

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)
گزارش تفسیری مدیریت
برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

(پیوست ۱)

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

"گزارش تفسیری مدیریت"

برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

فهرست مندرجات

عنوان	شماره صفحه
۱) ماهیت کسب و کار	۳
۲) اهداف مدیریت و راهبردهای آن	۱۲
۳) مهمترین منابع ، ریسک ها و روابط آن	۱۵
۴) نتایج عملیات و چشم اندازها	۲۲

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

در اجرای مفاد ماده ۷ دستورالعمل اجرائی افشای اطلاعات شرکتهای ثبت شده نزد سازمان بورس و اوراق بهادر مصوب مورخ ۱۳۸۶/۰۵/۰۳ و اصلاحیه های مورخ ۱۳۸۸/۰۴/۰۶، ۱۳۸۹/۰۶/۲۷، ۱۳۹۶/۰۴/۲۸ و ۱۳۹۶/۰۹/۱۴ هیات مدیره سازمان بورس و اوراق بهادر گزارش تفسیری مدیریت شرکت گروه دارویی سبحان به شرح زیر تقدیم می گردد. گزارش تفسیری مدیریت، تجزیه و تحلیل مدیریت در خصوص نتایج عملیات و همچنین بررسی وضعیت مالی بوده و حاوی اطلاعات پیش‌بینی شده و بررسی نتایج واقعی با مقادیر پیش‌بینی شده برای عملکرد مالی می باشد. اطلاعات سود و زیان و تحلیل آن بر اساس ارقام و اطلاعات برآورد شده، تهییه شده است و ممکن است نتایج حاصله با اطلاعات واقعی مغایر باشد.

۱- ماهیت کسب و کار

۱-۱) صنعتی که گروه و شرکت در آن کار فعالیت می‌کند:

گروه شامل شرکت، به نام گروه دارویی سبحان (سهامی عام) و شرکتهای فرعی آن شامل البرزدارو، سبحان دارو، ایران دارو، کی‌بی‌سی و داروسازی سبhan انکولوژی و شرکت وابسته (شرکت پخش البرز) است. در حال حاضر شرکت گروه دارویی سبhan (سهامی عام) جزء شرکتهای فرعی شرکت گروه سرمایه گذاری البرز (سهامی عام) و واحد نهایی گروه، گروه دارویی برکت می باشد. فعالیت اصلی شرکت گروه دارویی سبhan طی دوره مورد گزارش، اعمال راهبردی سیاستهای مالی و عملیاتی شرکتهای فرعی می باشد، موضوع فعالیت شرکتهای فرعی عمدتاً در زمینه تولید و واردات دارو و تجهیزات پزشکی و ... می باشد.

۱-۲) قوانین و مقررات و سایر عوامل برون سازمانی موثر بر گروه

مهمترین قوانین و مقررات حاکم بر فعالیت شرکت عبارتند از : قانون تجارت ، قانون مالیات های مستقیم ، قوانین بازار اوراق بهادار و آیین نامه ها و مقررات سازمان بورس اوراق بهادار ، قانون کار و امور اجتماعی و استاندارد های حسابداری ، قوانین و مقررات وزارت بهداشت ، درمان و آموزش پژوهشی ، قوانین مرتبط دولتی و قوانین مبارزه با پولشوئی و سایر قوانین موضوعه میباشد.

۱-۳) محیط کسب و کار موضوع فعالیت گروه

بر اساس ماده ۳ اساسنامه شرکت ، موضوع فعالیت اصلی شرکت عبارت است از :

(الف) سرمایه‌گذاری در سهام، سهم الشرکه، واحدهای سرمایه‌گذاری صندوق ها یا سایر اوراق بهادار دارای حق رای با هدف کسب انتفاع به طوری که به تنها یا به همراه اشخاص تحت کنترل یا اشخاص تحت کنترل واحد، کنترل شرکت، موسسه یا صندوق سرمایه پذیر، را در اختیار گرفته یا در آن نفوذ قابل ملاحظه یابد و شرکت، موسسه یا صندوق سرمایه پذیر (اعم از ایرانی یا خارجی) در زمینه فرآورده های دارویی (اعم از مواد اولیه یا محصول نهایی) فعالیت کند.

(ب) انجام فعالیتهای زیر در ارتباط با اشخاص سرمایه پذیر موضوع بند الف فوق :

خدمات اجرایی در تهیه و خرید مواد اولیه و ماشین آلات برای اشخاص حقوقی سرمایه پذیر، خدمات طراحی و مهندسی اصولی و تضمین پروژه ها برای اشخاص حقوقی سرمایه پذیر، انجام مطالعات ، تحقیقات و بررسی های تکنولوژیکی، فنی، علمی، بازرگانی و اقتصادی برای بهره برداری توسط اشخاص حقوقی سرمایه پذیر، تامین منابع مالی اشخاص حقوقی سرمایه پذیر از منابع داخلی شرکت یا از طریق سایر منابع از جمله اخذ تسهیلات بانکی به نام شرکت یا شخص حقوقی سرمایه پذیر با تامین وثیقه یا تضمین بازپرداخت از طریق شرکت یا بدون تامین وثیقه یا تضمین بازپرداخت، تدوین سیاست های کلی و راهبردی و مدیریتی اشخاص

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

حقوقی سرمایه پذیر ، شناسایی فرصت های سرمایه گذاری در خصوص بند (الف) فوق به منظور معرفی به اشخاص حقوقی

سرمایه پذیر، ارائه سایر خدمات فنی ، مدیریتی، اجرایی و مالی به اشخاص حقوقی سرمایه پذیر.

ج) سرمایه گذاری با هدف کسب انتفاع و کنترل عملیات یا نفوذ قابل ملاحظه در سهام ، سهم الشرکه و سایر اوراق بهادر دارای

حق رای آن عده از اشخاص حقوقی که خدمات زیر را منحصرا به اشخاص سرمایه پذیر یا علاوه بر اشخاص سرمایه پذیر به دیگران

ارائه می نمایند.

- خدمات موضوع بند ب فوق.

- انبارداری ، بازاریابی ، توزیع و فروش محصولات .

فعالیت اصلی شرکت گروه دارویی سبحان طی سال مورد گزارش ، اعمال راهبردی سیاست های مالی و عملیاتی شرکت های فرعی

می باشد. توضیح اینکه موضوع فعالیت شرکت های فرعی عمدتا در زمینه تولید و واردات دارو می باشد.

سرمایه گذاری های هلدینگ معطوف به صنعت دارو بوده و در حال حاضر پورتفوی شرکت در تاریخ ۱۴۰۰/۰۶/۳۱ به شرح جدول

زیر می باشد:

نام شرکت	درصد مالکیت	درصد به سرمایه گذاریها	درصد به کل داراییها
البرز دارو	۶۷	۴۷	۲۹
سبحان دارو	۶۶	۲۲	۱۴
ایران دارو	۵۴	۱۰	۶
کی بی سی	۶۸	۳	۲
سبحان انکولوژی	۶۰	۱۱	۷

*درصد با اعمال پیش پرداخت می باشد.

شرکت گروه دارویی سپاهان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

موارد و معاملاتی شرکت کلیه اندرونی

نام شرکت	سرمایه ایجاد شده (مالی)	از خرده سود همراه	تعداد معلم	بعله تامین شده	بعله تامین شده	تعداد معلم	بعله تامین شده	از خرده سود همراه	سرمایه ایجاد شده (مالی)	نام شرکت
دارداز	۱۰,۴۵,۷۰,۰۰	۲,۴۷,۶۳,۷۰	۳۶	۷,۰۸,۷۹	۸,۹۷,۷۸	۳۲	۳۱,۲۷,۳۶	۱,۰۶,۶۹,۷۰	۱,۰۳,۰۰	دارداز
سفل طارو	۱,۰۳,۰۰	۱,۰۶,۶۹,۷۰	۳۷	۷,۰۸,۷۹	۸,۹۷,۷۸	۳۲	۳۱,۲۷,۳۶	۱,۰۶,۶۹,۷۰	۱,۰۳,۰۰	سفل طارو
ابزان طارو	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	ابزان طارو
کیمی	۱,۰۳,۰۰	۱,۰۶,۶۹,۷۰	۳۷	۷,۰۸,۷۹	۸,۹۷,۷۸	۳۲	۳۱,۲۷,۳۶	۱,۰۶,۶۹,۷۰	۱,۰۳,۰۰	کیمی
دانلسوی سمعان انکلوژن	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	دانلسوی سمعان انکلوژن
سادر	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	سادر

نام شرکت	سرمایه ایجاد شده (مالی)	از خرده سود همراه	تعداد معلم	بعله تامین شده	بعله تامین شده	تعداد معلم	بعله تامین شده	از خرده سود همراه	سرمایه ایجاد شده (مالی)	نام شرکت
اورناش بازار	۱,۰۳,۰۰	۱,۰۶,۶۹,۷۰	۳۷	۷,۰۸,۷۹	۸,۹۷,۷۸	۳۲	۳۱,۲۷,۳۶	۱,۰۶,۶۹,۷۰	۱,۰۳,۰۰	اورناش بازار
سهم طارو	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	سهم طارو
اویش بازار	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	اویش بازار
بعله تامین شده	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	بعله تامین شده
درجه اول	۱,۰۳,۰۰	۱,۰۶,۶۹,۷۰	۳۷	۷,۰۸,۷۹	۸,۹۷,۷۸	۳۲	۳۱,۲۷,۳۶	۱,۰۶,۶۹,۷۰	۱,۰۳,۰۰	درجه اول
اویش داغن	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	اویش داغن

جمع

* توضیح اینکه وضعیت پرتفوی سهام شرکت‌های فرعی با درنظر گرفتن مبلغ بیش پرداخت افزایش سرمایه درج گردیده است.

وضعیت پرتفوی سهام شرکت‌های خارج از بورس

بایان دوره		تغییرات		بایان دوره					
بایان دوره	تعداد واحد با سرمایه	بایان دوره	تعداد واحد با سرمایه	بایان دوره	تعداد سهام	بایان دوره	تعداد سهام	نام شرکت	
بیانی تمام شده هر سهم (ریال)		بیانی تمام شده هر سهم		بیانی تمام شده هر سهم		بیانی تمام شده هر سهم (ریال)		نمایندگان	
۱۳۲۸۰۹۰	۱۶۵۶۹	۱۰۰۰	۶۰۰۰	-	-	۱۳۲۵۹	۱۰۰۰۱	سهامی (سهامی عام)	
-	-	(۱۳۴۵۳۸)	۲۰۰۱۶	-	-	۱۳۱۸۱۳۲	-	مندو سرمایه گذاری اختصاصی گازوئیل گسترش صنعت فناوری سیستم معملاً	
-	-	-	-	-	-	-	-	مندو سرمایه گذاری اختصاصی گازوئیل گسترش صنعت فناوری (تابعه)	
-	-	(۱۳۹۷۷۰)	۲۱۰۱۳	-	-	۱۱۱۵۵	-	مندو بازاری اخ祿اصی تدبیر گران فدا	
۱۳۰۳۰	۱۳۵۲۲	(۱۰۶۰۸۷)	-	(۰۰۰۶۳۷)	۱۱۶۰۹	۵۰۰۰۰	۵۰۰۰	مندو بازار آمد تابع استدل مشارکت ETF	
۵۰۸۹۹	-	۶۰۴۴۶	-	۲۱۲۹	۲۱۲۹	-	-	سایر شرکتها	
		(۰۰۰۶۳۷)	۳۳۳۰۷۹۶	(۰۰۰۶۳۷)	۳۳۳۰۷۹۶	۳۳۳۰۷۹۶	۳۳۳۰۷۹۶	جمع	

۴-۱) بازارهای اصلی، وضعیت رقابتی و جایگاه شرکتهای تابعه در آن بازارها:

عملده بازار اصلی شرکتهای تابعه بازار داخلی کشور می‌باشد.

