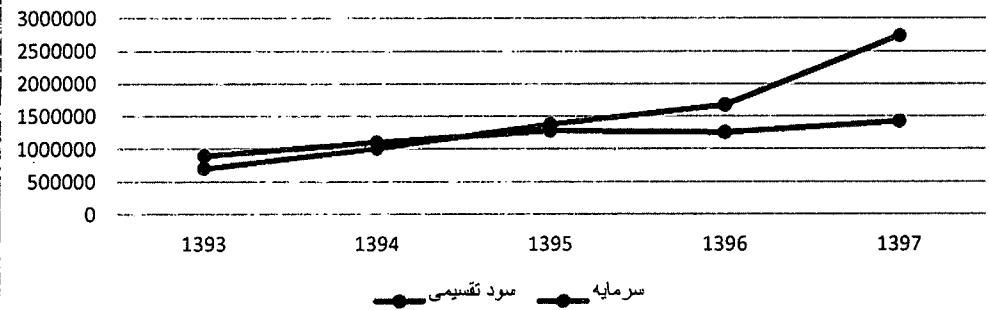
۱۳۹۳	۱۳۹۴	۱۳۹۵	۱۳۹۶	۱۳۹۷	شرح
۱.۲۸۰	۱.۱۰۰	۹۳۰	۷۵۰	۵۲۰	سود تقسیمی هر سهم
۸۹۳,۴۴۰	۱,۱۰۴,۴۰۰	۱,۲۷۸,۷۵۰	۱,۲۵۲,۵۰۰	۱,۴۲۲,۲۰۰	تقسیمی کل
۶۹۸,۰۰۰	۱,۰۰۴,۰۰۰	۱,۳۷۵,۰۰۰	۱,۶۷۰,۰۰۰	۲,۷۳۵,۰۰۰	سرمایه به میلیون ریال

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

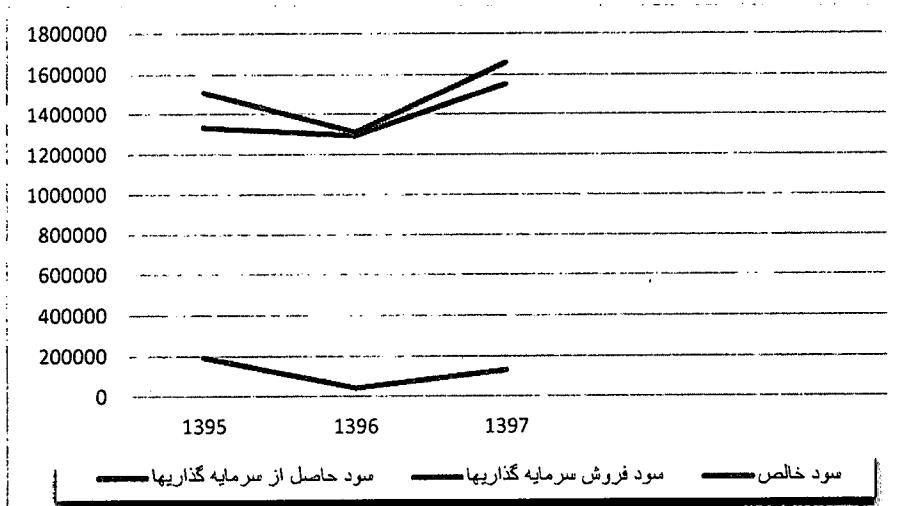
برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱

میزان سود تقسیمی نسبت به سرمایه



(۴-۵) تصویری ۵ ساله از وضعیت شرکت

۱۳۹۵	۱۳۹۶	۱۳۹۷	۹۷/۶/۳۱	۹۸/۶/۳۱	شرح
۱.۳۳۳۰.۷۹	۱.۲۹۲۰.۱۸	۱.۵۵۰.۵۷۷	۷	۸	سود حاصل از سرمایه گذاریها
۱۹۰.۵۲۴	۴۲.۳۱۶	۱۳۰.۹۷۶	۵۸.۵۵۰	۳۹.۸۴۰	سود فروش سرمایه گذاریها
۱.۵۰۶.۹۸۷	۱.۳۱۰.۱۴۴	۱.۶۵۵.۹۱۷	۴۱.۵۵۳	۲۴.۶۷۸	سود خالص قبل از مالیات



