

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

(پیوست ۱)

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

"گزارش تفسیری مدیریت"

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

فهرست مندرجات

عنوان	شماره صفحه
۱) ماهیت کسب و کار	۳
۲) اهداف مدیریت و راهبردهای آن	۱۲
۳) مهمترین منابع ، ریسک ها و روابط آن	۱۵
۴) نتایج عملیات و چشم اندازها	۲۲

در اجرای مفاد ماده ۷ دستورالعمل اجرائی افشای اطلاعات شرکتهای ثبت شده نزد سازمان بورس و اوراق بهادر مصوب مورخ ۱۳۸۶/۰۵/۰۳ و اصلاحیه های مورخ ۱۳۸۸/۰۶/۲۷، ۱۳۸۹/۰۴/۲۸ و ۱۳۹۶/۰۹/۱۴ هیات مدیره سازمان بورس و اوراق بهادر گزارش تفسیری مدیریت شرکت گروه دارویی سبحان به شرح زیر تقدیم می گردد. گزارش تفسیری مدیریت، تجزیه و تحلیل مدیریت در خصوص نتایج عملیات و همچنین بررسی وضعیت مالی بوده و حاوی اطلاعات پیش‌بینی شده و بررسی نتایج واقعی با مقادیر پیش‌بینی شده برای عملکرد مالی می باشد. اطلاعات سود و زیان و تحلیل آن بر اساس ارقام و اطلاعات برآورد شده، تهیه شده است و ممکن است نتایج حاصله با اطلاعات واقعی مغایر باشد.

۱- ماهیت کسب و کار

۱-۱) صنعتی که گروه و شرکت در آن کار فعالیت می‌کند:

گروه شامل شرکت، به نام گروه دارویی سبحان (سهامی عام) و شرکتهای فرعی آن شامل البرزدارو، سبحان دارو، ایران دارو، کی‌بی‌سی و داروسازی سبحان انکولوزی و شرکت واپسته (شرکت پخش البرز) است. در حال حاضر شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام) جزء شرکتهای فرعی شرکت گروه سرمایه گذاری البرز (سهامی عام) و واحد نهایی گروه، گروه دارویی برکت می باشد. فعالیت اصلی شرکت گروه دارویی سبhan طی دوره مورد گزارش، اعمال راهبردی سیاستهای مالی و عملیاتی شرکتهای فرعی می باشد، موضوع فعالیت شرکتهای فرعی عمدتاً در زمینه تولید و واردات دارو و تجهیزات پزشکی و ... می باشد.

۲-۱) قوانین و مقررات و سایر عوامل برون سازمانی موثر بر گروه

مهتمرين قوانين و مقررات حاكم بر فعاليت شركت عبارتند از : قانون تجارت ، قانون ماليات هاي مستقيم ، قوانين بازار اوراق بهادر و آيین نامه ها و مقررات سازمان بورس اوراق بهادر ، قانون کار و امور اجتماعي و استاندارد هاي حسابداري ، قوانين و مقررات وزارت بهداشت ، درمان و آموزش پزشكى ، قوانين مرتبط دولتى و قوانين مبارزه با پولشوئي و سایر قوانين موضوعه ميباشد.

۳-۱) محيط كسب و کار موضوع فعاليت گروه

بر اساس ماده ۳ اساسنامه شركت ، موضوع فعاليت اصلی شركت عبارت است از:

الف) سرمایه‌گذاری در سهام، سهم الشرکه، واحدهای سرمایه‌گذاری صندوق‌ها یا سایر اوراق بهادر دارای حق رای با هدف کسب انتفاع به طوری که به تنها یا به همراه اشخاص تحت کنترل یا اشخاص تحت کنترل واحد، کنترل شركت، موسسه یا صندوق سرمایه‌پذیر، را در اختیار گرفته یا در آن نفوذ قابل ملاحظه یابد و شركت، موسسه یا صندوق سرمایه‌پذیر (اعم از ایرانی یا خارجی) در زمینه فرآورده‌های دارویی (اعم از مواد اولیه یا محصول نهایی) فعالیت کند.

ب) انجام فعالiteای زیر در ارتباط با اشخاص سرمایه‌پذیر موضوع بند الف فوق :

خدمات اجرایی در تهیه و خرید مواد اولیه و ماشین آلات برای اشخاص حقوقی سرمایه‌پذیر، خدمات طراحی و مهندسی اصولی و تضمین پروژه‌ها برای اشخاص حقوقی سرمایه‌پذیر، انجام مطالعات، تحقیقات و بررسی‌های تکنولوژیکی، فنی، علمی، بازرگانی و اقتصادی برای بهره برداری توسط اشخاص حقوقی سرمایه‌پذیر، تامین منابع مالی اشخاص حقوقی سرمایه‌پذیر از منابع داخلی شركت یا از طریق سایر منابع از جمله اخذ تسهیلات بانکی به نام شركت یا شخص حقوقی سرمایه‌پذیر با تامین وثیقه یا تضمین بازپرداخت از طریق شركت یا بدون تامین وثیقه یا تضمین بازپرداخت، تدوین سياست های کلی و راهبردی و مدیریتی اشخاص

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)
گزارش تفسیری مدیریت
برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

حقوقی سرمایه پذیر، شناسایی فرصت های سرمایه گذاری در خصوص بند (الف) فوق به منظور معرفی به اشخاص حقوقی سرمایه پذیر، ارائه سایر خدمات فنی، مدیریتی، اجرایی و مالی به اشخاص حقوقی سرمایه پذیر.

ج) سرمایه گذاری با هدف کسب انتفاع و کنترل عملیات یا نفوذ قبل ملاحظه در سهام، سهم الشرکه و سایر اوراق بهادر دارای حق رای آن عده از اشخاص حقوقی که خدمات زیر را منحصرا به اشخاص سرمایه پذیر یا علاوه بر اشخاص سرمایه پذیر به دیگران ارائه می نمایند.

- خدمات موضوع بند ب فوق.

- انبارداری، بازاریابی، توزیع و فروش محصولات.

فعالیت اصلی شرکت گروه دارویی سبحان طی سال مورد گزارش، اعمال راهبردی سیاست های مالی و عملیاتی شرکت های فرعی می باشد. توضیح اینکه موضوع فعالیت شرکت های فرعی عمدتا در زمینه تولید و واردات دارو می باشد.

سرمایه گذاری های هلدینگ معطوف به صنعت دارو بوده و در حال حاضر پورتفوی شرکت در تاریخ ۱۴۰۱/۱۲/۲۹ به شرح جدول

زیر می باشد:

نام شرکت	درصد مالکیت	درصد به سرمایه گذاریها	درصد به کل داراییها
البرزدارو	۶۶	۳۷	۲۵
سبحان دارو	۷۰	۲۵	۱۷
ایران دارو	۴۹	۷	۵
کی بی سی	۵۵	۳	۲
سبحان انکولوژی	۶۱	۱۰	۷

*درصد با اعمال پیش پرداخت می باشد.

نحوه دارویی سپاهان (سهامی عام)
گزارش تفسیری مدیریت
بزای سال مالی منتهی به ۱۴۰۹/۱۲/۱

توضیح اینکه وضعیت پرتفوی سهام شرکتهای فرعی با درنظر گرفتن مبلغ پیش پرداخت افزایش سرمایه در گردیده است.

شرکت گروه داروی سپهان (سهامی عام)
گوارش نفسی مدوبروت
بومی سال مالی هشتاد و نه ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

وضعیت بروتوفی سهام شرکت‌های خارج از بورس									
نحوی دوره		تغییرات		تحتی دوره				وضعیت	
نام شرکت	سروایه (میلیون ریال)	آرزش اسکوی هر سهمه (ریال)	تعداد سهام	نوعی تامین شده	تعداد خود	تعداد فروشنده	نامه تامین شده	سروایه	تعداد واحد سهمه
نمایندگی سازمان اختصاصی دانگرگانی گسترش صنعت داروی اسلام (معمار)	۱۰۰۰۰۰۰	۱۶۳۵۹	۱۰۰۰۰	(۱۰۰۰۰۰)	(۱۰۰۰۰۰)	(۱۰۰۰۰۰)	بهای تامین شده	۱۰۱۵۷	۱۰۰۰۰۰
صنوق بازارگرانی اختصاصی تدبیر گران فرد	-	-	-	-	-	-	-	-	-
صنوق بازار آسمانه غذایی نوع دود کارا	-	-	-	-	-	-	-	-	-
صنوق بازار آمد ثبت کیان	-	-	-	-	-	-	-	-	-
اواق کنند	-	-	-	-	-	-	-	-	-
اوراق افغان	-	-	-	-	-	-	-	-	-
صنوق بازار آمد ثبت انتداد مشترک ETF	-	-	-	-	-	-	-	-	-
بیوشان فارم	-	-	-	-	-	-	-	-	-
سایر شرکتها	-	-	-	-	-	-	-	-	-
جمع	۷۲۶۷۰	۱۱۷۱۵	۱۱۷۱۵	(۱۸۳۵۰)	(۱۸۳۵۰)	(۱۸۳۵۰)	بهای تامین شده	۱۰۱۵۷	۱۰۰۰۰۰

۱-۴) بازارهای اصلی، وضعیت رقابتی و جایگاه شرکتهای تابعه در آن بازارها:

عمله بازار اصلی شرکتهای تابعه بازار داخلی کشور می‌باشد.

- بازار اصلی شرکت ایران دارو در زمینه تولید دارو شامل محصولات داروی، انسانی و دامی، غذایی، شیمیایی، اریشی و بهداشتی، کشاورزی، کیمی‌تایی تشخص طبی و مواد اولیه و بسته بندی مورد استفاده در صنایع فوق الذکر می‌باشد.
- بازار فعالیت شرکت ایران دارو در زمینه تولید دارو شامل محصولات داروی مرتبط با بیماریهای قلبی و عروقی را تولید می‌نماید.
- شرکت البرز دارو رتبه پنجم از حیث سود خالص در صنعت دارو را کسب نموده است. شرکت البرز دارو عمدها مخصوصاً مصروفات داروی مرتبط با بیماریهای قلبی و عروقی را تولید می‌نماید.
- شرکت داروسازی سپهان انگلریزی که حوزه فعالیت اصلی آن تولید داروهای ضد سلطان می‌باشد، با وجود آنکه در طول سال ۱۴۰۰ عمله فعالیت خود را به تولید داروهای ضد سلطان بازگشت و علاوه بر اخبار گرفتن سهم بازار از دست رفته، عمله سهم خود را بازار این دسته دارویی و مدیسیو اختصاص داده بود، طی سال ۱۴۰۱ مجدداً به تولید سبد داروهای ضد سلطان بازگشت و علاوه بر اخبار گرفتن سهم بازار از دسته دارویی ارتقا داد. این شرکت در سال گذشته با صادرات بالغ بر ۱.۷ میلیون دلار موفق گردید رتبه سوم صنعت را به خود اختصاص دهد.