- بازار فعلیت شرکت ایران دارو در زمینه تولید دارو شامل محصولات دارویی، انسانی و دامی، غذایی، شیمیایی، آرایشی و بهداشتی، کشاورزی، کیت های تشخیص طبی و مواد اولیه و مسته بندی مورد استفاده در صنایع فوق الذکر می باشد.
- شرکت البرز دارو رتبه ششم از حیث سود خالص در صنعت دارو را کسب نموده است. شرکت البرز ازو عمدها محصولات دارویی مرتبط با بیماریهای قلی و عروقی را تولید می نماید.
- شرکت داروسازی سپهان ایکوازی که در برآردنه محصولات مرتبط با درمان سرطان می باشد، در طی سال ۱۳۹۹ با همه گیری بیماری کرونا، داروی رمدمیور را در راستای کمک به جامعه به منظور درمان بیماران بدهال کرونای تولید نموده است. همچنین شرکت رتبه سوم از حیث رشد فروش را در صنعت به خود اختصاص داده است.

- در این خصوص می باشد اشاره کرد که تنها دسته دارویی که تاکنون عرصه فعالیت شرکتهای چند ملیتی بوده و تولید کننده های داخلی در آن کمترین نقشی داشته اند دسته داروهای ضد سرطان بوده که شرکت سبحان انکولوژی گشاینده راه تولید داخلی این داروها است. سیاست این شرکت نیز تمرکز بر روی تولید تحت لیسانس و انتقال تکنولوژی تولید محصولات از شرکت های معابر جهانی و همکاری با شرکت های دانش بنیان داخلی است.

- شرکت کی بی سی در زمینه واردات داروهای استراتژیک شامل واکسن های مختلف، داروهای آنکولوژی، ام اس، زنان و زایمان، تنفسی، اعصاب و تجهیزات پزشکی و دستگاههای بیمارستانی فعالیت داشته و بازار اصلی آن کشور جمهوری اسلامی ایران می باشد که کلیه محصولات این شرکت طبق قانون به شرکتهای بزرگ و معابر سراسری توزیع دارو فروخته شده و از طریق آن شرکت ها در اختیار داروخانه ها و مرکز درمانی قرار می گیرد، همچنین در راستای رسالت اجتماعی خود، این شرکت همه ساله اقدام به واردات و تامین بخش اعظم واکسن های مورد نیاز وزارت بهداشت از منابع معابر و تراز اول دنیا نموده و وزارت بهداشت را در ارائه خدمات به نیازمندان به این واکسن ها یاری می نماید.

- شرکت سبحان دارو در بین شرکتهای فعال در صنعت تولید دارو (گروه اعصاب و داخلی) یکی از بزرگترین تولید کنندگان تعدادی دارو در کل کشور میباشد، این شرکت رتبه نخست فروش مقداری دارو را در صنعت دارو به خود اختصاص داده است

۱-۵) محصولات و خدمات اصلی، فرآیندهای تجاری و روش های توزیع شرکت های گروه:

قسمت کمی از درآمدهای شرکت های فرعی از طریق قرارداد های ارائه خدمات می باشد. فرآیند عملیاتی شرکت شامل بازاریابی، تحقیق و توسعه، سفارشات و خرید ها، ساخت، تولید و فروش میباشد. شرکت های تولید کننده کلیه محصولات خود را براساس قرارداد های جاری شده با شرکت های پخش به بازار عرضه می نماید.

شرکت گروه دارویی سپاهان (سهامی عام)
گزارش تفسیری مدیریت

برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۳۱/۰۶/۱۴۰۰

(ارقام به میلیون ریال)

فروش خالص گروه به شرح جدول ذیل می باشد:

محصولات	۱۴۰۰/۰۶/۳۱	درصد تغییرات	۱۳۹۹/۰۶/۳۱
خدمات	۷۰,۳۹,۶۵۱	۲۴%	۵,۶۸۶,۳۷۴
مابعات	۹۷۰,۰۷۵۳	(۴%)	۱,۰۱۷,۷۰۱
بیاد و کرم و لوسیون	۸۶۰,۴۶۲	۳۶%	۶۳۳,۸۰۰
آمبول	۷,۴۹۸,۵۶۵	۲۵٪	۲,۱۰۶,۰۳۴
خرید و ارائه دارو و خدمات و تراویث فروش	۱۷۲,۸۲۱	۸۱٪	۱۸,۹۳۷
بیگشت از فروش، تخفیفات و جواز	(۲,۳۰۴,۳۳۹)	۱۳۷%	(۱,۰۱۵,۹۴۳)
فروش کالای خریداری شده	۲,۶۰۱,۸۱۱	(۳۳٪)	۳,۳۸۴,۲۵۳
فروش صادراتی	۸۶,۷۹۴	(۴۹%)	۲۸۰,۰۷۴
جمع	۱۶,۹۳۶,۶۱۶	۴۰%	۱۲,۱۱۱,۳۲۰

۶-۱) ساختار واحد تجاری و نحوه ارزش آفرینی آن:

کارکنان و مدیران و هیأت مدیره شرکتهای اصلی و فرعی با استعانت از خداوند متعال و تکیه بر دانش و کوشش کارکنان و استفاده از تجهیزات و فناوری روز دنیا در زمینه تولید، تامین و عرضه فرآوردهای دارویی، در ایجاد ارزش آفرینی و پاسخگویی به نیاز دارویی جامده و ارتقاء سطح سلامت، بروانه خود را در مسیر رشد، تعالی و رضایتمندی ذینفعان قرار داده است.

۷-۱) عواملی که میتواند اثر عمدی بر صنعت و محیط پیرونی شرکت های تابعه داشته باشد عبارتند از:

انحصار سیاست های دولت در زمینه بهبود وضعیت سلامت اجتماعی که منجر به عدم وصول به موقع مطالبات از شرکت های پخش گردیده و همچنین اتخاذ سیاست های انتقامی در زمینه تسهیلات بالکی تأثیر بسزایی در تامین منابع مالی و نقدیگری شرکت های تابعه داشته است. همچنین قیمت هایی دستوری فروش، عدم ثبات اقتصادی و نوسانات بازار ارز، عدم تخصیص ارز مناسب با نیازهای ارزی شرکتهای تولیدی، وضعیت تورم، تغییر اولویت در تخصیص ارز دولتی و همچنین روابط تجاری بین المللی که تأثیر بسزایی بر این صنعت دارد، می تواند بر فعالیت شرکتهای تابعه موثر واقع گردد.

۱-۸) مشخصات اعضای هیئت مدیره:

نامنده حقوقی	نماینده حقوقی	تحصیلات	سمت	موقوف	نعتاد سهمام	عضویت هیأت مدیره در سایر شرکتها	جمع حقوق و مسایل و مالیات دریافتها	سایر بیمه و مالیات مکسوره	جمع حقوق و مسایل و مالیات جمع
سپهان دارو (سهامی عام)	غلامحسین حیدری کرزیست	دکتری مدیریت	رئیس هیأت مدیره	غیر موظف	۱۴.۵۰	بلد	۱۱۰	۰	۱۸
سرمایه گذاری امداده البرز (سهمی عام)	سید محمد رضوی	فوق لیسانس مدیریت مالی	نائب رئیس هیأت مدیره	موظف	۹۵,۳۹۴,۵۹۱	۱۶۷	۲۸۷	۲۶۲	۱۶۸
سرمایه گذاری البرز (سهمی عام)	سید محمد ناصری	دکتری مدیریت	مدیر عامل و عضو هیأت مدیره	غير موظف	۲,۱۲۳,۶۸,۷۶۳	۱,۸۴۸	۲۸۷	۳۰۸	۱۵۳
منطقه ایستادگی کشاورزان و دستگاه	——	عضو هیأت مدیره	——	غير موظف	۳۵۸,۱۶۹,۳۲۳	خیر	خیر	خیر	*
البرز (سهمی عام)	علی فلاح بخار	عضو هیأت مدیره	علی فلاح بخار	غير موظف	۲,۳۵۳	۱۲۰	۰	۱۲	۱۸

* براساس مجمع عمومی عادی سالیانه مورخ ۱۸/۰۳/۱۰، پلاش مصوب هیئت مدیره معادل ۵۰۰ میلیون ریال تصویب و به مبلغ ۵۰۰۰ میلیون ریال بصورت ناخالص در حساب شرکت گروه سرمایه گذاری البرز لحاظ گردیده است.

۱-۹) سهامداران شرکت اصلی :

ترکیب سهامداران در تاریخ ۱۴۰۰/۰۶/۳۱ به شرح زیر می باشد:

درصد	تعداد سهام	نام سهامداران
۶۶	۲,۱۲۳,۶۶۸,۷۶۳	شرکت سرمایه گذاری البرز (سهامی عام)
۱۱	۳۵۸,۱۵۹,۳۲۳	صندوق بیمه اجتماعی کشاورزان، روستائیان و عشایر
۶	۱۸۳,۳۸۱,۶۶۸	شرکت گروه توسعه مالی مهرآیندگان
۳	۹۵,۲۹۴,۵۹۱	شرکت سرمایه گذاری اعتلاءالبرز
۲	۷۴,۱۰۶,۱۲۶	شرکت سهامی بیمه ایران
۱۲	۴۰۶,۳۸۹,۵۲۹	سایرین
۱۰۰	۳,۲۴۱,۰۰۰,۰۰۰	جمع

۲- اهداف مدیریت و راهبردهای مدیریت برای دستیابی به آن اهداف:

با استعانت از خداوند متعال و تکیه بر دانش و کوشش کارکنان و استفاده از تجهیزات و فناوری روز دنیا ، سرلوحه ماموریت شرکتهای تابعه در زمینه تولید ، تأمین و عرضه فرآورده های دارویی به جهت پاسخگویی به نیازهای دارویی جامعه و ارتقای سطح سلامت ، برنامه خود را در مسیر رشد ، تعالی و رضایتمندی ذینفعان قرار داده است. دغدغه اخذ گواهی های مربوط به آخرین استانداردهای روز صنعت دارو (GMP) علاوه بر ایجاد پایداری و کمک به رسوخ بیشتر در بازار (علی رغم وجود مخاطرات نقدینگی و ریسک های موجود اعم از ، نرخ بهره ، نوسانات نرخ ارز و ...) همواره از اهداف اصلی مدیریت شرکت های تابعه بوده است . از مهمترین اهداف مدیریت دستیابی به بالاترین میزان رشد سود ، چاپک سازی عملیات ، تنوع سازی محصولات ، برنده سازی محصولات ، گسترش فعالیتها ، توسعه کیفی و کمی محصولات از طریق محصولات جدید، تلاش برای تکمیل سبد محصول مطابق با استراتژی توسعه، باش مستمر و نظام مند قیمت تمام شده و برنامه ریزی برای کاهش بهای تمام شده ، حفظ و افزایش بازار های صادراتی، بهبود بهره وری ، توسعه و رسوخ در بازار می باشد .

۲-۱) اهداف بلند مدت و کوتاه مدت:

شرکت‌های تابعه دارای برنامه و اهداف بلند مدت ۵ ساله در کلیه حوزه‌ها اعم از تولید، بازاریابی، صادرات، محصولات جدید، توسعه خطوط تولیدی و در نهایت فروش و سود مورد انتظار می‌باشند. این اهداف و برنامه‌ها همه ساله با توجه به تغییرات ایجاد شده و یا قابل پیش‌بینی بررسی و بازنگری می‌شود.