شرکت گروه دارویی سپahan (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

بازی سال مالی منتهی به ۱۳۹۶/۰۸/۲۷

۴-۴) تشریح برنامه های شرکت جهت تکمیل طرح های توسعه شرکت اصلی و شرکتهای فرعی وابسته:

نام شرکت (شرکت اصلی یا فرعی وابسته)	هزینه های بروارودی طرح	هزینه های انجام شده تا	درصد پیشرفت	درصد پیشرفت	نام شرکت اصلی یا فرعی وابسته	خط دای عمدہ در دست اجرا
البروزارو (سهامی عام)	البروزارو (سهامی عام)	البروزارو (سهامی عام)	البروزارو (سهامی عام)	البروزارو (سهامی عام)	البروزارو (سهامی عام)	توسعه و تجهیز خط تولید مایعات
سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	تحمیر و توسعه آزمایشگاه
GMP	GMP	GMP	GMP	GMP	GMP	بروزه خلط تولید جاذبات را علیت اصول
سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	بروزه توسعه بسته بندی
سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	بروزه امساز
سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	بروزه ایجاد ازماشناگاه
سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	بروزه توسعه ساختمان تفصیل کیفیت و رستوران
سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	بروزه چیزی جدید و تاکسیسات
سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	آغازی فاز ۹ تا ۱۵
سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	احداث ساختمان و تاکسیسات تصفیه خلله بهداشتی
سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	دستگاه ملایع ساز
سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)	سبحان دارو (سهامی عام)

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱

۴-۷) عملکرد گروه نسبت به دوره مشابه سال گذشته:

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش مالی، سال دوره ای

صورت سود و نتایج تلقیق

دوره ششم ماهه منتهی به ۲۱ شهریور ۱۳۹۸

توجیه نویسات	درصد نوسان به دوره مالی متوجه سال قبل	سال ۱۳۹۷	عماقه منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱	عماقه منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱			
بدلیل افزایش مقدار و لفزیشن نرخ فروش محصولات	۶۲	۱۱,۵۴۳,۰۶۴	۴,۹۴۶,۹۹۴	۸,۰۷۴,۰۳۴	درآمد های عملیاتی		
بدلیل افزایش نرخ قیمت مواد اولیه	۵۷	(۶,۶۳۲,۴۹۶)	(۲,۹+۷,۵۸۱)	(۴,۵۵۶,۷۸۰)	بهای تمام شده درآمد های عملیاتی		
	۷۲	۴,۹۱,۵۶۸	۲,۰۳۹,۳۱۳	۲,۵۱۷,۲۵۴	سود ناچالص		
	(۳۴)	(۷۷۷,۱۸۸)	(۴۲۰,۵۹۰)	(۲۷۷,۷۷۶)	هزینه های فروش، اداری و عمومی		
	(۱۰۰)	(۶۷,۲۴۷)	(۳۰,۰۰۰)	-	هزینه کاهش ارزش در بافتی ها		
بدلیل کاهش سود ناشی از تسعیر ارز	(۹۳)	۶۲۶,۷۰۱	۶۵۱,۲۸۴	۲۸,۶۱۸	سایر درآمد ها		
	(۶)	(۲۶۱,۵۵۶)	(۱۰,۹۷۶)	(۹۵,۴۴۵)	سایر هزینه ها		
	۴۹	۴,۴۲۱,۲۷۸	۲,۱۳۸,۰۲۱	۲,۱۹۳,۱۵۱	سود عملیاتی		
	۴۱	(۱,۳۳۰,۸۳۱)	(۶۱۱,۱۸۷)	(۸۶,۲۲۴)	هزینه های مالی		
بدلیل کاهش سود ناشی از تسعیر ارز غیر عملیاتی	(۴۱)	۳۵۰,۴۵۴	۳۱۰,۳۶۹	۱۸۳,۷۵۸	سایر درآمد ها و هزینه های غیر عملیاتی		
	۳۷	۲,۴۵,۰۹۱	۱,۸۲۷,۲۱۲	۲,۵۱۶,۵۸۵	سود قبل از اختساب سهم گروه از سود شرکت و بسته		
	(۱۸۹,۵۱۵)	-	-	۴۷,۷۰۴	سهم گروه از سود شرکت و بسته - شرکت پخش البرز		
	۴۰	۲,۲۶۱,۳۸۶	۱,۸۲۷,۲۱۲	۲,۵۶۴,۲۸۹	سود عملیات قبل از مالیات		
	۶۷	(۶۶۲۰,۳۶)	(۳۲۱,۱۷۵)	(۵۳۵,۳۱۹)	هزینه مالیات بود درآمد		
	(۶۷)	(۷۱,۱۲۸)	(۶۰,۰۶۱)	(۲۰,۰۰۰)	سال جاری قبل		
	۳۸	۲,۵۲۸,۲۲۲	۱,۴۵۵,۹۷۷	۲,۰۰۸,۹۷۰	سود ناچالص		