- در این خصوص می باشد اشاره کرد که تنها دسته دارویی که تاکنون عرصه فعالیت شرکتهای چند ملیتی بوده و تولید کننده های داخلی در آن کمترین نقشی داشته اند دسته داروهای ضد سرطان بوده که شرکت سبحان انکلوژی گشاینده راه تولید داخلی این داروها است. سیاست این شرکت نیز تمرکز بر روی تولید تحت لیسانس و انتقال تکنولوژی تولید محصولات از شرکت های معابر جهانی و همکاری با شرکت های دانش بنیان داخلی است.

- شرکت کی بی سی در زمینه واردات داروهای استراتژیک شامل واکسن های مختلف، داروهای آنکلوژی، ام اس، زنان و زایمان، تنفسی، اعصاب و تجهیزات پزشکی و دستگاههای بیمارستانی فعالیت داشته و بازار اصلی آن کشور جمهوری اسلامی ایران می باشد که کلیه محصولات این شرکت طبق قانون به شرکتهای بزرگ و معابر سراسری توزیع دارو فروخته شده و از طریق آن شرکت ها در اختیار داروخانه ها و مراکز درمانی قرار می گیرد، همچنین در راستای رسالت اجتماعی خود، این شرکت همه ساله اقدام به واردات و تامین بخش اعظم واکسن های مورد نیاز وزارت بهداشت از منابع معابر و تراز اول دنیا نموده و وزارت بهداشت را در ارائه خدمات به نیازمندان به این واکسن ها یاری می نماید.

- شرکت سبحان دارو در بین شرکتهای فعال در صنعت تولید دارو (گروه اعصاب و داخلی) از حیث حجم تولید، دارای رتبه نخست در کل کشور میباشد.

۱-۵) محصولات و خدمات اصلی، فرآیندهای تجاری و روش های توزیع شرکت های گروه:

قسمت کمی از درآمدهای شرکت های فرعی از طریق قرارداد های ارائه خدمات می باشد. فرآیند عملیاتی شرکت شامل بازاریابی، تحقیق و توسعه، سفارشات و خرید ها، ساخت، تولید و فروش میباشد. شرکت های تولید کننده کلیه محصولات خود را براساس قرارداد های جاری شده با شرکت های پخش به بازار عرضه می نماید.

شرکت گروه دارویی سپجان (سهامی عام)
گزارش تفصیری مدیریت
۱۴۰۱/۱۲/۲۹ به ۱۴۰۰/۱۲/۲۹
برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۰/۱۲/۲۹

(ارقام به میلیون ریال)

فروش خالص گروه به شرح جدول ذیل می باشد:

محصولات	۱۴۰۰/۱۲/۲۹	درصد تغییرات	۱۴۰۱/۱۲/۲۹
جامدات	۲۵.۸۹۴.۶۰۴	۷۳%	۱۵.۰۴۷.۷۳۳
مایعات	۴.۷۷۷.۸۷۴	۱۳۹%	۴.۰۶۶.۳۱۳
پماد و کرم و لوسیون	۲.۳۳۱.۵۳۴	۳%	۱.۷۹۴.۵۶۸
آمبویل	۱۵.۹۵۷.۴۷۴	۷%	۱۴.۰۳۳.۶۶۲
تفاوت نرخ فروش	۴۹۷.۷۳۴	۱۷۶%	۱۸۰.۵۷۳
برگشت از فروش، تخفیفات و جواز	(۶.۰۶۷.۰۶۴)	۲۰%	(۵.۰۵۶.۳۸۴)
فروش کالای خریداری شده	۶.۱۱۸.۱۲	(۱۶%)	۷.۵۳۳.۸۴۹
جمع	۴۸.۴۴۰.۶۸	۳۷%	۴۸.۴۹۸.۰۱

شركت گروه داروئی سبعان (سهامي عام)
گزارش تفسيری مدبروت
پوای سال مالي منتھي به ۱۴۰۹/۱۲/۲۹

۱-۶) ساختار واحد تجاري و نحوه ارزش آفرینش آن :

كارکنان و مدیران و هيأت مدیره شركتهای اصلی و فرعی با استعانت از خداآوند متعال و تکيه بر داشش و کوشش کارکنان و استفاده از تجهيزات و فناوري روز دنیا در زمينه تولید، تامين و عرضه فرآورده هاي داروئي، در ابعاد ارزش آفرینش و پاسخگوئي به نياز داروئي جامعه و ارقاء سطح سلامت، برداشم خود را در مسیر رشد، تعالي و رضايمتمندي دينهنهان قرار داده است.

۱-۷) عواملی که ميتواند اثر عده به صنعت و محبيط بيري و شركت هاي تابعه داشته باشد عبارتند از:

افتگان سياست هاي دولت در زمينه بهبود وضعیت سلامت اجتماعی که منجر به عدم وصول به موقع مطالبات از شركت هاي پخش گردیده و هچجئين اتفاقات انتهايی در زمينه تمهيلات بانکي تاثير بسزياني در تامين منابع مالي و تقدیمگي شركت هاي تابعه داشته است. هچجئين قیمت هاي دستوري فروش، عدم ثبات اقتصادي و نوسانات بازار ارز، عدم تخصيص ارز متناسب با نيازهای ارزى شركتهای تولیدي، وضعیت تورم، تغیير اوپوت در تخصیص ارز دولتی و هچجئين روابط تجاري بین المللی که تاثير بسزياني بر این صنعت دارد، می تواند بر فعالیت شركتهای تابعه مؤثر واقع گردد.

۱-۸) مشخصات اعضای هیئت مدیره:

ردیف	نام و نام خانوادگی	جنسیت	محل زندگی	آدرس	عنوان	توضیحات
۱	دکتر علی‌محمد عزیزی	ذکر نشده	تهریان	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	دکتر علی‌محمد عزیزی
۲	دکتر علی‌محمد عزیزی	ذکر نشده	تهریان	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	دکتر علی‌محمد عزیزی
۳	دکتر علی‌محمد عزیزی	ذکر نشده	تهریان	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	دکتر علی‌محمد عزیزی
۴	دکتر علی‌محمد عزیزی	ذکر نشده	تهریان	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	دکتر علی‌محمد عزیزی
۵	دکتر علی‌محمد عزیزی	ذکر نشده	تهریان	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	دکتر علی‌محمد عزیزی
۶	دکتر علی‌محمد عزیزی	ذکر نشده	تهریان	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	دکتر علی‌محمد عزیزی
۷	دکتر علی‌محمد عزیزی	ذکر نشده	تهریان	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	دکتر علی‌محمد عزیزی
۸	دکتر علی‌محمد عزیزی	ذکر نشده	تهریان	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	دکتر علی‌محمد عزیزی
۹	دکتر علی‌محمد عزیزی	ذکر نشده	تهریان	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	دکتر علی‌محمد عزیزی
۱۰	دکتر علی‌محمد عزیزی	ذکر نشده	تهریان	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	دکتر علی‌محمد عزیزی
۱۱	دکتر علی‌محمد عزیزی	ذکر نشده	تهریان	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	کوچه شهید رجایی، پلاک ۱۰	دکتر علی‌محمد عزیزی

* براساس مجمع عمومی عادی سالیانه مورخ ۱۴۰۱/۱۲/۲۲، پاداش مصوب هیئت مدیره معادل ۵۵۵ میلیون ریال به طرفیت شرکت گذاری گروه سرمایه گذاری گروه در حسابها لحاظ گردیده است.

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

(۹-۱) سهامداران شرکت اصلی:

ترکیب سهامداران در تاریخ ۱۴۰۱/۱۲/۲۹ به شرح زیر می باشد:

درصد	تعداد سهام	نام سهامداران
۶۷	۴۶۵۶.۲۳۳.۹۹۲	شرکت گروه سرمایه گذاری البرز (سهامی عام)
۱۱	۷۸۰.۰۰۰.۳۲۸	صندوق بیمه اجتماعی کشاورزان، روستائیان و عشایر
۶	۳۹۴.۶۵۸.۱۶۸	شرکت گروه توسعه مالی مهرآیندگان
۱	۹۴.۹۳۷.۰۰۰	صندوق سرمایه گذاری گنجینه زرین شهر
۱	۹۴.۹۳۷.۰۰۰	صندوق سرمایه گذاری اندوخته توسعه صادرات آرمانی
۱۴	۹۵۴.۲۳۳.۵۱۲	سایرین
۱۰۰	۶.۹۷۵.۰۰۰.۰۰۰	جمع

(۲-۱) اهداف مدیریت و راهبردهای مدیریت برای دستیابی به آن اهداف:

با استعانت از خداوند متعال و تکیه بر دانش و کوشش کارکنان و استفاده از تجهیزات و فناوری روز دنیا ، سرلوحة ماموریت شرکتهای تابعه در زمینه تولید ، تأمین و عرضه فرآورده های دارویی به جهت پاسخگویی به نیازهای دارویی جامعه و ارتقای سطح سلامت ، برنامه خود را در مسیر رشد ، تعالی و رضایتمندی ذینفعان قرار داده است. دغدغه اخذ گواهی های مربوط به آخرین استانداردهای روز صنعت دارو (GMP) علاوه بر ایجاد پایداری و کمک به رسوخ بیشتر در بازار (علی رغم وجود مخاطرات نقدینگی و ریسک های موجود اعم از ، نرخ بهره ، نوسانات نرخ ارز و ...) همواره از اهداف اصلی مدیریت شرکت های تابعه بوده است . از مهمترین اهداف مدیریت دستیابی به بالاترین میزان رشد سود ، چابک سازی عملیات ، تنوع سازی محصولات ، برنده سازی محصولات ، گسترش فعالیتها ، توسعه کیفی و کمی محصولات از طریق محصولات جدید، تلاش برای تکمیل سبد محصول مطابق با استراتژی توسعه ، پایش مستمر و نظام مند قیمت تمام شده و برنامه ریزی برای کاهش بهای تمام شده ، حفظ و افزایش بازار های صادراتی، بهبود بهره وری ، توسعه و رسوخ در بازار می باشد .