۲-۱-۱) ماموریت‌ها:

- مدیریت بهینه سبد سرمایه گذاری‌ها
- ایجاد مدیریت رقابتی پایدار در عرصه دارو و حضور فعال در بازارهای منطقه‌ای
- تحقیق، توسعه و نوآوری در عرصه دارو
- توسعه، تولید و عرضه محصولات دارویی
- سرمایه‌گذاری در کسب و کارهای نوین و ارزش‌آفرین و فناورانه در عرصه سلامت

۲-۱-۲) اهداف کلان:

- ارتقای شاخص‌های عملکردی مالی و اقتصادی
- افزایش سهم و ارتقای جایگاه در بازار سلامت کشور و منطقه
- ارتقای کیفیت و بازدهی سبد محصولات
- افزایش رقابت پذیری شرکت‌های سرمایه تابعه
- ارتقای بهره‌وری، تعالی سازمانی، هوشمندی و مسئولیت اجتماعی
- ارتقای شاخص‌های حاکمیت شرکت

۲-۱-۳) استراتژی‌های کلان:

- توسعه سرمایه‌گذاری در فعالیت‌های اقتصادی با بازدهی مطلوب در صنعت دارو
- تنوع بخشی به روش‌ها، ابزارها و منابع تامین مالی داخلی و خارجی
- بهینه سازی سبد کسب و کارهای موجود
- توسعه تعاملات و ارتباطات موثر داخلی و بین‌المللی
- تقویت زیرساخت‌های عملیاتی کسب و کار برای شرکت‌های تابعه
- چاپک سازی و بهبود ساحتار سازمانی و فرآیندهای کسب و کار
- توسعه نظام یکپارچه اطلاعاتی مدیریت، نظارت و ارزیابی
- بهینه سازی نظام جذب، نگهداری و توسعه سرمایه‌های انسانی

۲-۲) راهبرد‌های تحقق فروش، توسعه محصولات و بازار:

انتظار می‌رود با توجه به اخذ قیمت برخی از محصولات و ترکیب فروش، فروش پیش‌بینی شده سال ۱۴۰۰ شرکت‌های تابعه محقق گردد. مدیریت برخی شرکت‌های تابعه، جهت توسعه محصولات، اقلام دارویی جدیدی را به سبد محصولات خود اضافه خواهد کرد و در راستای توسعه فروش شرکت اقدام به بستن قرارداد‌های فروش با پخش‌های جدیدی نموده است، با توجه به افزایش نرخ ارز و تورم موجود در اقتصاد کشور تمام تلاش مدیران خود را بکار می‌گیرد تا با کنترل حجم خرید مواد و استفاده از تسهیلات ارزان قیمت میزان بهای تمام

شده را به حداقل برساند و نسبت به کنترل هزینه های مالی تلاش خود را بکار گیرد . ضمناً تغییر قیمت محصولات شرکتهای تابعه نیز از سازمان غذا و دارو اخذ گردیده است.

مطابق برنامه کوتاه مدت گروه، برنامه توسعه در سطح هلдинگ تنها معطوف به افزایش سرمایه شرکتهای تابعه است و برنامه توسعه‌ای در سطح شرکتهای تابعه شامل افزودن محصولات جدید به سبد محصولات، اصلاح و ارتقاء GMP و همچنین اجرای طرح‌های توسعه مصوب می‌باشد.

۲-۳) راهبرد های مدیریت جهت مسئولیت اجتماعی و زیست محیطی :

مطابق تعریف سازمان همکاری و توسعه اقتصادی، راهبری شرکتی مجموعه‌ای از روابط بین مدیریت، هیئت مدیره، سهامداران و سایر ذینفعان شرکت می‌باشد. در حال حاضر شرکت گروه دارویی سبجان توسط هیئت مدیره‌ای مرکب از پنج عضو اصلی که توسط سهامداران و در مجمع انتخاب می‌گردد، اداره می‌شود. همچنین شرکت دارای کمیته حسابرسی می‌باشد که مطابق با منشور کمیته فعالیت می‌کند. در ضمن با توجه به اینکه سهامدار عمد (شرکت گروه سرمایه گذاری البرز) نیز فعالیتی مشابه با شرکت دارد، بمنظور پرهیز از ناهماهنگی در تصمیمات و همچنین کاهش هزینه‌ها، از تشکیل کمیته‌های موازی خودداری گردیده و موضوعات به کمیته‌های شرکت مادر ارجاع می‌شود.

گروه دارویی سبجان به عنوان شهروندی حقوقی همواره حمایت از فرهنگ، محیط زیست و سلامت جامعه را بخش مهمی از وظایف خود می‌داند. این موضوع نه در مقام شعار بلکه در عمل نیز بصورت تولید داروهای با کیفیت و قیمت منصفانه در عملکرد شرکتهای تابعه تجلی یافته است.

توجه به موضوع محیط زیست از طریق تعریف استانداردهای زیست محیطی، سرمایه‌گذاری جهت کاهش مخاطرات زیست محیطی شامل استقرار سیستم IMS (استانداردهای ایمنی و بهداشت ، محیط زیست و کیفیت)، فیلتراسیون ورودی و خروجی های هوا مدیریت پسماند؛ هدایت فاضلاب به وسیله اگواسازی انجام شده و انهدام ضایعات در چارچوب ضوابط محیط زیست و ارزیابی های زیست محیطی و ایمنی و پیامدهای آن و تطبیق با الزامات قانونی، اصلاح و نصب تجهیزات کافی جهت صرفه جوئی در مصرف آب و برق گسترش فضای سبز و استفاده از سیستم آبرسانی قطراه ای و استفاده بهینه از آبهای سطحی و آب برگشتی از شستشوی مخازن و اخذ گواهینامه های مربوط و همکاری با مراکز دانشگاهی در خصوص پذیرش کارآموز و حمایت از پروژه ها و تحقیقات دانشگاهی صورت می‌پذیرد.

علاوه بر موارد فوق، شرکت از طریق ارایه مواد اولیه به دانشگاه ها بصورت رایگان جهت انجام آزمایشات تحقیقاتی، حمایت و روابط خود را با دانشگاه ها و مراکز علمی توسعه می‌دهد. به منظور سنجش اثربخشی اقدامات انجام شده در خصوص مسئولیتهای اجتماعی، هر ساله پروژه سنجش رضایت جامعه انجام و تجزیه و تحلیل های لازم بر روی آن صورت می‌پذیرد.

۲-۴) اهداف شرکت در نحوه و ترکیب سرمایه گذاری‌ها:

اهداف شرکت گروه دارویی سبجان حفظ و توسعه سرمایه گذاریهای بلند مدت در شرکتهای تابعه بوده و اگر نیاز به سرمایه گذاری مجدد در شرکتهای دیگری باشد در زمینه مواد و محصولات دارویی تصمیمات دقیق و کارشناسانه ای انجام خواهد شد.

تغییرات در سرمایه گذاریهای شرکت محدود به مشارکت در افزایش سرمایه شرکت‌های تابعه و نیز خرید و فروش جزئی سهام در راستای تعادل قیمت بازار می‌باشد و انتظار تغییر با اهمیتی در پورتفوی گروه متصور نیست.

۲-۵) تغییرات رویه‌های مهم حسابداری، برآورد و قضاوت و تأثیرات آنها بر نتایج:

هیچ گونه تغییر با اهمیتی در رویه‌های حسابداری اتفاق نیفتاده که اثر با اهمیتی بر فعالیت و یا سودآوری شرکت داشته باشد.

۲-۶) برنامه شرکت حفظ ترکیب دارائیها در راستای دستورالعمل پذیرش و دستور العمل ثبت نهادهای مالی:

همانگونه که در پورتفوی گروه مشاهده گردید، عمدۀ دارائی‌های بلند مدت گروه، سرمایه گذاری‌های بلند مدت در شرکتهای می‌باشد که در بازارهای بورس و فرابورس پذیرفته شده است.

۳- مهمترین منابع، ریسک‌ها و روابط

۳-۱) اطلاعاتی در خصوص منابع و ریسک‌ها:

منابع در دسترس شرکت اصلی وجود حاصل از سود سهام تقسیمی شرکتهای سرمایه‌پذیر می‌باشد که با توجه به تصمیمات شرکتهای مذکور بخشی از آن تحت عنوان افزایش سرمایه در شرکتهای سرمایه‌پذیر باقی خواهد ماند. یکی از عوامل اثر گذار بر روند نقدینگی شرکتهای سرمایه‌پذیر و این شرکت که موجب پیدایش ریسک بیشتر شده عدم پرداخت به موقع موققات از سوی بیمارستان‌های دولتی و داروخانه‌های دولتی به شرکتهای پخش و به تبع آن به شرکتهای تابعه می‌باشد که باعث کاهش نقدینگی گروه گردیده است.

منابع مالی و نحوه تامین آن توسط شرکتهای تابعه شامل مطالبات تجاری، تسهیلات مالی دریافتی، افزایش سرمایه از محل مطالبات و آورده نقدی سهامداران، اخذ اعتبار از فروشنده‌گان و استفاده از اعتبارات اسنادی (فاینانس و ریفاینانس) می‌باشد و نحوه کنترل این منابع در راستای ایجاد توازن در شرکت از طریق بودجه بندی منابع و مصارف و استفاده از منابع کوتاه مدت برای تامین سرمایه در گردش می‌باشد.

عمده ریسکهایی که شرکتهای تولیدی در کسب و کار خود با آنها مواجه می‌باشد شامل:

- ✓ ریسک ورود رقبای تولیدکننده در فروش محصولات

شرکت گروه دارویی سبجان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

- ✓ ریسک محصولات جدید
- ✓ ریسک کاهش قیمتها
- ✓ ریسک دوره وصول مطالبات
- ✓ ریسک حفظ GMP شرکت
- ✓ ریسک نوسانات نرخ ارز
- ✓ ریسک جذب نیروی انسانی متخصص و کارآمد

ریسکهای فوق به دو گروه ریسک های داخلی و خارجی از منظر محیط و ریسکهای قابل کنترل و غیر قابل کنترل از منظر کنترلهای داخلی و راهبری شرکتی تقسیم بندی می شوند . سیاست و استراتژی شرکت در برخورد و مدیریت با ریسکهای فوق با توجه به نوع ریسک در کمیته های تخصصی گروه دارویی برگت از جمله کمیته شناسایی ، ارزیابی و کنترل ریسک مشخص و راهکارهای کنترل تصویب و اجراء می شود .

* ریسک کرونا:

از زمان شیوع کرونا تاثیرات آن بر روی عملکرد شرکتها در جلسات کمیته ریسک مورد بررسی قرار گرفت. براساس تحلیل های صورت گرفته در کمیته موارد زیر مورد توجه می باشد:

- ۱) عده تأثیر در ماه های اولیه بروز شیوع ویروس و در پی نیاز فوری کشور به محلول های ضد عفونی کننده و ماسک بوده است که به مرور مقدار تأثیرگذاری آن کاسته شد.
- ۲) در شرکتهای تولیدی تابعه گروه دارویی سبجان، شرکتهای تولیدی اقدام به تولید محلول های ضد عفونی کننده در پاسخ به نیاز فزاینده بازار نمودند. تولید این محلول ها با استفاده از ظرفیت تولید مازاد در خطوط شرکتها و یا در برخی دیگر با جایگزینی موقت تولید محلول با سایر محصولات صورت گرفت که در مجموع بر اساس اطلاعات ماهانه تولید و فروش شرکتهای تابعه، ملاحظه می گردد نه تنها فروش کاهش نداشته است بلکه با افزایش قابل توجهی در شرکتهای گروه روبرو بوده ایم. شرکت کی بی سی با توجه به نیاز کشور به ماسک و دستگاه های تنفسی اقدام فوری به خرید موارد فوق نمود که منجر به ایجاد سود در گروه گردید. شرکت سبجان انکولوژی با تولید و توزیع داروی رمديسيویر که مطابق با پروتکل درمانی کشور می باشد موجب رشد فروش قابل ملاحظه گردید. تنها ریسک ناشی از کرونا، کاهش مراجعات مردم به مطب پزشکان و به واسطه آن کاهش فروش داروهای داروخانه ای در ۲ الی ۳ ماه اول شیوع بیماری بوده است که عملاً تأثیر قابل ملاحظه ای در فروش نداشته است. در بلند مدت با معرفی داروهای اثرگذار بر درمان بیماری و امکان فرمولاسیون و تولید آن توسط شرکتهای تولیدی، بنظر می رسد آثار این بیماری در بخش دارو، آثار مثبتی باشد.