۴-۸) در راستای رعایت الزامات دستورالعمل حاکمیت شرکتی مصوب سازمان بورس و اوراق بهادار، سازوکار های ذیل در شرکت البرز

دارو پیش بینی گردیده و در حال اجرا می باشد :

. رعایت مفاد دستورالعمل فوق الذکر در خصوص عضویت یک عضو غیر موظف دارای تحصیلات مالی و تجربه مرتبط در هیات

مدیریه شرکت.

. تدوین و پیاده سازی منشور اخلاق سازمانی در شرکت

. اتخاذ رویه های مناسب در چارچوب قوانین و مقررات در راستای رعایت یکسان حقوق کلیه سهامداران از جمله حضور و اعمال

حق رای در مجامع عمومی صاحبان سهام، دسترسی به اطلاعات به موقع و قابل انتکای شرکت، سهمیم بودن در منافع شرکت،

پرداخت به موقع سود سهام، تملک و ثبت مالکیت سهام و ...

- . رعایت قوانین و مقررات سازمان بورس و اوراق بهادار در خصوص معاملات با اشخاص وابسته به شکلی که از کنترل مناسب تقاد منافع اطمینان حاصل شود و از منافع شرکت و سهامداران حفاظت کند.
- . استقرار سازوکار های کنترل داخلی اثربخش به منظور اطمینان بخشی معقول از حفاظت دارایی و منابع شرکت در برابر اتلاف ، تقلب و سوءاستفاده ، تحقق کارایی و اثربخشی عملیات شرکت، کیفیت گزارشگری مالی و غیرمالی و رعایت قوانین و مقررات از طریق تدوین آیین نامه ها و دستورالعمل ها و نظارت بر اجرای آنها.
- . تشکیل واحد حسابرسی داخلی مطابق با ضوابط و مقررات سازمان بورس و اوراق بهادار.
- . بررسی سالانه سیستم کنترل های داخلی توسط هیات مدیره و درج و افشا نتایج آن در گزارشی تحت عنوان گزارش کنترل های داخلی
- . رعایت قوانین و مقررات و مفاد دستورالعمل حاکمیت شرکتی در خصوص تعیین مبنای حقوق و مزایای اعضای هیات مدیره و مدیران ارشد اجرایی مناسب با عملکرد آنها و نیز ممنوعیت مقرر نمودن اعضای هیات مدیره برای سمت خود به عنوان عضو هیات مدیره ، وجودی تحت عنوان پاداش و یا سایر عناوین غیر از آنچه در مجمع عمومی صاحبان سهام تعیین شده.
- . رعایت مفاد دستورالعمل حاکمیت شرکتی در خصوص وظایف غیرقابل تفویض هیات مدیره
- . تشکیل کمیته حسابرسی در سالات قبل تحت نظر هیات مدیره
- . نظارت بر عملکرد کمیته حسابرسی توسط هیات مدیره
- . تشکیل کمیته انتصابات مطابق ضوابط تحت نظر هیات مدیره
- . نظارت بر عملکرد کمیته انتصابات توسط هیات مدیره
- . استقرار فرآیندهای لازم در خصوص ارزیابی هر ساله اثربخشی کمیته حسابرسی و سایر کمیته های تخصصی هیات مدیره رعایت قوانین و مقررات و مفاد دستورالعمل حاکمیت شرکتی در خصوص اینکه رئیس هیات مدیره همزمان، مدیرعامل شرکت نباشد.