۱-۲) اهداف بلند مدت و کوتاه مدت:

شرکتهای تابعه دارای برنامه و اهداف بلند مدت ۵ ساله در کلیه حوزه‌ها اعم از تولید، بازاریابی، صادرات، محصولات جدید، توسعه خطوط تولیدی و در نهایت فروش و سود مورد انتظار می‌باشند. این اهداف و برنامه‌ها همه ساله با توجه به تغییرات ایجاد شده و یا قابل پیش‌بینی بررسی و بازنگری می‌شود.

۱-۱-۲) ماموریت‌ها:

- * شرکت گروه دارویی سبحان به منظور ارتقای سلامت جامعه و تأمین امنیت دارویی کشور مأموریت زیر را برعهده دارد:
 - سرمایه‌گذاری و توسعه خدمات و کالاهای سلامت محور با تمرکز بر محصولات با فناوری بالا و کسب و کارهای نوین ارزش‌آفرین
 - توسعه زنجیره تأمین و عرضه فراورده‌های سلامت با قیمت و کیفیت مناسب و ارتقای سلامت جامعه
 - جلب مشارکت داخلی و بین‌المللی در زمینه سرمایه‌گذاری‌های توسعه‌ای
 - ایجاد مزیت رقابتی پایدار در عرصه خدمات و کالای سلامت محور و حضور فعال در بازارهای منطقه‌ای و بین‌المللی
 - سیاست گذاری، هماهنگی و نظارت در تحقیق، توسعه و نوآوری در عرصه خدمات و کالای سلامت محور
 - مدیریت بهینه سبد دارایی‌ها و سرمایه‌گذاری‌ها

۲-۱-۲) اهداف کلان:

- ارتقای شاخص‌های عملکردی مالی و اقتصادی
- پوشش حداقلی خلاصه‌های بازار کالا و خدمات سلامت محور کشور
- افزایش سهم و ارتقای جایگاه در بازار سلامت کشور و منطقه با محوریت اقتصاد مقاومتی
- افزایش میزان سرمایه‌گذاری با مشارکت داخلی و خارجی در توسعه فن‌آوری‌های نوین و پیشرفته
- ارتقاء جایگاه سرمایه‌های انسانی و ارزش دارایی‌های فکری مجموعه

۳-۱-۲) استراتژی‌های کلان:

- بازسازی و نوسازی خطوط تولیدی و ماشین آلات و توسعه سبد محصولات
- بهره‌گیری از فرصت‌های افزایش سرمایه
- بهره‌برداری از پژوهه‌های جاری قبل از اجرای پژوهه جدید
- ورود به حوزه‌های جدید دارویی با لحاظ آینده نگاری برکت
- تمرکز بر رشد فروش در تمامی شرکت‌های تابعه
- طرح ریزی نظام چاپک جذب، بکارگیری، توسعه و نگهداری نیروی انسانی در شرکت مادر و شرکت‌های تابعه
- توسعه سیستم‌های بازاریابی گروه
- تمرکز بر بازارهای صادراتی

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۲/۲۹

- حفظ تعامل با وزارت بهداشت و بهره‌گیری از فرصت‌های برآمده از فوریت‌های دارویی کشور

- اجرای پروژه‌های ملی با ارزش آفرینی اقتصادی-اجتماعی

۲-۲) راهبرد‌های تحقق فروش، توسعه محصولات و بازار:

انتظار می‌رود با توجه به اخذ قیمت برخی از محصولات و ترکیب فروش، فروش پیش‌بینی شده سال ۱۴۰۲ شرکتهای تابعه محقق گردد. مدیریت برخی شرکتهای تابعه، جهت توسعه محصولات، اقلام دارویی جدیدی را به سبد محصولات خود اضافه خواهد کرد و در راستای توسعه فروش شرکت اقدام به بستن قرارداد‌های فروش با پخش‌های جدیدی نموده است، با توجه به افزایش نرخ ارز و تورم موجود در اقتصاد کشور مدیران شرکت‌های تابعه تمام تلاش خود را بکار می‌گیرند تا با کنترل حجم خرید مواد و تامین مالی به هنگام و استفاده از تسهیلات ارزان قیمت میزان بهای تمام شده را به حداقل برسانند و نسبت به کنترل هزینه‌های مالی تلاش خود را بکار گیرند. ضمناً تغییر قیمت محصولات شرکتهای تابعه نیز از سازمان غذا و دارو اخذ گردیده است.

مطابق برنامه کوتاه مدت گروه، برنامه توسعه در سطح هلدینگ تنها معطوف به افزایش سرمایه شرکت‌های تابعه است و برنامه توسعه‌ای در سطح شرکت‌های تابعه شامل افزودن محصولات جدید به سبد محصولات، اصلاح و ارتقاء GMP و همچنین اجرای طرح‌های توسعه مصوب می‌باشد.

۳-۲) راهبرد‌های مدیریت جهت مسئولیت اجتماعی و زیست محیطی:

مطابق تعریف سازمان همکاری و توسعه اقتصادی، راهبری شرکتی مجموعه‌ای از روابط بین مدیریت، هیئت مدیره، سهامداران و سایر ذینفعان شرکت می‌باشد. در حال حاضر شرکت گروه دارویی سبhan توسط هیئت مدیره‌ای مرکب از پنج عضو اصلی که توسط سهامداران و در مجمع انتخاب می‌گردد، اداره می‌شود. همچنین شرکت دارای کمیته حسابرسی می‌باشد که مطابق با منشور کمیته فعالیت می‌کند. در ضمن با توجه به اینکه سهامدار عمده (شرکت گروه سرمایه گذاری البرز) نیز فعالیتی مشابه با شرکت دارد، بمنظور پرهیز از ناهماهنگی در تصمیمات و همچنین کاهش هزینه‌ها، از تشکیل کمیته‌های موازی خودداری گردیده و موضوعات به کمیته‌های شرکت مادر ارجاع می‌شود.

گروه دارویی سبhan به عنوان شهروندی حقوقی همواره حمایت از فرهنگ، محیط زیست و سلامت جامعه را بخش مهمی از وظایف خود می‌داند. این موضوع نه در مقام شعار بلکه در عمل نیز بصورت تولید داروهای با کیفیت و قیمت منصفانه در عملکرد شرکتهای تابعه تجلی یافته است.

توجه به موضوع محیط زیست از طریق تعریف استانداردهای زیست محیطی، سرمایه‌گذاری جهت کاهش مخاطرات زیست محیطی شامل استقرار سیستم IMS (استانداردهای ایمنی و بهداشت، محیط زیست و کیفیت)، استفاده از مواد مصرفی قابل باز یافت و سازگار با طبیعت، فیلتراسیون ورودی و خروجی‌های هوا مدیریت پسماند؛ هدایت فاضلاب به وسیله اگواسازی انجام شده و انهدام ضایعات در چارچوب ضوابط محیط زیست و ارزیابی‌های زیست محیطی و ایمنی و پیامدهای آن و تطبیق با الزامات قانونی، اصلاح و نصب تجهیزات کافی جهت صرفه جویی در مصرف آب و برق گسترش فضای سبز و استفاده از سیستم‌های هوشمند جهت بهینه سازی مصرف انرژی، استفاده از سیستم آبرسانی قطره‌ای و استفاده بهینه از آبهای سطحی و آب برگشتی از شستشوی مخازن واستفاده از سیستم اتوماسیون اداری و فایل‌های الکترونیکی به

منظور کاهش مصرف کاغذ و اخذ گواهینامه های مربوط و همکاری با مراکز دانشگاهی در خصوص پذیرش کارآموز و حمایت از پروژه ها و تحقیقات دانشگاهی صورت می پذیرد.

علاوه بر موارد فوق، شرکت از طریق ارایه مواد اولیه به دانشگاه ها بصورت رایگان جهت انجام آزمایشات تحقیقاتی، حمایت و روابط خود را با دانشگاه ها و مراکز علمی توسعه می دهد. به منظور سنجش اثربخشی اقدامات انجام شده در خصوص مسئولیتهای اجتماعی، هر ساله پروژه سنجش رضایت جامعه انجام و تجزیه و تحلیل های لازم بر روی آن صورت می پذیرد.

۴-۲) اهداف شرکت در نحوه و ترکیب سرمایه گذاری ها:

اهداف شرکت گروه دارویی سپحان حفظ و توسعه سرمایه گذاریهای بلند مدت در شرکتهای تابعه بوده و اگر نیاز به سرمایه گذاری مجدد در شرکتهای دیگری باشد در زمینه مواد و محصولات دارویی تصمیمات دقیق و کارشناسانه ای انجام خواهد شد.

تفییرات در سرمایه گذاریهای شرکت محدود به مشارکت در افزایش سرمایه شرکت های تابعه و نیز خرید و فروش جزئی سهام در راستای تعادل قیمت بازار می باشد و انتظار تغییر با اهمیتی در پورتفوی گروه متصور نیست.

۵-۲) تغییرات رویه های مهم حسابداری، برآورد و قضاؤت و تاثیرات آنها بر نتایج:

هیچ گونه تغییر با اهمیتی در رویه های حسابداری اتفاق نیفتاده که اثر با اهمیتی بر فعالیت و یا سودآوری شرکت داشته باشد.

۶-۲) برنامه شرکت جهت حفظ ترکیب دارائیها در راستای دستورالعمل پذیرش و دستور العمل ثبت نهاد های مالی:

همانگونه که در پورتفوی گروه مشاهده گردید، عمدۀ دارائیهای بلند مدت گروه، سرمایه گذاری های بلند مدت در شرکتهایی می باشد که در بازارهای بورس و فرابورس پذیرفته شده است.