۳-۲) منابع مالی مهم در دسترس شرکت و بدھی های شرکت:

مهمترین منبع مالی که در اختیار شرکت قرار دارد و از آن برای پرداخت سود سهام و نیز اعطای تسهیلات موردي به شرکت های سرمایه‌پذیر استفاده می شود؛ مبالغ سود سهام دریافتی از شرکتهای تابعه می باشد. همانطور که در بالا به آن اشاره شد با توجه به کمبود نقدینگی در آن شرکت ها، این کمبود به این شرکت هم منتقل شده است. بنابراین عده ورود نقدینگی از محل سود سهام شرکت های تابعه می باشد و عده خروج نقدینگی نیز پرداخت سود سهام، سهامداران است. منابع مالی شرکتهای تولیدی تابعه از محل وصول مطالبات (فروش محصولات) ، تسهیلات بانکی و افزایش سرمایه می باشد، عدم وصول مطالبات از خریداران محصولات شرکت به علت مشکلات نقدینگی صنعت دارو میتواند

باعث افزایش قابل توجه دوره وصول مطالبات تجاری و نهایتاً کاهش توان شرکت برای پرداخت بدهی ها و خرید مواد اولیه و کاهش تولید شرکت گردد. برنامه های آتی شرکت در جهت مدیریت نقدینگی شرکت مبتنی بر وصول مطالبات شرکت و اخذ تسهیلات بانکی با نرخ پایین می باشد.

۳-۳) سرمایه فکری و مشارکت کارکنان:

یکی از نقاط قوت درشرکتهای اصلی و تابعه ، دارا بودن کادر قوی و با تجربه می باشد که در دستیابی به اهداف تعریف شده سازمانی بسیار مفید و موثر خواهد بود. همچنین ارتقاء و به روزآوری دانش کارکنان همواره جزء اولویت‌های گروه می باشد.

تعداد کارکنان و میزان تحصیلات به شرح زیر می باشد:

مدرک	۱۴۰۰/۰۶/۳۱	۱۳۹۹/۰۶/۳۱
دکتری و بالاتر	۷۱	۵۴
فوق لیسانس	۱۶۶	۱۷۲
لیسانس	۳۵۷	۳۳۹
فوق دیپلم	۱۵۰	۱۵۴
دیپلم	۵۶۶	۵۵۵
زیر دیپلم	۵۸	۷۰
جمع	۱,۳۶۸	۱,۳۴۴

تفییری در ترکیب مدیران و اعضای هیات مدیره شرکت نسبت به سال گذشته اتفاق نیافتداده است.

۳-۴) زنجیره ارزش:

زنジره ارزش بیانگر مجموعه فعالیت‌ها و فرآیندهایی است که شرکت برای تولید و عرضه محصول یا خدمت به مشتریان انجام می‌دهد. گروه برای دستیابی شرکت‌های تابعه به یک موقعیت برتر رقابتی دو استراتژی ذیل را در این بخش دنبال می‌کند.

الف- انجام کارآمدتر و اثربخش‌تر فعالیت‌ها و فرآیندها در مقایسه با رقبا.

ب- تولید محصولات یا خدمت از طریق فرآیندها و فعالیت دیگر.

قابل ذکر است با توجه به اینکه زنجیره ارزش سازمان‌ها فقط فعالیت‌ها و فرآیندهای آنها را شامل نمی‌شود و کلیه افراد در تعامل با شرکت از جمله تامین کنندگان و توزیع کنندگان نیز جزء این زنجیره می‌باشد، لذا تعامل با این دو گروه و همسوسازی منافع آنها با منافع شرکت‌ها نیز از جمله دیگر استراتژی‌های گروه می‌باشد.

در سال ۱۳۹۷ به منظور تکمیل زنجیره ارزش و حفظ قدرت رقابت در بازار، شرکتهای البرزدارو و سبحان دارو بخشی از سهام شرکت پخش البرز را خریداری نموده اند که با توجه به میزان فروش محصولات شرکتهای البرزدارو و سبحان دارو در شرکت پخش البرز به منظور ایجاد منافع مشترک و تقویت انگیزه دولطنه در توسعه تعاملات این شرکتها با پخش البرز و متقابلاً پخش البرز با شرکتهای مذکور این امر صورت پذیرفته است.

۳-۳) نتایج احتمالی دعواهای حقوقی و اثرات ناشی از آن:

شرکت فاقد هر گونه دعوای حقوقی له و بر علیه با اهمیت می باشد.

شرکتهای تابعه نیز صرفا در راستای وصول مطالبات خود اقدام به طرح دعوای علیه مشتریان (شامل امید دارو سلامت، الحاوی، دی دارو امید، دایاطب، کیمادیا و....) نموده که با توجه به استفاده از مشاوران مجرب و نیز تضمین دریافتی از خریداران، پس از اخذ آرای صادره، مطالبات مذبور به حیطه وصول در می آید.

۳-۴) کمیته های اصلی شرکتهای تابعه :

تمامی شرکتهای تابعه دارای کمیته های تخصصی شامل کمیته پیگیری محصولات جدید ، کمیته قیمت گذاری و رگولاتوری، کمیته برنامه ریزی تولید و زنجیره تامین، کمیته صادرات، بازاریابی و فروش، کمیته وصول مطالبات و تامین مالی ، کمیته خرید، کمیته منابع انسانی ، کمیته آموزش ، کمیته HSE و انرژی، کمیته پروژه ها ، کمیته مدیریت کیفیت و GMP ، کمیته برنامه ریزی استراتژیک و سیستم های مدیریتی ، کمیته ریسک، کمیته پایش فرآیندها و کمیته آموزش می باشد که برنامه زمانبندی تشکیل جلسات در ابتدای هر سال به کلیه معاونت ها و مدیریت ها جهت اجراء طی سال ابلاغ می شود. از مهم ترین وظایف کمیته های فوق در کمک به راهبری شرکتی طرح و بررسی مسائل و مشکلات بوجود آمده و تشریک مساعی به منظور حل آن می باشد. همچنین نقش کمیته های مذبور کمک و ارائه مشاوره به هیئت مدیره به منظور اخذ تصمیمات موثر و کارا در جهت پیشبرد اهداف شرکت می باشد.

۳-۵) ریسکها و عدم قطعیت های اصلی راهبردی، تجاری عملیاتی و مالی گروه:

۱-۷-۳) کمیته ریسک و حسابرسی داخلی:

کمیته های ریسک و حسابرسی داخلی به عنوان دو بازوی هیئت مدیره کلیه ریسک ها و خطرات مواجه شده و پیش رو را بررسی و پیشنهاد های خود را جهت کنترل و مدیریت ریسک مورد نظر به هیئت مدیره ارائه می نماید . همچنین هدف از تشکیل کمیته حسابرسی داخلی، کمک به ایفای مسئولیت نظارتی هیئت مدیره و بهبود آن جهت کسب اطمینان معقول از موارد زیر می باشد

۱- اثربخشی فرآیندهای نظام راهبری، مدیریت ریسک و کنترل های داخلی،

۲- سلامت گزارشگری مالی،

۳- اثربخشی حسابرسی داخلی،

۴- استقلال حسابرس مستقل و اثربخشی حسابرسی مستقل

۵- رعایت قوانین، مقررات و الزامات.

۶- استقرار کامل نظام کنترلهای داخلی شامل کنترلهای داخلی حاکم بر گزارشگری مالی

• اعماق کمیته حسابرسی شرکت اصلی به شرح ذیل می باشد.

ردیف	نام و نام خانوادگی	جایزه	تاریخ	ردیف	نام و نام خانوادگی	جایزه	تاریخ
۱	محمد سعادتیان	عضو کمیته	۹۳۰۶۳۱	کارشناس رسمی و حسابرس مستقل	کارشناسی ارشد	حسابداری	۹۳۰۶۳۱
۲	علی فلاح پور	رییس کمیته	۹۷۰۱۲۸	کارشناس ارشد امور سرمایه گذاری و حسابرسی عملیاتی شرکت گروه سرمایه گذاری البرز و گروه دارویی برکت	کارشناسی ارشد	مدیریت مالی	
۳	محمد علی عصو کمیته	مدیریت اسنادی	۹۵۱۰۱۱	سرپرست ارشد حسابرسی در سازمان حسابرسی به مدت ۲۷ سال	کارشناسی	حسابداری	
۴	محمد بیزدانی	مدیر حسابرسی	۹۷۰۸۲۹	سرپرست ارشد در موسسه حسابرسی اصول پایه فرآگیر و مدیر حسابرسی داخلی گروه سرمایه گذاری البرز	کارشناسی	حسابداری	داخلي

* جلسه ماهانه با حضور تمامی اعضاء طی دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱ در شرکت گروه دارویی سپجان برگزار شده است.

۳-۷-۲) تجزیه و تحلیل ریسک شرکتهای تابعه:

- هر چند با در نظر گرفتن سابقه طولانی شرکتهای تابعه ، تجربه مدیران ، بررسی بازار ، بررسی روندها و استفاده از تکنولوژی روز ،
فعالیتهای شرکت تاکنون به ندرت با مشکلات اساسی مواجه شده است ، ولی مخاطرات اثر گذار در حوزه های مختلف برای شرکت وجود
دارد .
- **ریسک اعتباری:** با توجه به اینکه بخش عمده ای از بدھیهای شرکت ناشی از تسهیلات اخذ شده از سیستم بانکی کشور می باشد
احتمال افزایش نرخ سود تسهیلات بانکی تأثیر مستقیم بر هزینه های مالی شرکت و نتیجتا سود خالص خواهد گذاشت.
- **ریسک بازار:** از آنجائیکه تامین کنندگان مواد اولیه و تجهیزات و ماشین آلات شرکت عمدتا از منابع خارجی می باشند نوسانات نرخ ارز
می تواند تأثیر مستقیم بر قیمت تمام شده و سود عملیاتی و خالص داشته باشد.
- **ریسک نقدینگی:** به عنایت به اینکه بخش عمده ای از مواد اولیه این شرکت از خارج از کشور تامین می گردد، عدم تامین به موقع
نقدینگی می تواند سود آوری شرکت را تحت تأثیر قرار دهد
- **ریسک نوسانات نرخ بهره :** افزایش قابل توجه در نرخ هزینه های تامین مالی می تواند باعث کاهش سود خالص شرکت شود چرا که
قسمت قابل توجهی از سرمایه در گردش و مخارج سرمایه ای مورد نیاز شرکت از محل تسهیلات بانکی تامین می شود .
- با توجه به اینکه حدود ۵۰ درصد مواد مصرفی ، عده ماشین آلات ، تجهیزات و قسمت زیادی از قطعات یدکی مورد نیاز شرکت ، وارداتی
است ، افزایش قابل توجه قیمت برابری ارز و بخصوص یورو در مقابل ریال میتواند باعث افزایش بهای تمام شده محصولات تولیدی و کاهش
سود خالص شرکت شود. ضمن اینکه فرایند تعیین نرخ فروش محصولات به گونه ای است که معمولاً اینگونه نوسانات را پوشش میدهد .
- **ریسک دوره وصول مطالبات:** با توجه به بالاتر رفتن دوره وصول مطالبات از مشتریان (شرکتهای بخش) و عدم به موقع وصول مطالبات
از مشتریان بویژه پس از اجرای طرح تحول نظام سلامت، شرکت با ریسک عدم تامین نقدینگی لازم روپرور می باشد.
- **ریسک تغییرات نرخ فروش:** با توجه به تغییرات نرخ ارز(به عنوان مبنای تامین مواد اولیه) در صورت عدم افزایش قیمت محصولات توسط
سازمان غذا و دارو، سود آوری شرکت تحت تأثیر قرار خواهد گرفت
- **ریسک سیاسی و قانونی :** با توجه به وارداتی بودن مواد اولیه و قطعات و هم چنین ماشین آلات جدید ، هر گونه شرایط محدود کننده
از قبیل تحریمهای بین المللی یا تغییر در قوانین و مقررات دولتی می تواند باعث کاهش فعالیت های شرکت و نهایتاً کاهش سود شرکت شود
- **ریسک تجاری:** عواملی از قبیل عرضه محصولات مشابه جدید و یا عملکرد موفق تر رقبا در خصوص فروش محصولات مشترک میتواند
باعث کاهش فروش محصولات شرکت شود . عملکرد ضعیف خریداران محصولات در انجام تعهدات خود که میتواند باعث افزایش قابل توجه
مطالبات تجاری ونهایتاً کاهش توان شرکت برای پرداخت بدھی ها شود و همچنین ایجاد محدودیت برای استفاده از تسهیلات بانکی می تواند
شرکت را با مشکل نقدینگی مواجه نماید .