- . تهیه و تصویب منشور هیات مدیره شامل وظایف، اختیارات و مسئولیت های رئیس هیات مدیره ، مدیرعامل و سایر اعضای هیات مدیره ، نحوه تنظیم دستور جلسات هیات مدیره و نحوه تصمیم گیری و تصویب آن.
- . تشکیل دبیرخانه هیات مدیره طبق ضوابط دستورالعمل که مسئولیت هماهنگی و مستندسازی جلسات هیات مدیره ، جمع آوری اطلاعات مورد نیاز و پیگیری انجام امور کارشناسی مورد درخواست اعضای هیات مدیره و اطمینان بخشی از انجام تکالیف قانونی هیات مدیره را برعهده داشته باشد.
- . تهیه و تصویب منشور دبیرخانه هیات مدیره

. تشکیل جلسات هیات مدیره حداقل یک بار در ماه

. تصویب ترتیب و تاریخ برگزاری جلسات هیات مدیره در اولین جلسه هیات مدیره برای دوره های ۶ ماهه

. رعایت قوانین و مقررات و مفاد دستورالعمل حاکمیت شرکتی در خصوص تشکیل مجتمع و اعمال حق رای

. انتشار کلیه گزارش ها طبق قوانین و مقررات از جمله صورتهای مالی سالانه، گزارش تفسیری مدیریت، گزارش فعالیت هیات

مدیریه، گزارش کنترلهای داخلی و گزارش حسابرس مستقل و بازرس قانونی و... در موعد مقرر از طریق پایگاه اینترنتی شرکت

. تعیین زمان بندی پرداخت سود سهام به گونه ای که سود سهامداران دارای سهام کنترلی، پیش از سایر سهامداران پرداخت

نشود.

. حضور مدیرعامل، اعضای هیات مدیره و رئیس کمیته حسابرسی در مجتمع عمومی شرکت و نیز حضور بالاترین مقام مالی

شرکت در صورتی که تصویب صورتهای مالی در دستور جلسه باشد.

. اتخاذ تصمیمات لازم در خصوص موارد مندرج در گزارش حسابرس مستقل و بازرس قانونی و انعکاس در صورت جلسات مجتمع

. تعیین حق حضور اعضای غیرموظف هیات مدیره و پاداش هر یک از اعضای هیات مدیره در مجتمع عمومی صاحبان سهام

. ایجاد فرصت کافی و معقول به منظور پرسش و پاسخ سهامداران و هیات مدیره در جلسات مجتمع عمومی

. افشا اطلاعات بالهمیتی از قبیل نام، مشخصات کامل، تحصیلات، تجارت و مدارک حرفه ای اعضای هیات مدیره و مدیرعامل،

کمیته های تخصصی هیات مدیره و اعضای آنها، موظف یا غیرموظف بودن آنان، مستقل بودن آنان، میزان مالکیت سهام آنان

در شرکت و رویه های حاکمیت شرکتی و ساختار آن در پایگاه اینترنتی شرکت.

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

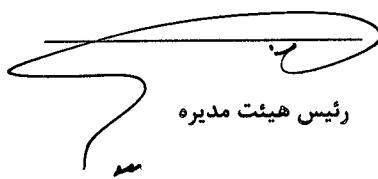
برای سال مالی منتهی به ۱۳۹۸/۰۶/۳۱

گزارش تفسیری مدیریت در تاریخ ۱۳۹۸/۰۹/۲۵ به تأیید هیئت مدیره رسیده است.

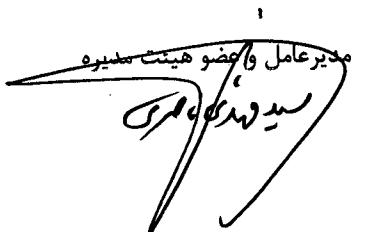
سمت

نامینده

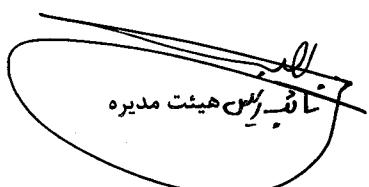
نام و نام خانوادگی

	رئیس هیئت مدیره	سبحان دارو (سهامی عام)	غلامرضا حیدری کرد زنگنه
---	-----------------	------------------------	-------------------------

	هیئت مدیره البرزدارو (سهامی عام)	علی فلاح پور
---	-------------------------------------	--------------

	مدیر عامل و عضو هیئت مدیره سید مجید ناصری	سرمایه گذاری البرز (سهامی عام)	دکتر سید مهدی ناصری
--	--	--------------------------------	---------------------

موسسه صندوق بیمه اجتماعی روستائیان و عشایر

	عضو هیئت مدیره	سرمایه گذاری اعتلا البرز (سهامی عام)	سید مهدی رضوی
---	----------------	--------------------------------------	---------------