۳- مهمترین منابع، ریسک ها و روابط

۱-۳) اطلاعاتی در خصوص منابع و ریسک ها:

منابع در دسترس شرکت اصلی وجود حاصل از سود سهام تقسیمی شرکتهای سرمایه پذیر می باشد که با توجه به تصمیمات شرکتهای مذکور بخشی از آن تحت عنوان افزایش سرمایه در شرکتهای سرمایه پذیر باقی خواهد ماند. یکی از عوامل اثر گذار بر روند نقدینگی شرکت های سرمایه پذیر و این شرکت که موجب پیدایش ریسک بیشتر شده عدم پرداخت به موقع معوقات از سوی بیمارستان های دولتی و داروخانه های دولتی به شرکتهای پخش و به تبع آن به شرکتهای تابعه می باشد که باعث کاهش نقدینگی گروه گردیده است. منابع مالی و نحوه تامین آن توسط شرکتهای تابعه شامل مطالبات تجاری ، تسهیلات مالی دریافتی ، افزایش سرمایه از محل مطالبات و آورده نقدی سهامداران ، اخذ اعتبار از فروشندها و استفاده از اعتبارات اسنادی (فاینانس و ریفاینانس) می باشد و نحوه کنترل این منابع در راستای ایجاد توازن در شرکت از طریق بودجه بندی منابع و مصارف و استفاده از منابع کوتاه مدت برای تامین سرمایه در گردش می باشد .

عمده ریسکهایی که شرکتهای تولیدی در کسب و کار خود با آنها مواجه می باشد شامل :

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

- ✓ ریسک ورود رقبای تولیدکننده در فروش محصولات
- ✓ ریسک محصولات جدید
- ✓ ریسک کاهش قیمتها
- ✓ ریسک دوره وصول مطالبات
- ✓ ریسک حفظ GMP شرکت
- ✓ ریسک نوسانات نرخ ارز
- ✓ ریسک جذب نیروی انسانی متخصص و کارآمد

ریسکهای فوق به دو گروه ریسک های داخلی و خارجی از منظر محیط و ریسکهای قابل کنترل و غیر قابل کنترل از منظر کنترلهای داخلی و راهبری شرکتی تقسیم بندی می شوند. سیاست و استراتژی شرکت در برخورد و مدیریت با ریسکهای فوق با توجه به نوع ریسک در کمیته های تخصصی گروه دارویی برکت از جمله کمیته شناسایی، ارزیابی و کنترل ریسک مشخص و راهکارهای کنترل تصویب و اجراء می شود.

* ریسک کرونا:

از زمان شیوع کرونا تاثیرات آن بر روی عملکرد شرکتها در جلسات کمیته ریسک مورد بررسی قرار گرفت. براساس تحلیل های صورت گرفته در کمیته موارد زیر مورد توجه می باشد:

(۱) عده تاثیر در ماه های اولیه بروز شیوع ویروس و در پی نیاز فوری کشور به محلول های ضد عفونی کننده و ماسک بوده است که به مرور مقدار تاثیرگذاری آن کاسته شد.

(۲) در شرکتهای تولیدی تابعه گروه دارویی سبحان، شرکتهای تولیدی اقدام به تولید محلول های ضد عفونی کننده در پاسخ به نیاز فزاینده بازار نمودند. تولید این محلول ها با استفاده از ظرفیت تولید مازاد در خطوط شرکتها و یا در برخی دیگر با جایگزینی موقت تولید محلول با سایر محصولات صورت گرفت که در مجموع بر اساس اطلاعات ماهانه تولید و فروش شرکتهای تابعه، ملاحظه می گردد نه تنها فروش کاهش نداشته است بلکه با افزایش قابل توجهی در شرکتهای گروه روبرو بوده ایم. شرکت کی بی سی با توجه به نیاز کشور به ماسک و دستگاه های تنفسی اقدام فوری به خرید موارد فوق نمود که منجر به ایجاد سود در گروه گردید. شرکت سبhan انکولوژی با تولید و توزیع داروی رمدیسیویر که مطابق با پروتکل درمانی کشور می باشد موجب رشد فروش قابل ملاحظه گردید. اگرچه در نیمه دوم سال ۱۴۰۱ و با انجام واکسیناسیون، مصرف و فروش این دارو کاهش قابل ملاحظه ای پیدا کرد. تنها ریسک ناشی از کرونا، کاهش مراجعات مردم به مطب پزشکان و به واسطه آن کاهش فروش داروهای داروخانه ای در ۲ الی ۳ ماه اول شیوع بیماری و نیز کاهش فروش شربت های مرتبط به سرماخوردگی و بیماری های فصلی به دلیل استفاده عمومی از ماسک بوده است، که در بلند مدت با معرفی داروهای اثرگذار بردرمان بیماری و امکان فورمولاسیون و تولید آن توسط شرکتهای تولیدی، بنظر می رسد آثار این بیماری در بخش دارو، آثار مشتبی باشد. با برطرف شدن شرایط کرونا در کشور، همه شرکتهای تابعه با توجه به اینکه بخشی از ظرفیت خود را به این موضوع اختصاص داده بودند مواجه با ریسک نشدنند. تنها در شرکت سبhan انکولوژی که در سال های کرونایی درصد بالایی از ظرفیت را به داروهای کرونا اختصاص داده بود ریسک وجود داشت که خوشبختانه در سال ۱۴۰۱ با بازپس گیری سهم بازار سابق خود و نیز اضافه کردن بر سهم از بازار انکولوژی کشور، به خوبی این ریسک را پوشش داد.

۳-۳ منابع مالی مهم در دسترس شرکت و بدھی های شرکت:

مهمترین منبع مالی که در اختیار شرکت قرار دارد و از آن برای پرداخت سود سهام و نیز اعطای تسهیلات موردي به شرکت های سرمایه پذیر استفاده می شود؛ مبالغ سود سهام دریافتی از شرکت های تابعه می باشد. همانطور که در بالا به آن اشاره شد با توجه به کمبود نقدینگی در

شرکت گروه دارویی سیحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

آن شرکت‌ها، این کمبود به این شرکت هم منتقل شده است. بنابراین عمدۀ ورود نقدینگی از محل سود سهام شرکت‌های تابعه می‌باشد و عمدۀ خروج نقدینگی نیز پرداخت سود سهام، سهامداران است. منابع مالی شرکت‌های تولیدی تابعه از محل وصول مطالبات (فروش محصولات)، تسهیلات بانکی و افزایش سرمایه می‌باشد، عدم وصول مطالبات از خریداران محصولات شرکت به علت مشکلات نقدینگی صنعت دارو میتواند باعث افزایش قابل توجه دوره وصول مطالبات تجاری و نهایتاً کاهش توان شرکت برای پرداخت بدهی‌ها و خرید مواد اولیه و کاهش تولید شرکت گردد. برنامه‌های آتی شرکت در جهت مدیریت نقدینگی شرکت مبتنی بر وصول مطالبات شرکت و اخذ تسهیلات بانکی با نرخ پایین می‌باشد.

۳-۳) سرمایه فکری و مشارکت کارکنان:

یکی از نقاط قوت در شرکت‌های اصلی و تابعه، دارا بودن کادر قوی و با تجربه می‌باشد که در دستیابی به اهداف تعریف شده سازمانی بسیار مفید و موثر خواهد بود. همچنین ارتقاء و به روزآوری دانش کارکنان همواره جزء اولویت‌های گروه می‌باشد.

تعداد کارکنان و میزان تحصیلات به شرح زیر می‌باشد:

مدرک	۱۴۰۱/۱۲/۲۹	۱۴۰۰/۱۲/۲۹
دکتری و بالاتر	۶۹	۶۶
فوق لیسانس	۱۷۵	۱۷۰
لیسانس	۳۶۷	۳۵۶
فوق دیپلم	۱۵۴	۱۵۱
دیپلم	۵۴۵	۵۴۶
زیر دیپلم	۵۴	۶۲
جمع	۱.۳۶۴	۱.۳۵۱

تفییری در ترکیب مدیران و اعضای هیات مدیره شرکت نسبت به سال گذشته اتفاق نیافتداده است.

۴-۳) زنجیره ارزش:

زنジره ارزش بیانگر مجموعه فعالیت‌ها و فرآیندهایی است که شرکت برای تولید و عرضه محصول یا خدمت به مشتریان انجام می‌دهد. گروه برای دستیابی شرکت‌های تابعه به یک موقعیت برتر رقابتی دو استراتژی ذیل را در این بخش دنبال می‌کند.

الف- انجام کارآمدتر و اثربخش‌تر فعالیت‌ها و فرآیندها در مقایسه با رقبا.

ب- تولید محصولات یا خدمت از طریق فرآیندها و فعالیت دیگر.

قابل ذکر است با توجه به اینکه زنجیره ارزش سازمان‌ها فقط فعالیت‌ها و فرآیندهای آنها را شامل نمی‌شود و کلیه افراد در تعامل با شرکت از جمله تامین کنندگان و توزیع کنندگان نیز جزو این زنجیره می‌باشد، لذا تعامل با این دو گروه و همسوسازی منافع آنها با منافع شرکت‌ها نیز از جمله دیگر استراتژی‌های گروه می‌باشد.

در سال ۱۳۹۷ به منظور تکمیل زنجیره ارزش و حفظ قدرت رقابت در بازار، شرکتهای البرزدارو و سبحان دارو بخشی از سهام شرکت پخش البرز را خریداری نموده اند که با توجه به میزان فروش محصولات شرکتهای البرزدارو و سبحان دارو در شرکت پخش البرز به منظور ایجاد منافع مشترک و تقویت انگیزه دوطرفه در توسعه تعاملات این شرکتها با پخش البرز و مقابلاً پخش البرز با شرکتهای مذکور این امر صورت پذیرفته است.

۳-۵) نتایج احتمالی دعواهای حقوقی و اثرات ناشی از آن:

شرکت فاقد هر گونه دعواه حقوقی له و بر علیه با اهمیت می باشد.

شرکتهای تابعه نیز صرفا در راستای وصول مطالبات خود اقدام به طرح دعواه علیه مشتریان (شامل دارو گستر رازی، پخش توسعه دارویی رسا، شرکت البرکه مدیکال، کیمادیا و) نموده که با توجه به استفاده از مشاوران مدرس و نیز تضمین دریافتی از خریداران، پس از اخذ آرای صادره، مطالبات مذبور به حیطه وصول در می آید.