-وضعیت رقابت و ریسک رقابت:

شرکت با بهره‌گیری از استراتژی‌های رقابتی اقدام به شناسایی نقاط ضعف و قوت رقبا و خود نموده و با استفاده از نتایج آن اقدام به برطرف نمودن نقاط ضعف خود می‌نماید. در این راستا گاهای از روش‌هایی مانند متمایزسازی، رهبری هزینه و یا ترکیبی از هر دو روش استفاده می‌گردد و یا از روش‌هایی برتری عملیاتی، رهبری محصول و یا صمیمیت با مشتری بهره می‌جوید. که از عده کارهای صورت گرفته، داشتن سبد محصولات متفاوت در گروه و نیز تحقیق و توسعه و انجام هزینه‌های R&D برای محصولات جدید را می‌توان نام برد.

۳-۸) روابط مهم با ذینفعان و چگونگی تاثیر این روابط بر عملکرد ، ارزش و ماهیت کسب و کار

ذینفعان شرکت حسب اهمیت به چند دسته تقسیم می‌شوند که شامل :

۱-سهامداران : که خود شامل ۳ دسته هلдинگ - اعضاء هیات مدیره - افراد و شرکت‌های سرمایه‌گذار می‌باشد . کanal ارتباطی ذینفعان با مجموعه از طریق حضور نمایندگان در جلسات هیات مدیره و مجامع ، مکاتبات اداری و سیستم شبکه‌های اجتماعی می‌باشد. نیازها و انتظارات شناسایی شده آنها شامل سود آوری و پاسخ‌گویی به سیستم سلامت کشور ، توسعه فن آوری پیشرفته می‌باشد.

۲-مشتریان : مشتریان که خود شامل سه دسته داروخانه‌ها، پزشکان و پخش‌های دارو می‌باشد . کanal ارتباطی این ذینفعان از طریق وب سایت ، ایمیل ، تماس تلفنی به منظور افزایش کارایی اثر بخشی داروهای مصرفی قابل در دسترس بودن آنها ، تحويل به موقع ، سطح سود آوری مناسب و تنوع و بالا بردن کیفیت محصولات می‌باشد .

۳-پیمانکاران و تامین‌کنندگان مواد و کالا: خود به دو دسته تقسیم می‌شوند که شامل پیمانکاران و تامین‌کنندگان مواد می‌باشد که جهت برقراری ارتباط با این افراد از طریق مکاتبات اداری و داخلی ، جلسات موردي و تنظیم پروفربما می‌باشد . انتظارات و نیازهای بموقع و نیز پایداری سیاست‌های شرکت می‌باشد .

۴-کارکنان : نحوه برقراری این ذینفعان از طریق تابلوی اعلانات ، کمیته‌های راهبری ، فنی ، هماهنگی و غیره و نیز جلسات منظم سالانه به منظور افزایش سطح درآمدی و افزایش رضایتمندی شغلی می‌باشد .

۵-جامعه : شامل سازمان غذا و دارو ، سازمان محیط زیست ، سازمان تامین اجتماعی و امور مالیاتی و مردم می‌باشد . کanal ارتباط این ذینفعان از طریق مکاتبات با نماینده قانونی ، اطلاع رسانی بصورت کتبی ، جلسات هماهنگی و بازدید نمایندگان به منظور رعایت اصول GMP ، رعایت اصول و قوانین زیست محیطی ، رعایت اصول و قوانین فنی و آسیب‌های شغلی و نیز تعامل دوسویه با آنها می‌باشد .

۳-۹) برنامه ریزی برای رسیدن به اهداف:

برنامه ریزی شرکت های تابعه جهت رسیدن به اهداف شامل دو بخش می باشد

الف: اهداف بلند مدت: عطف به بند اهداف و برنامه بلند مدت ، برنامه ریزی شرکت برای رسیدن به اهداف بلند مدت شامل تدوین استراتژیها

و سیاستهای کلی ، بیانیه ماموریت و چشم انداز شرکت در افق زمانی حداقل ۵ ساله می باشد

ب: اهداف کوتاه مدت: برنامه ریزی شرکت جهت رسیدن به اهداف کوتاه مدت تمرکز بر تهیه و تدوین بودجه عملیاتی سالیانه شامل فروش

ریالی و مقداری به تفکیک محصولات و دوره های زمانی در طی سال می باشد همچنین در بودجه فوق برنامه تامین مواد اولیه و جانبی

(برنامه تولید با توجه به بودجه فروش) ، بودجه هزینه های پرسنلی و عملیاتی ، بودجه هزینه های عمومی و اداری و بودجه هزینه های مالی

شناسایی و پیش بینی می شود.

۴- نتایج عملیات و چشم اندازها

۴-۱) چشم انداز :

بررسی وضعیت مالی شرکتهای تابعه و روند مطلوب سود آوری شرکتهای تابعه نشان گر این موضوع می باشد که در دوره مالی آتی

، دستیابی به عملکردی فراتر از عملکرد دوره گذشته در سال ۱۴۰۰ دور از دسترس نمی باشد.

۴-۲) تحلیل تغییرات در وضعیت مالی ، نقدینگی و عملکرد شرکت اصلی دوره جاری در مقایسه با دوره مشابه:

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

صورت وضعیت مالی

در تاریخ ۳۱ شهریور ۱۴۰۰

دارایی ها	۱۴۰۰/۰۶/۳۱	۱۳۹۹/۱۲/۳۰	درصد نوسان
	میلیون ریال	میلیون ریال	
دارایی های غیر جاری :			
(۱۷)	۷۲۷	۶۰۷	دارایی های ثابت مشهود
(۸)	۴۳۹	۴۰۳	دارایی های نامشهود
۲۱	۶,۰۱۹,۶۲۸	۷,۰۶۳,۸۸۵	سرمایه گذاری های بلند مدت
۱۹۶	۵۸۹,۷۸۵	۱,۷۴۸,۴۳۲	دربافتی های بلند مدت
۳۶	۶,۶۱۰,۵۷۹	۹,۰۱۳,۳۲۷	جمع دارایی های غیر جاری
دارایی های جاری :			
(۳۴)	۷۸۶	۵۱۸	بیش برداخت ها
(۵۷)	۴,۸۲۲,۰۵۸	۲,۰۵۱,۶۵۷	دربافتی های تجاری و سایر دربافتی ها
۱۰۰	۶۳۰,۳۹۶	۳۵۲,۸۲۹	سرمایه گذاری کوتاه مدت
۲۴	۱۴۳,۵۶۰	۱۷۸,۵۵۹	موجودی نقد
(۵۴)	۵,۰۵۹,۷۲۸	۲,۰۵۸,۳,۵۶۳	جمع دارایی های جاری
(۵)	۱۲,۲۰۷,۸۵۹	۱۱,۵۹۶,۸۹۰	جمع دارایی ها
حقوق مالکانه و بدهی ها			
			حقوق مالکانه
-	۳,۲۴۱,۰۰۰	۳,۲۴۱,۰۰۰	سرمایه
-	۳۲۴,۱۰۰	۳۲۴,۱۰۰	اندوفخته قانونی
	۱,۹۳۴,۴۰۸	۲,۱۰۶,۸۷۷	اندوفخته سرمایه ای
(۷۲)	۵,۶۴۷,۶۵۳	۱,۵۶۹,۵۰۳	سود انتباشه
۱۰۰	-	(۵۰,۷۷۵)	سهام خزانه
(۳۵)	۱۱,۱۴۷,۱۶۱	۷,۱۹۰,۷۰۵	جمع حقوق مالکانه
بدهی ها			
			بدهی های غیر جاری
(۱۰۰)	۸۵۶,۳۱۰	۱۰۴	برداختنی های بلند مدت
۵۹	۳,۴۴۷	۵,۴۷۲	ذخیره مزایای پایان خدمت کارکنان
(۹۹)	۸۵۹,۷۵۷	۵,۵۷۶	جمع بدهی های غیر جاری
بدهی های جاری			
(۲۸)	۱۰۸,۱۳۶	۷۷,۵۷۵	برداختنی های تجاری و سایر برداختنی ها
	.	.	مالیات برداختنی
۴,۵۵۸	۹۲,۸۰۵	۴,۳۲۳,۰۳۴	سود سهام برداختنی
۲,۰۹۰	۲۰۰,۹۴۱	۴,۴۰۰,۶۰۹	جمع بدهی های جاری
۳۱۵	۱,۰۶۰,۶۹۸	۴,۴۰۶,۱۸۵	جمع بدهی ها
(۵)	۱۲,۲۰۷,۸۵۹	۱۱,۵۹۶,۸۹۰	جمع حقوق مالکانه و بدهی ها

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

صورت سودوزیان

دوره مالی شش ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

سال ۱۴۹۹	مشایه سال قبل	در صد نوسان به دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۹۹/۰۶/۳۱	در صد نوسان به دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱	درآمدهای عملیاتی
میلیون ریال		میلیون ریال	میلیون ریال	هزینه های فروش، اداری و عمومی
۴,۴۳۹,۰۰۷	۷,۴۱۴	۳۵	۲,۶۳۰	سود عملیاتی
(۵۰,۰۳۵)	۳۸۶	(۲۱,۰۳۱)	(۱۰,۲۲۹)	ساپردرآمدها و هزینه های غیر عملیاتی
۴,۳۸۸,۹۷۲	۳۷۵	(۲۰,۹۹۶)	(۹۹,۶۶۷)	سود قبل از مالیات
۱,۹۹۸,۸۸۷	(۷۱)	۶۲۴,۳۱۳	۱۸۴,۰۹۳	مالیات بر درآمد
۶,۳۸۷,۸۵۹	(۸۶)	۶۰۳,۳۱۷	۸۴,۴۲۶	سود خالص
-		-	-	
۶,۳۸۷,۸۵۹	(۸۶)	۶۰۳,۳۱۷	۸۴,۴۲۶	

درآمدهای عملیاتی شرکت:

شرح	دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱	دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۹۹/۰۶/۳۱	سال مالی ۶ ماهه ۹۹/۱۲/۳۰	توضیحات تکمیلی شرکت در خصوص روند درآمد
درآمد حاصل از سرمایه گذاری در سهام	۲۶۲۰	۲۵	۹,۱۹,۰۰۷	درآمد مذکور بر اساس مجامع عمومن شرکتهای سرمایه پذیر شناسایی می گردد.
جمع	۲,۶۳۰	۲۵	۶,۴۳۹,۰۰۷	

درآمدهای غیر عملیاتی شرکت:

شرح	دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱	دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۹۹/۰۶/۳۱	سال مالی ۶ ماهه ۹۹/۱۲/۳۰	توضیحات تکمیلی شرکت در خصوص روند درآمد
سود حاصل از فروش سهام شرکتهای فرعی توسط مندوخ های اختصاصی بازارگردانی گسترش صنعت دارو	۳۶,۳۲۱	.	۲۲,۸۲۹	فروش سهام شرکتهای فرعی توسط مندوخ های اختصاصی بازارگردانی
سود حاصل از فروشن سهام	۱۲۶,۱۴۸	۵۹۰,۶۷۷	۱,۹۳۴,۴۰۷	جهت تامین نقدینگی فروش سهم و متعادل بودن سهم در بازار خرید و فروش سهم انجام میگردد
سود سپرده بانکی	۶۶۴۲	۷۲۲	۷,۷۲۶	در صورت عدم نیاز از نقدینگی در سرمایه گذاریها و سپرده کردن در بانک
سود سایر سرمایه گذاریها	۴۹۸۲	۲۲,۹۱۴	۲۲,۹۱۵	جهت استفاده از بازار سرمایه صندوقهای سرمایه گذاری خریداری شده است تا نقدینگی شرکت بهتر تامین گردد
جمع	۱۸۴,۰۹۳	۶۲۴,۳۱۳	۱,۹۹۸,۸۸۷	

برآورد شرکت از تغییرات هزینه های عمومی، اداری، تشکیلاتی:

با عنایت به المزیت هزینه های نسبت به دوره مشایه برآورد می شود که برای ۶ ماهه آنی نیز این روند وجود داشته باشد.	دوره سال مالی منتهی به ۱۴۰۰/۱۲/۲۹
--	-----------------------------------

همانگونه که در بخش های پیشین بیان گردید، با توجه به نتایج بررسی شرکتهای تابعه، تداوم رشد سودآوری شرکت مطابق روند گذشته

برای سال ۱۴۰۰ نیز متصور می باشد.