۳-۶) کمیته های اصلی شرکتهای تابعه :

تمامی شرکتهای تابعه دارای کمیته های تخصصی شامل کمیته حسابرسی، کمیته انتصابات، کمیته پیگیری محصولات جدید، کمیته قیمت گذاری و رگولاتوری، کمیته برنامه ریزی تولید و زنجیره تامین، کمیته صادرات، بازاریابی و فروش، کمیته وصول مطالبات و تامین مالی، کمیته خرید، کمیته منابع انسانی، کمیته آموزش، کمیته HSE و انرژی، کمیته مدیریت کیفیت و GMP، کمیته برنامه ریزی استراتژیک و سیستم های مدیریتی، کمیته ریسک، کمیته پایش فرآیندها و کمیته آموزش می باشد که برنامه زمانبندی تشکیل جلسات در ابتدای هر سال به کلیه معاونت ها و مدیریت ها جهت اجراء طی سال ابلاغ می شود. از مهم ترین وظایف کمیته های فوق در کمک به راهبری شرکتی طرح و بررسی مسائل و مشکلات بوجود آمده و تشریک مساعی به منظور حل آن می باشد. همچنین نقش کمیته های مذبور کمک و ارائه مشاوره به هیئت مدیره به منظور اخذ تصمیمات موثر و کارا در جهت پیشبرد اهداف شرکت می باشد.

۳-۷) ریسکها و عدم قطعیت های اصلی راهبردی، تجاری عملیاتی و مالی گروه:

۳-۷-۱) کمیته ریسک و حسابرسی داخلی:

کمیته های ریسک و حسابرسی داخلی به عنوان دو بازوی هیئت مدیره کلیه ریسک ها و خطرات مواجه شده و پیش رو را بررسی و پیشنهاد های خود را جهت کنترل و مدیریت ریسک مورد نظر به هیئت مدیره ارائه می نماید. همچنین هدف از تشکیل کمیته حسابرسی داخلی، کمک به ایفای مسئولیت نظارتی هیئت مدیره و بهبود آن جهت کسب اطمینان معقول از موارد زیر می باشد

- ۱- اثربخشی فرآیندهای نظام راهبری، مدیریت ریسک و کنترل های داخلی،
- ۲- سلامت گزارشگری مالی،
- ۳- اثربخشی حسابرسی داخلی،
- ۴- استقلال حسابرس مستقل و اثربخشی حسابرسی مستقل
- ۵- رعایت قوانین، مقررات و الزامات.
- ۶- استقرار کامل نظام کنترلهای داخلی شامل کنترلهای داخلی حاکم بر گزارشگری مالی

• اعضای کمیته حسابرسی شرکت اصلی به شرح ذیل می باشد.

نحوی	نام و نام خانوادگی	نام و نام خانوادگی	نام و نام خانوادگی
نام و نام خانوادگی	نام و نام خانوادگی	نام و نام خانوادگی	نام و نام خانوادگی
کارشناس رسمی و حسابرس مستقل	محمد سعادتیان	محمد سعادتیان	کارشناس ارشد
حسابداری	عضو کمیته	عضو کمیته	حسابداری
کارشناس ارشد امور سرمایه گذاری و حسابرسی عملیاتی شرکت گروه سرمایه گذاری البرد و گروه دارویی برکت	علی فلاح پور	علی فلاح پور	کارشناسی ارشد
الی	محمد علی اسدی	محمد علی اسدی	الی
حسابداری	عضو کمیته	عضو کمیته	حسابداری
مشتری	مشتری	مشتری	مشتری
عضو جامعه حسابداران رسمی ایران، معافون مالی اداری برکت، عضو هیات مدیره شرکت‌های دارویی	مصطفی ظهیر	مصطفی ظهیر	عضو کمیته
همسال حسابرس مستقل - همسال حسابرس داخلي - اسال مدیر مالی - ۲ سال مشاور مالیاتی - ۲ سال ایجمن حسابداران خبره ایران عضو ایجمن حسابرس داخلي	بهرام متینی الموتی	بهرام متینی الموتی	مدیر حسابرس
کارشناسی ارشد	مدیر حسابرس	حسابداری	دادخلي

۱۴۵ ۱جلسه ماهانه با حضور تمامی اعضاء ملی سال مالی ۱۴۰۱/۱۲/۲۹ در شرکت گروه دارویی سپهان برگزار شده است.

۲-۷-۳) تجزیه و تحلیل ریسک شرکتهای تابعه:

هر چند با در نظر گرفتن سابقه طولانی شرکتهای تابعه ، تجربه مدیران ، بررسی بازار ، بررسی روندها و استفاده از تکنولوژی روز ، فعالیتهای شرکت تاکنون به ندرت با مشکلات اساسی مواجه شده است ، ولی مخاطرات اثر گذار در حوزه های مختلف برای شرکت وجود دارد .

- ریسک اعتباری: با توجه به اینکه بخش عمدۀ ای از بدھیهای شرکت ناشی از تسهیلات اخذ شده از سیستم بانکی کشور می باشد احتمال افزایش نرخ سود تسهیلات بانکی تاثیر مستقیم بر هزینه های مالی شرکت و نتیجتا سود خالص خواهد گذاشت.

- ریسک بازار: از آنجاییکه تامین کنندگان مواد اولیه و تجهیزات و ماشین آلات شرکت عمدتا از منابع خارجی می باشند نوسانات نرخ ارز می تواند تاثیر مستقیم بر قیمت تمام شده و سود عملیاتی و خالص داشته باشد.

- ریسک نقدینگی: به عنایت به اینکه بخش عمدۀ ای از مواد اولیه این شرکت از خارج از کشور تامین می گردد، عدم تامین به موقع نقدینگی می تواند سود آوری شرکت را تحت تاثیر قرار دهد. همچنین طولانی شدن دوره وصول مطالبات از بیمارستانها و مراکز دولتی ، شرکتهارا در معرض ریسک نقدینگی قرار میدهد.

- ریسک نوسانات نرخ بهره : افزایش قابل توجه در نرخ هزینه های تامین مالی می تواند باعث کاهش سود خالص شرکت شود چرا که قسمت قابل توجهی از سرمایه در گردش و مخارج سرمایه ای مورد نیاز شرکت از محل تسهیلات بانکی تامین می شود .

با توجه به اینکه حدود ۵۰ درصد مواد مصرفی ، عمدۀ ماشین آلات ، تجهیزات و قسمت زیادی از قطعات یدکی مورد نیاز شرکت ، وارداتی است ، افزایش قابل توجه قیمت برابری ارز و بخصوص یورو در مقابل ریال میتواند باعث افزایش بهای تمام شده محصولات تولیدی و کاهش سود خالص شرکت شود. ضمن اینکه فرایند تعیین نرخ فروش محصولات به گونه ای است که معمولاً اینگونه نوسانات را پوشش میدهد .

- ریسک دوره وصول مطالبات: با توجه به بالاتر رفتن دوره وصول مطالبات از مشتریان (شرکتهای پخش) و عدم به موقع وصول مطالبات از مشتریان بوبیزه پس از اجرای طرح تحول نظام سلامت، شرکت با ریسک عدم تامین نقدینگی لازم رویزو می باشد.

- ریسک تغییرات نرخ فروش: با توجه به تغییرات نرخ ارز(به عنوان مبنای تامین مواد اولیه) در صورت عدم افزایش قیمت محصولات توسط سازمان غذا و دارو، سود آوری شرکت تحت تاثیر قرار خواهد گرفت

- ریسک سیاسی و قانونی : با توجه به وارداتی بودن مواد اولیه و قطعات و هم چنین ماشین آلات جدید ، هر گونه شرایط محدود کننده از قبیل تحریمهای بین المللی یا تغییر در قوانین و مقررات دولتی می تواند باعث کاهش فعالیت های شرکت و نهایتاً کاهش سود شرکت شود

- ریسک تجاری: عواملی از قبیل عرضه محصولات مشابه جدید و یا عملکرد موفق تر رقبا در خصوص فروش محصولات مشترک میتواند باعث کاهش فروش محصولات شرکت شود . عملکرد ضعیف خریداران محصولات در انجام تعهدات خود که میتواند باعث افزایش قابل توجه

شرکت گروه دارویی سبعان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

مطلوبات تجاری ونهایتاً کاهش توان شرکت برای پرداخت بدهی ها شود و همچنین ایجاد محدودیت برای استفاده از تسهیلات بانکی می تواند شرکت را با مشکل نقدینگی مواجه نماید.

-وضعیت رقابت و ریسک رقابت:

شرکت با بهره‌گیری از استراتژی های رقابتی اقدام به شناسایی نقاط ضعف و قوت رقبا و خود نموده و با استفاده از نتایج آن اقدام به برطرف نمودن نقاط ضعف خود می نماید. در این راستا گاهها از روشهایی مانند تمایزسازی، رهبری هزینه و یا ترکیبی از هر دو روش استفاده می‌گردد و یا از روشهای برتری عملیاتی، رهبری محصول و یا صمیمیت با مشتری بهره می‌جوید. که از عده کارهای صورت گرفته، داشتن سبد محصولات متفاوت در گروه و نیز تحقیق و توسعه و انجام هزینه های R&D برای محصولات جدید را می‌توان نام برد.

۳-۸) روابط مهم با ذینفعان و چگونگی تاثیر این روابط بر عملکرد ، ارزش و ماهیت کسب و کار

ذینفعان شرکت حسب اهمیت به چند دسته تقسیم می‌شوند که شامل :

۱-سهامداران : که خود شامل ۳ دسته هلدینگ - اعضاء هیات مدیره - افراد و شرکت های سرمایه گذار می باشد . کanal ارتباطی ذینفعان با مجموعه از طریق حضور نمایندگان در جلسات هیات مدیره و مجامع ، مکاتبات اداری و سیستم شبکه های اجتماعی می باشد. نیاز ها و انتظارات شناسایی شده آنها شامل سود آوری و پاسخ گویی به سیستم سلامت کشور ، توسعه فن آوری پیشرفته می باشد.

۲-مشتریان : مشتریان که خود شامل سه دسته داروخانه ها، پزشکان و پخش های دارو می باشد . کanal ارتباطی این ذینفعان از طریق وب سایت ، ایمیل ، تماس تلفنی به منظور افزایش کارایی اثر بخشی داروهای مصرفی قابل در دسترس بودن آنها ، تحويل به موقع ، سطح سود آوری مناسب و تنوع و بالا بردن کیفیت محصولات می باشد .

۳-پیمانکاران و تامین کنندگان مواد و کالا: خود به دو دسته تقسیم می شوند که شامل پیمانکاران و تامین کنندگان مواد می باشد که جهت برقراری ارتباط با این افراد از طریق مکاتبات اداری و داخلی ، جلسات موردي و تنظیم پروفورما می باشد . انتظارات و نیازهای بموقع و نیز پایداری سیاست های شرکت می باشد .

۴-کارکنان : نحوه برقراری این ذینفعان از طریق تابلوی اعلانات ، کمیته های راهبری ، فنی ، هماهنگی و غیره و نیز جلسات منظم سالانه به منظور افزایش سطح درآمدی و افزایش رضایت مندی شغلی می باشد .

۵-جامعه : شامل سازمان غذا و دارو ، سازمان محیط زیست ، سازمان تامین اجتماعی و امور مالیاتی و مردم می باشد . کanal ارتباط این ذینفعان از طریق مکاتبات با نماینده قانونی ، اطلاع رسانی بصورت کتبی ، جلسات هماهنگی و بازدید نمایندگان به منظور رعایت اصول GMP ، رعایت اصول و قوانین زیست محیطی ، رعایت اصول و قوانین فنی و آسیب های شغلی و نیز تعامل دوسویه با آنها می باشد .

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

۹-۳) برنامه ریزی برای رسیدن به اهداف:

برنامه ریزی شرکت های تابعه جهت رسیدن به اهداف شامل دو بخش می باشد

الف: اهداف بلند مدت : عطف به بند اهداف و برنامه بلند مدت ، برنامه ریزی شرکت برای رسیدن به اهداف بلند مدت شامل تدوین استراتژیها

و سیاستهای کلی ، بیانیه ماموریت و چشم انداز شرکت در افق زمانی حداقل ۵ ساله می باشد

ب: اهداف کوتاه مدت : برنامه ریزی شرکت جهت رسیدن به اهداف کوتاه مدت تمرکز بر تهیه و تدوین بودجه عملیاتی سالیانه شامل فروش

ریالی و مقداری به تفکیک محصولات و دوره های زمانی در طی سال می باشد همچنین در بودجه فوق برنامه تامین مواد اولیه و جانبی

(برنامه تولید با توجه به بودجه فروش) ، بودجه هزینه های پرسنلی و عملیاتی ، بودجه هزینه های عمومی و اداری و بودجه هزینه های مالی

شناسایی و پیش بینی می شود.

۴- نتایج عملیات و چشم اندازها

۴-۱) چشم انداز :

بررسی وضعیت مالی شرکتهای تابعه و روند مطلوب سود آوری شرکتهای تابعه نشان گر این موضوع می باشد که در دوره مالی آتی

، دستیابی به عملکردی فراتر از عملکرد دوره گذشته در سال ۱۴۰۲ دور از دسترس نمی باشد.

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

(۲-۴) تحلیل تغییرات در وضعیت مالی، نقدینگی و عملکرد شرکت اصلی دوره جاری در مقایسه با دوره مشابه:

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)			
صورت وضعیت مالی			
در تاریخ ۱۴۰۱/۱۲/۲۹			
در صد فواید	۱۴۰۰/۱۲/۲۹	۱۴۰۱/۱۲/۲۹	داداین ها
	میلیون ریال	میلیون ریال	
(۷-)	۴۸۹	۳۹۱	داداینهای غیر جاری :
۲۵	۳۳۸	۴۰۵	داداینهای ثابت مشهود
۱۰	۸,۶۲۹,۸۱۶	۹,۴۵۶,۱۶۰	داداینهای نامشهود
۱۰۹	۶۱۲,۲۲۳	۱,۲۷۷,۰۵۴	سرمایه گذاری در شرکتهای فرعی
(۲۳)	۷,۷۰۳	۵,۸۹۸	نمایر سرمایه گذاری های بلند مدت
۱۶	۹,۲۵۰,۰۷۹	۱۰,۷۳۹,۹۵۸	فریافتمندی های بلند مدت
			جمع داراینهای غیر جاری
			داراینهای جاری :
۳۰	۷۹۰	۱,۰۲۴	بیش پرداخت ها
۶۷	۳,۵۱۲,۲۲۸	۵,۸۷۹,۸۷۶	دریافتمندی های تجاری و سایر دریافتمندی ها
۲۸۲	۱۰۲,۶۴۸	۳۹۲,۱۵۰	سرمایه گذاری کوتاه مدت
(۲۸)	۹۹,۸۷۶	۷۲,۱۳۲	موجودی نقد
۷۱	۳,۷۹۶,۵۷۲	۶,۲۴۵,۱۸۲	داراینهای غیر جاری نگهداری شده برای فروش
(۱۸)	۳۷۰,۴۴۳	۳۰۲,۱۹۲	جمع داراینهای جاری
۶۳	۴,۰۸۷,۱۸۵	۶,۶۴۸,۳۷۶	جمع داراینهای
۳۰	۱۲,۳۳۷,۷۶۴	۱۷,۳۸۸,۳۳۲	حقوق مالکانه و بدهی ها
			حقوق مالکانه
۱۱۵	۴,۲۲۱,۰۰۰	۶,۹۷۵,۰۰۰	سرمایه
۹۹	۳۲۴,۱۰۰	۶۴۳,۸۷۶	اندوفخته قانونی
۱۲	۲,۲۵۹,۷۳۰	۲,۵۴۱,۳۹۰	اندوفخته سرمایه ای
۳۱	۴,۷۴۶,۰۳۲	۵,۸۸۰,۲۲۵	سود انتباشت
۵۲۱	(۱۹۶,۷۷۳)	(۰,۲۲۱,۳۷۳)	سهام خزانه
۴۷	۱۰,۱۰۴,۱۳۹	۱۴,۸۱۹,۱۱۸	جمع حقوق مالکانه
			بدهی ها
			بدهی های غیر جاری
-	۱۰۴	۱۰۴	پرداختمندی های بلند مدت
		۱,۰۲۹,۶۲۸	تسهیلات مالی بلند مدت
۶۱	۵,۰۸۸	۸,۲۰۷	ذخیره مزایای پایان خدمت کارگنان
۱۹,۸۹۱	۵,۱۹۲	۱,۰۳۷,۹۴۹	جمع بدهی های غیر جاری
			بدهی های جاری
F1	۲۰۸,۳۵۸	۲۹۲,۴۶۶	پرداختمندی های تجارتی و سایر پرداختمندی ها
(۵۹)	۳۰,۳۰,۰۷۹	۱,۲۴۷,۷۹۹	سود سهام پرداختی
(۵۳)	۲,۲۲۸,۴۳۲	۱,۵۳۱,۲۶۵	جمع بدهی های جاری
(۲۱)	۲,۲۳۲,۶۲۵	۲,۵۶۹,۲۱۴	جمع بدهی ها
۳۰	۱۲,۳۳۷,۷۶۴	۱۷,۳۸۸,۳۳۲	جمع حقوق مالکانه و بدهی ها

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

صورت سودوزیان

دوره مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

در صندوق سازان نسبت
به سال مالی قبل

سال ۱۴۰۰ سال ۱۴۰۱

میلیون ریال

درآمد های عملیاتی	هزینه های فروش، اداری و عمومی	سود عملیاتی	هزینه مالی	نایاب در آمدها و هزینه های غیر عملیاتی	سود قبل از مالیات	مالیات بر درآمد	سود خالص
۵۷	۳,۰۱۱,۳۱۵	۴,۷۴۱,۲۵۴					
۵۶	(۸۸,۶۵۰)	(۱۳۸,۲۳۵)					
۵۷	۲,۹۲۲,۶۶۵	۴,۶۰۳,۰۱۹					
		(۹۵,۲۶۹)					
۶۹۸	۲۲۳۶,۴۵۵	۱,۸۸۷,۷۷۴					
۱۰۲	۲,۱۵۹,۱۲۰	۶,۳۹۵,۰۲۴					
(۱۰۰)	(۶۸۶)	-					
۱۰۲	۳,۱۵۸,۴۳۴	۶,۳۹۵,۰۲۴					

درآمدهای عملیاتی شرکت:

توضیحات تکمیلی شرکت درخصوص روند درآمد	سال مالی منتهی به ۱۴۰۰/۱۲/۲۹	سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹	شرح
درآمد مذکور بر اساس مجامع عمومی شرکتهای سرمایه پذیر شناسایی می گردد.	۲,۰۱۱,۳۱۵	۴,۷۴۱,۲۵۴	درآمد حاصل از سرمایه گذاری در سهام
	۲,۰۱۱,۳۱۵	۴,۷۴۱,۲۵۴	جمع

درآمدهای غیر عملیاتی شرکت:

توضیحات تکمیلی شرکت درخصوص روند درآمد	سال مالی منتهی به ۱۴۰۰/۱۲/۲۹	سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹	شرح
فروش سهام شرکتهای فرعی توسط صندوق های اختصاصی بازارگردانی گسترش صنعت دارو و صندوق تدبیرگران فردا	(۱۰۹,۲۲۶)	۱۸,۹۵۰	سود (زنان) حاصل از فروش سهام شرکتهای فرعی توسط صندوق های اختصاصی بازارگردانی
جهت تامین تقاضنگی فروش سهم و معادل بودن سهم در بازار خرید و فروش سهم انجام میگردد	۲۲۵,۲۲۱	۱,۸۶۱,۱۲۰	سود حاصل از فروش سهام
در صورت عدم نیاز از تقاضنگی در سرمایه گذاریها و سپرده کردن در بازار	۱۲,۱۰۰	۲,۰۱۲	سود سپرده باشند
جهت استفاده از بازار سرمایه صندوقهای سرمایه گذاری خریداری شده است تا تقاضنگی شرکت بهتر تامین گردد	۸,۳۶۰	۵,۶۸۱	سود سایر سرمایه گذاریها
	۲۲۶,۴۵۵	۱,۸۸۷,۷۷۴	جمع

برآورد شرکت از تغییرات هزینه های عمومی، اداری، تشکیلاتی:

باقیه به افزایش روند هزینه ها بیش بیش میگردد این روند در سال آینه فیزی ادامه داشته باشد.	دوره سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹

همانگونه که در بخش های پیشین بیان گردید، با توجه به نتایج بررسی شرکتهای تابعه، تداوم رشد سودآوری شرکت مطابق روند گذشته

برای سال ۱۴۰۲ نیز متوجه می باشد.