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

صورت جریان وجوه نقد

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

صورت جریان های نقدی

دوره مالی شش ماهه منتهی به ۳۱ شهریور ۱۴۰۰

سال ۱۳۹۹	درصد تغییرات	عاماهه منتهی به ۱۳۹۹/۰۶/۳۱	عاماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱
میلیون ریال		میلیون ریال	میلیون ریال
۱,۶۲۳,۱۷۵	(۲۲۰)	۲۲۳,۹۴۶	۱,۰۳۵,۱۹۴
۱,۶۲۳,۱۷۵	(۲۲۰)	۲۲۳,۹۴۶	۱,۰۳۵,۱۹۴
(۶۹)	(۴۰)	(۵۷)	(۳۴)
(۴۶۳)	-	-	(۱۳۱)
۲۶۳,۳۹۲	۵	۲۶۳,۳۸۹	۲۷۷,۵۶۷
(۷۵۹,۵۷۲)	(۱۰۰)	(۱۲۹,۹۸۵)	-
۲۲۸,۸۴۹	-	-	۳۴,۷۸۲
(۲۱۳,۶۰۰)	-	-	(۴۹۶,۲۱۱)
(۳۸۸,۶۰۰)	-	-	(۶۷,۵۳۱)
۲۸۸,۶۰۰	-	-	۵۰,۰۰۰
۳۲,۹۱۵	-	-	۴,۹۸۲
۷,۷۲۶	(۶۷)	۲۰,۲۲۱	۶,۶۴۲
(۵۴,۸۱۲)	(۲۲۴)	۱۵۳,۵۷۸	(۱۸۹,۹۳۴)
۱,۰۸۲,۳۶۴	(۷۷)	۴۷۷,۵۲۴	۸۴۵,۲۶۰
۱۱,۰۰۳	(۱۰۰)	۱۰۱	-
۱,۹۹۰,۳۷۵	(۷۶)	۶۱۰,۷۲۰	۱۴۶,۲۳۶
(۱,۳۸۰,۸۶۴)	(۷۰)	(۹۵۹,۸۶۱)	(۲۸۹,۶۴۰)
-		-	۸۳,۴۰۶
			(۱۳۷,۸۵۷)
(۱,۶۰۲,۹۰۵)	۲۷۴	(۱۶۳,۹۴۷)	(۶۱۲,۴۰۶)
(۹۸۲,۳۹۱)	۵۸	(۵۱۲,۹۸۷)	(۸۱۰,۲۶۱)
۹۹,۹۷۲	(۱۹۹)	(۳۵,۴۶۳)	۳۴,۹۹۹
۴۳,۵۸۸	۲۲۹	۴۳,۵۸۸	۱۴۳,۵۶۰
۱۴۲,۵۶۰	۲,۰۹۸	۸,۱۲۵	۱۷۸,۵۵۹

جریان های نقدی حاصل از فعالیتهای عملیاتی:

نقد حاصل از عملیات

برداخت های نقدی بایت مالیات بر درآمد

جریان خالص ورود نقد حاصل از فعالیت های عملیاتی

جریان های نقدی حاصل از فعالیت های سرمایه گذاری:

برداخت های نقدی برای خرید دارایی های ثابت مشهود

برداخت های نقدی برای خرید دارایی های نامشهود

دریافت های نقدی حاصل از فروش سرمایه گذاری های کوتاه مدت

برداخت های نقدی برای تحصیل سرمایه گذاری های کوتاه مدت

دریافت های نقدی حاصل از فروش سرمایه گذاری های بلندمدت

برداخت های نقدی برای تحصیل سرمایه گذاری های بلندمدت

برداخت های نقدی برای قرض الحسن اعطایی به شرکت های فرعی

دریافت های نقدی بایت استرداد قرض الحسن اعطایی به شرکت های فرعی

دریافت های نقدی حاصل از سود و فروش صندوق سرمایه گذاری

دریافت های نقدی حاصل از سود سرمایه گذاریها

جریان خالص ورود (خروج) نقد حاصل از فعالیت های سرمایه گذاری

جریان خالص ورود نقد قبل از فعالیت های تأمین مالی

جریان های نقدی حاصل از فعالیتهای تأمین مالی:

دریافت های نقدی حاصل از افزایش سرمایه

دریافت های نقدی حاصل از فروش سهام شرکتهای فرعی

برداخت های نقدی برای تحصیل سهام شرکتهای فرعی

دریافت های نقد حاصل از فروش سهام خزانه

برداخت نقد حاصل از فروش سهام خزانه

برداختهای نقدی بایت سود سهام

جریان خالص (خروج) نقد حاصل از فعالیت های تأمین مالی

خالص افزایش (کاهش) در موجودی نقد

مانده موجودی نقد در ابتدای دوره مالی

مانده موجودی نقد در پایان دوره مالی

۴-۳) اهداف و راهبردهای آتی مدیریت در خصوص ترکیب پرتفوی:

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

هیئت مدیره برنامه ای برای تغییر با اهمیت ترکیب پرتفوی برای ۶ ماه آتی ندارد.

(ارقام میلیون ریال)

ترکیب بهای تمام شده پرتفوی شرکت:

توضیحات تکمیلی شرکت درخصوص ترکیب سرمایه گذاریها و درصورت تغییر ارائه دلایل تغییر در ترکیب	بهای تمام شده در تاریخ ۱۴۰۰/۰۶/۳۱	بهای تمام شده در تاریخ ۹۹/۱۲/۳۱	شرح
افزایش بهای تمام شده سرمایه گذاری ها عمدتاً بابت افزایش سرمایه شرکتها و معجنین خرد و فروش سهم می باشد.	۷,۲۴۲,۵۷۰	۶,۰۰۴,۸۷۹	سرمایه گذاری در سهام بورسی و فرابورسی
افزایش بهای تمام شده سرمایه گذاری ها بابت افزایش سرمایه شرکتها می باشد.	۲۷۲,۰۴۴	۶۴۵,۱۴۴	سرمایه گذاری در سهام شرکتهای غیر بورسی
	۷,۵۶,۷۱۶	۶,۰۵۰,۰۲۲	جمع

۴-۴) اطلاعات در خصوص سودهای تقسیمی

(ارقام میلیون ریال)

برنامه شرکت در خصوص تقسیم سود:

سود سهام سال ۱۳۹۸	سود سهام سال ۱۳۹۹	مبلغ سود انباشته دوره مالی جاری	مبلغ سود خالص دوره مالی جاری
۲,۴۶۱,۵۰۰	۳,۹۸۶,۴۳۰	۱,۶۳۴,۵۰۳	۱۴۹,۴۲۶

برنامه تقسیم سود برای سال ۱۴۰۰ همانند روند سنوات قبل می باشد.

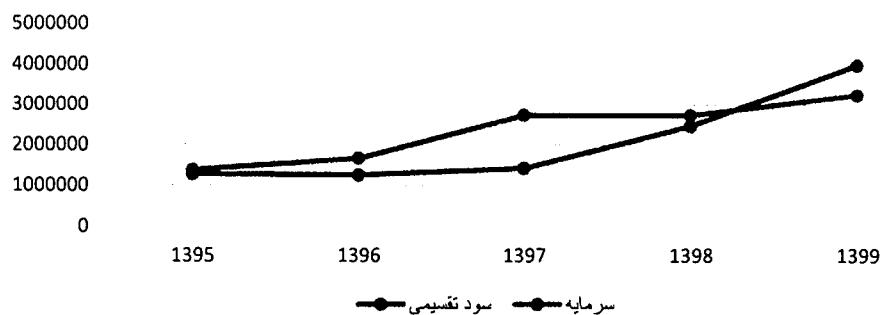
(ارقام میلیون ریال)

وضعیت سودهای تقسیم شده به شرح جدول زیر می باشد:

۱۳۹۵	۱۳۹۶	۱۳۹۷	۱۳۹۸	۱۳۹۹	شرح
۹۳۰ ریال	۷۵۰ ریال	۵۲۰ ریال	۹۰۰ ریال	۱,۲۳۰ ریال	سود تقسیمی هر سهم
۱,۲۷۸,۷۵۰	۱,۲۵۲,۵۰۰	۱,۴۲۲,۲۰۰	۲,۴۶۱,۵۰۰	۳,۹۸۶,۴۳۰	تقسیمی کل
۱,۳۷۵,۰۰۰,۰۰۰	۱,۶۷۰,۰۰۰,۰۰۰	۲,۷۳۵,۰۰۰,۰۰۰	۲,۷۳۵,۰۰۰,۰۰۰	۳,۲۴۱,۰۰۰,۰۰۰	تعداد سهم

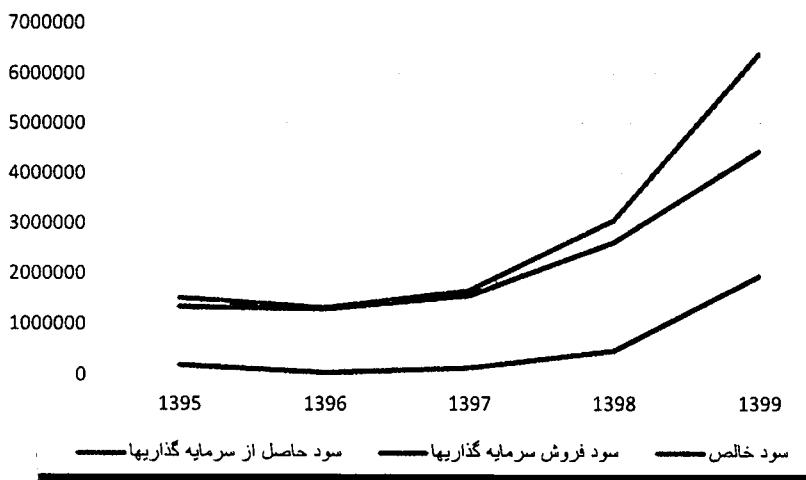
شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)
گزارش تفسیری مدیریت
برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

میزان سود تقسیمی نسبت به سرمایه



۴-۵) تصویری ۵ ساله از وضعیت شرکت

سال	۱۳۹۵	۱۳۹۶	۱۳۹۷	۱۳۹۸	۱۳۹۹	شرح
سود حاصل از سرمایه گذاریها	۱,۳۲۳,۰۷۹	۱,۲۹۲,۰۱۸	۱,۵۵۰,۵۷۷	۲,۶۱۲,۶۰۵	۴,۴۳۹,۰۰۷	
سود فروش سرمایه گذاریها	۱۹۰,۵۲۴	۴۲,۳۱۶	۱۳۰,۹۷۶	۴۶۴,۵۴۴	۱,۹۳۴,۴۰۷	
سود خالص	۱,۵۰۶,۹۸۷	۱,۳۱۰,۱۴۴	۱,۶۵۵,۸۸۱	۳,۰۴۸,۲۱۲	۶,۳۸۷,۸۵۹	



برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۳۹۰/۰۶/۳۱

۴) تشرییع برنامه های شرکت جهت تکمیل طرح های توسعه شرکت اصلی و شرکتهای فرعی وابسته:

نام شرکت (شرکت اصلی با فرعی وابسته)	تغییب مالی قیام شدیداً	تغییب مالی قیام شدیداً با تاریخ ۱۴۰۰/۰۶/۲۱
طریق خارجی عمدت در دست اجرا	فرصت پیشگفت	فرصت پیشگفت
تغییب مالی قیام شدیداً با تاریخ ۱۴۰۰/۰۶/۲۱	نارخ برآورده از فروختی طرف در تاریخ	نارخ برآورده از فروختی طرف در تاریخ
ساخت میلادی طبقاتی	تکمیل شده	۹۷
ترسیمه و تجدیز خط مابلات	کمیل شده	۹۷
بروزه آغاز تأمین اب برقی ساخت داروی	اسخند	۷۲
بروزه نیمه ساختمان اداری و پستی	اسخند	۹۹
بروزه چیلر جدید و نالسیلات	اسخند	۸۴
پلاسمازی خطوط تولید فاز ۶ تا ۵	اسخند	۱۴۰
خط پال فلینگ	۱۴۲	۷۰
اتصال فریز درایر ۱۵ متري به خط پال فلینگ	۱۵۰-۱	۲۲
ملبیونتیک بخش نیروشن ساز و تصفیه فاضلاب	۱۴۱	۷۴
نسب دو قیمت های نظارتی	۱۴۰	۳۰
ارتفاعی خط خودکاری	۱۴۱	۳۰
رطایت الایام ریست معجلی	۱۴۰	۷۰
سایر	۹۶	۶۰
درویزی سیحل المکانیکی (سبکی عالم)	۱۱۰۵۸	۸۰۵۶

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

۴-۷) عملکرد گروه نسبت به دوره مشابه سال گذشته:

۴-۷-۱) صورت سود و زیان تلفیقی:

صورت سود و زیان تلفیقی						
دوره مالی شش ماهه منتهی به ۳۱ شهریور ۱۴۰۰						
سال	توجیه نوسانات	درصد نوسان به دوره مالی مشابه سال قبل	۱۴۰۰/۰۶/۳۱	۱۲۹۹/۰۶/۳۱	میلیون ریال	درآمد های عملیاتی
۱۲۹۹	بدلیل افزایش مقدار و افزایش نرخ فروش محصولات	۳۹	۱۲,۴۱,۲۸۵	۱۷,۳۰,۴۶۹	بدلیل کاهش سود ناشی از تسعیر ارز مطالبات البرز دارو، ایران دارو، سبحان دارو و انکولوزی از شرکت عراقی کیمایا	بهای تمام شده در آمد های عملیاتی
(۱۵,۶۰,۵,۳۷۹)	بدلیل افزایش نرخ قیمت مواد اولیه	۲۹	(۷,۴۹۳,۴۹۲)	(۹,۶۹۲,۸۵۹)		سود ناخالص
۱۰,۹۳۸,۷۹۶		۵۵	۴,۹۱۷,۷۹۳	۷,۶۰,۶۱۰		هزینه های فروش، اداری و عمومی
(۷۶۰,۸۱۲)		۹۷	(۳۶۰,۹۱۱)	(۷۱۲,۷۱۲)		
۲۶,۵۴۴,۱۷۵						
۱۳۹۹						
۹۱۶,۰۵۳	بایت افزایش مصارف، نمونه های آزمایشگاهی و فایایات	۱۳	(۲۶۴,۲۳۷)	(۶۱,۵۸۹)		سایر هزینه ها
۹,۷۲۲,۰۹۱		۳۷	۴,۶۳۵,۶۹۷	۶,۳۴۸,۵۸۳		سود عملیاتی
(۲,۲۴۴,۶۲۸)		۶۲	(۹۵۳,۲۸۰)	(۱,۵۴۳,۹۳۲)		هزینه های مالی
۱,۴۶۰,۳۲۷	کاهش سود حاصل از فروش سهام و زیان تسعیر دارائی های ارزی غیر مرتبه با عملیات شرکت ها عدم سود حاصل از صندوق های سرمایه	(۹۴)	۱,۳۶۵,۲۴۲	۸۳,۹۴۰		سایر درآمد ها و هزینه های غیر عملیاتی
۸,۹۴۸,۷۹۰		(۳)	۵,۰۴۷,۶۵۹	۴,۸۸۸,۵۹۱		سود قبل از اختساب سهم گروه از سود شرکت وابسته
۳۶۹,۷۷۹		۶۸۱	۸۶,۸۱۷	۶۷۷,۶۳۱		سهم گروه از سود شرکت وابسته - شرکت پخش البرز
۹,۳۱۸,۵۶۹		۸	۵,۱۳۴,۴۷۶	۵,۰۶۶,۲۲۲		سود قبل از مالیات
(۱,۵۴۹,۳۱۳)		۲۷	(۸۱۵,۴۱۲)	(۱۰,۳۸,۲۰۶)		هزینه مالیات بر درآمد:
(۵۷,۱۳۸)		۳۷۲	(۱۹,۰۰۰)	(۸۹,۶۹۰)		دوره جاری
۷,۷۱۲,۱۱۸		۳	۷,۳۰۰,۰۶۴	۴,۴۳۸,۳۲۶		سال های قبل
۵,۰۷۱,۸۳۶		۴	۱,۸۸۰,۶۹۴	۱,۹۸۷,۶۵۹		سود خالص
۲,۶۴۰,۲۸۲		۲	۱,۴۱۹,۳۷۰	۱,۴۵۰,۶۶۷		قابل انتساب به
۷,۷۱۲,۱۱۸		۳	۷,۳۰۰,۰۶۴	۴,۴۳۸,۳۲۶		مالکان شرکت اصلی
						منافع فاقد حق کنترل

۴-۷-۲) صورت وضعیت مالی تلفیقی:

شرکت گروه دارویی سپahan (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

شرکت گروه دارویی سپahan (سهامی عام)

صورت وضعیت مالی، تلفیقی

در تاریخ ۳۱ شهریور ۱۴۰۰

درازی ها	۱۴۰۰/۰۶/۳۱	۱۳۹۹/۱۲/۳۰	در صندوق
	میلیون ریال	میلیون ریال	میلیون ریال
دارانهای غیر جاری :			
دارایی های ثابت مشهود	۳۰۷۰۶۴۴۷	۲۹۱۸۹۵۲	۲۷
سرقالی	۳۷۳۰۱۶۲	۳۸۶۲۴۸	(۳)
دارایی های ناممشهود	۱۵۰۰۸۸۱	۱۶۹۶۲۲	(۱۱)
سرمایه گذاری در شرکتهای واپسنه	۱۰۳۴۲۶۱	۷۱۶۲۲۳	۴۴
ساختمانی گذاری های بلند مدت	۴۰۱۰۵۳۵	۱۹۰۴۱۱	۱۹۶۹
دریافتی های بلند مدت	۸۴۰۸۱۸	۵۲۰۲۷۹	۲۶
سایر دارایی ها	۴۶۰۰۱۱	۴۴۷۰۷۶۸	۳
جمع دارایی های غیر جاری	۶۰۲۱۱۳۰۵	۴۷۰۷۰۰۵۲۳	۳۲
دارایی های جاری :			
سایر دارایی های جاری	۳۹۲۰۹۹۳	۳۹۲۰۹۹۳	
بیش برداخت ها	۵۰۰۰۰۰۰۰	۵۰۰۰۰۰۰۰	۶
موجودی مواد و کالا	۹۰۵۰۰۰۰۰	۸۰۴۳۲۰۷۱۱	۱۳
دریافتی های تجاری و سایر دریافتی ها	۲۴۰۱۵۳۰۵۵۸	۱۸۰۵۷۷۰۵۱۱	۲۹
سرمایه گذاری کوتاه مدت	۴۴۳۰۲۹۷	۶۱۳۰۹۹۱	(۲۸)
موجودی نقد	۲۰۰۰۰۰۰	۱۶۱۷۰۱۹۶	۵۷
جمع دارایی های جاری	۴۲۰۰۰۰۰	۳۵۰۱۹۳۰۱۷	۲۲
جمع دارایی ها	۴۹۰۰۰۰۰	۳۹۰۹۱۳۰۶۳۰	۲۳
حقوق مالکانه و یدهی ها			
حقوق مالکانه			
سرمایه	۳۰۰۰۰۰۰	۳۰۰۰۰۰۰	-
اندوخته قانونی	۹۴۲۰۵۱۵	۸۰۰۰۴۲۱	۱۵
سایر اندوخته ها	۱۳۲۰۳۱۷	۱۳۱۰۷۷۶	
آثار معاملات یا متفاق فاقد حق کنترل	(۳۱۶۰۰۰۰)	۱۱۵۰۰۰۵	(۳۷۳)
سود انباسته	۵۰۳۵۱۰۶۳۴	۶۰۲۶۸۰۳۳۵	(۱۵)
سهام خزانه	(۵۰۰۰۰۰)	(۱۵۰)	۴۳۰۶۲۶
حقوق مالکانه قابل انتساب به مالکان شرکت اصلی	۹۰۰۰۰۰۰	۱۰۰۰۷۷۰۱۸۶	(۱۲)
منافع فاقد حق کنترل	۴۰۰۰۰۰۰	۰۰۰۴۹۸۰۶۶۳	(۱۶)
جمع حقوق مالکانه	۱۳۰۰۰۰۰۰	۱۶۰۰۷۵۰۸۵۰	(۱۳)
یدهی ها			
یدهی های غیر جاری			
برداختنی های بلند مدت	۱۵۰۰۰۰۰	۸۰۰۰۰۰۰	(۸۲)
تسهیلات مالی بلندمدت	۱۹۴۲۰۷۱۵	۹۶۰۰۰۰۰	۱۰۲
ذخیره مزایای پایان خدمت کارکنان	۴۱۳۰۰۰۰	۲۸۹۰۰۰۰	۴۳
جمع یدهی های غیر جاری	۲۰۰۰۰۰۰	۲۰۰۰۰۰۰	۱۹
یدهی های جاری			
برداختنی های تجاری و سایر برداختنی ها	۴۰۰۰۰۰۰	۴۰۰۰۰۰۰	۱۸
مالیات پرداختنی	۲۰۰۰۰۰۰	۲۰۰۰۰۰۰	۲۰
سود سهام برداختنی	۶۰۰۰۰۰۰	۷۶۸۰۰۰۰	۷۹-
تسهیلات مالی	۱۴۰۰۰۰۰۰	۱۳۰۰۰۵۶۰۶۷۵	۱۳
بیش دریافت ها	۳۰۰۰۰۰۰	۱۰۰۰۰۰۰	۱۱-
جمع یدهی های جاری	۳۲۰۰۰۰۰۰	۲۱۰۰۰۰۰	۵-
جمع یدهی ها	۳۵۰۰۰۰۰۰	۲۲۰۰۰۰۰	۴۷
جمع حقوق مالکانه و یدهی ها	۴۹۰۰۰۰۰۰	۳۹۰۹۱۳۰۶۳۰	۲۳

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

(۴-۷-۳) جریان وجه نقد تلفیقی:

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)
صیغت حریان های نقدی تلفیقی
دوره مالی شش ماهه منتهی به ۲۱ شهریور