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

صورت جریان وجوه نقد

شرکت گروه دارویی سپحان (سهامی عام)

صورت جریان های نقدی

سال منتهی به ۲۹ اسفند ۱۴۰۱

در صد تغییرات	سال ۱۴۰۰ میلیون ریال	سال ۱۴۰۱ میلیون ریال	جریان های نقدی حاصل از فعالیتهای عملیاتی:
(۴۳)	۱,۸۱۸,۰۲۴	۲,۶۰۱,۸۲۸	نقد حاصل از عملیات
(۶۸۶)	-	-	پرداخت های نقدی بابت مالیات بر درآمد
(۴۳)	۱,۸۱۷,۳۳۸	۲,۶۰۱,۸۲۸	جریان خالص ورود (خروج) نقد حاصل از فعالیت های عملیاتی
(۱۷۹)	(۴۸)	(۱۳۴)	جریان های نقدی حاصل از فعالیت های سرمایه گذاری:
(۱۸۶)	(۱۳۱)	(۳۷۵)	پرداخت های نقدی برای خرید دارایی های ثابت مشهود
۶	۴۷۲,۰۳۶	۴۴۳,۳۹۱	دورافت های نقدی حاصل از فروش سرمایه گذاری های کوتاه مدت
(۳۸۰)	(۱۳۳,۰۷۷)	(۶۳۹,۰۵۵)	پرداخت های نقدی برای تحصیل سرمایه گذاری های کوتاه مدت
(۲۹۷)	۵۸۸,۷۹۴	۲,۳۳۵,۱۵۰	دورافت های نقدی حاصل از فروش سرمایه گذاری های بلند مدت
(۷۲)	(۱,۰۱۶,۵۱۵)	(۲,۶۰۷,۵۱۸)	پرداخت های نقدی برای تحصیل سرمایه گذاری های بلند مدت
۷	(۱۰۷,۵۲۱)	(۱۰۰,۰۰۰)	پرداخت های نقدی بابت قرض الحسن اعطایی به شرکت های فرعی
۴۹	۹۷,۵۳۱	۵۰,۰۰۰	دورافت های نقدی بابت استرداد قرض الحسن اعطایی به شرکت های فرعی
۸۳	۱۲,۱۰۰	۲,۰۱۳	دورافت های نقدی حاصل از سود سرمایه گذاریها
۱۲	(۵۸۶,۸۴۱)	(۵۱۶,۵۲۸)	جریان خالص ورود (خروج) نقد حاصل از فعالیت های سرمایه گذاری
(۵۹)	۱,۲۳۰,۴۹۷	۲,۰۸۵,۳۰۰	جریان خالص ورود نقد قبل از فعالیت های تامین مالی
	-	۴,۶۸۳	جریان های نقدی حاصل از افزایش سرمایه
		۱,۰۰۰,۱۲۵	دورافت های ناشی از تسهیلات
(۹۱)	۱۳۸,۲۴۲	۲۶۴,۷۶۲	دورافت های نقد حاصل از فروش سهام خزانه
(۲۶۰)	(۳۵۳,۲۵۹)	(۰,۲۷۰,۵۴۷)	پرداخت های نقد حاصل از فروش سهام خزانه
		(۶۵,۷۶۶)	پرداخت های نقدی بابت تامین مالی
(۹۳)	(۱,۰۵۹,۱۵۴)	(۲,۰۴۵,۳۱۱)	پرداختهای نقدی بابت سود سهام
(۶۶)	(۱,۲۷۴,۱۸۱)	(۲,۱۱۳,۰۴۴)	جریان خالص ورود (خروج) نقد حاصل از فعالیت های تامین مالی
۳۶	(۴۳,۶۸۴)	(۲۷,۷۴۴)	خالص افزایش (کاهش) در موجودی نقد
۳۰	۱۴۳,۵۶۰	۹۹,۸۷۶	مانده موجودی نقد در ابتدای سال
۲۸	۹۹,۸۷۶	۷۲,۱۳۲	مانده موجودی نقد در پایان سال

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

(۳-۴) اهداف و راهبردهای آتی مدیریت در خصوص ترکیب پرتفوی:

هیئت مدیره برنامه ای برای تغییر با اهمیت ترکیب پرتفوی برای ۱۲ ماه آتی ندارد.

ترکیب بهای تمام شده پرتفوی شرکت:				
شرح	تاریخ ۱۴۰۱/۱۲/۲۹	بهای تمام شده در	تاریخ ۱۴۰۱/۱۲/۲۹	ترکیب
سرمایه گذاری در سهام بورسی و فرابورسی	۹,۵۹۷,۹۴۴	۱۰,۸۱۲,۰۲۲	۱۰,۸۱۲,۰۲۲	الفزایش بهای تمام شده سرمایه گذاری ها معمداً با بت الفزایش سرمایه شرکتها و همچنان خرید و فروش سهم می باشد.
سرمایه گذاری در سهام شرکتها غیر بورسی	۱۱۷,۲۹۶	۶۱۵,۵۲۴	۶۱۵,۵۲۴	الفزایش بهای تمام شده سرمایه گذاری ها بایت خرید سهم بوسان فارم و الفزایش سرمایه شرکتها می باشد.
جمع	۹,۷۱۵,۳۲۰	۱۱,۴۲۸,۰۵۷		

(۴-۴) اطلاعات در خصوص سودهای تقسیمی

برنامه شرکت در خصوص تقسیم سود:			
(ارقام میلیون ریال)	سود سهام سال ۱۴۰۰	مبلغ سود انباشته سال مالی جاری	مبلغ سود خالص سال مالی جاری
۳,۹۸۶,۴۳۰	۲,۷۸۷,۲۶۰	۵,۸۸۰,۲۲۵	۶,۳۹۵,۵۲۴

برنامه تقسیم سود برای سال ۱۴۰۱ همانند روند سنوات قبل می باشد.

وضعیت سودهای تقسیم شده به شرح جدول زیر می باشد:

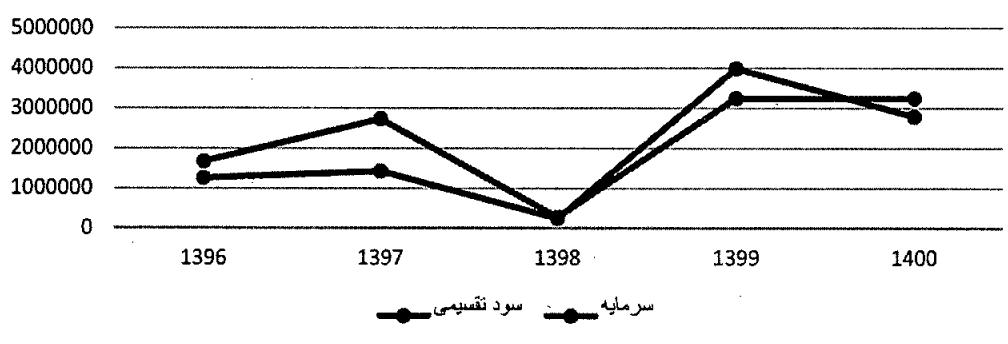
۱۳۹۶	۱۳۹۷	۱۳۹۸	۱۳۹۹	۱۴۰۰	شرح
۷۵۰ ریال	۵۵۰ ریال	۹۰۰ ریال	۱۲۳۰ ریال	۸۶۰ ریال	سود تقسیمی هر سهم
۱,۲۵۲,۵۰۰	۱,۴۲۲,۲۰۰	۲,۴۶۱,۵۰۰	۳,۹۸۶,۴۳۰	۲,۷۸۷,۲۶۰	تقسیمی کل
۱,۶۷۰,۰۰۰,۰۰۰	۲,۷۳۵,۰۰۰,۰۰۰	۲,۷۳۵,۰۰۰,۰۰۰	۳,۲۴۱,۰۰۰,۰۰۰	۳,۲۴۱,۰۰۰,۰۰۰	تعداد سهم

شرکت گروه دارویی سیحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

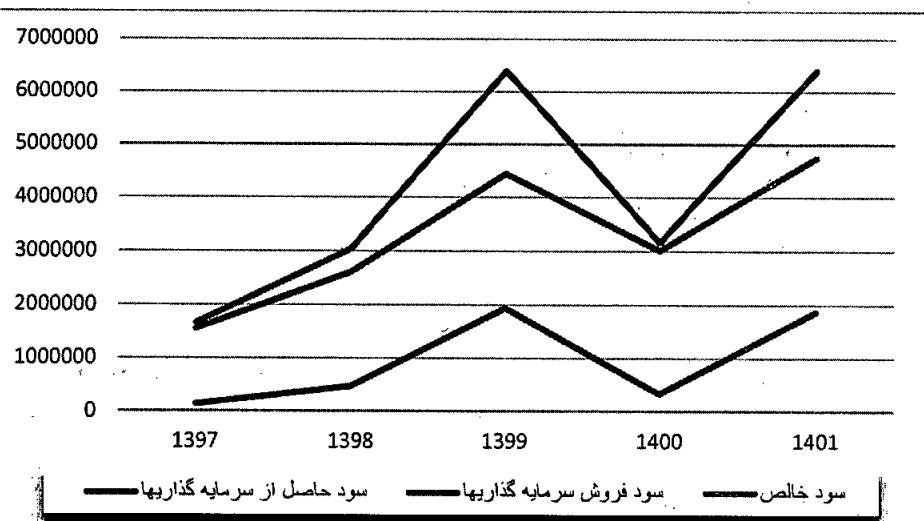
برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

میزان سود تقسیمی نسبت به سرمایه



(۵-۴) تصویری ۵ ساله از وضعیت شرکت

۱۳۹۷	۱۳۹۸	۱۳۹۹	۱۴۰۰	۱۴۰۱	شرح
۱.۵۵۰.۵۷۷	۲.۶۱۲.۶۰۵	۴.۴۳۹.۰۰۷	۳.۰۱۱.۳۱۵	۴.۷۴۱.۲۵۴	سود حاصل از سرمایه گذاریها
۱۳۰.۹۷۶	۴۶۴.۵۴۴	۱.۹۲۴.۴۰۷	۳۲۵.۳۲۱	۱.۸۶۱.۱۳۰	سود فروش سرمایه گذاریها
۱.۶۸۵.۸۸۱	۲.۰۴۸.۲۱۲	۶.۲۸۷.۸۵۹	۳.۱۵۸.۴۲۴	۶.۳۹۵.۵۲۴	سود خالص



شیوه‌های فنی استنده

(۷-۴) عملکرد گروه نسبت به دوره مشابه سال گذشته:

شرکت گروه دارویی سپهان (سهامی عام) بر میزبانی شده و زمان تلفیقی سال مالی پایانی به ۲۹ آذر ۱۴۰۱				
نام و توضیح بودجهات	جزئیات بودجهات	سال پیش	سال	
بودجهات اولیه	هزار و بیست و هشت	۱۳۰,۰۰۰	۱۲۶,۰۰۰	
بودجهات افزایشی	هزار و هشتاد و هشت	۵۰۷,۰۰۰	۵۱۰,۰۰۰	
بودجهات افزایشی مبتدا و افزایشی بازار فروش محصولات	هزار و هشتاد و هشت	۴۳۶,۶۷۷,۵۵۸	۴۳۹,۶۷۶,۲۲۰	درآمد های مبتداشی
بودجهات افزایشی مبتدا و افزایشی بازار فروش مواد	هزار و هشتاد و هشت	۳۷۷,۲۹۶,۹۹۳	۴۰۰,۱۸۵,۱۴۲	بهای تمام شده درآمد های مبتداشی
	۴۴۵	۱۷,۹۵۴,۸۵۹	۲۰,۳۶۱,۰۷۸	سود تا خالص
بودجهات افزایشی افزایشی حفظی و معجنین افزایشی بازاریابی کرد ایران دارویی پاکستان	هزار و هشتاد و هشت	(۰,۲۸۴,۲۶۵)	(۰,۲۴۵,۵۲۵)	هزینه های فروش اداری و عمومی
بودجهات افزایشی افزایشی افزایشی اداری های اداری و فروش تصاویرات منابع انسانی	هزار و هشتاد و هشت	۱۰,۰۰۰	۲۳۵,۲۲۸	پایلو در آندما
بودجهات افزایشی افزایشی اداری های اداری و فروش تصاویرات منابع انسانی	هزار و هشتاد و هشت	(۰,۱۲۶,۲۸۷)	(۰,۱۶۲,۲۲۹)	سایر هزینه ها
	۷۴	۱۱,۵۵۲,۱۷۵	۱۷,۲۴۶,۲۷	سود عملکردی
بودجهات افزایشی افزایشی اداری و البرز دارویی پاکستان	هزار و هشتاد و هشت	(۰,۰۰۰,۰۷۸)	(۰,۰۰۰,۰۳۰)	هزینه های مالی
	۱۲۷	۲۰,۰۰۰,۰۲۸	۱۱,۲۲۷,۳۲۰	سایر نهادها و هزینه های غير مبتداشی
	۴۸۷	۸,۸۷۴,۹۶۵	۱۷,۳۵۸,۹۲۲	سود قابل اختصار گروه گروه از سود شرکت وابسته
	۱۶۹	۱۴۹,۵۰۰	۱۱۸,۷۰۰	لیست گروه از سود شرکت وابسته
	۱۶۹	۹,۰۷۸,۹۷۷	۱۰,۸۷۳,۲۲۵	سود شرکت پاکستان البرز
	۳۷۳	(۰,۰۷۳,۶۸۵)	(۰,۰۱۵,۷۲۱)	سود مالیاتی
	۱۷۶	۷,۷۸۳,۱۹۲	۱۰,۷۹۱,۳۰۰	سود خالص
	۷۸	۵,۱۷۷,۰۵۲	-۹,۴۶۹,۰۴۲	قابل استدلالات
	۳۷۱	۱۷,۶۲۴,۱۷۳	۲۷,۵۳۹,۰۵۱	مالکان شرکت اصلی
	۱۶۸	۷,۷۸۳,۱۹۲	۱۱,۷۹۱,۲۲۷	منافع مالک حقوقی

شرکت گروه دارویی سبعان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

۴-۴) در راستای رعایت الزامات دستورالعمل حاکمیت شرکتی مصوب سازمان بورس و اوراق بهادر، سازوکار های ذیل در شرکت های گروه پیش بینی گردیده و در حال اجرا می باشد :

. رعایت مفاد دستورالعمل فوق الذکر در خصوص عضویت یک عضو غیر موظف دارای تحصیلات مالی و تجربه مرتبط در هیات مدیره شرکت.

. تدوین و پیاده سازی منشور اخلاق سازمانی در شرکت

. اتخاذ رویه های مناسب در چارچوب قوانین و مقررات در راستای رعایت یکسان حقوق کلیه سهامداران از جمله حضور و اعمال حق رای در مجتمع عمومی صاحبان سهام، دسترسی به اطلاعات به موقع و قابل انکای شرکت، سهیم بودن در منافع شرکت، پرداخت به موقع سود سهام، تملک و ثبت مالکیت سهام و ...

. رعایت قوانین و مقررات سازمان بورس و اوراق بهادر در خصوص معاملات با اشخاص وابسته به شکلی که از کنترل مناسب تضاد منافع اطمینان حاصل شود و از منافع شرکت و سهامداران حفاظت کند.

. استقرار سازوکار های کنترل داخلی اثربخش به منظور اطمینان بخشی معقول از حفاظت دارایی و منابع شرکت در برابر اتلاف، تقلب و سوءاستفاده، تحقق کارایی و اثربخشی عملیات شرکت، کیفیت گزارشگری مالی و غیرمالی و رعایت قوانین و مقررات از طریق تدوین آیین نامه ها و دستورالعمل ها و نظارت بر اجرای آنها.

. تشکیل واحد حسابرسی داخلی مطابق با ضوابط و مقررات سازمان بورس و اوراق بهادر.

. بررسی سالانه سیستم کنترل های داخلی توسط هیات مدیره و درج و افشا نتایج آن در گزارشی تحت عنوان گزارش کنترل های داخلی

. رعایت قوانین و مقررات و مفاد دستورالعمل حاکمیت شرکتی در خصوص تعیین مبنای حقوق و مزایای اعضای هیات مدیره و مدیران ارشد اجرایی مناسب با عملکرد آنها و نیز ممنوعیت مقرر نمودن اعضای هیات مدیره برای سمت خود به عنوان عضو هیات مدیره، وجودی تحقیق پاداش و یا سایر عنایین غیر از آنچه در مجمع عمومی صاحبان سهام تعیین شده.

. رعایت مفاد دستورالعمل حاکمیت شرکتی در خصوص وظایف غیرقابل تفویض هیات مدیره

. تشکیل کمیته حسابرسی در سالهای قبل تحت نظر هیات مدیره

. نظارت بر عملکرد کمیته حسابرسی توسط هیات مدیره

. تشکیل کمیته انتصابات مطابق ضوابط تحت نظر هیات مدیره

. نظارت بر عملکرد کمیته انتصابات توسط هیات مدیره

. استقرار فرآیندهای لازم در خصوص ارزیابی هر ساله اثربخشی کمیته حسابرسی و سایر کمیته های تخصصی هیات مدیره

. رعایت قوانین و مقررات و مفاد دستورالعمل حاکمیت شرکتی در خصوص اینکه رئیس هیات مدیره همزمان، مدیرعامل شرکت نباشد.

. تهیه و تصویب منشور هیات مدیره شامل وظایف، اختیارات و مسئولیت های رئیس هیات مدیره، مدیرعامل و سایر اعضای هیات مدیره، نحوه تنظیم دستور جلسات هیات مدیره و نحوه تصمیم گیری و تصویب آن.

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

. تشکیل دبیرخانه هیات مدیره طبق ضوابط دستورالعمل که مسئولیت هماهنگی و مستندسازی جلسات هیات مدیره ، جمع آوری اطلاعات مورد نیاز و پیگیری انجام امور کارشناسی مورد درخواست اعضای هیات مدیره و اطمینان بخشی از انجام تکالیف قانونی هیات مدیره را بر عهده داشته باشد.

. تهیه و تصویب منشور دبیرخانه هیات مدیره

. تشکیل جلسات هیات مدیره حداقل یک بار در ماه

. تصویب ترتیب و تاریخ برگزاری جلسات هیات مدیره در اولین جلسه هیات مدیره برای دوره های ۱۲ ماهه

. رعایت قوانین و مقررات و مفاد دستورالعمل حاکمیت شرکتی درخصوص تشکیل مجتمع و اعمال حق رای

. انتشار کلیه گزارش ها طبق قوانین و مقررات از جمله صورتهای مالی سالانه، گزارش تفسیری مدیریت، گزارش فعالیت هیات مدیره، گزارش کنترلهای داخلی و گزارش حسابرس مستقل و بازرس قانونی و... در موعد مقرر از طریق پایگاه اینترنتی شرکت

. تعیین زمان بندی پرداخت سود سهام به گونه ای که سود سهامداران دارای سهام کنترلی ، پیش از سایر سهامداران پرداخت نشود.

. حضور مدیرعامل، اعضای هیات مدیره و رئیس کمیته حسابرسی در مجتمع عمومی شرکت و نیز حضور بالاترین مقام مالی شرکت در صورتی که تصویب صورتهای مالی در دستور جلسه باشد.

. اتخاذ تصمیمات لازم درخصوص موارد مندرج در گزارش حسابرس مستقل و بازرس قانونی و انعکاس در صورت جلسات مجتمع

. تعیین حق حضور اعضای غیر موظف هیات مدیره و پاداش هر یک از اعضای هیات مدیره در مجتمع عمومی صاحبان سهام

. ایجاد فرصت کافی و معقول به منظور پرسش و پاسخ سهامداران و هیات مدیره در جلسات مجتمع عمومی

. افشا اطلاعات بالهمیتی از قبیل نام، مشخصات کامل، تحصیلات، تجارت و مدارک حرفه ای اعضای هیات مدیره و مدیرعامل،

کمیته های تخصصی هیات مدیره و اعضای آنها، موظف یا غیر موظف بودن آنان، مستقل بودن آنان، میزان مالکیت سهام آنان

در شرکت و رویه های حاکمیت شرکتی و ساختار آن در پایگاه اینترنتی شرکت.

شرکت گروه دارویی سبحان (سهامی عام)

گزارش تفسیری مدیریت

برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹

گزارش تفسیری مدیریت به تأیید هیئت مدیره رسیده است.

سمت

نامینده

نام و نام خانوادگی

رئيس هیئت مدیره

سرمایه گذاری البرز (سهامی عام)

غلامرضا حیدری کرد زنگنه

نائب رئیس هیئت مدیره (موظف)

سرمایه گذاری اعتلا البرز (سهامی عام)

سید مهدی رضوی

عضو هیئت مدیره

البرزدارو (سهامی عام)

علی فلاح پور

مدیر عامل و عضو هیئت مدیره
(موظف)

سبحان دارو (سهامی عام)

سید مهدی ناصری

صندوق بیمه اجتماعی کشاورزان، روستائیان و عشایر

عضو هیئت مدیره