سال ۱۳۹۹	درصد تغییرات	عامده منتهی به ۱۳۹۹/۰۶/۳۱	عامده منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱
میلیون ریال		میلیون ریال	میلیون ریال
(۶۳۸,۶۹)	۱,۲۱۶	(۱۸۰,۸۰۹)	۲,۰۱۸,۱۴۳
(۳۰,۳۹۷)	۴۷	(۲۲۱,۷۷۲)	(۱۱۷,۲۸۱)
(۹۴۲,۶۰۶)	۵۷۲	(۴۰۲,۵۳۱)	۱,۹۰۰,۸۶۲
۴,۷۲۰	(۱۰۰)	۲,۹۹۹	-
(۵۶۹,۰۴۱)	۲۷۳	(۲۴۹,۲۴۰)	(۹۲۹,۱۴۶)
(۵,۶۲۷)	(۵)	(۳,۸۵۲)	(۳,۶۶۳)
۸۶۷,۸۴۴	(۶۷)	۶۵۳,۴۰۷	۲۱۴,۲۲۳
(۱۱۳,۶۰)	-	-	(۷۹۶,۲۱۱)
(۱,۱۷۴,۱۳۰)	(۹۹)	(۵۵۱,۰۲۷)	(۷,۶۹۴)
۱,۰۱۱,۱۳۴	۵	۲۶۳,۳۸۹	۲۷۷,۵۶۷
۳۷۰,۴۳۵	(۸۱)	۲۹۶,۶۴۰	۵۵,۹۶۴
۱۹۸,۷۴۵	(۲۱۵)	۴۱۲,۳۱۶	(۸۸۹,۱۵۰)
(۷۴۳,۸۶۱)	(۹,۲۸۱)	۱۰,۷۸۵	۱,۰۱۱,۷۱۲
۱۱,۰۰۳	(۱۰۰)	۱-۱	-
۱,۹۹۰,۳۷۵	(۷۶)	۶۱,۷۲۰	۱۴۶,۲۴۶
(۰,۳۸۰,۸۶۷)	(۷۰)	(۹۵۹,۸۶۱)	(۲۸۹,۶۴۰)
۵۷۹,۲۲۹	-	-	-
۷۶,۰۸۹	۲۵۰	۲۴,۳۹	۱۱۹,۱۲۲
-	-	-	۸۳,۴۰۶
-	-	-	(۱۳۷,۸۵۷)
۳۴,۷۲۶,۳۷۱	۲	۱۷,۲۸۷,۹۳۲	۱۷,۰۵,۴۲۱
(۳۰,۸۷۵,۹۷۷)	۳	(۱۴,۷۳۸,۶۸۶)	(۱۵,۱۷۵,۸۵۵)
(۰,۰۱,۷۶۶)	۴	(۵۵۳,۱۰۴)	(۵۷۷,۴۶۱)
(۰,۶-۰,۹-۰)	۲۷۴	(۱۶۳,۹۴۷)	(۶۱۲,۴۰۶)
(۳۱۶,۳۱۲)	-	-	-
(۰,۸۳۷,۷۱۲)	۲۷	(۸۶۰,۶۶۷)	(۱,۱۸,۶۲۲)
۱,۲۹۷,۵۲۹	(۱۰۴)	۶۵۶,۴۷۷	(۱۹,۸۱۶)
۵۵۳,۶۶۸	۴۹	۵۶۷,۲۶۲	۹۹۱,۸۹۶
۷۷۲,۲۸۱	۱۰۹	۷۷۳,۲۸۱	۱,۶۱۷,۱۹۵
۲۹۰,۲۴۷	(۱۴۷)	۱۴۷,۷۵۹	(۵۸,۹۲۶)
۱,۶۱۷,۱۹۶	۶۰	۱,۵۸۸,۳۰۲	۲,۵۴۰,۱۶۵

جریان های نقدی حاصل از فعالیت های عملیاتی:

نقد حاصل از عملیات

برداخت های نقدی بابت مالیات بر درآمد

جریان خالص ورود (خروج) نقد حاصل از فعالیت های عملیاتی

جریان های نقدی حاصل از فعالیت های سرمایه گذاری:

دریافت های نقدی حاصل از فروش دارایی های ثابت مشهود

برداخت های نقدی برای خرید دارایی های نامشهود

دریافت های نقدی حاصل از فروش سرمایه گذاری های بلند مدت

برداخت های نقدی برای تحصیل سرمایه گذاری های بلند مدت

برداخت های نقدی برای تحصیل سرمایه گذاری های کوتاه مدت

دریافت های نقدی حاصل از استرداد سرمایه گذاری های کوتاه مدت

دریافت های نقدی حاصل از سود سایر سرمایه گذاریها

جریان خالص ورود (خروج) نقد حاصل از فعالیت های سرمایه گذاری

جریان خالص ورود نقد قبل از فعالیت های تأمین مالی

جریان های نقدی حاصل از فعالیت های تأمین مالی:

دریافت های نقدی حاصل از افزایش سرمایه شرکت اصلی

دریافت های نقدی ناشی از معاملات با منافع فاقد حق کنترل

برداخت های نقدی ناشی از معاملات با منافع فاقد حق کنترل

دریافت های نقدی حاصل از قرض الحسنه دریافتی از شرکت سرمایه گذاری البرز و گروه دارویی برکت

دریافت های نقدی حاصل از افزایش سرمایه شرکت های فرعی سهم منافع فاقد حق کنترل

دریافت های نقد حاصل از فروش سهام خزانه شرکت

برداخت های نقد حاصل از خرید سهام خزانه شرکت

دریافت های نقدی حاصل از تسهیلات

برداخت های نقدی بابت اصل تسهیلات

برداخت های نقدی بابت سود سهام به منافع فاقد حق کنترل

برداخت های نقدی بابت سود سهام به مالکان شرکت اصلی

برداخت های نقدی بابت اصل از شرکت های سرمایه گذاری البرز و گروه دارویی برکت

برداخت های نقدی بابت اصل تسهیلات مالی دریافتی

جریان خالص افزایش در موجودی نقد

مانده موجودی نقد در ابتدای دوره مالی

تائیر تغییرات نزد از

مانده موجودی نقد در پایان دوره مالی

۴-۸) در راستای رعایت الزامات دستورالعمل حاکمیت شرکتی مصوب سازمان بورس و اوراق بهادر، سازوکار های ذیل در شرکت های

گروه پیش بینی گردیده و در حال اجرا می باشد :

رعایت مفاد دستورالعمل فوق الذکر در خصوص عضویت یک عضو غیر موظف دارای تحصیلات مالی و تجربه مرتبط در هیات

مدیریه شرکت.

تدوین و پیاده سازی منشور اخلاق سازمانی در شرکت

اختاذ رویه های مناسب در چارچوب قوانین و مقررات در راستای رعایت یکسان حقوق کلیه سهامداران از جمله حضور و اعمال

حق رای در مجتمع عمومی صاحبان سهام، دسترسی به اطلاعات به موقع و قابل اتکای شرکت، سهمیم بودن در منافع شرکت،

پرداخت به موقع سود سهام، تملک و ثبت مالکیت سهام و ...

رعایت قوانین و مقررات سازمان بورس و اوراق بهادر در خصوص معاملات با اشخاص وابسته به شکلی که از کنترل مناسب

تضاد منافع اطمینان حاصل شود و از منافع شرکت و سهامداران حفاظت کند.

استقرار سازوکار های کنترل داخلی اثربخش به منظور اطمینان بخشی معقول از حفاظت دارایی و منابع شرکت در برابر اتلاف

، تقلب و سوءاستفاده ، تحقق کارایی و اثربخشی عملیات شرکت، کیفیت گزارشگری مالی و غیرمالی و رعایت قوانین و مقررات

از طریق تدوین آیین نامه ها و دستورالعمل ها و نظارت بر اجرای آنها.

تشکیل واحد حسابرسی داخلی مطابق با ضوابط و مقررات سازمان بورس و اوراق بهادر.

بررسی سالانه سیستم کنترل های داخلی توسط هیات مدیره و درج و افشا نتایج آن در گزارشی تحت عنوان گزارش کنترل
های داخلی

رعایت قوانین و مقررات و مفاد دستورالعمل حاکمیت شرکتی در خصوص تعیین مبنای حقوق و مزایای اعضای هیات مدیره و

مدیران ارشد اجرایی متناسب با عملکرد آنها و نیز ممنوعیت مقرر نمودن اعضای هیات مدیره برای سمت خود به عنوان عضو

هیات مدیره، وجودی تحت عنوان پاداش و یا سایر عناوین غیر از آنچه در مجتمع عمومی صاحبان سهام تعیین شده.

رعایت مفاد دستورالعمل حاکمیت شرکتی در خصوص وظایف غیرقابل تفویض هیات مدیره

تشکیل کمیته حسابرسی در سالات قبل تحت نظر هیات مدیره

نظارت بر عملکرد کمیته حسابرسی توسط هیات مدیره

تشکیل کمیته انتصابات مطابق ضوابط تحت نظر هیات مدیره

نظارت بر عملکرد کمیته انتصابات توسط هیات مدیره

استقرار فرآیندهای لازم در خصوص ارزیابی هر ساله اثربخشی کمیته حسابرسی و سایر کمیته های تخصصی هیات مدیره

رعایت قوانین و مقررات و مفاد دستورالعمل حاكمیت شرکتی در خصوص اینکه رئیس هیات مدیره همزمان، مدیرعامل شرکت

نباشد.

. تهیه و تصویب منشور هیات مدیره شامل وظایف، اختیارات و مسئولیت های رئیس هیات مدیره، مدیرعامل و سایر اعضا

هیات مدیره، نحوه تنظیم دستور جلسات هیات مدیره و نحوه تصمیم گیری و تصویب آن.

. تشکیل دبیرخانه هیات مدیره طبق ضوابط دستورالعمل که مسئولیت هماهنگی و مستندسازی جلسات هیات مدیره، جمع

آوری اطلاعات مورد نیاز و پیگیری انجام امور کارشناسی مورد درخواست اعضای هیات مدیره و اطمینان بخشی از انجام تکالیف

قانونی هیات مدیره را بر عهده داشته باشد.

. تهیه و تصویب منشور دبیرخانه هیات مدیره

. تشکیل جلسات هیات مدیره حداقل یک بار در ماه

. تصویب ترتیب و تاریخ برگزاری جلسات هیات مدیره در اولین جلسه هیات مدیره برای دوره های ۱۲ ماهه

. رعایت قوانین و مقررات و مفاد دستورالعمل حاكمیت شرکتی در خصوص تشکیل مجتمع و اعمال حق رای

. انتشار کلیه گزارش ها طبق قوانین و مقررات از جمله صورتهای مالی سالانه، گزارش تفسیری مدیریت، گزارش فعالیت هیات

مدیره، گزارش کنترلهای داخلی و گزارش حسابرس مستقل و بازرگانی و... در موعد مقرر از طریق پایگاه اینترنتی شرکت

. تعیین زمان بندی پرداخت سود سهام به گونه ای که سود سهامداران دارای سهام کنترلی، پیش از سایر سهامداران پرداخت

نشود.

. حضور مدیرعامل، اعضای هیات مدیره و رئیس کمیته حسابرسی در مجتمع عمومی شرکت و نیز حضور بالاترین مقام مالی

شرکت در صورتی که تصویب صورتهای مالی در دستور جلسه باشد.

. اتخاذ تصمیمات لازم در خصوص موارد مندرج در گزارش حسابرس مستقل و بازرگانی و انعکاس در صورت جلسات مجتمع

. تعیین حق حضور اعضای غیر موظف هیات مدیره و پاداش هر یک از اعضای هیات مدیره در مجتمع عمومی صاحبان سهام

. ایجاد فرصت کافی و معقول به منظور پرسش و پاسخ سهامداران و هیات مدیره در جلسات مجتمع عمومی

. افشا اطلاعات بالهمیتی از قبیل نام، مشخصات کامل، تحصیلات، تجارب و مدارک حرفه ای اعضای هیات مدیره و مدیرعامل،

کمیته های تخصصی هیات مدیره و اعضای آنها، موظف یا غیر موظف بودن آنان، مستقل بودن آنان، میزان مالکیت سهام آنان

در شرکت و رویه های حاكمیت شرکتی و ساختار آن در پایگاه اینترنتی شرکت.

شرکت گروه دارویی سیحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای دوره مالی ۶ ماهه منتهی به ۱۴۰۰/۰۶/۳۱

گزارش تفسیری مدیریت در تاریخ ۱۴۰۰/۱۰/۰۸ به تأیید هیئت مدیره رسیده است.

نام و نام خانوادگی	نماينده	سمت
--------------------	---------	-----

غلامرضا حیدری کرد زنگنه	سیحان دارو (سهامی عام)	رئيس هیئت مدیره
-------------------------	------------------------	-----------------

سید مهدی رضوی	سرمایه گذاری اعتلا البرز(سهامی عام)	نائب رئيس هیئت مدیره (موظف)
---------------	-------------------------------------	-----------------------------

علی فلاح پور	البرزدارو(سهامی عام)	عضو هیئت مدیره
--------------	----------------------	----------------

سید مهدی ناصری	سرمایه گذاری البرز (سهامی عام)	سید مهدی ناصری
----------------	--------------------------------	----------------

صندوق بیمه اجتماعی کشاورزان، روستائیان و عشایر	عضو هیئت مدیره	عضو هیئت مدیره
--	----------------	----------------

